

CÔNG TY CỔ PHẦN VINAVICO

-----00-----

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN
NĂM 2013**

Hà Nội, tháng 04 năm 2014

MỤC LỤC

I. TỔNG QUAN VỀ DOANH NGHIỆP

II. QUÁ TRÌNH THÀNH LẬP VÀ PHÁT TRIỂN CỦA CÔNG TY

1. Thành lập
2. Quá trình hoạt động

III. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH 2013

1. Xây dựng nhà máy nghiền bột Caco3 tại Khu công nghiệp phía nam Tỉnh Yên Bái

2. Ký kết hợp đồng ốp lát mới trong năm 2013

3. Về công tác triển khai đầu tư tại các dự án

4. Định hướng phát triển

IV. BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM

1. Báo cáo tình hình tài chính
2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh
3. Báo cáo tài chính
4. Kiểm toán độc lập

V. TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

1. Sơ đồ tổ chức của công ty
2. Cơ cấu bộ máy quản lý Công ty
3. Số lượng CB-CNV
4. Chính sách đối với người lao

động

5. Thay đổi thành viên HĐQT, Ban TGD, BKS

VI. THÔNG TIN CỔ ĐÔNG VÀ QUẢN TRỊ CÔNG TY

1. Hoạt động của Ban Kiểm soát
2. Hoạt động của Hội đồng quản trị
3. Hoạt động của Ban Kiểm soát
4. Thù lao Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát
5. Vốn, cổ phần



I. Tổng Quan về doanh nghiệp



: CÔNG TY CỔ PHẦN VINAVICO
: VINAVICO JOIN STOCK

: NAVICOM.,JSC



Logo:

Ngày thành lập

: 06/04/2006

Mã số doanh nghiệp – Mã số thuế

: 0101910492

Địa chỉ trụ sở chính

: Tầng 8, tòa nhà 169 đường Nguyễn
Ngọc Vũ, Phường Trung Hòa, Quận
Cầu Giấy, Thành phố Hà Nội.

Website

: [www.http://vinavicogroup.com.vn](http://vinavicogroup.com.vn)

Điện thoại

: (84 -4) 3767.3879

Fax

: (84 -4) 3767.3880

Vốn điều lệ

: 96.543.810.000 VNĐ

II. Quá trình thành lập và phát triển

1. Quá trình thành lập

Công ty Cổ phần VINAVICO tiền thân là công ty Đầu tư và Tư vấn Nam Việt, được thành lập và hoạt động theo Giấy chứng nhận kinh doanh số 0103008626 ngày 06 tháng 4 năm 2006 do Sở Kế hoạch và Đầu tư thành phố Hà Nội cấp với mức vốn điều lệ là 30 tỷ đồng.

Đến ngày 02 tháng 12 năm 2009 Công ty đổi tên thành Công ty Cổ phần Vinavico để

chính thức gia nhập hệ thống VINAVICO bao gồm 11 đơn vị thành viên trong đó có các đơn vị đã được niêm yết trên SGDCK HN với mã chứng khoán là CTN, CTM.

Đến ngày 17 tháng 4 năm 2013 Công ty đăng ký tăng vốn điều lệ lên 96.543.810.000 đồng theo Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh và mã số thuế số 0101910492 chuyển từ Giấy ĐKKD 0103008626 do Sở Kế hoạch và Đầu tư Hà Nội cấp lần đầu ngày 06/04/2006.

Những mốc thay đổi quan trọng

Công ty Cổ phần VINAVICO khi thành lập là công ty còn non trẻ trong ngành khoáng sản, đầu tư xây dựng. Tuy nhiên, sau thời gian hoạt động Công ty đã có được những

kinh nghiệm quý báu về công nghệ khai thác mỏ từ các Công ty trong hệ thống VINAVICO cũng như các công nghệ khai thác từ nước ngoài.

Vốn điều lệ công ty thay đổi lần tiếp theo vào năm 2013 với số vốn: 96.543.810.000

Mệnh giá cổ phần: 10.000 đồng

Tổng số cổ phần: 9.654.381

- Ngày 06/04/2006 Công ty được thành lập với tên gọi Công ty cổ phần Đầu tư và Tư vấn Nam Việt vốn điều lệ đăng ký là 30.000.000.000 đồng
- Ngày 02/12/2009 Công ty gia nhập hệ thống Vinavico và đổi tên Công ty thành Công ty cổ phần VINAVICO.
- Phiên họp cổ đông ngày 27 tháng 4 năm 2013 thông qua việc tăng vốn điều lệ của Công ty Cổ phần Vinavico từ 92 tỷ lên 96.543.810.000 đồng.
- Ngày 06/05/2010 Đại hội đồng cổ đông Công ty cổ phần Vinavico ra nghị quyết Quyết định lựa chọn phương án niêm yết 9,2 triệu cổ phiếu trên sàn giao dịch chứng khoán Hà Nội.
- Ngày 24/09/2010 Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội đã cấp giấy phép số 86/GCN-SGDHN về việc chấp thuận cho Công ty cổ phần Vinavico niêm yết cổ phiếu tại Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội (HNX).
- Ngày 01/10/2010 cổ phiếu CTCP Vinavico (CTA) có phiên giao dịch đầu tiên trên thị trường HNX.

2. Quá trình hoạt động:

^a Ngành nghề kinh doanh của Công ty:

Xây dựng và kinh doanh nhà máy thủy điện, nhà máy xi măng, văn phòng cho thuê
Kinh doanh bất động sản
Xây dựng các công trình giao thông, thủy lợi, thủy điện
Xây dựng dân dụng, công nghiệp
San lấp mặt, bóc xúc đất đá khai thác mỏ
Dịch vụ cho thuê máy móc thiết bị xây dựng
Buôn bán vật tư máy móc, thiết bị phục vụ ngành xây dựng, giao thông, thủy điện
Đại lý mua, bán, ký gửi hàng hoá
Khai thác, buôn bán vật liệu xây dựng
Xây lắp các công trình điện đến 110KV
Xuất nhập khẩu các mặt hàng công ty kinh doanh
Ủy thác xuất nhập khẩu
Nhận uỷ thác đầu tư (Không bao gồm nhận uỷ thác đầu tư chứng khoán)

Kinh doanh, khai thác và chế biến khoáng sản (trừ khoáng sản Nhà Nước cấm)
Lắp đặt hệ thống xây dựng
Hoàn thiện công trình xây dựng
Bán buôn ô tô, xe máy
Bán buôn ô tô con (loại 12 chỗ ngồi trở xuống)
Bán buôn máy móc, thiết bị và phụ tùng máy

III. Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2013:

- Nhận định chung: Kinh tế vĩ mô năm 2013 đã từng bước ổn định. Tăng trưởng và sản xuất đã có sự chuyển biến tích cực đi lên về cuối năm. Tuy nhiên, tăng trưởng vẫn còn ở mức thấp, cân đối ngân sách còn nhiều thách thức và các doanh nghiệp

- Trong năm 2013 Vinavico chú trọng đến hoạt động sản xuất kinh doanh trong lĩnh vực ốp lát đá, xuất khẩu bột đá siêu mịn ra nước ngoài, và kinh doanh đá tại nhà máy đá 166 đường Tựu Liệt, Tam Hiệp, Thanh Trì, Hà Nội.

