



BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN 2021

CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC LÂM ĐỒNG (LADOPHAR)

HÀNH TRÌNH

Tinh hoa dược liệu

Da Lat Since
1982



LADOPHAR

tinh hoa dược liệu



1982



THÀNH TỰU NỔI BẬT



CHẤT LƯỢNG LADOPHAR



HỢP TÁC QUỐC TẾ



TINH HOA DƯỢC LIỆU

THÔNG DIỆP CỦA CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ TIN TƯỞNG RẰNG LADOPHAR CHẮC CHẮN SẼ VỮNG TIN, TIẾP TỤC PHÁT HUY VÀ NÂNG CAO CHUỖI GIÁ TRỊ TRONG HÀNH TRÌNH "40 NĂM TINH HOA DƯỢC LIỆU" SẮP TỚI.

Kính thưa Quý vị cổ đông

Năm 2021 là một năm vô cùng khó khăn đối với nền kinh tế Việt Nam khi phải đối mặt với những ảnh hưởng nặng nề của đại dịch Covid-19. Song đây cũng là năm khẳng định bản lĩnh cũng như khả năng chống chịu, sức sáng tạo Việt Nam trong chủ động, linh hoạt thích ứng, từng bước phục hồi các hoạt động kinh tế xã hội trong trạng thái bình thường mới. Trước tác động của đại dịch, ngành dược cũng gặp những khó khăn nhất định khi đứt gãy chuỗi cung ứng, giá nguyên liệu và vận chuyển tăng cao, sự thay đổi thói quen, nhu cầu sử dụng thuốc cùng với đó là việc thực hiện nghiêm ngặt các quy định phòng chống dịch bệnh của Chính phủ và việc người dân hạn chế đến các cơ sở điều trị bệnh đã làm cho thị trường dược phẩm bị ảnh hưởng nặng nề.

Trong năm 2021, dịch bệnh Covid-19 cũng ảnh hưởng ít nhiều đến tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Ladophar. Tuy nhiên, với phương châm "Thích ứng an toàn, linh hoạt sáng tạo", Hội đồng quản trị (HĐQT) phối hợp cùng Ban Điều hành và đội ngũ cán bộ nhân viên Ladophar đã đoàn kết cùng nhau vượt qua khó khăn. Theo đó, Ladophar chủ động cập nhật những diễn biến mới nhất của dịch bệnh, đề xuất những giải pháp hiệu quả nhằm thúc đẩy quá trình hoạt động sản xuất kinh doanh phù hợp với điều kiện thực tế chung. Bên cạnh đó, Ladophar là một trong số ít những doanh nghiệp chủ động trong nguồn nguyên liệu sản xuất, cụ thể là cây Atiso. Để xứng đáng là một trong những Công ty Dược phẩm uy tín tại Việt Nam và dẫn đầu tỉnh Lâm Đồng và khu vực Tây Nguyên với các sản phẩm có nguồn gốc tự nhiên, chủ yếu từ cây atiso, mọi sự thay đổi của Ladophar đều hướng đến mục tiêu nâng cao sức khoẻ cộng đồng, đáp ứng nhu cầu cấp thiết của cuộc sống. Bên cạnh đó, các sản phẩm của Ladophar đã được xuất khẩu đến nhiều quốc gia và vùng lãnh thổ trên thế giới như: Hàn Quốc, Nhật Bản, Châu Âu,... Công ty mong muốn việc nâng cao chất lượng và đa dạng hoá danh mục sản phẩm sẽ là động lực giúp sản phẩm của Công ty được biết đến rộng rãi hơn nữa.

Trong năm 2021, mặc dù doanh thu thuần đạt 161.903 triệu đồng, chỉ đạt 64,05% so với cùng kỳ năm 2020 nhưng lợi nhuận sau thuế đạt 37.870 triệu đồng so với mức -25.969 triệu đồng năm 2020. Sau nhiều năm tình hình sản xuất kinh doanh gặp nhiều khó khăn, Ladophar đã có những thay đổi tích cực, tập trung phát triển các sản phẩm đáp ứng nhu cầu chung của xã hội.

Thay mặt HĐQT Ladophar, Tôi xin gửi lời cảm ơn chân thành đến Ban Điều hành và toàn thể các cấp quản lý, nhân viên đã nỗ lực, cống hiến trong năm 2021 và Quý khách hàng, đối tác, cổ đông đã tin tưởng, ủng hộ, hợp tác và đồng hành với Ladophar. Tôi xin chúc tất cả Quý khách hàng, Quý cổ đông, các đối tác và toàn thể nhân viên Ladophar cùng gia đình an toàn, dồi dào sức khỏe, an khang và thịnh vượng.

Thay mặt Hội đồng quản trị
Chủ tịch Hội đồng quản trị



ĐỖ THÀNH NHÂN

HÀNH TRÌNH

Tinh hoa dược liệu

Da Lat Since
1982



MỤC LỤC

08

PHẦN 1: THÔNG TIN CHUNG

- 10 Thông tin khái quát
- 12 Quá trình hình thành và phát triển
- 16 Ngành nghề và địa bàn kinh doanh
- 18 Các sản phẩm nổi bật
- 22 Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý
- 28 Định hướng phát triển
- 32 Rủi ro

40

PHẦN 2: TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

- 42 Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh
- 50 Tình hình tài chính
- 52 Tổ chức và nhân sự
- 62 Tình hình đầu tư thực hiện các dự án
- 63 Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu
- 64 Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội của Công ty

68

PHẦN 3: BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

- 70 Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh
- 74 Tình hình tài chính
- 76 Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý
- 78 Kế hoạch phát triển trong tương lai
- 80 Báo cáo đánh giá liên quan đến trách nhiệm về môi trường và xã hội của Công ty

82

PHẦN 4: BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

- 84 Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty, trong đó có đánh giá liên quan đến trách nhiệm môi trường và xã hội
- 85 Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng Giám đốc Công ty
- 86 Các kế hoạch, định hướng của Hội đồng quản trị

88

PHẦN 5: QUẢN TRỊ CÔNG TY

- 90 Hội đồng quản trị
- 100 Ban kiểm soát
- 108 Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Ban Kiểm soát

110

PHẦN 6: BÁO CÁO TÀI CHÍNH KIỂM TOÁN 2021



01

THÔNG TIN CHUNG

- Thông tin khái quát
- Quá trình hình thành và phát triển
- Ngành nghề và địa bàn kinh doanh
- Mô hình quản trị và bộ máy quản lý
- Định hướng phát triển
- Các rủi ro

Tên Công ty	CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC LÂM ĐỒNG (LADOPHAR)
Tên giao dịch	CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC LÂM ĐỒNG (LADOPHAR)
Tên viết tắt	LADOPHAR
Tên Tiếng Anh	LAM DONG PHARMACEUTICAL JOINT STOCK COMPANY
Mã cổ phiếu	LDP

Trụ sở chính	Số 18 đường Ngô Quyền, Phường 6, Thành phố Đà Lạt, Tỉnh Lâm Đồng
Điện thoại	(0263) 3817 937
Fax	(0263) 3822 369
Email	ladopharcorp@gmail.com
Website	www.ladophar.com
Giấy CN ĐKDN	Số 5800000047 do Sở Kế hoạch và Đầu tư Tỉnh Lâm Đồng cấp lần đầu ngày 04/01/2000 và Đăng ký thay đổi lần thứ 29 ngày 08/12/2021



Vốn điều lệ

127.031.670.000 VND.



Công ty Cổ phần Dược & Vật tư y tế Lâm Đồng được thành lập theo Quyết định 169/1999/QĐ-UB của UBND tỉnh Lâm Đồng về việc cổ phần hóa Doanh nghiệp Nhà nước Công ty Dược & Vật tư y tế Lâm Đồng.

Hệ thống phân phối đạt tiêu chuẩn GDP, nhà thuốc GPP của Công ty chính thức đi vào hoạt động.

Công ty chính thức niêm yết 1.700.000 cổ phiếu trên Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội với mã chứng khoán LDP vào ngày 29/06/2010.

Ladophar đạt giải Bạc Chất Lượng Quốc Gia năm 2013 theo QĐ 359/ QĐ-TTg ngày 10/03/2014 của Thủ tướng Chính phủ.

1999

2008

2010

2013

1982

2007

2009

2012

Xí nghiệp liên hiệp Dược Lâm Đồng trực thuộc Sở Y tế được sáp nhập từ hai Công ty Dược liệu và Dược phẩm theo Quyết định số 196/QĐ-TU-UB của UBND tỉnh Lâm Đồng.

Công ty đổi tên thành Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar) và chính thức đi vào hoạt động.

Ladophar vinh dự nhận Huân Chương Lao Động hạng III theo QĐ/CTN ngày 09/07/2009 do Chủ tịch Nước trao tặng. Ladophar được người tiêu dùng bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2009.

LDP đạt giải Bạc chất lượng quốc gia năm 2012 theo QĐ 262/TTg ngày 30/01/2013 của Thủ tướng chính phủ.

Ladophar đạt giải Vàng chất lượng quốc gia, theo QĐ 311/ QĐ-TTg ngày 26/02/2016 của Thủ tướng chính phủ và được người tiêu dùng bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2015.

Công ty hoàn thành việc tăng vốn điều lệ từ 67,99 tỷ đồng lên 78,3 tỷ đồng.

Tổng Công ty Đầu tư và Kinh doanh Vốn Nhà nước (SCIC) hoàn tất thoái vốn nhà nước 2.495.873 cổ phần, tương ứng 31,88% vốn điều lệ tại Ladophar.

- Đăng ký thay đổi Giấy Chứng nhận Đăng ký doanh nghiệp lần thứ 28 ngày 07/07/2021, thay đổi người đại diện pháp luật từ Ông Võ Duy Đạo sang Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng.
- Đăng ký thay đổi Giấy Chứng nhận Đăng ký doanh nghiệp lần thứ 29 ngày 08/12/2021, thay đổi người đại diện pháp luật từ Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng sang Ông Nguyễn Mai Long.

2015

2017

2019

2021

2014

2016

2018

2020

Ladophar đạt Giải bạc chất lượng Quốc gia năm 2014, theo QĐ 332/ QĐTTg ngày 30/03/2015 của Thủ tướng chính phủ và được người tiêu dùng bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2014.

Ladophar là 01 trong 03 đơn vị đạt giải thưởng Chất Lượng Quốc Tế Châu Á Thái Bình Dương, Lĩnh vực Chất Lượng Xuất Sắc Toàn Cầu.

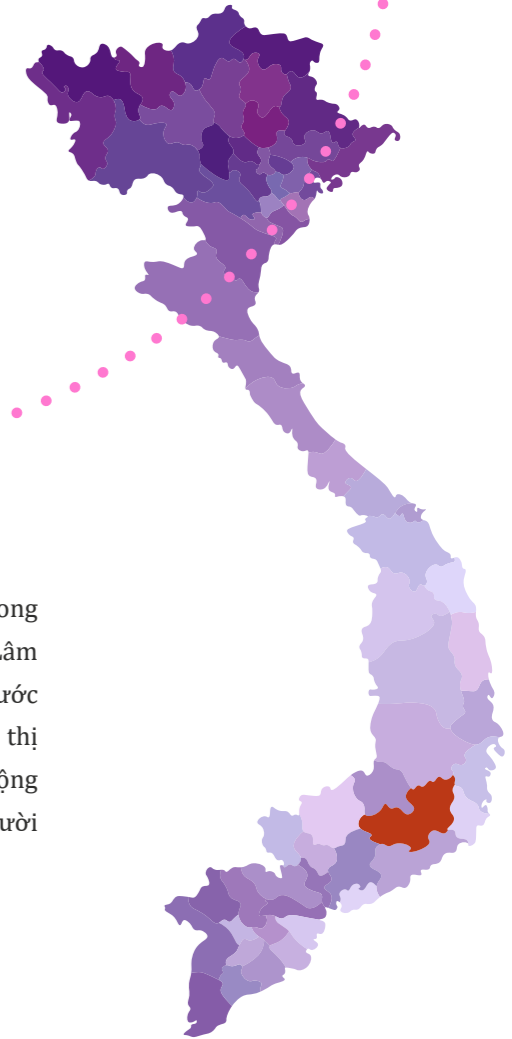
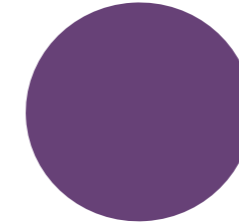
Ladophar đón nhận Huân Chương Lao Động hạng II , theo QĐ 1814/QĐ-CTN ngày 08/09/2017 của Chủ Tịch Nước trao tặng và ra mắt bộ nhận diện thương hiệu mới LADOPHAR Dalat Since 1982.

Hoàn thành việc phát hành cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu, tăng vốn điều lệ từ 78,3 tỷ đồng lên 127 tỷ đồng.

Ngày 24/12/2021: Ladophar thành lập các công ty con, cụ thể là Công ty TNHH MTV nghiên cứu và ứng dụng dược liệu Ladophar; Công ty TNHH MTV SX thức ăn chăn nuôi thảo dược Ladophar; Công ty TNHH MTV Nước giải khát thảo dược Ladophar; Công ty TNHH MTV Nuôi trồng và chế biến thực phẩm thảo dược Ladophar;

Ngành nghề kinh doanh

- Sản xuất thuốc đông dược. Xuất nhập khẩu thuốc, dược liệu, nguyên phụ liệu sản xuất thuốc, vật tư thiết bị y tế. Sản xuất, kinh doanh thực phẩm chức năng. Sản xuất, kinh doanh rượu, nước uống có cồn, nước uống có gas và không có gas. Kinh doanh hóa chất (phục vụ xét nghiệm, thí nghiệm, sinh học, hóa học, huyết học), sinh phẩm, vaccine. Nuôi trồng dược liệu. Kinh doanh thương mại, dịch vụ.
- Mua, bán thuốc, dược liệu, mỹ phẩm, vật tư, thiết bị y tế.
- Dịch vụ lưu trú ngắn ngày.
- Kinh doanh bất động sản, quyền sử dụng đất thuộc chủ sở hữu, chủ sử dụng hoặc đi thuê.
- Bán buôn thực phẩm.
- Chế biến, bảo quản thịt và các sản phẩm từ thịt.
- Chế biến, bảo quản thủy sản và các sản phẩm từ thủy sản.
- Sản xuất món ăn, thức ăn chế biến sẵn.
- Sản xuất thức ăn gia súc, gia cầm và thủy sản.
- Bán lẻ lương thực trong các cửa hàng chuyên doanh.