- Xuất khẩu bột đá siêu mịn chiếm một con số đáng kể trong tổng doanh thu về kinh doanh của Công

vẫn chưa thực sự thoát khỏi khó khăn là những vấn đề tiếp tục đặt ra cho năm 2014. Doanh nghiệp bớt khó khăn hơn với số lượng doanh nghiệp đăng ký mới và tạm ngừng hoạt động đã quay trở lại hoạt động có xu hướng tăng dần

ty. Với thị trường mở và nhiều đối tác nước ngoài, đôi khi nguồn cung không đủ đáp ứng nhu cầu của thị trường. Do vậy để biến ngành xuất khẩu bột đá trở thành thế mạnh của Công ty tháng 7 năm 2013 Công ty đã quyết định đầu tư vốn để xây dựng nhà máy nghiền bột siêu mịn CaCo₃ với dây chuyền nghiền bột hiện đại được nhập từ nước ngoài về.



1. Xây dựng nhà máy nghiền bột Caco3 tại Khu công nghiệp phía nam Tỉnh Yên Bái

Ngày 16/7/2013, Công ty Cổ phần Vinavico làm lễ động thổ Dự án đầu tư xây dựng nhà máy nghiền bột Canxi Cacbonat tại Khu công nghiệp phía Nam tỉnh Yên Bái.



*** Nội dung Dự án đầu tư**

- Tên dự án: Dự án đầu tư xây dựng nhà máy nghiền bột Canxi Cacbonat.
- Địa điểm xây dựng: Khu công nghiệp phía Nam tỉnh Yên Bái
- Diện tích đất sử dụng: Tổng diện tích 03 ha
- Lĩnh vực kinh doanh: Nghiền bột Canxi Cacbonat mịn và siêu mịn phục vụ cho thị trường trong nước và xuất khẩu.
- Mục tiêu hoạt động:
 - + Tạo việc làm cho người lao động, góp phần chuyển dịch cơ cấu kinh tế, thúc đẩy sự nghiệp Công nghiệp hoá, hiện đại hoá đất nước. Đóng góp một phần cho ngân sách nhà nước tỉnh Yên Bái.
 - + Tận thu đá vôi trắng tinh khiết, đá xây dựng trong quá trình khai thác đá chế biến đá xẻ, đá ốp lát xuất khẩu của các Công ty khác đóng trên địa bàn tỉnh Yên Bái để chế biến tăng giá trị hàng hoá để đạt hiệu quả kinh tế cao hơn.
 - + Đa dạng hoá sản phẩm, tạo sự hỗ trợ lẫn nhau giữa các sản phẩm, tạo thế cạnh tranh trên thương trường
- Quy mô dự án: sản xuất 25.000 tấn bột siêu mịn/năm



Dự kiến sau khi đi vào hoạt động, sản lượng bột siêu mịn Caco3 cung cấp cho thị trường trong và ngoài nước vào khoảng trên 100.000 nghìn tấn một năm. Vinavico hiện đang tìm kiếm và mong muốn hợp tác với các nhà xuất khẩu nước ngoài và các nhà sản xuất trong nước có nhu cầu sử dụng bột siêu mịn Caco3 phục vụ cho nhu cầu sản xuất của mình. Với mong muốn hợp tác để cùng phát triển và tiến tới những thành công mới trong tương lai.



Theo Dự kiến Vinavico sẽ chạy thử nhà máy nghiền bột siêu mịn trong tháng 4 năm 2014. Thương hiệu bột đá VNS của Công ty Cổ phần Vinavico đã có chỗ đứng trên thị trường xuất khẩu từ 3 năm nay . Với việc đưa nhà máy nghiền bột đi vào hoạt động công ty sẽ tăng đáng kể sức cạnh tranh cũng như khả năng gia tăng lợi nhuận nhờ quy trình khép kín từ khai mỏ tới chế biến và xuất khẩu trực tiếp ra nước ngoài . Trong giai đoạn một, mỗi tháng nhà máy sản xuất ra 2000 tấn bột cỡ D97 15 micron với doanh thu xuất khẩu dự kiến khoảng 4 tỷ/tháng, lãi gộp 30%. Vào quý 3/2014 công ty sẽ lắp dây chuyền 2, lúc đó sẽ nâng gấp 2 công suất hiện tại. Về đầu tư dài hạn, cũng trên diện tích 3ha mà công ty được cấp tại khu công nghiệp phía nam Thành phố Yên Bái, trong năm 2015 sẽ đầu tư 1 dây chuyền bao bì, một dây chuyền hạt nhựa Tai can (80% các sản phẩm này dùng bột đá).



Lắp đặt băng tải chuyển nguyên liệu



Khai thác nguyên liệu từ mỏ của công ty



Toàn cảnh nhà máy

2. Ký kết hợp đồng ốp lát mới trong năm 2013

Trong năm 2013 Công ty CP Vinavico đã ký kết thêm một số dự án ốp lát mới

STT	Tên công trình	Địa chỉ	Hạng mục thi công
1	Dự án Mandarin Garden	Khu đô thị Đông Nam Trần Duy Hưng, đường Hoàng Minh Giám, Cầu Giấy, Hà Nội.	Cung cấp và thi công hoàn thiện lát đá xanh Thanh hóa vỉa trong, ngoài Lanscape, bằng nguồn đá xanh tại mỏ đá Pha Xúm.
2	Dự án Khu đô thị Times City	458 Minh Khai, Phường Vĩnh Tuy, Quận Hai Bà Trưng, Hà Nội	Cung cấp và thi công đá mặt bàn bếp, lavabo, chân kính tắm đứng tại hệ thống căn hộ của Times City
3	Dự án Golden Palace	Mễ Trì, Từ Liêm, Hà Nội	Cung cấp vật tư và thi công đá Grannite, Marble của khu căn hộ và toàn bộ mặt đá thàng máy thuộc dự án Golden Pacela

4	Dự án Khu đô thị An Hưng - HN	An Hưng – Hà Đông – Hà Nội	Cung cấp và thi công đá chân cửa đi, cửa vệ sinh, chân vách kính lôgia, vách kính tắm thuộc dự án Khu đô thị mới Hà Đông – Hà Nội
---	-------------------------------	----------------------------	---



Dự án Mandarin Garden



Dự án Times City



Dự án Golden Pacale



Dự án Khu đô thị mới An Hưng - Hà Đông - Hà Nội

Song song với việc triển khai ký kết các hợp đồng cung cấp và thi công các dự án ốp lát mới thì Vinavico vẫn tiếp tục hoàn thiện nốt những dự án ốp lát còn dở dang đã ký trong trong thời gian qua, dự án Mandarin Garden, Dự án Đền thờ Hai Bà Trưng, Dự án Times City...