Địa bàn kinh doanh

Hiện nay, sản phẩm của Ladophar đã có mặt trên khắp mọi miền đất nước, trong đó khu vực đóng góp tỷ trọng doanh thu lớn nhất cho công ty vẫn là tỉnh Lâm Đồng. Không những thế, sản phẩm của Ladophar còn được xuất khẩu đi các nước như Pháp, Hàn Quốc, các nước Đông Nam Á và đều được đánh giá cao tại các thị trường khó tính này. Ladophar đặt mục tiêu duy trì thị phần trong tỉnh, mở rộng thị phần ra khắp cả nước và hướng đến xuất khẩu qua các thị trường mà người dân có thói quen dùng Dược liệu như Hàn Quốc, Nhật, Trung Đông, Mỹ...



NATURE YOUR HEALTH
THẢO DƯỢC CHO SỨC KHOẺ

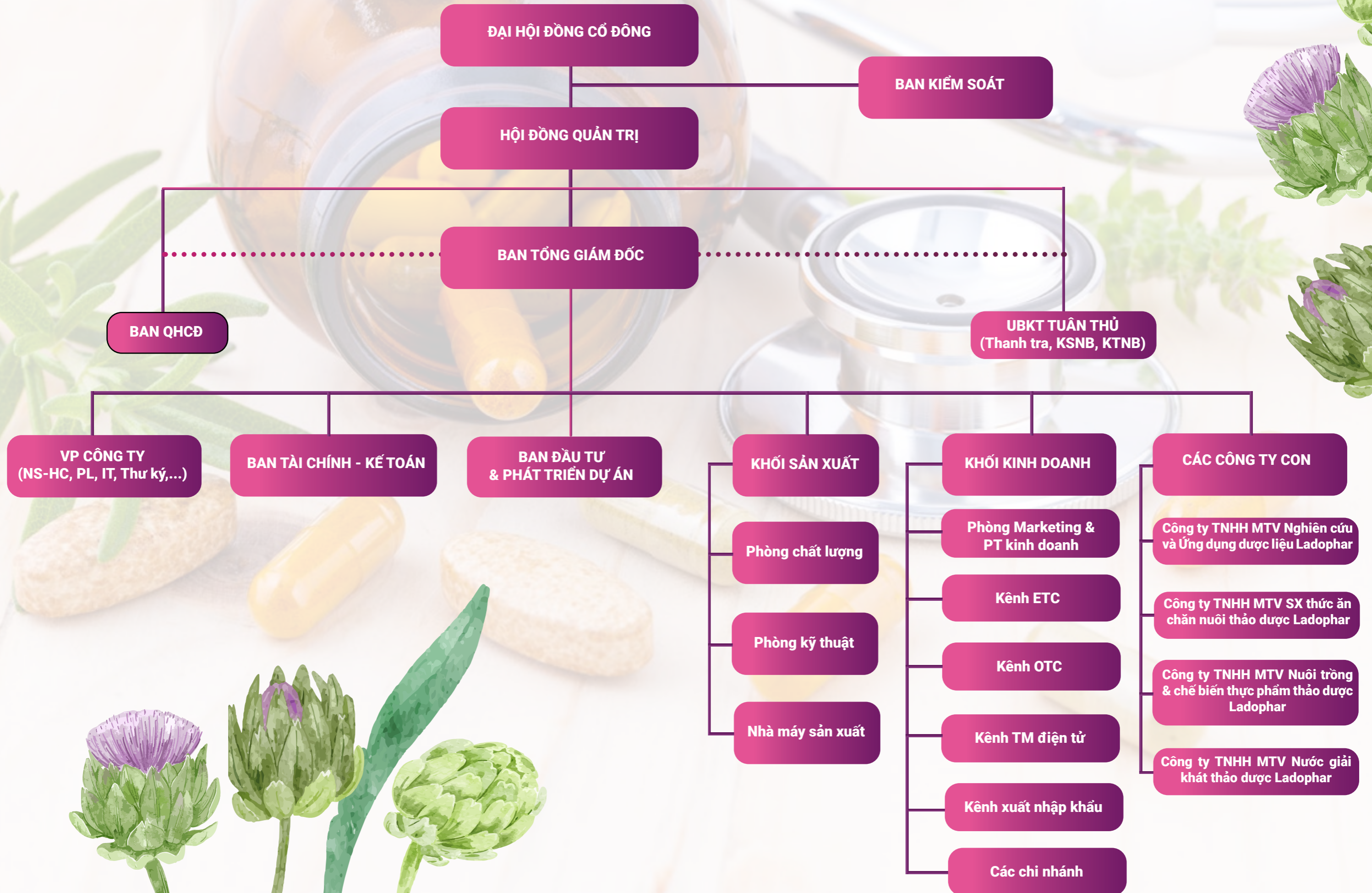


CÁC SẢN PHẨM NỔI BẬT



NATURE YOUR HEALTH
THẢO DƯỢC CHO SỨC KHOẺ





Các công ty con

STT	Tên Công ty	Địa chỉ	Lĩnh vực SXKD chính	VĐL thực góp (triệu đồng)	Tỷ lệ sở hữu của Công ty
1	Công ty TNHH MTV Nghiên cứu và ứng dụng dược liệu Ladophar	Số 18 Ngô Quyền, phường 6, thành phố Đà Lạt, tỉnh Lâm Đồng.	<p>Nghiên cứu khoa học và phát triển công nghệ trong lĩnh vực:</p> <ul style="list-style-type: none"> Khoa học tự nhiên Khoa học kỹ thuật và công nghệ Khoa học y, dược Khoa học nông nghiệp 	1.000	100%
2	Công ty TNHH MTV SX Thức ăn chăn nuôi thảo dược Ladophar (Ladopharfeed)	Số 18 Ngô Quyền, phường 6, thành phố Đà Lạt, tỉnh Lâm Đồng.	<ul style="list-style-type: none"> Sản xuất thức ăn gia súc, gia cầm và thủy sản. Hoạt động dịch vụ hỗ trợ kinh doanh khác còn lại chưa được phân vào đầu. 	1.000	100%
3	Công ty TNHH MTV Nước giải khát thảo dược Ladophar.	Số 18 Ngô Quyền, phường 6, thành phố Đà Lạt, tỉnh Lâm Đồng.	<ul style="list-style-type: none"> Sản xuất đồ uống không cồn, nước khoáng. Hoạt động dịch vụ hỗ trợ kinh doanh khác còn lại chưa được phân vào đầu. 	1.000	100%
4	Công ty TNHH MTV Nuôi trồng và chế biến thực phẩm thảo dược Ladophar.	Số 18 Ngô Quyền, phường 6, thành phố Đà Lạt, tỉnh Lâm Đồng.	<ul style="list-style-type: none"> Chế biến, bảo quản thịt và các sản phẩm từ thịt Chế biến, bảo quản thủy sản và các sản phẩm từ thủy sản. Sản xuất món ăn, thức ăn chế biến sẵn. Chăn nuôi trâu, bò và sản xuất giống trâu, bò. Chăn nuôi lợn và sản xuất giống lợn. Chăn nuôi gia cầm. Nuôi trồng thủy sản nội địa 	1.000	100%



Năm	Bảng khen	Cơ quan ban hành
2012	Bảng khen đơn vị đã có thành tích tiêu biểu trong công tác bảo vệ tài nguyên thiên nhiên và môi trường giai đoạn 2010 - 2013.	Bộ Tài nguyên - Môi trường
	Bảng khen đơn vị đã có thành tích chấp hành chính sách thuế năm 2013.	Tổng Cục Thuế
	Bảng khen đơn vị có thành tích xuất sắc trong phong trào thi đua yêu nước năm 2013.	UBND tỉnh Lâm Đồng
2013	Bảng khen đơn vị có thành tích xuất sắc trong phong trào thi đua yêu nước năm 2013.	UBND Tỉnh Lâm Đồng (Số 524/QĐ/UBND)
	Tôn vinh doanh nghiệp tiêu biểu Tập thể lao động xuất sắc.	UBND tỉnh Lâm Đồng công nhận kèm QĐ số 732/ QĐ - UBND ngày 16/4/2013
	Bảng khen đơn vị đã có thành tích xuất sắc trong thực hiện cuộc vận động “Người Việt Nam ưu tiên dùng hàng Việt Nam” giai đoạn 2009-2014.	Chủ tịch UBND Tỉnh Lâm Đồng (Số 1403/QĐ/ UBND)
2014	Chứng nhận TRÀ ACTISÔ - Công ty CP Dược Lâm Đồng Ladophar đạt danh hiệu Sản phẩm Nông nghiệp tiêu biểu năm 2014.	Hội Nông Dân Việt Nam (số 98/QĐ/HNDTW)
	Bảng khen Bộ khoa học công nghệ cho các tập thể đã tham gia chương trình quốc gia nâng cao năng suất, chất lượng và có nhiều đóng góp trong phong trào áp dụng hệ thống quản lý chất lượng giai đoạn 2010- 2014.	Bộ trưởng Bộ Khoa học công nghệ tặng ngày 01/09/2015
2015	Bảng khen của UBND tỉnh Lâm Đồng.	UBND tỉnh Lâm Đồng (742/QĐ/UBND ngày 18/04/ 2017)
2017	Bảng khen của UBND tỉnh Lâm Đồng cho đơn vị có thành tích xuất sắc trong phong trào “ Tết vì người nghèo và nạn nhân chất độc màu da cam” giai đoạn 2009-2018.	UBND tỉnh Lâm Đồng (121/QĐ/UBND ngày 19/01/2018)
Năm	Giải thưởng, danh hiệu thi đua	
2004	Công ty vinh dự nhận giải thưởng Chất Lượng Việt Nam 2004 do Bộ Khoa Học Công Nghệ trao tặng và giải thưởng Sao Vàng Đất Việt dành cho các thương hiệu tiêu biểu hội nhập quốc tế.	
2005	Công ty nhận giải thưởng Chất Lượng Việt Nam 2005 và chứng nhận “Doanh nghiệp uy tín-chất lượng 2005”.	
2006	Công ty được bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao và chứng nhận “Doanh nghiệp uy tín chất lượng 2006”.	
2007	Công ty được bình chọn là Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2007.	
2008	Ladophar vinh dự nhận giải thưởng Chất Lượng Việt Nam 2008 do Bộ Khoa Học Công Nghệ và Top 100 Thương Hiệu Hàng Đầu Việt Nam.	
	Ladophar vinh dự nhận Huân Chương Lao Động hạng ba do Chủ Tịch Nước trao tặng.	
2009	Ladophar được bình chọn là Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2009.	

Năm	Giải thưởng, danh hiệu thi đua	
2012	Ladophar đạt giải Bạc chất lượng quốc gia năm 2012 do Thủ tướng chính phủ trao tặng (QĐ 262/TTg).	
	Công ty được tôn vinh doanh nghiệp tiêu biểu Tập thể lao động xuất sắc, UBND tỉnh Lâm Đồng công nhận kèm QĐ số 732/ QĐ - UBND ngày 16/4/2013.	
2013	Công ty được Tôn vinh Doanh nghiệp đã có Thành tích xuất sắc trong hoạt động sản xuất kinh doanh, góp phần phát triển kinh tế xã hội của địa phương, UBND tỉnh Lâm Đồng (QĐ 2035/QĐ - UBND). Bộ Khoa học và Công nghệ chứng nhận là đơn vị được Thủ tướng Chính phủ tặng “Giải Bạc Chất lượng Quốc gia năm 2013” (số 359/QĐTTg).	
	Công ty được vinh dự nhận được Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2014 do người tiêu dùng bình chọn - ngành hàng Dược phẩm.	
2014	Ladophar đạt Giải bạc chất lượng Quốc gia năm 2014, theo QĐ 332/QĐ- TTg ngày 30/03/2015 của Thủ tướng chính phủ và được người tiêu dùng bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2014.	
	Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2015 do người tiêu dùng bình chọn - ngành hàng Dược phẩm. Trà Actiso đạt danh hiệu sản phẩm nông nghiệp tiêu biểu năm 2014 do Hội nông dân Việt Nam trao tặng.	
2015	Nhà máy sản xuất Đông Dược Ladophar Lâm Đồng, Quyết định v/v công nhận và gắn biển công trình chào mừng Đại hội Đảng bộ tỉnh Lâm Đồng lần thứ X (Nhiệm kỳ 2015 - 2020) của Chủ tịch ủy ban nhân dân tỉnh Lâm Đồng. Bộ Khoa học và Công nghệ chứng nhận là đơn vị được Thủ tướng Chính phủ tặng “Giải Vàng Chất lượng Quốc gia năm 2015” 1/9/2015. Công ty được bình chọn Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2015.	
	Công ty nhận Giải thưởng Chất lượng Quốc tế Châu Á Thái Bình Dương (GPEA) được tổ chức Châu Á Thái Bình Dương trao tặng. Công ty nhận được Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2016	
2016	Chủ tịch nước trao tặng Huân chương lao động hạng Nhì. (1814/QĐ-CTN). Công ty nhận được Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2016.	
	Huân chương Lao động hạng Nhì, Chủ tịch nước trao tặng. Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao - Ngành Dược phẩm, Hội Doanh nghiệp hàng Việt Nam Chất Lượng Cao.	
2018	Top 5 Báo cáo thường niên thuộc nhóm vốn hóa nhỏ trong Cuộc bình chọn Doanh nghiệp niêm yết năm 2018 do Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM, Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội, Báo Đầu tư Chứng khoán và Công ty Dragon Capital phối hợp tổ chức.	
	Top 5 Báo cáo thường niên thuộc nhóm vốn hóa nhỏ trong Cuộc bình chọn Doanh nghiệp niêm yết năm 2019 do Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM, Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội, Báo Đầu tư Chứng khoán và Công ty Dragon Capital phối hợp tổ chức. Công ty được vinh dự nhận được Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2019 do người tiêu dùng bình chọn - ngành hàng Dược phẩm.	
2019	Công ty được vinh dự nhận được Danh hiệu Hàng Việt Nam Chất Lượng Cao 2019 do người tiêu dùng bình chọn - ngành hàng Dược phẩm.	
2020	Công ty được vinh dự nhận được Danh hiệu “Thương hiệu Vàng Nông nghiệp Việt Nam”.	
2021	Công ty được vinh dự nhận được Danh hiệu “Thương hiệu Vàng Nông nghiệp Việt Nam”.	

Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

- » Xác định thị trường tiêu thụ truyền thống tại tỉnh Lâm Đồng nhằm mục tiêu duy trì và phát triển thị trường bền vững, đồng thời mở rộng mạng lưới phân phối ra ngoài tỉnh, hướng tới mục tiêu bao phủ mạng lưới khắp cả nước và mở rộng thị trường quốc tế;
- » Chú trọng công tác nghiên cứu, phát triển nhằm nâng cấp và đa dạng hóa danh mục sản phẩm, hàng hóa, dịch vụ, đáp ứng nhu cầu của người tiêu dùng trong và ngoài nước. Đặc biệt là nghiên cứu và trồng dược liệu sạch, đáp ứng các tiêu chuẩn nghiêm ngặt của quốc tế cũng như đủ điều kiện để xuất khẩu sang các nước khó tính như Châu Âu, Châu Mỹ, Hàn Quốc;
- » Tận dụng triệt để cơ sở vật chất, trang thiết bị sẵn có nhằm tối đa hóa số lượng cũng như chất lượng sản phẩm, dịch vụ;
- » Biến thách thức thành cơ hội phát triển sản phẩm mới theo diễn biến dịch bệnh tại Việt Nam;
- » Với đặc thù về điều kiện tự nhiên của khu vực Tây Nguyên, Lâm Đồng chiếm ưu thế trong việc phát triển sản xuất cây dược liệu. Tận dụng những ưu thế sẵn có đó, Ladophar tập trung phát triển vùng trồng nguyên liệu chủ lực – cây Atiso. Đây là tiền đề quan trọng giúp Công ty đảm bảo chất lượng nguyên liệu đầu vào, giảm thiểu chi phí mua nguyên vật liệu sản xuất, tạo công việc cho người dân địa phương. Bên cạnh đó, Ladophar cũng hướng tới mục tiêu đón đầu công nghệ, đưa các tiến bộ khoa học – kỹ thuật hiện đại nhằm hoàn thiện hệ thống sản xuất, đáp ứng các tiêu chuẩn của Việt Nam và thế giới như VietGap, Global GAP, GACP..

- » Tối đa hóa lợi nhuận và mang lại lợi ích thiết thực cho các cổ đông;
- » Tiếp tục hành trình tinh hoa dược liệu, đầu tư mạnh mẽ vào hoạt động R&D để tạo ra các sản phẩm cao cấp có nguồn gốc thảo dược, tự nhiên để bảo vệ và chăm sóc sức khỏe toàn diện;
- » Tiếp tục tận dụng công nghệ số để truyền thông tốt nhất, tối ưu chi phí, tăng năng suất lao động trên cơ sở áp dụng công cụ KPI chuyên nghiệp, lao động có trách nhiệm, có sáng tạo, tự tin, chủ động kết nối đến cùng vì mục tiêu phát triển doanh nghiệp. Năm 2022, Công ty thay đổi quy trình phát triển sản phẩm mới với sự tham gia nhiều và tích cực hơn từ khối Marketing và Kinh doanh, đảm bảo phát triển các sản phẩm mới phù hợp với yêu cầu thị trường;
- » Nâng cao năng lực tài chính; đầu tư và mở rộng hoạt động kinh doanh của Công ty;
- » Đồng bộ hình ảnh các nhà thuốc, điểm bán lẻ trực thuộc LDP để tăng sự nhận diện thương hiệu;
- » Đa dạng danh mục sản phẩm sản xuất, chuyên biệt từng dòng sản phẩm theo từng phân khúc khách hàng, đặc biệt tập trung phát triển dòng sản phẩm nước giải khát;
- » Đa dạng danh mục hàng hóa thương mại để cung ứng cho các chi nhánh/đơn vị kinh doanh với giá cả cạnh tranh.

Chiến lược phát triển trung và dài hạn

Trung hạn

- » Chất lượng sản phẩm là một trong những tiêu chí hàng đầu được Ladophar nhất quán cam kết thực hiện, theo đó Công ty tập trung vào công tác chuẩn bị nguồn nguyên vật liệu tốt nhất cùng hệ thống sản xuất đạt các tiêu chuẩn an toàn của Việt Nam và thế giới;
- » Xây dựng chiến lược quảng bá sản phẩm phù hợp, đặc biệt là trong giai đoạn phát triển các sản phẩm mới, tập trung vào dòng sản phẩm chủ lực của Công ty;
- » Chú trọng công tác quản trị nguồn nhân lực, xây dựng kế hoạch tài chính rõ ràng minh bạch, cân đối phù hợp các nguồn vốn phục vụ sản xuất kinh doanh thường nhật và các nguồn đầu tư mới để có đủ tiềm lực cho quá trình phát triển dài hạn phía trước;
- » Đầu tư xây dựng nhà máy đạt tiêu chuẩn Japan – GMP để sản xuất thuốc đạt tiêu chuẩn Nhật, mở rộng cơ hội cho việc xuất khẩu sang các nước khác;
- » Đầu tư máy móc thiết bị cho việc mở rộng phòng R&D hiện tại, đồng thời xây dựng thêm một trung tâm nghiên cứu và phát triển sản phẩm Ladophar tại TP. Hồ Chí Minh để nhân rộng sản phẩm có chất lượng của LDP trên toàn quốc;
- » Xây dựng trung tâm bảo tồn dược liệu và nghiên cứu dược liệu quốc gia đồng thời với đó là xây dựng trung tâm bảo tồn Cankina tại Xuân Thọ (Đà Lạt) để bảo tồn và lưu trữ nguồn gen quý;

Dài hạn

- » Tiếp tục duy trì các chính sách chất lượng đã thực hiện, đảm bảo duy trì các chứng nhận chất lượng, tiêu chuẩn sản xuất đã đạt được và cung cấp các sản phẩm đạt tiêu chuẩn cho thị trường;
- » Xây dựng, hoàn thiện và mở rộng mô hình hoạt động kinh doanh của Công ty;
- » Đa dạng hóa danh mục kinh doanh, đảm bảo sản phẩm đến tay người tiêu dùng với chất lượng cao nhất;
- » Tăng cường hiệu quả hoạt động thông qua đầu tư công nghệ đạt chuẩn cao nhất ngành Dược Việt Nam nhằm gia tăng hiệu quả sử dụng tài nguyên, và ứng dụng nhiều hơn các công nghệ sạch và thân thiện với môi trường; Hệ thống Quản trị hiện đại dựa trên nền tảng công nghệ thông tin tích hợp; Nâng cao giá trị thương hiệu Ladophar cho thị trường trong nước và đưa sản phẩm trở thành một thương hiệu nổi tiếng ở thị trường quốc tế, nhất là Hàn Quốc và Liên minh Châu Âu,...
- » Tăng cường độ phủ của các kênh phân phối thông qua việc khôi phục, cải thiện và mở rộng hệ thống các kênh phân phối trên toàn quốc;
- » Xây dựng đội ngũ nhân sự mới trở thành đội ngũ nhân sự cấp cao. Tập trung tối đa cho công tác đào tạo nhân sự nhằm củng cố bộ máy quản lý trong thời gian sớm nhất. Cải thiện các chính sách liên quan tới người lao động như chính sách lương, thưởng, đãi ngộ phù hợp nhằm thu hút nhân tài, duy trì và phát triển vị thế của Ladophar;
- » Thiết lập môi trường làm việc năng động, chuyên nghiệp, xây dựng văn hóa Công ty với các đặc điểm riêng biệt, nâng tầm thương hiệu Ladophar.

Các mục tiêu phát triển bền vững

- » Tập trung phát triển công tác đào tạo nguồn nhân lực trong thực tiễn tình hình Công ty có nhiều biến động trong cơ cấu nhân sự; nhanh chóng củng cố đội ngũ nhân sự mới, hướng đến mục tiêu phát triển bền vững.
- » Đầu tư trang thiết bị, công nghệ hiện đại phục vụ sản xuất; nâng cao năng lực, tay nghề, trình độ chuyên môn của cán bộ, công nhân viên trong Công ty;
- » Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện, gắn kết mối quan hệ bình đẳng – công bằng giữa cán bộ và người lao động, tiếp thu và lắng nghe có chọn lọc các ý kiến của người lao động nếu cảm thấy phù hợp, tạo tiền đề cho mối quan hệ bền vững, lâu dài của các bên;
- » Tuân thủ các quy định của pháp luật;
- » Đảm bảo tuân thủ các biện pháp bảo vệ môi trường và giữ gìn vệ sinh chung trong quá trình hoạt động của doanh nghiệp, giảm thiểu các hoạt động gây phát sinh chất thải và ô nhiễm môi trường, góp phần cải tạo môi trường và sức khỏe của con người;
- » Tham gia các chương trình trồng cây gây rừng, tiết kiệm năng lượng, giữ Trái Đất nhằm hưởng ứng và tuyên truyền bảo vệ môi trường;
- » Đề cao mối quan hệ giữa doanh nghiệp và cộng đồng địa phương, thường xuyên tham gia các hoạt động xã hội được địa phương tổ chức, các hoạt động thiện nguyện, đền ơn đáp nghĩa cũng như khuyến học,... xây dựng, củng cố và quảng bá hình ảnh thân thiện, gần gũi của Công ty, của người lao động đối với chính quyền và người dân địa phương.



Rủi ro kinh tế

Năm 2021 là một năm đầy thách thức đối với toàn thế giới khi đại dịch Covid-19 vẫn diễn biến vô cùng phức tạp. Bức tranh toàn cảnh đã có những khởi sắc hơn so với năm 2020 khi các quốc gia đã đẩy mạnh việc tiêm phòng vacxin Covid-19 trên diện rộng, góp phần giảm thiểu số ca lây nhiễm trên toàn thế giới. Tuy nhiên, sự xuất hiện của các biến thể mới khiến quá trình phục hồi kinh tế có xu hướng chậm lại.

Trước tình hình chung của thế giới, Việt Nam cũng không tránh khỏi những tác động tiêu cực mà dịch bệnh này mang lại. Theo Thông cáo báo chí về tình hình Kinh tế - Xã hội quý IV và năm 2021 của Tổng cục Thống kê, Tổng sản phẩm trong nước (GDP) năm 2021 ước tính tăng 2,58% so với cùng kỳ năm trước. Cũng trong năm 2021, thống kê ghi nhận chỉ số giá tiêu dùng (CPI) bình quân năm 2021 tăng 1,84% so với bình quân năm 2020, mức tăng bình quân năm thấp nhất kể từ năm 2016 đến nay. Lạm phát cơ bản bình quân năm 2021 tăng 0,81% so với bình quân năm 2020.

Trước tình hình dịch bệnh phức tạp, nhiều địa phương trên cả nước đã thực hiện giãn cách xã hội, điều này đã gây ra sự

gián đoạn trong hoạt động cung ứng và phân phối thuốc của các doanh nghiệp trong ngành dược nói chung cũng như Ladophar nói riêng. Bên cạnh đó, hệ lụy của việc giãn cách xã hội làm gián đoạn nhu cầu chăm sóc sức khỏe, dẫn đến doanh số kê đơn và bán thuốc ít hơn, cả hai thị trường OTC (thuốc bán không cần kê đơn) và ETC (thuốc bán kê đơn).

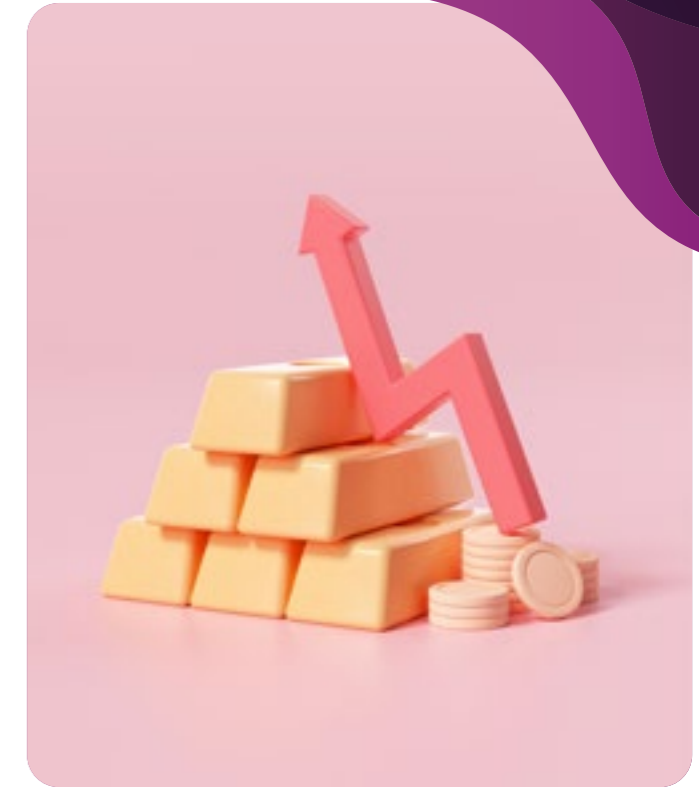
Ladophar hoạt động trong lĩnh vực đông dược, mặt hàng chủ chốt của công ty là sản phẩm đông dược có nguồn gốc từ cây Atiso. Những sản phẩm này không có tác dụng lớn trong việc điều trị các bệnh liên quan đến đường hô hấp, đặc biệt là bệnh viêm đường hô hấp cấp tính do virus Corona gây ra. Do đó, tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Ladophar bị ảnh hưởng nhiều. Mặc dù vậy, Công ty vẫn tìm ra những giải pháp kịp thời và phù hợp nhằm ứng phó với những kịch bản có thể xảy ra. Theo đó, Công ty chủ động lên kế hoạch cụ thể để nâng cao năng lực tài chính cũng như thúc đẩy hoạt động sản xuất kinh doanh tập trung để đạt được mục tiêu về doanh thu, lợi nhuận.