Dự án Đền thờ Hai Bà Trưng – Mê Linh, Hà Nội



Dự án Times City – Minh Khai, Hà Nội

3. Về công tác triển khai đầu tư tại các dự án:

- Trong năm 2013 việc triển khai dự án tại núi Thâm Thên và núi Khau Ca tạm thời dừng lại do nguồn thu về sản lượng và chất lượng không như kỳ vọng. Hơn nữa chúng ta vẫn chưa tìm được thị trường đầu ta cho sản phẩm đá trắng của núi Thâm Thên, Khau Ca. Dự kiến hai mỏ Thâm Thên, Khau Ca sẽ hoạt động trở lại sớm nhất, mục tiêu của chúng ta là áp dụng những phương pháp thi công mới tiết kiệm chi phí, áp dụng khoán sản phẩm theo đầu người vừa khuyến khích khả năng lao động, sáng tạo của người lao động giúp tăng thêm sản lượng. Trong thực tế chứng minh nếu chúng ta đưa ra những mẫu thiết kế phù hợp cho sản phẩm đá của hai mỏ trên thì chắc chắn việc tìm được các đối tác muốn sử dụng loại đá này cho các công trình của mình là không thiếu. Nhưng sự khó khăn về nguồn vốn, cũng như sự phát triển trì trệ của thị trường bất động sản khiến cho việc triển khai ý tưởng này gặp nhiều hạn chế.

- Đối với hoạt động hợp tác khai thác đá đen tại mỏ đá Pha Xúm, Như Xuân, Thanh Hóa:

Hoạt động hợp tác với Công ty Thành Đạt gặp nhiều thuận lợi, nhu cầu của thị trường với sản phẩm đá xanh Thanh Hóa là rất lớn vì những lý do sau: áp dụng dây chuyền sản xuất và máy móc có chi phí thấp, nhân công lao động tinh lẻ rẻ, do vậy giá thành chúng ta đưa ra cũng phù hợp với thị trường hiện nay. Đây là sản phẩm của mỏ công ty nên việc cung cấp số lượng lớn cho các dự án chúng ta chủ động được, triệt để tối đa thời gian thi công và nguồn nhân lực.

- Hoạt động của các công ty con: Chỉ với khoảng thời gian 3 năm tính từ khi thành lập tháng 11/2011, nhưng công ty CP đá tự nhiên Vnstone đã mang về những nguồn thu đáng chú ý. Việc thi công các hợp đồng do bên Vinavico cung cấp cho đến thời điểm này vẫn đạt tiến độ và chất lượng tốt. Trong năm qua Vnstone gặp những hạn chế do việc thay đổi nhân sự thường xuyên, giám sát công trường kỹ năng chưa cao, chưa sát sao với công việc nên một số công trình chúng ta thi công cũng chưa đảm bảo chất lượng và tiến độ. Bằng thời gian thi công thực tế chúng ta cũng đúc rút ra nhiều kinh nghiệm quý báu để làm bài học cho các dự án sau. Chắc chắn với sự phát triển như hiện nay thị trường đá ốp lát sẽ còn rất nhiều cơ hội cho chúng ta khẳng định mình.

-Hoạt động của nhà máy nghiền bột đã và đang đầu tư rất mạnh, trong năm 2013 đã đầu tư gần 4 tỷ đồng và năm 2014 tiếp tục đầu tư mạnh và trong tháng 5 này sẽ đi vào hoạt động. Tình hình tiêu thụ bột đá trong năm 2013 đã vượt kết hoạch đề ra, đây là một dự án đầy khả quan trong tương lai. Vinavico đặt rất nhiều kỳ vọng khi tiến hành thực hiện dự án này.

4. Định hướng phát triển

a. Mục tiêu chủ yếu của Công ty

- Kết quả sản xuất kinh doanh 2014 phải đảm bảo có tăng trưởng nhưng ổn định để làm tiền đề phát triển cho những năm tiếp theo, tăng cường tích lũy vốn cho đầu tư phát triển.
- Tiếp tục đẩy mạnh tái cơ cấu sản xuất kinh doanh, coi cuộc khủng hoảng và những khó khăn kinh tế chính là cơ hội để chúng ta khẳng định và tìm hướng phát triển đúng đắn cho công ty.
- Thoái vốn đầu tư ở những lĩnh vực không phải là thế mạnh, tái cơ cấu tài chính để đầu tư cho 2 lĩnh vực chính của công ty là cung cấp, thi công ốp lát đá, sản xuất và bán hàng bột đá siêu mịn Caco3 cả thị trường trong và ngoài nước, đặc biệt nâng cao tính chuyên nghiệp của hoạt động bán hàng.
- Tiếp tục hoàn thiện cơ chế quản lý và điều hành theo hướng tạo điều kiện thuận lợi nhất cho hoạt động sản xuất kinh doanh.

b. Những điểm chính cần chú trọng để phát triển

*** Công tác thị trường :**

- Đa dạng hóa nguồn đá nhập khẩu về kho và thị trường nhập khẩu, chủ động tìm nguồn nhập khẩu đáp ứng nhu cầu thị trường; Chú ý đến vấn đề hàng tồn kho để tránh tình trạng lưu kho quá lâu dẫn đến chi phí tăng, tồn đọng vốn..
- Thắt chặt quá trình nhập đá về và giá cả, linh động hơn trong vấn đề giá cả để phù hợp với từng đối tượng khách hàng khác nhau.
- Định vị lại đối tượng khách hàng phục vụ và thị trường kinh doanh để đi vào chiều sâu tránh lãng phí nguồn lực tài chính và con người.

*** Công tác tài chính:**

- Tìm kiếm nguồn vốn đầu tư trung và dài hạn có lãi suất tốt phục vụ hỗ trợ cân đối cho các công trình đầu tư của các công ty công ty trong năm 2014 và những năm tiếp theo.
- Tạo mối quan hệ với các ngân hàng để huy động được những nguồn vay tốt và ưu đãi cho các doanh nghiệp.
- Quản lý tốt dòng tiền, tiến độ, hiệu quả cả dự án đầu tư; quản lý tài chính ngắn hạn và hiệu quả của dòng vốn. Tăng cường công tác kiểm soát công nợ, hạn chế các dự

án vượt định mức công nợ và giảm thiểu rủi ro tài chính do công nợ quá hạn, mất khả năng thanh toán gây ra.