Rủi ro chiến lược

Tiếp tục thực hiện chiến lược phát triển 5 năm (2018-2022) là một trong những mục tiêu hàng đầu được Ban Lãnh đạo của Ladophar đặt ra. Trước những diễn biến phức tạp của đại dịch Covid-19 tại Việt Nam trong năm 2021, việc thực hiện những mục tiêu ban đầu là điều vô cùng khó khăn. Tuy nhiên, trước những thách thức này, Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc Công ty luôn chủ động bám sát mục tiêu, đề ra các giải pháp phù hợp nhằm đảm bảo hoàn thành kế hoạch, vượt qua mọi khó khăn, thách thức trong tình hình mới. Đặc biệt trong năm 2022, dự kiến sẽ là năm có nhiều chuyển biến đối với Ladophar khi Công ty có nhiều thay đổi trong cơ cấu nhân sự cũng như bổ sung thêm ngành nghề kinh doanh mới, cập nhật, điều chỉnh các quy chế, quy định, quy trình, hệ thống định mức kinh tế kỹ thuật hiện có tại Ladophar. Nghiên cứu chính sách thu hút nhân tài, đặc biệt là nhân sự cấp cao; tập trung phát triển công tác quản trị; đẩy mạnh công tác nghiên cứu phát triển (R&D), tập trung sản phẩm có lợi thế cạnh tranh nhằm nâng cao giá trị thương hiệu Ladophar trên thị trường, cả trong và ngoài nước.

Rủi ro tỷ giá

Trung Quốc và Ấn Độ được biết đến là hai quốc gia có số lượng dược liệu phong phú và quý hiếm. Theo báo cáo của Tổng cục thống kê, có đến 80% nguồn dược liệu có xuất xứ từ Trung Quốc và Ấn Độ nhập khẩu vào Việt Nam hàng năm. Đây là một thách thức không hề nhỏ đối với Việt Nam khi phụ thuộc chủ yếu vào nguồn nguyên liệu nhập khẩu này, điều này có liên quan mật thiết đến biến động tỷ giá USD/VND. Khi rủi ro tỷ giá xảy ra sẽ ảnh hưởng đến giá vốn hàng bán và chi phí tài chính, dẫn đến lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh bị ảnh hưởng. Trong những năm trở lại đây, tỷ giá liên tục biến động do tình hình kinh tế thế giới bị ảnh hưởng bởi chiến tranh thương mại, dịch Covid-19. Tỷ giá VND hiện nay vẫn đang nằm trong tầm kiểm soát, Chính sách điều hành tỷ giá của Ngân hàng Nhà nước là cơ chế tỷ giá trung tâm linh hoạt. Tức là áp dụng mức tỷ giá cố định và điều chỉnh theo biên độ quy định. Để phòng ngừa cũng như hạn chế tối thiểu rủi ro liên quan đến tỷ giá, Ladophar thường xuyên cập nhật, dự báo biến động tỷ giá ngoại tệ giao dịch, lập các quỹ dự phòng rủi ro cũng như theo dõi sát những biến động tỷ giá để hạn chế tối đa rủi ro có thể xảy ra.



Rủi ro hàng giả, hàng nhái, hàng kém chất lượng

Hiện nay vẫn nạn hàng giả, hàng nhái, hàng kém chất lượng là một trong những vấn đề nhức nhối của xã hội. Điều này ảnh hưởng nghiêm trọng tới sức khỏe, tài chính cũng như niềm tin của người tiêu dùng đối với tính minh bạch của hàng hóa, làm ảnh hưởng đến uy tín của các doanh nghiệp. Đây là một trong những bài toán nan giải mà Ladophar đã và đang tìm cách khắc phục. Theo đó, Công ty luôn chủ động bảo vệ hình ảnh thương hiệu Ladophar bằng cách nâng cao chất lượng sản phẩm, mẫu mã, bao bì đẹp mắt, ấn tượng, thông tin sản phẩm được doanh nghiệp cung cấp đầy đủ như nguồn gốc, xuất xứ, công dụng, thành phần, hạn sử dụng, ... Bên cạnh đó, Công ty cũng chú trọng tới việc đầu tư quảng bá thương hiệu và đăng ký bản quyền nhãn hiệu, dán tem chống hàng giả nhằm ngăn chặn vấn đề này tiếp diễn.

Trước thực trạng trên, Ladophar luôn tự ý thức bảo vệ sản phẩm của mình bằng cách nâng cao chất lượng, thiết kế mẫu mã, bao bì đẹp mắt cùng với các thông tin chi tiết như nguồn gốc, xuất xứ, thành phần, công dụng thời hạn sử dụng để người tiêu dùng dễ dàng nhận biết sản xuất và sử dụng sản phẩm đúng cách. Song song đó, Công ty cũng luôn chú trọng đến việc đầu tư quảng bá thương hiệu và đăng ký bản quyền nhãn hiệu hàng hóa.



Rủi ro Pháp luật

Hoạt động của doanh nghiệp nói chung gắn liền với thị trường và chịu sự chi phối của quy luật cạnh tranh, vì vậy, vai trò của pháp chế doanh nghiệp trong cơ chế thị trường là hết sức quan trọng. Là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực sản xuất, dịch vụ, phân phối các sản phẩm của ngành Dược. Công ty phải tuân thủ quy định của luật Dược số 105/2016/QH13 và các Nghị định, Thông tư hướng dẫn có liên quan. Bên cạnh đó, Công ty cũng tuân thủ thực hiện các quy định của Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Luật Thương mại, Luật Thuế, ... và các văn bản dưới Luật có liên quan với tư cách là công ty đại chúng được niêm yết trên Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội. Điều này đòi hỏi doanh nghiệp phải chủ động theo dõi và thường xuyên cập nhật những quy định mới, xử lý kịp thời, dứt điểm các vấn đề phát sinh khi các văn bản pháp luật mới được ban hành, điều chỉnh sao cho phù hợp, đảm bảo quá trình vận hành liên tục của Công ty. Đặc biệt khi Luật chứng khoán số 54/2019/QH14 ban hành vào 26/11/2019 và Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 được ban hành vào 17/06/2020 cùng có hiệu lực từ 1/1/2021.

Để hạn chế rủi ro pháp lý, Công ty luôn chủ động, thường xuyên cập nhật quy định pháp luật, tìm hiểu, nghiên cứu về các thay đổi của pháp luật đồng thời thông tin kịp thời tới toàn thể cán bộ, nhân viên và cổ đông của Công ty.

Rủi ro môi trường

Giống như đa phần các tỉnh Tây Nguyên khác, Lâm Đồng cũng có 2 mùa điển hình: mùa khô và mùa mưa. Mùa khô thường bắt đầu từ tháng 12 năm trước đến hết tháng 4 năm sau, cho tới tháng 5 mưa mới bắt đầu rải rác. Đây là một trong những đặc điểm nổi bật để Lâm Đồng nói riêng và Tây nguyên nói chung phát triển các giống cây nông nghiệp điển hình, tuy nhiên đó cũng là một trong những khó khăn mà các tỉnh hết sức quan tâm. Nắng nóng, khô hạn kéo dài, mưa trái mùa diễn biến thất thường hay mưa cường độ cao làm ảnh hưởng nghiêm trọng đến quá trình sinh trưởng, phát triển cũng như tính ra hoa, đậu quả của các giống cây, trong đó có Atiso. Ảnh hưởng rõ nét nhất là hiện tượng mùa mưa kết thúc sớm, kết hợp với các cơn mưa muộn làm cho cây ra hoa sớm và không tập trung ảnh hưởng đến năng suất.

Nhận thức được những khó khăn trên, Ladophar đã chủ động tìm ra những giải pháp kịp thời nhằm ứng phó với tình hình thời tiết khắc nghiệt. Theo đó, Ban Lãnh đạo Công ty chỉ đạo tăng cường theo dõi sát diễn biến tình hình thời tiết, thủy văn; tận dụng các vùng trũng thấp để dự trữ nước tưới; cải thiện chất lượng giống cây trồng; nghiên cứu, xây dựng, áp dụng hệ thống trồng trọt mới tiên tiến hơn,... Bên cạnh việc tập trung chú trọng tới giống cây trồng và chất lượng sản phẩm đầu ra, Ladophar còn hướng sự quan tâm đặc biệt tới việc khai thác và sử dụng nguồn tài nguyên thiên nhiên hợp lý cùng việc sử dụng nguồn năng lượng xanh. Bên cạnh đó, các loại chất thải của các nhà máy cũng được công ty kiểm soát, thu gom, xử lý bởi các đơn vị có chuyên môn. Ladophar luôn quan niệm rằng doanh nghiệp phát triển luôn đi đôi với giúp đỡ cộng đồng và bảo vệ môi trường. Do đó Ban lãnh đạo công ty thường xuyên truyền đạt đến đội ngũ công nhân viên Công ty để mọi người cùng chung tay thực hiện.

Rủi ro giá nguyên vật liệu

Các doanh nghiệp ngành dược nói chung và Ladophar nói riêng phải đối diện với việc thiếu nguyên liệu sản xuất khi nguồn cung phụ thuộc chủ yếu từ nhập khẩu bị gián đoạn, gây ảnh hưởng đến hoạt động sản xuất kinh doanh. Bên cạnh đó, một vài nguyên liệu của một số sản phẩm có thể rất hiếm, giá thành cao, lại không thể tích trữ do có thể làm giảm dược tính. Mặt khác, nguồn nguyên liệu có thể tự trồng trong nước cũng chịu ảnh hưởng nghiêm trọng khi biến đổi khí hậu ngày một nghiêm trọng. Các đợt mưa kéo dài làm độ ẩm đất tăng cao, ảnh hưởng tới quá trình sinh trưởng, phát triển của cây. Với cây giống, Ladophar đã thực hiện thành công quá trình nhân giống Atiso Châu Mỹ tại địa phương, đảm bảo đáp ứng được nhu cầu cây giống của doanh nghiệp. Bên cạnh đó, Công ty sẽ tiếp tục triển khai và cải tiến quy trình sản xuất khép kín từ khâu đầu vào đến sản phẩm đầu ra để bảo đảm chất lượng hàng hóa cung ứng trên thị trường. Công ty chủ động nguồn dược liệu như Atiso, Diệp hạ châu,... theo tiêu chuẩn GACP - WHO, Global GAP, chủ động xây dựng danh mục các dược liệu thu mua theo thời vụ để đảm bảo nguồn cung, chất lượng ổn định và giá thành tốt nhất. Ngoài ra, Công ty chủ động tìm nguồn hàng thay thế, các nhà cung ứng mới có năng lực để phòng ngừa rủi ro thiếu hụt vật tư đầu vào khi các nhà cung ứng cũ gặp sự cố.



Rủi ro cạnh tranh ngành dược

Cạnh tranh với các doanh nghiệp trong và ngoài nước

Sự phát triển vượt bậc của kinh tế xã hội là một trong những tiền đề góp phần cải thiện đời sống con người, lúc này chúng ta có xu hướng quan tâm đến sức khỏe và giá trị bên trong nhiều hơn. Khi đó, sự cạnh tranh gay gắt giữa các doanh nghiệp trong và ngoài nước tất yếu sẽ diễn ra.

Tại thị trường Việt Nam, đối thủ cạnh tranh của Ladophar bao gồm những công ty Dược sản xuất thực phẩm chức năng và những công ty nhập khẩu thực phẩm chức năng khác.

Với hơn 80% thị phần thuộc về các sản phẩm nhập khẩu, các đối thủ thực phẩm chức năng nước ngoài với các ưu điểm về công nghệ, nguồn gốc xuất xứ cũng như đầu tư về phát triển thương hiệu đang chiếm ưu thế cao. Các sản phẩm nhập khẩu không chỉ dừng ở chăm sóc sức khỏe, hỗ trợ điều trị mà còn hướng đến chăm sóc sắc đẹp, tính tiện dụng. Tuy nhiên, thị trường với sự tham gia của quá nhiều nhãn hàng thực phẩm chức năng nhập khẩu, chất lượng là một trong những yếu tố làm người tiêu dùng lo ngại hàng đầu.



Ở Việt Nam sản phẩm ngoại nhập dường như vẫn chiếm ưu thế lớn khi sản xuất trên thị trường Việt, số lượng các công ty quốc tế đang áp đảo tại thị trường Việt Nam. Mặt khác, Hiệp định thương mại tự do ASEAN (AFTA) cũng là một trong những nguyên nhân ảnh hưởng đến doanh nghiệp, trong đó nông sản là một trong 12 lĩnh vực cần thúc đẩy nhanh nhằm cam kết về thuế, hàng rào phi thuế quan, các bộ tiêu chuẩn về chất lượng, xuất xứ hàng hóa,...

Các công ty dược trong nước đã đầu tư phát triển thực phẩm chức năng từ dược liệu tự nhiên trong những năm gần đây. Với thị phần và thương hiệu sẵn có, các công ty trên thị trường là những thách thức không hề nhỏ cho Ladophar. Tuy nhiên, với chất lượng vốn có cùng với thế mạnh độc quyền về vùng nguyên liệu đạt chuẩn tại Lâm Đồng, cũng như chiến lược phát triển công ty theo định hướng "Tinh Hoa Dược Liệu", Ladophar hoàn toàn tự tin vào khả năng cạnh tranh sòng phẳng với các công ty thực phẩm chức năng trong và ngoài nước.

Bị phụ thuộc nguồn nguyên liệu generic, chưa tận dụng hết tiềm năng phát triển đông dược

Một trong những khó khăn lớn nhất mà các doanh nghiệp dược phẩm Việt Nam gặp phải đó chính là bị phụ thuộc vào nguồn nguyên liệu chủ yếu được nhập khẩu từ nước ngoài.

Trung Quốc và Ấn Độ là hai nguồn cung cấp thuốc chủ yếu cho các nước đang phát triển có tham gia sản xuất thuốc generic. Trong khi đó, với những ưu thế về điều kiện tự nhiên, Việt Nam may mắn là quốc gia có nguồn dược liệu phong phú. Tuy nhiên, sản xuất đông dược chỉ chiếm thị phần rất nhỏ so với mặt bằng chung toàn ngành, xấp xỉ 1 - 1,5% (Theo Vietnam Report). Đây là một trong những điểm hạn chế của ngành sản xuất dược phẩm khi chưa có sự đầu tư thích hợp cho dòng sản phẩm đông dược để dùng, tiện lợi, có tính an toàn cao, thoát khỏi việc phụ thuộc nguyên liệu nhập để tối ưu giá thành sản xuất.

Trước những khó khăn trên, Ladophar luôn chủ động tìm kiếm giải pháp phù hợp. Cụ thể, Hội đồng Quản trị và Ban Tổng Giám đốc chỉ đạo theo dõi tình hình thực tế nhằm kịp thời thay đổi kế hoạch kinh doanh sao cho phù hợp với tình hình chung. Bên cạnh đó, Ladophar chủ trương phát triển các sản phẩm cốt lõi từ dược liệu địa phương, tăng cường công tác nghiên cứu và phát triển (R&D), đẩy mạnh chiến lược marketing, đặc biệt đối với các sản phẩm mới và các sản phẩm mà Công ty có lợi thế.

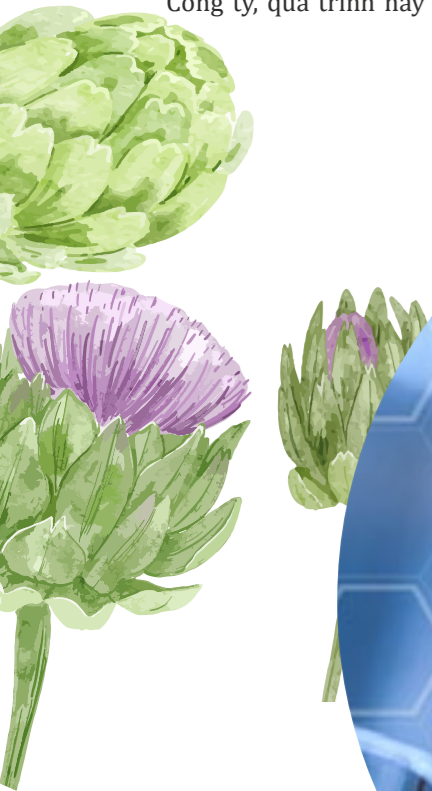


Rủi ro về nhân sự cao cấp và lao động chất xám trong ngành Dược

Một trong những thách thức lớn mà hầu hết các doanh nghiệp hoạt động trong ngành dược đều quan ngại đó chính là rủi ro về nhân sự cấp cao và lao động chất xám trong ngành dược. Yêu cầu của ngành này đòi hỏi nhân sự phải là những người có năng lực chuyên môn cao và có thâm niên kinh nghiệm. Đáp ứng các tiêu chí nhân sự của ngành là điều kiện tiên quyết nhưng không hề dễ dàng. Chính vì vậy, rủi ro nhân sự cấp cao không tiếp tục làm việc và không tìm được người thay thế là bài toán nan giải của hầu hết các doanh nghiệp ngành dược, đây cũng là nguyên nhân chính dẫn đến thiếu hụt nhân sự.

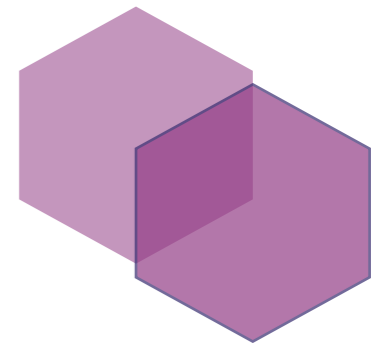
Trải qua 4 thập kỷ, Ladophar đã nhìn nhận và đánh giá nhiều mặt tích cực cũng như hạn chế của mình trong suốt quá trình hoạt động. Năm 2021 chứng kiến nhiều sự thay đổi trong cơ cấu bộ máy quản lý cũng như những thay đổi về mặt chiến lược kinh doanh của Công ty, quá trình này được kỳ vọng mang đến một

khởi đầu mới trong tiến trình duy trì và phát triển vị thế của Ladophar. Nhận thức được tầm quan trọng của nhân sự cấp cao có gắn bó mật thiết với sự thành công của doanh nghiệp, Ladophar đặc biệt chú trọng đến việc đào tạo đội ngũ nhân sự kế thừa, đảm bảo đáp ứng các tiêu chí cũng như mục tiêu chiến lược mà Công ty đã đề ra. Ladophar không những đào tạo chuyên sâu về kiến thức mà còn đi đôi với việc phát triển kỹ năng, nghiệp vụ chuyên môn, đặc biệt là đối với cán bộ cấp cao. Ladophar xây dựng một bộ tiêu chuẩn riêng biệt, cải tiến hàng năm nhằm đánh giá hoạt động đào tạo, tuyển dụng. Cũng trong năm qua, Công ty đã có những điều chỉnh nhất định trong chính sách thù lao đối với bộ máy lãnh đạo, các chính sách lương thưởng tốt, đãi ngộ phù hợp, môi trường làm việc chuyên nghiệp nhằm thu hút nhân tài.



Rủi ro khác

Một số rủi ro khác có thể kể đến như hỏa hạn, thiên tai, dịch bệnh, các sự cố hy hữu trong quá trình hoạt động vận hành,... Đó đều là những rủi ro bất khả kháng, ảnh hưởng nghiêm trọng tới an toàn của người lao động cũng như những tổn thất đối với tài sản doanh nghiệp. Dẫu vậy, Ladophar không hề bị động trước những thách thức này, thay vào đó Công ty luôn đề ra những giải pháp nhanh chóng và hiệu quả để giảm thiểu rủi ro đến mức thấp nhất, như: nâng cao ý thức người lao động trong công tác phòng cháy chữa cháy, an toàn lao động, mua bảo hiểm tài sản, bảo hiểm cho nhân viên.



02

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

- Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh
- Tình hình tài chính
- Tổ chức nhân sự
- Tình hình đầu tư, thực hiện dự án
- Tình hình cổ đông, thay đổi vốn đầu tư
- Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội của Công ty

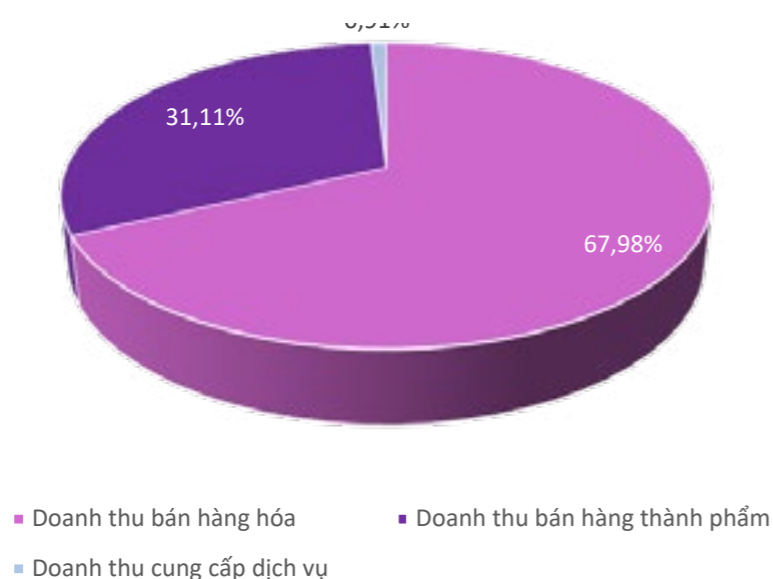
TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Cơ cấu doanh thu thuần

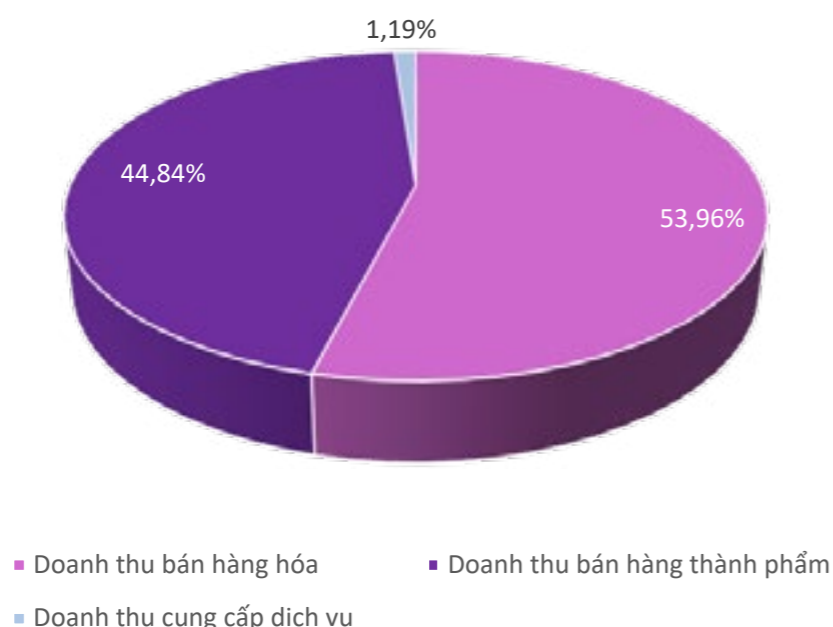
ĐVT: Triệu đồng

Khoản mục	Năm 2020		Năm 2021		% Thực hiện
	Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
Doanh thu bán hàng hóa	171.844	67,98%	87.368	53,96%	50,84%
Doanh thu bán hàng thành phẩm	78.640	31,11%	72.603	44,84%	92,32%
Doanh thu cung cấp dịch vụ	2.310	0,91%	1.932	1,19%	83,62%
Tổng cộng	252.794	100%	161.903	100%	64,05%

Cơ cấu doanh thu thuần năm 2020



Cơ cấu doanh thu thuần năm 2021



Năm 2021 là năm thứ 3 liên tiếp mà cả thế giới nói chung phải đối mặt với những ảnh hưởng nặng nề mà dịch bệnh Covid-19 mang lại. Đây cũng là một năm đặc biệt khi nền kinh tế Việt Nam chứng kiến nhiều biến động lớn do dịch bệnh bùng nổ trong quý III năm 2021. Cũng như hầu hết các doanh nghiệp khác, toàn thể lãnh đạo và đội ngũ nhân viên của Ladophar đã phát huy 100% nỗ lực để vượt qua thời kỳ khó khăn này, giảm thiểu đến mức thấp nhất những tác động tiêu cực ảnh hưởng tới kết quả hoạt động kinh doanh của Công ty. Theo đó, doanh thu thuần của Công ty trong năm 2021 đạt giá trị 161.903 triệu đồng, tương ứng đạt 64,05%, giảm gần 36% so với cùng kỳ năm 2020. Trong đó, doanh thu hàng thương mại giảm 49,28%, tương đương mức giảm 84.900 triệu đồng; doanh thu sản xuất giảm 9,5%, tương ứng với mức giảm 7.648 triệu đồng. Nguyên nhân dẫn đến sự sụt giảm này là do:

- » **Hàng thương mại:** Tình hình dịch Covid - 19 diễn biến phức tạp dẫn đến giãn cách xã hội ảnh hưởng mạnh đến nền kinh tế nói chung và thị trường dược phẩm nói riêng, trên cả hai kênh ETC và OTC. Trong đó, thị trường ETC suy giảm do người dân hạn chế đến các cơ sở khám chữa bệnh. Trên kênh thị trường OTC, nhu cầu đi mua thuốc của người dân cũng giảm do các đợt giãn cách xã hội trong giai đoạn đầu của bùng phát dịch. Ngoài ra, kế hoạch đầu thầu cũng lùi thời gian so với dự kiến. Cùng với việc ảnh hưởng từ quy định của Bảo hiểm y tế về kê đơn và của Sở Y tế về đấu thầu, chuyển từ cơ chế đấu thầu tập trung tại Sở y tế sang đấu thầu tại từng đơn vị dẫn đến giá trị trúng thầu của năm 2021 thấp hơn so với năm 2020 là 65%, tương ứng mức giảm 110 tỷ đồng (giá trị trúng thầu năm 2020 là 170 tỷ đồng, năm 2021: 60 tỷ đồng). Điều này đã làm giảm mạnh doanh thu thương mại.
- » **Hàng sản xuất:** Nguồn thu lớn cho hàng sản xuất của Công ty chủ yếu đến từ khách du lịch. Trong năm, do ảnh hưởng từ đại dịch Covid - 19 cũng như những quy định nghiêm về hạn chế đi lại đã làm giảm đáng kể một lượng khách du lịch, từ đó ảnh hưởng đến nguồn thu của Công ty. Bên cạnh đó, do chiến lược phát triển sản phẩm chưa được thực thi một cách trọn vẹn và có trọng tâm hướng tới phân khúc khách hàng, thị trường, địa bàn trọng điểm cụ thể dẫn đến LDP chưa có một sự đột phá về lượng tiêu thụ, thương hiệu sản phẩm trong thị trường thực phẩm chức năng bảo vệ sức khỏe.

Tuy nhiên, Công ty cũng đã chủ động đưa ra các biện pháp đối phó với tình hình dịch bệnh, tận dụng cơ hội thị trường đem lại và đảm bảo duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty trong giai đoạn giãn cách xã hội. Bước sang năm 2022, Ban Tổng Giám Đốc sẽ triển khai các hành động, biện pháp cụ thể để giúp Công ty và người lao động vượt qua giai đoạn khó khăn, và giúp Công ty ngày càng hoàn thiện và phát triển hơn, thực hiện những mục tiêu chiến lược đã đề ra.



TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Doanh thu tài chính

Năm 2021, doanh thu hoạt động tài chính của Công ty ghi nhận mức tăng đột biến từ 1.350 triệu đồng trong năm 2020 lên đến 31.615 triệu đồng trong năm 2021, tương ứng với mức tăng 30.264 triệu đồng, tăng 2241,3% từ việc Công ty mở rộng đầu tư mảng chứng khoán và có được khoản lãi từ mảng này.



Cơ cấu lợi nhuận gộp

ĐVT: Triệu đồng

Khoản mục	Năm 2020		Năm 2021		%Thực hiện 2020/2019
	Giá trị	Biên lợi nhuận	Giá trị	Biên lợi nhuận	
Lợi nhuận gộp bán hàng hóa	12.944	7,53%	6.839	7,83%	52,84%
Lợi nhuận gộp bán hàng thành phẩm	22.650	28,80%	12.639	17,41%	55,80%
Lợi nhuận gộp cung cấp dịch vụ	1.929	83,53%	1.747	90,43%	90,53%
Tổng cộng	37.523	14,84%	21.225	13,11%	56,56%

Lợi nhuận gộp bán hàng đóng vai trò quan trọng trong cơ cấu lợi nhuận gộp của Ladophar. Tuy nhiên, trong năm 2021, mảng kinh doanh thành phẩm không đem lại hiệu quả kinh doanh đối với Công ty, với tỷ lệ lãi gộp chỉ 17,41%, tương ứng với 12.639 triệu đồng. Mặc dù lợi nhuận gộp từ cung cấp dịch vụ chiếm giá trị chỉ 1.747 triệu đồng, nhưng biên lợi nhuận chiếm tới 90,43%, tỷ lệ này cho thấy mảng cung cấp dịch vụ là mảng kinh doanh hiệu quả nhất trong năm.

Trong năm 2021, lợi nhuận gộp từ mảng kinh doanh thành phẩm giảm tới 44,2%. Nguyên nhân là do trong năm 2021, tình hình dịch bệnh Covid ảnh hưởng đến nguồn cung nước ngoài dẫn giá nguyên vật liệu đầu vào cho quá trình sản xuất tăng cao so với cùng kỳ năm 2020, với giá vốn thành phẩm là 59.964 tỷ, tăng 7,09%. Bên cạnh đó, Ladophar hoạt động kinh doanh sản xuất các dòng sản phẩm từ dược liệu địa phương như Atiso, Diệp hạ châu, nấm linh chi, ... Mà nhu cầu người dân đi mua thuốc của người dân cũng như nguồn thu lớn nhất của Công ty là khách du lịch tại Đà Lạt giảm, làm ảnh hưởng đến doanh thu, từ đó dẫn đến lợi nhuận gộp của Công ty giảm 43,44% so với cùng kỳ năm ngoái.

Năm 2021, kết quả hoạt động kinh doanh của Công ty không khả quan (*không đạt được kế hoạch*). Tuy nhiên, đây cũng là cột mốc đáng ghi nhớ khi lợi nhuận của Công ty giảm mạnh nhất từ năm 2011 tới nay, từ đó tạo điều kiện cho Công ty tiến hành đánh giá toàn diện năng lực, khắc phục những điểm yếu nội tại, tận dụng các điểm mạnh. Đây cũng là động lực vững mạnh để Công ty đặt ra mục tiêu cho giai đoạn tiếp theo, khôi phục và tiếp tục xây dựng nền tảng đồng được vững mạnh cũng như các cơ hội thị trường khác.



TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Tình hình tài chính

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2020	Năm 2021	%2021/2020
1	Tổng giá trị tài sản	217.607	215.921	99,23%
2	Doanh thu thuần	252.794	161.903	64,05%
3	Lợi nhuận gộp	37.523	21.225	56,57%
4	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	-28.674	8.639	-
5	Lợi nhuận khác	2.744	32.082	1169,17%
6	Lợi nhuận trước thuế	-25.929	40.721	-
7	Lợi nhuận sau thuế	-25.969	37.870	-

Trong năm 2021, tổng tài sản của Công ty đạt 215.921 triệu đồng, đã giảm 1.686 triệu đồng, bằng 99,23% so với năm 2020. Nguyên nhân dẫn đến sự sụt giảm này mấu chốt đến từ sự biến động của tài sản dài hạn, cụ thể tài sản dài hạn trong năm đạt 71.638 triệu đồng, giảm 15.893 triệu đồng và chỉ bằng 81,84% so với cùng kỳ năm 2020. Trong đó, số dư tài sản dài hạn giảm là do doanh nghiệp chuyển nhượng một số máy móc thiết bị không cần thiết và thay đổi mục đích sử dụng một số tài sản nên có sự điều chuyển giữa các khoản mục. Cụ thể, năm 2020 doanh nghiệp có 1 số mặt bằng để làm nhà thuốc, nhưng trong năm 2021, Công ty cho thuê lại các vị trí này nên dẫn đến bất động sản đầu tư tăng.

Doanh thu thuần trong năm 2021 đạt 161.903 triệu đồng, giảm 90.891 triệu đồng, tương ứng giảm 35,95% so với cùng kỳ năm 2020. Lợi nhuận trước thuế năm 2021 của Ladophar ghi nhận kết quả lãi 40.721 triệu đồng, tăng mạnh so với cùng kỳ chủ yếu do các nguyên nhân:

- Doanh thu hàng thương mại giảm so với cùng kỳ năm trước, chủ yếu giảm ở kênh đấu thầu do ảnh hưởng các quy định của Bảo hiểm y tế về kê đơn và của Sở Y Tế về đấu thầu, kết quả trúng thầu năm nay thấp hơn so với năm trước và việc thực hiện giãn cách xã hội để phòng chống dịch bệnh Covid-19. Tổng doanh thu hàng thương mại giảm 49%, tương đương giảm 84.476 triệu đồng.
- Các mặt hàng sản xuất của Ladophar (trà, thực phẩm chức năng,...) không phải mặt hàng thiết yếu trong giai đoạn này, do đó doanh thu hàng sản xuất giảm 8%, tương đương giảm 6.037 triệu đồng, điều này cũng gây ảnh hưởng trong khâu sản xuất, các chi phí sản xuất chưa phân bổ vào giá thành nhập kho phải ghi nhận vào giá vốn hàng bán.
- Công ty tiếp tục tiết giảm các khoản chi phí hoạt động và chi phí tài chính 35% so cùng kỳ tương ứng giảm 23.498 triệu đồng.
- Lợi nhuận năm 2021 tăng chủ yếu từ các khoản Doanh thu khác tăng 30.264 triệu đồng và Thu nhập khác tăng 31.064 triệu đồng.

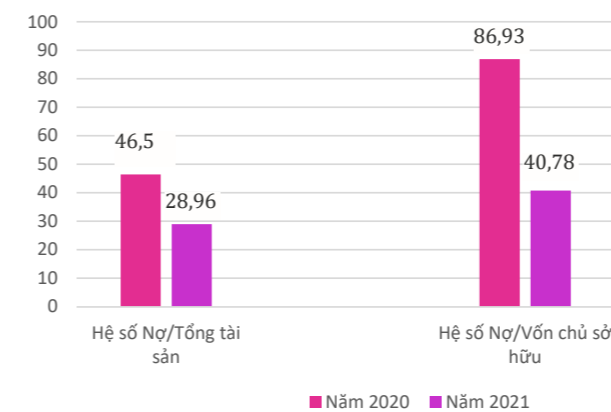
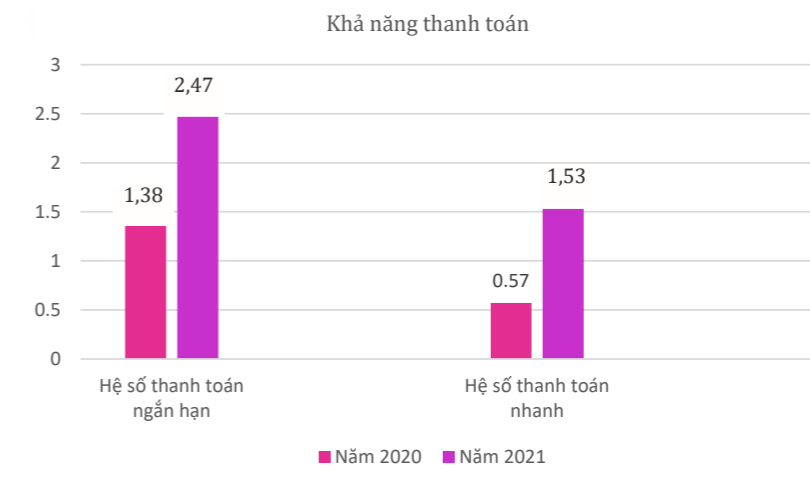
TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2020	Năm 2021
Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
- Khả năng thanh toán ngắn hạn	lần	1,38	2,47
- Khả năng thanh toán nhanh	lần	0,57	1,53
Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
- Hệ số nợ/ Tổng tài sản	%	46,5	28,96
- Hệ số nợ/ Vốn chủ sở hữu	%	86,93	40,78
Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
- Vòng quay hàng tồn kho	vòng	2,52	2,15
- Vòng quay tổng tài sản (Hiệu suất sử dụng tài sản)	vòng	1,01	0,75
Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
- Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Doanh thu thuần	%	-10,27	23,39
- Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Vốn chủ sở hữu bình quân	%	-24,72	28,07
- Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Tổng tài sản bình quân	%	-10,34	17,47
- Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/ Doanh thu thuần	%	-11,34	5,34

Khả năng thanh toán

Trong năm 2021, các chỉ tiêu liên quan đến khả năng thanh toán của LDP cho thấy nhiều mặt khả quan khi các hệ số thanh toán đều tăng so với năm 2020. Theo đó, hệ số thanh toán ngắn hạn và hệ số thanh toán nhanh lần lượt là 2,47 lần và 1,53 lần. Nguyên nhân chủ yếu là do nợ ngắn hạn sụt giảm trong khi đó tài sản ngắn hạn tăng; cụ thể nợ ngắn hạn đạt 58.483 triệu đồng, giảm 35.762 triệu đồng, tương ứng với việc giảm 37,95%; trong khi đó, tài sản ngắn hạn đạt 144.283 triệu đồng, tăng 14.206 triệu đồng, tương ứng với việc tăng 10,92%. Phần lớn nguyên nhân dẫn đến việc tài sản ngắn hạn tăng là do tiền và các khoản tương đương tiền trong năm tăng, lần lượt là 8.996 triệu đồng, ứng với mức tăng 284,41% và 37.000 triệu đồng, ứng với mức tăng 231,25%. Trong đó, tiền mặt, tiền gửi ngân hàng và tiền gửi ngân hàng có kỳ hạn tăng, lần lượt đạt mức 39.619 triệu, 12.119 triệu đồng, 53.000 triệu đồng, tương ứng tăng 189,06%, 385% và 331,25% so với cuối năm 2020. Điều này có thể lý giải là do trong năm, Công ty mở rộng mảng đầu tư chứng khoán và có được khoản lãi từ đầu tư chứng khoán này, dẫn đến tăng khoản tiền gửi tiết kiệm. Trong khi đó, với mức sụt giảm đáng kể là 65,29% và 72,12%, các khoản mục phải trả người bán và khoản mục phải trả người lao động là thành tố chính yếu làm giảm chỉ tiêu nợ ngắn hạn. Nguyên nhân dẫn đến sự sụt giảm này là do trong năm Công ty đã thanh toán một phần các khoản nợ vay quá hạn cho nhà cung cấp cũng như hoàn thành nghĩa vụ phải trả đối với người lao động. Chỉ tiêu khả năng thanh toán ổn định thể hiện Công ty đáp ứng đầy đủ các yêu cầu về việc chi trả nợ vay.



Cơ cấu nguồn vốn của Công ty đã ghi nhận sự sụt giảm mạnh của các khoản nợ phải trả. Hệ số nợ trên tổng tài sản và hệ số nợ trên vốn chủ sở hữu của năm 2021 lần lượt là 28,96% và 40,78%. Cả hai hệ số này đều sụt giảm mạnh so với năm 2020. Kết quả này có được do Công ty đã thực hiện nhiều chính sách để đảm bảo độ an toàn khi sử dụng đòn bẩy tài chính trong giai đoạn khó khăn của Công ty. Đây là một trong những nước đi an toàn được Ban lãnh đạo Công ty cân nhắc trước thực trạng kinh tế xã hội của Việt Nam nói riêng và thế giới nói chung gặp nhiều khó khăn, chưa thể hồi phục hoàn toàn sau dịch Covid-19.