- Thực hiện rà soát lại các khoản mục chi phí, tiếp tục nhất quán chủ trương tiết giảm chi phí, thực hiện tiết giảm bắt buộc ở một số khoản mục phí như chi phí văn phòng cố định hàng tháng.

*** Công tác lao động tiền lương**

- Có lộ trình tăng năng suất lao động, tiết giảm lao động (đặc biệt là lao động gián tiếp) từ Công ty mẹ cho đến các công ty thành viên.

- Nghiên cứu cải tiến chế độ tiền lương của công ty gắn với năng suất lao động và hiệu quả. Thực hiện nguyên tắc không tăng tiền lương khi không tăng năng suất lao động và lợi nhuận.

- Có chế độ lương, thưởng phù hợp và đánh giá đầy đủ năng lực cũng như sự phấn đấu của từng nhân viên góp phần tạo động lực làm việc và hăng say lao động sản xuất.

*** Công tác đầu tư phát triển và nâng cao hiệu quả sản xuất:**

- Đầu tư có hiệu quả với chi phí thấp nhất là mục tiêu hướng đến của Vinavico, đối với các dự án đã xây dựng thì phải triệt để hóa sản xuất có hiệu quả, nếu không đảm bảo kế hoạch ban đầu thì phải chuyển hướng sản xuất cho phù hợp với tình hình chung của thị trường, tránh đi theo lối mòn dẫn đến việc vẫn phải đầu tư vốn mà không có hiệu quả

- Với các dự án đầu tư ộp lát: Cân đối quy mô vốn đầu tư phải phù hợp với năng lực tài chính, quy mô vốn chủ sở hữu, đảm bảo tỷ lệ nợ trên vốn ở ngưỡng an toàn, đảm bảo đủ vốn phục vụ ngành nghề kinh doanh chính. Tiến hành đánh giá hiệu quả dự án để đẩy mạnh thực hiện đầu tư dự án hiệu quả, dừng dự án không hiệu quả.

- Từng bước tăng năng suất lao động, tiết giảm chi phí, tăng khả năng cạnh tranh với các doanh nghiệp khác.

- Mở rộng và tìm kiếm thêm các khách hàng nước ngoài có nhu cầu mua bột siêu mịn Caco₃, hiện nay thị trường trong nước chúng ta chưa tiến hành tiếp xúc. Tuy nhiên cũng phải xác định những rủi ro liên quan đến vấn đề công nợ để có những hướng đi đúng đắn chỉ đạo kịp thời cũng như linh hoạt hơn nữa trong vấn đề xử lý công nợ.

*** Công tác truyền thông**

- Quảng bá được hình ảnh và uy tín của Công ty trên thị trường xây dựng, muốn làm được điều đó thì trước hết chúng ta phải giữ được thương hiệu với đối tác khách hàng. Các dự án xây dựng phải đảm bảo tiêu chuẩn, thời gian thi công cũng như chất lượng sản phẩm phải đúng chủng loại. Đối với mặt hàng bột đá Caco₃ siêu mịn thì việc cung cấp đúng kích cỡ hạt là rất quan trọng bởi vì mỗi sản phẩm khách hàng sản xuất ra thì kích cỡ hạt đều đã phải qua thí nghiệm và được phê duyệt.

- Thái độ làm việc và tiếp xúc của Cán bộ công nhân viên công ty đối với khách hàng cũng là một trong những phương tiện truyền thông hiệu quả. Chính sự nhiệt huyết và nhiệt tình của từng cá nhân sẽ tạo được ấn tượng tốt cho những lần tiếp xúc sau, ấn tượng chính là điểm đáng nhớ.

* Công tác kinh doanh

- Đội ngũ kinh doanh chính là điều kiện tiên quyết để phát triển công ty do đó các cán bộ kinh doanh cần linh hoạt và mở rộng mối quan hệ trong cách tiếp xúc với thị trường.

- Thường xuyên thu thập các thông tin liên quan đến các dự án mới để gửi hồ sơ thầu điều này sẽ làm tăng cơ hội ký kết được các hợp đồng lớn.

- Có chính sách hoa hồng, tiền thưởng đối với nhân viên kinh doanh khi ký kết được hợp đồng để tăng động lực làm việc.

- Có những cơ chế thưởng, phạt phù hợp và đặt ra chỉ tiêu kinh doanh cho từng tháng, quý, năm đối với cán bộ kinh doanh.

IV. Báo cáo của Ban Tổng giám đốc

1. Báo cáo tình hình tài chính

Tỷ lệ nắm giữ cổ phiếu của Công ty (tính đến ngày 31/12/2013)

STT	TÊN CỔ ĐÔNG	Tính đến ngày 31/12/2013	
		SL CP	Tỷ lệ SH
1	Nhà nước	0 cổ phiếu	0%
2	HDQT, Ban TGD, BKS, Kế toán trưởng	1.935.310	20,05%
3	Tổ chức trong nước	2.517.425	26,08%
4	Cá nhân trong nước (CB-CNV và ngoài công ty)	5.062.441	52,44%
5	Tổ chức nước ngoài	0	0%
6	Cá nhân nước ngoài	27.205	0,28 %
	TỔNG CỘNG	9.542.381	98,84 %

Tổng số cổ phiếu theo từng loại: 9.654.381 cổ phiếu phổ thông.

Tổng số trái phiếu đang lưu hành theo từng loại: không có.

Số lượng cổ phiếu đang lưu hành theo từng loại: 9.542.381 cổ phiếu phổ thông.

Số lượng cổ phiếu dự trữ, cổ phiếu quỹ theo từng loại: 112.000 cổ phiếu.