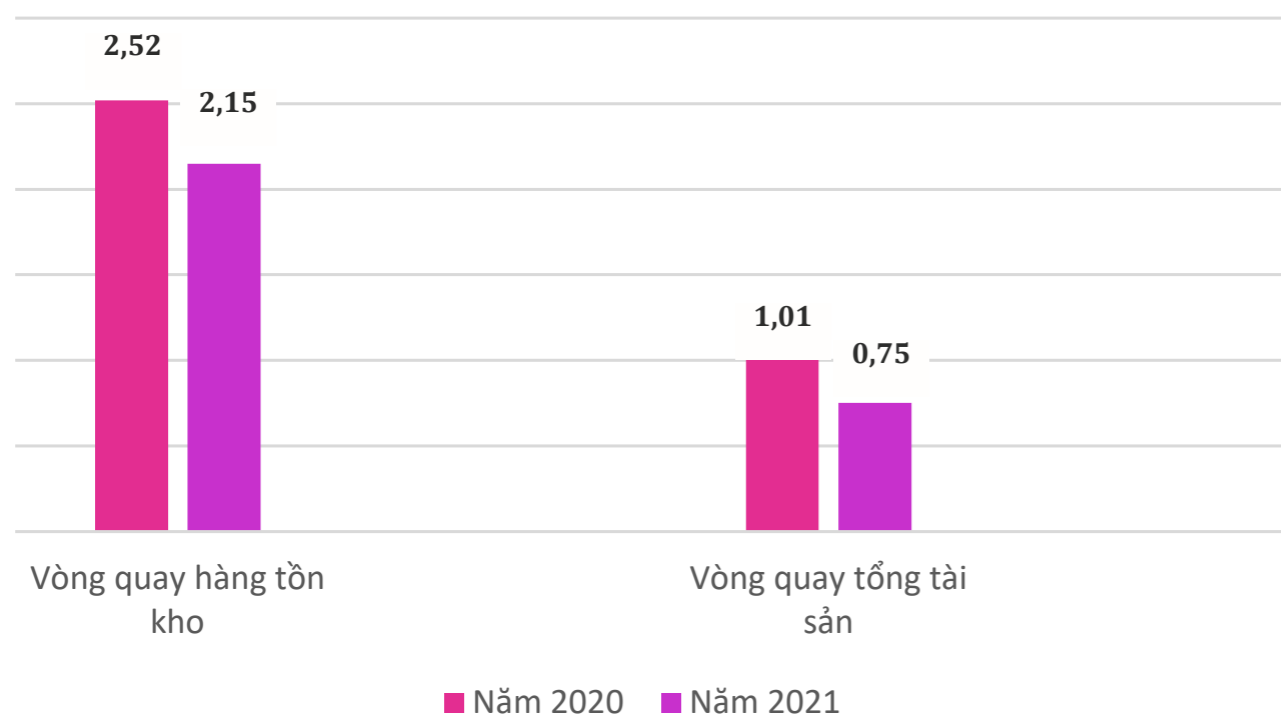
Cơ cấu vốn

Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Nhìn chung, hệ số vòng quay hàng tồn kho trong năm 2021 của LDP không có nhiều biến động. Theo đó, hệ số này ghi nhận giảm từ 2,52 vòng trong năm 2020 xuống còn 2,15 vòng cho năm 2021. Nguyên nhân chính vẫn là do hầu hết các sản phẩm chính của Công ty, đặc biệt là các sản phẩm đông dược trở nên khó tiêu thụ trong mùa dịch vì đây là các sản phẩm không thiết yếu. Bên cạnh đó, giá vốn hàng bán và hàng tồn kho đều ghi nhận giảm lần lượt là 34,54% và 28,34% do mục đích giảm bớt sự phụ thuộc vào hàng hóa thương mại, tăng tích trữ thành phẩm, chuẩn bị cho mục tiêu kinh doanh năm 2022, và xa hơn là kế hoạch 5 năm. Hai điều trên đã giải thích cho việc vòng quay hàng tồn kho của năm 2021 giảm so với năm 2020. Bên cạnh đó, trong năm 2021, vòng quay tổng tài sản giảm gần 0,26 vòng so với cùng kỳ năm trước, từ 1,01 vòng xuống còn 0,74 vòng. Nguyên nhân chính dẫn đến sự sụt giảm trên đến từ việc LDP chủ động cơ cấu lại danh mục sản phẩm, cắt giảm những mặt hàng kinh doanh không hiệu quả, và giải phóng một lượng lớn hàng tồn kho.

Ngoài ra, xét về chỉ số hiệu suất sử dụng tài sản, tính đến ngày 31/12/2021, hệ số vòng quay tổng tài sản giảm từ 1,01 vòng xuống còn 0,75 vòng. Nguyên nhân là do doanh thu thuần trong năm giảm mạnh. Cụ thể doanh thu thuần trong năm đạt 161.903 triệu đồng, giảm 90.891 triệu đồng, tương ứng giảm 35,95%, trong khi tổng tài sản có mức giảm ít hơn với giá trị trong năm 2021 là 215.921 triệu đồng, giảm 1.686 triệu đồng, tương ứng giảm 0,77%. Trong năm qua, đặc biệt là cuối năm 2021, LDP đã tiến hành đẩy mạnh các hoạt động marketing và tăng cường quảng bá thương hiệu, ... tuy vậy, việc quảng bá này tập trung chủ yếu vào cuối năm nên chưa phát huy hết hiệu quả.

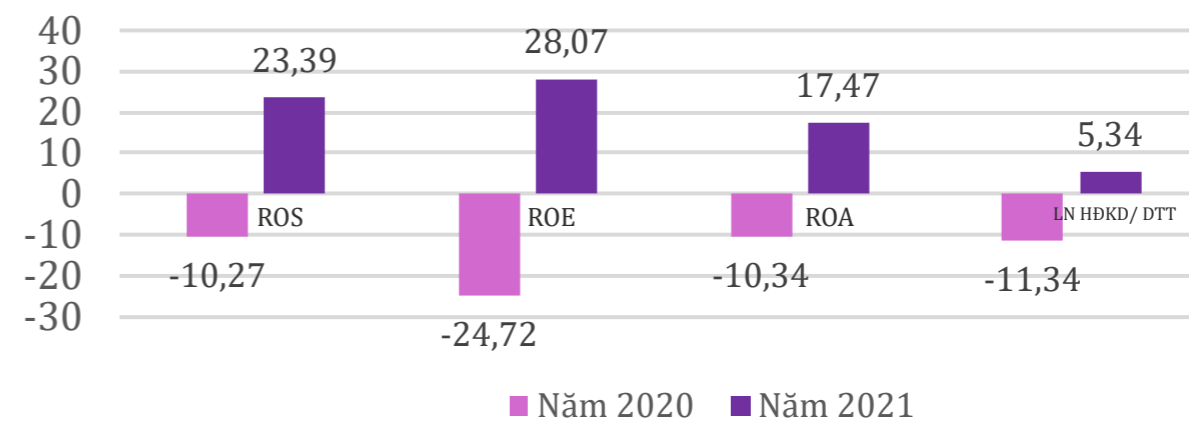
Nhìn chung, Công ty vẫn đang trong giai đoạn tái cơ cấu nên hệ số vòng quay tổng tài sản vẫn chưa thực sự ổn định. Vì vậy, Ban lãnh đạo Ladophar đã đưa ra các đối sách hoàn thành kế hoạch tái cơ cấu, nhanh chóng ổn định năng lực hoạt động.



Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

Trong năm 2021, nhìn chung các chỉ số liên quan đến khả năng sinh lời của Ladophar có những biến chuyển tích cực khi đa phần những hệ số này đều có giá trị dương và tăng trưởng tích cực hơn so với năm 2020. Trong đó, biên lợi nhuận ròng tăng từ -10,27% trong năm 2020 lên 23,39% trong năm 2021. Nguyên nhân dẫn đến sự biến động này là do sự gia tăng trong lợi nhuận sau thuế của Công ty đến từ doanh thu khác và lợi nhuận khác. Hệ số ROE và ROA của Công ty cũng chứng kiến những bước tăng đột phá nhờ việc tiết giảm các khoản chi phí hoạt động và chi phí tài chính 35% so cùng kỳ tương ứng giảm 23.498 triệu đồng.

Với những kế hoạch được đưa ra trong những năm tới, việc quảng bá và nhận diện thương hiệu đang từng bước phủ khắp thị trường, cùng mạng lưới phân phối sản phẩm khắp cả nước, kì vọng mang lại doanh thu và lợi nhuận vượt bậc cho Ladophar.

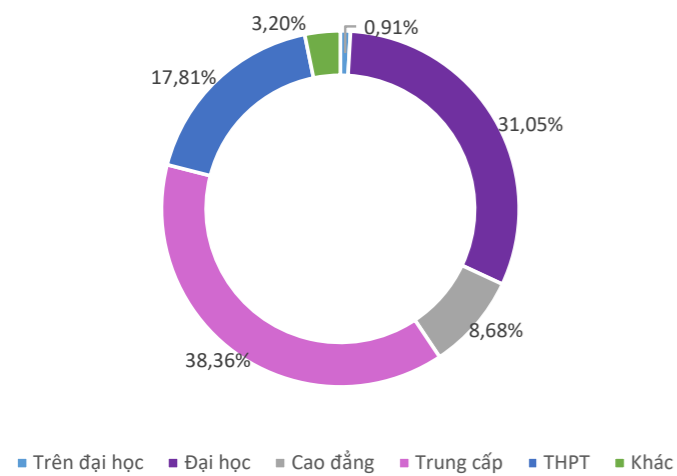


TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

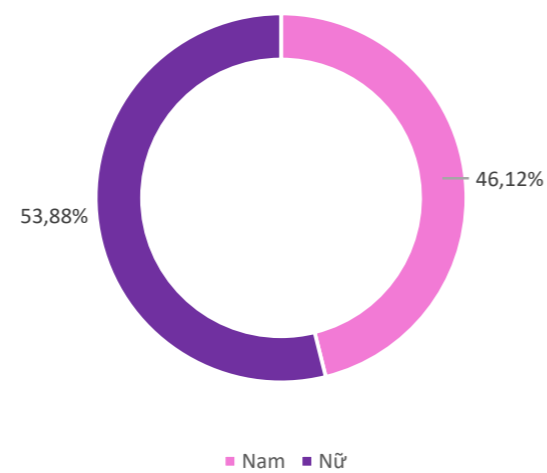
Số lượng cán bộ, công nhân viên

STT	Tính chất phân loại	Số lượng (người)	Tỷ lệ
A	Theo trình độ	219	100,00%
1	Trên đại học	2	0,91%
2	Đại học	68	31,05%
3	Cao đẳng	19	8,68%
4	Trung cấp	84	38,36%
5	THPT	39	17,81%
6	Khác	7	3,20%
B	Theo giới tính	219	100,00%
1	Nam	101	46,12%
2	Nữ	118	53,88%

Theo trình độ lao động



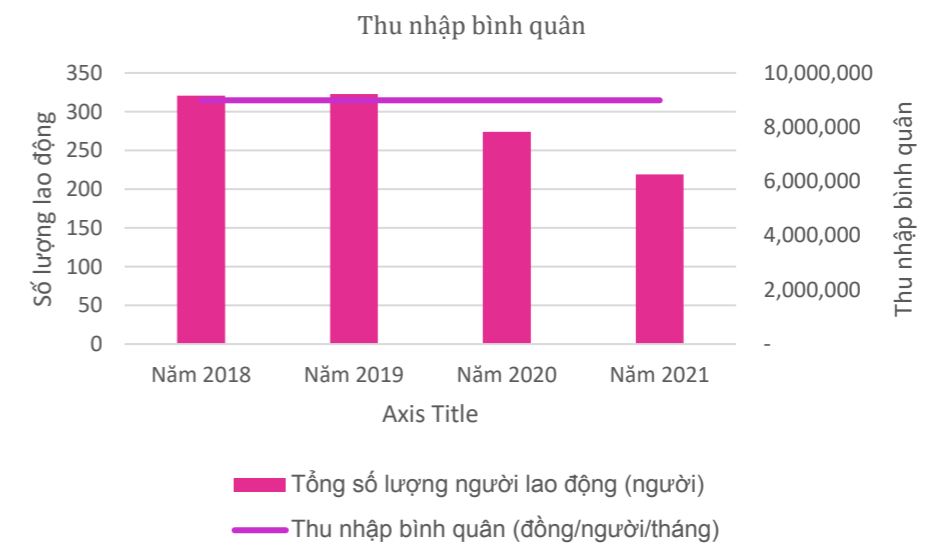
Theo giới tính



Thu nhập bình quân

Chỉ tiêu	Năm 2018	Năm 2019	Năm 2020	Năm 2021
Tổng số lượng người lao động (người)	321	323	274	219
Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng)	9.000.000	9.000.000	9.000.000	9.000.000

Thu nhập bình quân



TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

Danh sách Ban Điều hành (tính đến ngày 11/02/2022)

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu và đại diện	Tỷ lệ sở hữu	Ngày bổ nhiệm
1	Nguyễn Mai Long	Tổng Giám đốc, Người đại diện theo pháp luật	Đại diện: 1.300.000	10,23%	2/12/2021
2	Ngo Văn Trị	Phó Tổng Giám đốc thường trực	Cá nhân: 1.600	0,01%	21/12/2021
3	Lê Quang Nhuận	Phó Tổng Giám đốc Kinh doanh	-	-	21/12/2021
4	Vũ Anh Sinh	Phó Tổng Giám đốc	-	-	21/01/2022
5	Trương Thị Ngọc Hiền	Kế toán trưởng	92	0,00%	07/2013

(* Số lượng cổ phiếu dựa trên danh sách cổ đông chốt ngày 11/02/2022)

Danh sách thay đổi thành viên Ban Tổng Giám đốc

STT	Họ và tên	Chức vụ	Ngày bổ nhiệm/ Miễn nhiệm	
			Ngày bổ nhiệm	Ngày miễn nhiệm
1	Nguyễn Mai Long	Tổng Giám đốc	02/12/2021	-
2	Ngo Văn Trị	Phó Tổng Giám đốc thường trực	21/12/2021	-
3	Lê Quang Nhuận	Phó Tổng Giám đốc kinh doanh	21/12/2021	-
4	Vũ Anh Sinh	Phó Tổng Giám đốc	21/01/2022	-
5	Lê Huỳnh Gia Hoàng	Tổng Giám đốc	05/07/2021	2/12/2021
6	Võ Duy Đạo	Tổng Giám đốc	26/04/2021	30/06/2021
7	Trần Hoàng An	Phó Tổng Giám đốc	01/07/2021	2/12/2021
8	Huỳnh Tăng Phúc Hậu	Giám đốc Tài chính	24/09/2020	2/12/2021

Lý lịch Ban Điều hành

Ông Nguyễn Mai Long

Chức vụ: Tổng Giám đốc - Người đại diện pháp luật

Năm sinh: 1980

Trình độ chuyên môn: Tiến sĩ Kinh tế

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2005 - 2006	Bộ Công thương	Cán bộ
2006 - 2008	Công ty TNHH Kiểm toán Thăng Long	Phó Giám đốc
	Công ty TNHH Kiểm toán ASNAF Việt Nam	Phó Giám đốc
2008 - 2020	Công ty Tài chính Cổ phần Điện lực	Phó Chánh Văn phòng
		Giám đốc Chi nhánh Hồ Chí Minh
		Giám đốc Trung tâm Tài chính Tiêu dùng
		Giám đốc Trung tâm Fintech
		CEO Easy Credit (thương hiệu tài chính tiêu dùng của EVN FINANCE)
2020 - Nay	Công ty Cổ phần ABC Toàn Cầu	Tổng Giám đốc
	Tập đoàn Oriente Hồng Kông	Chuyên gia Tư vấn quốc gia
T10/2021 - Nay	Công ty Cổ phần Louis Holdings	Phó Chủ tịch HĐQT kiêm Tổng Giám đốc
	Công ty Cổ phần Sametel	Chủ tịch HĐQT
	Công ty Cổ phần Louis Capital	Chủ tịch HĐQT
02/12/2021 - Nay	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng	Tổng Giám đốc - Người đại diện theo pháp luật

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 1.300.000 cổ phần, chiếm 10,23%% vốn điều lệ.