2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

Tổng hợp kết quả sản xuất kinh doanh năm 2013 của các dự án qua số liệu như sau:

CHỈ TIÊU	ĐƠN VỊ TÍNH	KẾ HOẠCH 2013	THỰC HIỆN 2013	TỶ LỆ HOÀN THÀNH SO VỚI KẾ HOẠCH (%)
A – Giá trị sản lượng	Tỷ đồng	65.5	33	50.38
I. Sản lượng từ khai khoáng:	Tỷ đồng	14.5	5.5	37.93
+Mỏ Thâm Thèn	Tỷ đồng	4.5		
+ Mỏ Khau Ca	Tỷ đồng	2	0	
+ Mỏ Pha Xúm	Tỷ đồng	8	5.5	68.75
II. Sản lượng thương mại	Tỷ đồng	21	14.8	70.47
+ Bột đá	Tỷ đồng	5	9.1	182
+ Đá nhập	Tỷ đồng	4		
+ Đá trong nước	Tỷ đồng	3	1.6	53.33
+ Kinh doanh thiết bị	Tỷ đồng	7	2.5	35.71
+ Kinh doanh khác	Tỷ đồng	2		40
III. Giá trị sản lượng thi công	Tỷ đồng	30	12.7	42.33
+ Thi công công trình ốp lát	Tỷ đồng	30	12.7	42.33
B- Doanh thu	Tỷ đồng	50	25.9	51.8
C- Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	3.5	(0.0395)	(1.13)
D- Thuế thu nhập doanh nghiệp (25%)	Triệu đồng	875	(367.18)	(41.96)

E- Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	2.625	0.3276	12.43
F- Vốn điều lệ	Tỷ đồng	96.54	96.54	100
G- Đầu tư vốn	Tỷ đồng	10	6	60
+Công ty Cổ phần đá tự nhiên Vnstone	Tỷ đồng	5	2.2	44
+ Công ty cổ phần đá Cẩm Thạch Lục Yên	Tỷ đồng	1	0	
+Mỏ đá Thâm Then	Tỷ đồng	-		
+ Mỏ đá Khau Ca	Tỷ đồng	2	0	
+ Mỏ đá Pha Xúm	Tỷ đồng	2		
+Nhà máy nghiền bột			3.8	
H- Cổ tức	%	-		
I-Nhân sự	Người	85	51	60
K-Thu nhập bình quân/người/tháng	Triệu đồng	7.0	6.5	92.85

a. Khó khăn

- Năm 2013, tình hình thị trường bất động sản có diễn biến trầm lắng. Giá bất động sản có xu hướng giảm. Một số dự án đã đổ vỡ, một số dự án đã bị thu hồi. Nhiều doanh nghiệp lớn đã phải tái cấu trúc cả về số lượng dự án, cả về quy mô dự án, cả về giá thành sản phẩm của dự án. Nhiều doanh nghiệp lớn phải thoái vốn khỏi các dự án lớn. Tuy nhiên, chưa có đổ vỡ lớn, dây chuyền. Thị trường bất động sản Việt Nam đang ở thời điểm khó lường...

- Thị trường bất động sản năm 2013 có những khó khăn lớn. Giao dịch trầm lắng, tồn kho bất động sản cao, nợ xấu chưa được giải quyết như mong muốn, gói 30.000 tỷ hỗ trợ của chính phủ chưa phát huy được hết tác dụng.

- Việc tìm đầu ra cho các Mỏ Thâm Then và Khau Ca của Vinavico vẫn chưa có tiến triển so với năm 2012, mỏ Pha Xúm vẫn là nguồn cung cấp đá chủ yếu cho các dự án

ốp lát và thương mại bán đá trong năm 2013. Bên cạnh đó vẫn nhập khẩu đá từ nước ngoài về để làm phong phú chủng loại sản phẩm cũng như thay đổi về thẩm mỹ của thị trường trong nước.

- Thị trường bất động sản bất ổn, nhiều dự án xây dựng nhà ở và văn phòng của các chủ đầu tư mà chúng ta đã ký kết hợp đồng ốp lát không bán được nên việc thực hiện thanh toán còn ì ạch, có những khoản nợ đã kéo dài tới 2 năm chưa xong phần thanh quyết toán hợp đồng.

- Tháng 7/2013 Vinavico khởi công xây dựng nhà máy nghiền bột siêu mịn CaCo₃, nên việc đầu tư tài chính cho dự án này rất lớn, do vậy việc lưu thông tài chính cũng có phần hạn chế. Dự kiến khoảng tháng 5/2014, nhà máy sẽ đi vào hoạt động, sản lượng bột siêu mịn CaCo₃ cung cấp cho thị trường trong và ngoài nước vào khoảng trên 100.000 tấn một năm. Sản lượng lớn của đầu ra đòi hỏi chúng ta phải nhanh chóng thu hút được nhiều khách hàng cả trong và ngoài nước có như vậy mới tối đa hóa hết được công suất hoạt động của hệ thống dây chuyền máy móc trang thiết bị đã đầu tư và cũng là để tận dụng nguồn đá từ mỏ sẵn có của công ty. Thu hút được khách hàng trong nước khi chúng ta mới tiếp xúc với thị trường bột đá siêu mịn đây chính là thử thách buộc chúng ta phải vượt qua.

- Do những khó khăn chung như vậy nên trong năm 2013 chúng ta bắt buộc phải cắt giảm một số nhân sự của các phòng ban, khối lượng công việc của phòng vẫn sẽ chia đều để đảm nhiệm cho những nhân sự còn lại. Chính sự đồng cam cộng khổ chia sẻ khó khăn với tình hình của công ty của Cán bộ công nhân viên chính là động lực là sức mạnh tạo thành khối đoàn kết giúp vượt qua được mọi khó khăn phía trước.

b. Thuận lợi

- Cuối năm 2013, một số công trình tại một số vị trí thuận lợi đã tái khởi động. Một số dự án đã hoàn thành đi vào bàn giao nhà, giá bất động sản giảm và nhu cầu của người mua cũng đi vào thực tế hơn. Chính điều này đã giúp chúng ta ký kết được một số dự án mới cuối năm 2013 và tái ký phụ lục hợp đồng với các dự án đã thi công trước đó như dự án Times City, dự án Mandarin Garden, Dự án An Hưng, Dự án Golden Palace.... Hy vọng trong thời gian tới tình hình bất động sản đi vào ổn định chúng ta sẽ ký được nhiều hợp đồng hơn nữa cho Vinavico.

- Thị trường bột đá đang là một trong những thị trường mở để chúng ta tăng doanh thu trong năm 2013. Từ những năm đầu còn khó khăn trong việc tiếp xúc thị trường bột đá siêu mịn, cho đến nay chúng ta cũng đã dành được một lượng khách hàng đáng kể. Và để chủ động nguồn hàng cung cấp cho các đối tác cũng như bao thầu được giá sản phẩm

đầu ra, tháng 7/2013 Vinavico đã khởi công xây dựng nhà máy nghiền bột siêu mịn CaCo3 với dây nghiền bột siêu mịn hiện đại nhập từ nước ngoài . Đây sẽ là một bước ngoặt lớn trong việc tìm hướng đi tốt cho nền kinh tế khó khăn hiện nay.

- Nhân sự tại các phòng ban tương đối lành nghề do vậy dù bị cắt giảm bớt nhân sự nhưng các phòng ban vẫn đảm bảo được công việc lưu thông đầy đủ. Cùng với sự nhiệt huyết và tinh thần chia sẻ khó khăn chung với công ty, rất nhiều Cán bộ công nhân viên của công ty sẵn sàng chấp nhận điều động để đảm nhiệm nhiều vị trí công việc khác nhau.

- Hơn nữa Vinavico còn nhận được sự chỉ đạo linh hoạt của Hội đồng quản trị và Ban tổng giám đốc công ty để phù hợp với từng thời điểm phát triển. Tuy lượng tiền mặt để lưu thông không nhiều nhưng Ban lãnh đạo công ty đã tiết chế, thắt chặt chi tiêu và cắt giảm bớt những chi phí cố định không cần thiết.

3. Báo cáo tài chính

Các báo cáo tài chính đã được kiểm toán theo qui định của pháp luật về kế toán.

^a Báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh 2013

Chỉ tiêu	Mã số	Thuyết minh	2013	2012
1. Doanh thu	01	VI.1	26.004.112.137	31.952.291.485
2. Các khoản giảm trừ doanh thu	02		39.522.168	-
3. Doanh thu thuần	10		25.964.589.969	31.952.291.485
4. Giá vốn hàng bán	11	VI.2	21.899.141.886	22.359.699.119
5.Lợi nhuận gộp	20		4.065.448.083	9.592.592.366
6. Doanh thu hoạt động tài chính	21	VI.3	360.119.694	329.858.271
7. Chi phí tài chính	22	VI.4	(2.305.454.713)	4.824.636.908
Trong đó :Chi phí lãi vay	23		85.930.256	173.678.345
8. Chi phí bán hàng	24	VI.6	651.386.016	2.677.801.835
9. Chi phí quản lý doanh nghiệp	25		5.072.045.097	9.057.328.130
10. Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	30		1.007.591.377	(6.637.316.236)
11. Thu nhập khác	31	VI.7	2.574.546.178	6.384.586.258
12. Chi phí khác	32	VI.8	3.621.651.988	5.362.327.347
13. Lợi nhuận khác	40		(1.047.105.810)	1.022.258.911
14. Lợi nhuận trước thuế	50		(39.514.433)	(5.615.057.325)
15. Chi phí thu TNDN hiện hành	51		-	-
16. Chi phí thuế TNDN	52		(367.185.637)	367.185.637
17. Lợi nhuận sau thuế	60		327.671.204	(5.982.242.962)
18. Lãi cơ bản trên cổ phiếu	70	VI.9	34	(627)

4. Kiểm toán độc lập

a. Đơn vị kiểm toán độc lập

Công ty TNHH kiểm toán và tư vấn A
& C

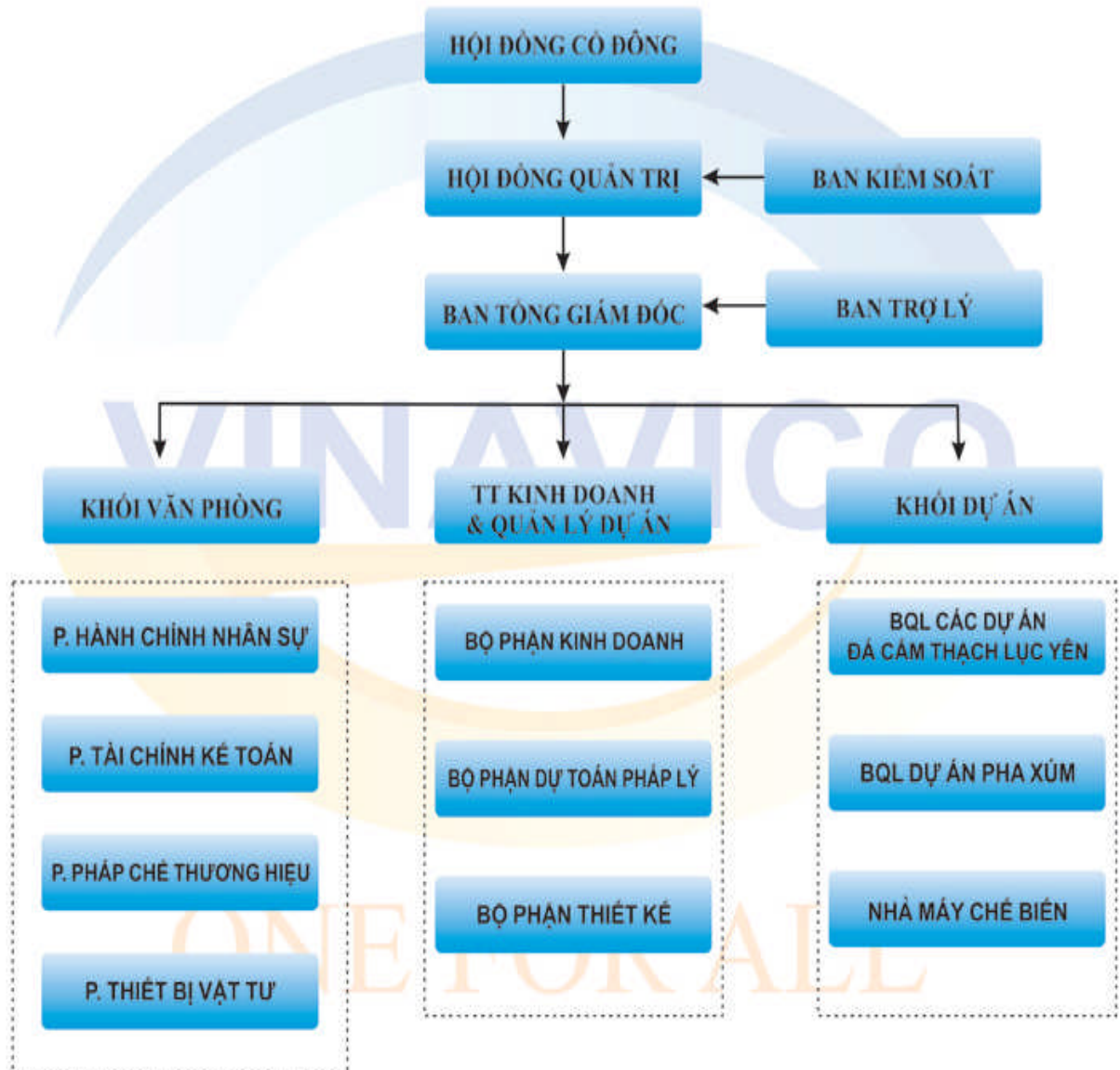
Địa chỉ: 40 Giảng Võ, Đống Đa, Hà
Nội

b. Ý kiến kiểm toán độc lập

“Theo ý kiến của chúng tôi Báo cáo tài chính đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty cổ phần Vinavico tại ngày 31/12/2013, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với chuẩn mực kế toán, chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính.”

V- Tổ chức và nhân sự

1. Sơ đồ tổ chức của công ty



2. Cơ cấu bộ máy quản lý Công ty

2.1 Đại hội đồng cổ đông: Là cơ quan có thẩm quyền cao nhất của VINAVICO, có quyền quyết định cơ cấu tổ chức hoặc tổ chức lại, giải thể doanh nghiệp; quyết định các kế hoạch đầu tư dài hạn và chiến lược phát triển; quyết định cơ cấu vốn và mua bán tài sản

có giá trị từ 50% tổng giá trị tài sản trở lên; quyết định mức chi trả cổ tức, phát hành cổ phiếu và trái phiếu; bổ nhiệm và bãi miễn các thành viên Hội đồng quản trị



Họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2014



2.2 Hội Đồng quản trị: Là tổ chức quản lý cao nhất do Đại hội đồng cổ đông trực tiếp bầu, gồm 05 (năm) thành viên với nhiệm kỳ 05 năm. Hội đồng quản trị có trách nhiệm quản lý hoạt động sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp, có đầy đủ quyền hạn cần thiết để nhân danh VINAVICO quyết định mọi vấn đề liên quan đến trách nhiệm của mình, trừ các vấn đề thuộc quyền hạn của Đại hội đồng cổ đông hoặc đã ủy quyền cho Giám đốc điều hành.

2.3 Ban kiểm soát: Ban kiểm soát do Đại hội đồng cổ đông trực tiếp bầu và có 03 (ba) thành viên với nhiệm kỳ tối đa là 05 năm. Ban Kiểm soát là cơ quan trực thuộc Đại hội đồng cổ đông và có nhiệm vụ giám sát, kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp trong các hoạt động quản lý, điều hành, hoạt động kinh doanh, hoạt động tài chính của VINAVICO.

2.4 Ban điều hành:

Tổng giám đốc điều hành do Hội đồng quản trị lựa chọn, bổ nhiệm trong số các thành viên Hội đồng quản trị hoặc thuê tuyển trên cơ sở hợp đồng lao động có thời hạn 05 năm. Tổng Giám đốc điều hành là đại diện theo pháp luật của VINAVICO và có quyền, trách nhiệm điều hành hoạt động thường ngày của doanh nghiệp trên cơ sở các nghị quyết Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị,....

Giúp việc cho Tổng giám đốc có các Phó tổng giám đốc. Các phó tổng giám đốc do Hội đồng quản trị bổ nhiệm trên cơ sở đề nghị của Tổng giám đốc

2.5 Quyền lợi của Ban TGD:

- Tiền lương của Ban TGD do Hội đồng quản trị quy định theo đúng nội dung hợp đồng lao động đã được ký.
- Tiền thưởng của Ban TGD do Hội đồng quản trị phê duyệt sau khi căn cứ vào kết quả thực hiện SXKD trong năm và được Đại hội đồng cổ đông thông qua.
- Quyền lợi khác: được hưởng các quyền lợi về chế độ thưởng các dịp Lễ, Tết, tháng lương thứ 13 và các trợ cấp khác theo quy chế của Công ty.
- Trường hợp kiêm nhiệm chức vụ UV.HĐQT thì TGD sẽ được hưởng mức thù lao hàng tháng tại theo Nghị quyết của ĐHCĐ đã được thông qua.

3. Số lượng CB-CNV

Tổng số lao động của Công ty tại thời điểm 31/12/2013 là 51 người, cơ cấu lao động theo trình độ được thể hiện trong bảng sau:

Tiêu chí	Số lượng	Tỷ lệ
PHÂN THEO TRÌNH ĐỘ LAO ĐỘNG	65	100%
Trên đại học	1	2%
Đại học, cao đẳng	20	39%
Trung cấp, công nhân kỹ thuật	5	10%
Phổ thông trung học	10	20%
Lao động phổ thông	15	29%



4. Chính sách đối với người lao động

4.1 Chế độ làm việc

Về thời gian làm việc: Công ty tổ chức làm việc 8 tiếng/ngày, 6 ngày/tuần, nghỉ trưa 1 tiếng.

Nghỉ phép, nghỉ lễ, Tết, ốm đau thai sản thực hiện theo quy định của Bộ luật Lao động.

Điều kiện làm việc: Văn phòng làm việc, nhà xưởng được trang bị đầy đủ máy móc thiết bị phục vụ cho công việc. Đối với lực lượng lao động trực tiếp, Công ty trang bị đầy đủ các phương tiện bảo hộ lao động, vệ sinh lao động, các nguyên tắc an toàn lao động được tuân thủ nghiêm ngặt.

4.2 Chính sách lương, thưởng và phúc lợi

Công ty luôn đặt lợi ích người lao động lên hàng đầu, con người là tài sản vô giá, là sức mạnh của VINAVICO. Người lao động trong Công ty ngoài tiền lương được hưởng theo hợp đồng cố định còn được trả lương căn cứ theo trình độ, năng lực và hiệu quả công việc được giao. Công ty thường xuyên kiểm tra việc thực hiện các chế độ chính sách về tiền lương, bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế cho cán bộ công nhân viên, nâng bậc lương hàng năm theo kỳ cho nhân viên trong Công ty.

Công ty luôn tạo điều kiện cho người lao động được học tập, nâng cao kiến thức về chuyên môn, nghiệp vụ, thường xuyên cử cán bộ tham gia các khoá tập huấn, đào tạo ngắn hạn, dài hạn về các nghiệp vụ.

Công ty có chính sách khen thưởng xứng đáng với các cá nhân, tập thể có thành tích xuất sắc, có đóng góp sáng kiến về giải pháp kỹ thuật giúp đem lại hiệu quả kinh doanh cao. Đồng thời, Công ty áp dụng các biện pháp, quy định xử phạt đối với các cán bộ có hành vi gây ảnh hưởng xấu đến hoạt động và hình ảnh của Công ty

4.3 Chính sách tuyển dụng và đào tạo

Tuyển dụng: Mục tiêu tuyển dụng của Công ty là thu hút được lao động có năng lực và trình độ chuyên môn phù hợp vào làm việc tại Công ty, đáp ứng nhu cầu mở rộng quy mô hoạt động của Công ty. Tùy theo từng vị trí cụ thể mà Công ty đưa ra những tiêu chuẩn riêng, song tất cả các chức danh đều phải đáp ứng các yêu cầu cơ bản như tốt nghiệp đại học chuyên ngành phù hợp với lĩnh vực hoạt động của Công ty, nhiệt tình, ham học hỏi, yêu thích công việc và chủ động sáng tạo trong công việc. Đối với các vị trí quan trọng, việc tuyển dụng chặt chẽ hơn với các yêu cầu về kinh nghiệm công tác, khả năng phân tích, tác nghiệp độc lập, có trình độ về ngoại ngữ và tin học.

Chính sách thu hút nhân tài: Công ty có chính sách lương, thưởng và những chế độ đãi ngộ cao dành cho các nhân viên giỏi, có trình độ học vấn cao và có nhiều kinh nghiệm trong các lĩnh vực liên quan đến ngành nghề hoạt động của Công ty nhằm một mặt tạo tâm lý ổn định cho nhân viên và mặt khác để tập hợp, thu hút nguồn nhân lực giỏi về làm việc cho Công ty.

5. Thay đổi thành viên HĐQT, Ban TGD, BKS:

- Ngày 05/03/2013 Ông Đinh Thanh Bình – Thành viên Hội đồng quản trị gửi đơn xin miễn nhiệm chức vụ thành viên Hội đồng quản trị. Ngày 28/03/2013 Hội đồng quản trị Công ty đã quyết định bầu bổ sung Ông Trần Trọng Huy làm thành viên Hội đồng quản trị thay thế theo quy định tại điều lệ của Công ty với tỷ lệ 100%.

- Ngày 22/04/2013 Ông Nguyễn Ngọc Lâm – Thành viên Hội đồng quản trị gửi đơn xin miễn nhiệm chức vụ thành viên Hội đồng quản trị. Ngày 27/04/2013 Hội đồng quản trị Công ty đã quyết định bầu bổ sung Ông Mai Văn Sơn làm thành viên Hội đồng quản trị thay thế theo quy định tại điều lệ của Công ty với tỷ lệ 100%.

VI - Thông tin cổ đông và Quản trị công ty

1. Hội đồng Quản trị, Ban kiểm soát

- Hội đồng quản trị: số lượng thành viên HĐQT công ty hiện nay có 05 thành viên, trong đó số thành viên độc lập không điều hành là 03 thành viên.

- Ban kiểm soát: thành viên Ban kiểm soát gồm 03 thành viên, trong đó không có thành viên nào kiêm nhiệm chức vụ điều hành công ty.

2. Hoạt động của Hội đồng quản trị

- HĐQT công ty thực hiện quy chế họp định kỳ hàng tháng, trong năm 2013 đã tổ chức 3 phiên họp để thảo luận và triển khai nhiệm vụ do Đại hội đồng cổ đông giao, đảm bảo thực hiện nhiệm vụ, quyền hạn đúng điều lệ và quy định pháp luật, trong đó bao gồm:

T T	Số hiệu văn bản	Loại	Thẩm quyền	Nội dung	Ngày ban hành	Tình hình thực hiện
1	426/NQ- HĐQT/VIN AVICO	NQ	HĐQT	Miễn nhiệm Ông Đinh Thanh Bình và bổ nhiệm Ông Trần Trọng Huy vào ban HĐQT công ty CP Vinavico kể từ ngày 28/03/2013.	28/3/2013	Hoàn thành
2	186/NQ- HĐQT/VNV C/2013	NQ	HĐQT	Lựa chọn Công ty kiểm toán soát xét báo cáo tài chính bán niên và kiểm toán báo cáo tài chính năm 2013	18/06/2013	Hoàn thành
3	297/NQ- HĐQT/VNV C/2013	NQ	HĐQT	Phê duyệt Dự án đầu tư xây dựng nhà máy nghiền bột Canxi Cacbonat tại khu Công nghiệp Phía Nam tỉnh Yên Bái.	29/7/2013	Hoàn thành

3. Hoạt động của Ban Kiểm soát:

Ban kiểm soát công ty trong năm 2013 đã thực hiện tốt nhiệm vụ kiểm soát của mình, cụ thể:

- Tham dự một số phiên họp đặc biệt của HĐQT để theo dõi và giám sát hoạt động của HĐQT công ty.

- Trưởng Ban kiểm soát đã chỉ đạo các thành viên bám sát tình hình hoạt động của đơn vị, hàng quý thực hiện kiểm tra các đơn vị để hỗ trợ các đơn vị thực hiện công tác hạch toán kế toán đúng quy định đồng thời thực hiện đúng chính sách với người lao động.

- Kiểm tra các Báo cáo tài chính hàng tháng, quý, năm của phòng Tài chính - Kế toán trước khi trình HĐQT đồng thời phối hợp với đơn vị kiểm toán độc lập kiểm toán công ty.

4. Thù lao Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát

a. Số lượng thành viên

- Số lượng thành viên Hội đồng quản trị: gồm 05 thành viên

Ông Mai Hồng Bằng	Chủ tịch
Ông Nguyễn Thanh Hoàn	Ủy viên
Ông Trần Trọng Huy	Ủy viên
Ông Nguyễn Quang Hưng	Ủy viên
Ông Mai Văn Sơn	Ủy viên

- Số lượng thành viên Ban kiểm soát: gồm 03 thành viên

Ông Lê Anh Tuấn	Trưởng Ban kiểm soát
Ông Mai Xuân Hòa	Thành viên
Ông Nguyễn Công Đường	Thành viên

b. Với chế độ thù lao được ĐHĐCĐ thường niên 2014 thông qua như sau:

Đơn vị: đồng

STT	Chức vụ	Số lượng	Mức thù lao/01 tháng/01 người	Thực hiện	Ghi chú
1	Chủ tịch Hội đồng quản trị	1	2.000.000	0	Không nhận thù lao
2	Ủy viên Hội đồng quản trị	4	1.000.000	36.000.000/12 tháng/3 người	01 Ủy viên HĐQT không nhận thù lao

- Tổng mức thù lao và một số chi phí liên quan cho HĐQT, BKS đã được HĐQT trình cổ đông biểu quyết thông qua tại ĐHĐCĐ thường niên 2014 tổ chức ngày 18/04/2014.

5. Vốn, cổ phần

Công ty có vốn điều lệ theo Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh lần 11 ngày 24/09/2013 là: **96.543.810.000 đồng**, tương ứng với 9.654.381 Cổ phần

TT	Cổ đông	Tỷ lệ (%)	Số cổ phần nắm giữ
1	Mai Hồng Bằng	20,5	1.935.522
2	Các cổ đông khác	79,5	7.718.859
	Cộng	100%	Cổ phần

Vốn góp thực tế của các cổ đông vào Công ty tại thời điểm 31/12/2013 là **96.543.810.000 đồng**.

Hiện nay, 8.394.381 cổ phiếu Công ty cổ phần Vinavico đã được niêm yết trên sàn Giao dịch chứng khoán Hà Nội, còn 1.260.000 cổ phiếu do Công ty cổ phần Đầu tư xây dựng và khai thác mỏ Vinavico nắm giữ đang chờ được sự chấp thuận của cơ quan nhà nước có thẩm quyền.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH



Nơi gửi:

- UBCKNN
- Sở GD&ĐT Hà Nội
- HĐQT, BKS
- Các cổ đông
- Lưu VT, HĐQT

CHỦ TỊCH HĐQT
Mai Hồng Bằng