+ Đại diện sở hữu cổ phần: 1.300.000 cổ phần, chiếm 10,23%% vốn điều lệ.

+ Cá nhân sở hữu: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ.



TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

Ông Ngô Văn Trị

Chức vụ: Phó Tổng Giám đốc thường trực

Năm sinh: 1977

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính - Kế toán

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
01/2002 - 07/2002	Công ty TNHH Duy Tân (Bảo Lộc, Lâm Đồng)	
08/2002 - 07/2005	Công ty TNHH Việt Hải (Bảo Lộc, Lâm Đồng)	
08/2005 - 12/2006	Công ty CP Tư tưởng Á Châu (Bảo Lộc, Lâm Đồng)	
01/2007 - 03/2008	Công ty CP Tư tưởng Á Châu (TP. Hồ Chí Minh)	
04/2008 - Nay	Công ty CP XNK An Giang	
10/2016 - Nay	Công ty CP Docimexco	Kế toán trưởng
24/09/2020 - 30/12/2021	Công ty Cổ phần XNK An Giang	Phó Tổng Giám đốc phụ trách Nhân sự Hành chính
21/12/2021 - Nay	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng	Phó Tổng Giám đốc thường trực

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 1.600 cổ phần, chiếm 0,01% vốn điều lệ.

Ông Lê Quang Nhuận

Chức vụ: Phó Tổng Giám đốc

Năm sinh: 1985

Trình độ chuyên môn: Cử nhân

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2012 - 2020	Công ty Cổ phần Đầu tư Xuất nhập khẩu Louis Rice	Giám đốc Kinh doanh
2020 - 2021	Công ty Cổ phần Louis Holdings	Tổng Giám đốc
21/12/2021 - nay	Công ty Cổ phần Louis Holdings	Phó Tổng Giám đốc
21/12/2021 - nay	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng	Phó Tổng Giám đốc Kinh doanh

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

Ông Vũ Anh Sinh

Chức vụ: Phó Tổng Giám đốc

Năm sinh: 1981

Trình độ chuyên môn: Cử nhân

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
06/09/2021	Công ty Cổ phần Louis Capital (TGG)	Phó Tổng Giám đốc Công bố thông tin
21/01/2022	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng - Ladophar (LDP)	Phó Tổng Giám đốc

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

Bà Trương Thị Ngọc Hiền

Chức vụ: Kế toán trưởng

Năm sinh: 1978

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính Kế toán

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2001 - 06/2013	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng - Ladophar	Kế toán
T07/2013 - nay	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng - Ladophar	Kế toán trưởng

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 92 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ

Về tuyển dụng

Việc tuyển dụng nhân sự được thực hiện trên nguyên tắc “Đảm bảo Minh bạch - Công bằng - Bình đẳng”, nhằm lựa chọn được những cá nhân phù hợp, đáp ứng đầy đủ những tiêu chuẩn về đạo đức nghề nghiệp, kỹ năng, kiến thức,... Chính bởi lý do trên, Ladophar luôn cố gắng tập trung tìm kiếm và phát triển người tài. Trong năm 2021, Công ty chứng kiến sự biến động liên quan đến nhân sự cấp cao, Bộ máy quản lý mới được lựa chọn trên cơ sở bộ tiêu chuẩn trên, đảm bảo các yêu cầu về đạo đức cũng như trình độ chuyên môn. Ban Lãnh đạo cũng đưa ra chương trình kế hoạch tuyển dụng. Theo đó, chương trình này được tổ chức thường xuyên định kỳ, nhằm tuyển dụng được nguồn nhân lực có trình độ chuyên môn, tay nghề cao, đáp ứng nhu cầu của Công ty. Thông báo tuyển dụng được đăng tải trên website của Công ty cũng như các trang thông tin điện tử khác.

Về đào tạo:

Ngành dược là một trong số ít những ngành nghề đòi hỏi nhân sự có trình độ chuyên môn cao cũng như có thâm niên làm việc, gắn bó trong nghề đủ lâu. Trong bối cảnh hiện nay, nguồn nhân lực được trang bị đầy đủ kỹ năng, kiến thức sẽ đóng góp cho sự phát triển của cá nhân, tổ chức cũng như sự phồn thịnh của một quốc gia. Không nằm ngoài quy luật chung của xã hội, Ladophar cho thấy sự ưu tiên trong vấn đề đào tạo và phát triển nhân lực của mình. Theo đó, Công ty chủ động tìm tòi, học hỏi kinh nghiệm đào tạo nhân lực từ các quốc gia đi đầu trong lĩnh vực này như Nhật Bản, Singapore, Hàn Quốc,... để áp dụng trong thực tế doanh nghiệp. Bên cạnh đó, Ladophar còn tổ chức các đợt tập huấn nâng cao năng lực chuyên môn, nghiệp vụ; xây dựng bộ quy tắc chuẩn về chức danh các công việc, tiêu chuẩn nghề nghiệp tương đương với các nước tiên tiến, tiêu chuẩn hóa cán bộ theo các cấp độ đào tạo khác nhau. Chương trình đào tạo được xây dựng với nội dung bám sát thực tế, đào tạo thực hành được Công ty chú trọng hơn so với lý thuyết, xây dựng đội ngũ kế thừa, bồi dưỡng nhân sự giai đoạn 2018 - 2022:

- Đào tạo hội nhập cho nhân sự mới.
- Tổ chức huấn luyện đội ngũ nhân viên về các kỹ năng thực hiện theo chuẩn GMP và ISO, hiểu rõ từng khâu sản xuất cũng như quá trình tạo ra sản phẩm đạt chuẩn.
- Đào tạo kiến thức sản phẩm và kỹ năng bán hàng cho đội ngũ nhân bán hàng, tiếp thị.
- Đội ngũ cán bộ kỹ thuật được đào tạo chuyên sâu, nâng cao về vận hành các dây chuyền sản xuất.



TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

Môi trường làm việc

Ngoài thu nhập là yếu tố quan trọng thì môi trường làm việc cũng ảnh hưởng không nhỏ tới quyết định của người lao động trong Công ty. Chính vì vậy, Ladophar luôn cố gắng tạo ra một môi trường làm việc năng động, thân thiện và chuyên nghiệp nhất để phát huy tính sáng tạo, cầu tiến cũng như tính chủ động của cán bộ công nhân viên, góp phần thúc đẩy hiệu quả làm việc, tăng năng suất lao động và nâng cao giá trị Công ty. Ladophar luôn cố gắng tạo ra một môi trường làm việc với cơ sở vật chất, trang thiết bị đầy đủ và hiện đại, đáp ứng nhu cầu sản xuất, kinh doanh. Bên cạnh đó, Công ty cũng có những quy định về thời gian làm việc và thời gian nghỉ phép của cán bộ, công nhân viên theo đúng quy định của Bộ Luật Lao động.

Đảm bảo trong công tác kiểm tra và bổ sung các thiết bị bảo hộ cho người lao động, thực hiện các nguyên tắc an toàn trong lao động, duy tu, sửa chữa hạ tầng đô thị tránh những trường hợp không đáng có xảy ra.



Về lương, thưởng, phúc lợi, đãi ngộ

Chính sách lương, thưởng

Công ty đã xây dựng hệ thống thang bảng lương và ban hành quy chế trả lương, trả thưởng cho người lao động. Theo đó, để đảm bảo nguyên tắc phân phối theo lao động, Công ty đã lên bảng tiêu chí nhằm đánh giá đúng mức độ đóng góp của từng vị trí công tác trong Công ty, gắn liền tiền lương với năng suất, chất lượng và hiệu quả của từng người, khuyến khích người lao động có trình độ chuyên môn kỹ thuật cao, nâng cao hiệu suất công tác.

Mặc dù công ty gặp nhiều khó khăn trong giai đoạn hiện nay nhưng vẫn duy trì công ăn việc làm cho hơn 200 lao động địa phương và ngoài tỉnh, đảm bảo thu nhập cho người lao động trung bình 9 triệu đồng/ người/tháng.



Chính sách phúc lợi, đãi ngộ

Ladophar luôn thực hiện tốt yêu cầu của Bộ Luật lao động. Xây dựng Nội quy lao động và Thỏa ước lao động tập thể được Sở Lao động Thương binh và Xã hội công nhận. Ngoài ra, Công ty cũng luôn quan tâm đến điều kiện, môi trường làm việc, quan tâm đến đời sống vật chất tinh thần của nhân viên, góp phần tạo động lực, khích lệ CBNV đóng góp nhiều hơn cho sự phát triển của Công ty. Trong số đó có thể kể đến:

- Ngoài các loại bảo hiểm bắt buộc theo quy định của Nhà nước như BHXH, BHYT, BHTN, hàng năm Công ty tổ chức khám sức khỏe định kỳ toàn CBNV.
- Chăm lo đời sống vật chất, tinh thần (quà tặng cưới hỏi, ốm đau, hiếu hỷ, học bổng, ngày quốc tế thiếu nhi, rằm trung thu, quốc tế phụ nữ...).



TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, THỰC HIỆN DỰ ÁN

Trong năm 2021, Công ty không thực hiện mua sắm các tài sản cố định lớn hay đầu tư vào các dự án. Thay vào đó, Công ty tiếp tục thực hiện các biện pháp để cải thiện khả năng hoạt động kinh doanh, đảm bảo an toàn lao động, chất lượng sản phẩm như:

Công ty khai thác lợi thế của vùng nguyên liệu, nghiên cứu sản xuất các sản phẩm từ dược liệu địa phương Lâm Đồng, đồng thời góp phần duy trì, ổn định nguồn dược liệu quý.



Theo quyết định 1976/QĐ-TTg ngày 30/10/2013 của Thủ tướng về việc phê duyệt quy hoạch tổng thể phát triển dược liệu đến năm 2020 và định hướng 2030, Lâm Đồng được đưa vào một trong 08 vùng trọng điểm phát triển dược liệu của cả nước, Công ty Lado-phar càng tin tưởng vào chiến lược phát triển lâu dài của mình, chính vì vậy Công ty đã hành động mạnh mẽ thiết thực như chuyển Nhà máy Tân dược GMP thành Nhà máy sản xuất thuốc dược liệu GMP; đầu tư mô hình để chuyển giao kỹ thuật cho hơn 40 hộ nông dân, hơn 01 hecta trồng dược liệu theo tiêu chuẩn Thực hành tốt GACP; thu mua hàng trăm tấn dược liệu Actiso, Diệp hạ châu đạt tiêu chuẩn GACP của nông dân vùng Đà Lạt và Cát Tiên.

Áp dụng hệ thống quản lý an toàn thực phẩm theo yêu cầu của tiêu chuẩn TCVN ISO 22000:2018/ISO 22000: 2018 để đảm bảo sản phẩm đạt chất lượng, an toàn cho người sử dụng.

Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa: 0%

Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu: Không có

Giao dịch cổ phiếu quỹ: Không có

Các chứng khoán khác: Không có

TÌNH HÌNH CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

Thông tin cổ phiếu

Tổng số cổ phiếu đã phát hành
12.703.167 cổ phiếu

Số lượng cổ phiếu đang lưu hành
12.703.135 cổ phiếu



Số lượng cổ phiếu quỹ
32 cổ phiếu

Mệnh giá cổ phần
10.000 đồng/ cổ phiếu

Cơ cấu cổ đông

Tại thời điểm 11/02/2022

STT	Loại cổ đông	Số lượng cổ đông	Số cổ phiếu	Giá trị (đồng)	Tỷ lệ sở hữu/VĐL
I	Cổ đông Nhà nước	0	0	0	0,00%
II	Cổ đông trong nước	311	12.668.605	126.686.050.000	99,73%
1	Cổ đông tổ chức	6	2.620.536	26.205.360.000	20,63%
2	Cổ đông cá nhân	320	10.048.069	100.480.690.000	79,10%
III	Cổ đông nước ngoài	13	34.530	345.300.000	0,27%
1	Cá nhân	9	10.860	108.600.000	0,08%
2	Tổ chức	4	23.670	236.700.000	0,19%
IV	Cổ phiếu quỹ	1	32	320.000	0,00%
Tổng cộng		291	12.703.167	127.031.670.000	100%

BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

Quản lý nguồn nguyên vật liệu

Công ty khai thác lợi thế của vùng nguyên liệu, nghiên cứu sản xuất các sản phẩm từ dược liệu địa phương Lâm Đồng, đồng thời góp phần duy trì, ổn định nguồn dược liệu quý.

Theo quyết định 1976/QĐ-TTg ngày 30/10/2013 của Thủ tướng về việc phê duyệt quy hoạch tổng thể phát triển dược liệu đến năm 2020 và định hướng 2030, Lâm Đồng được đưa vào một trong 08 vùng trọng điểm phát triển dược liệu của cả nước, Ladophar càng tin tưởng vào chiến lược phát triển lâu dài của mình, chính vì vậy Công ty đã hành động mạnh mẽ thiết thực như chuyển Nhà máy Tân dược GMP thành Nhà máy sản xuất thuốc dược liệu GMP; đầu tư mô hình để chuyển giao kỹ thuật cho hơn 40 hộ nông dân, hơn 01 hecta trồng dược liệu theo tiêu chuẩn Thực hành tốt GACP; thu mua hàng trăm tấn dược liệu Actiso, Diệp hạ châu đạt tiêu chuẩn GACP của nông dân vùng Đà Lạt và Cát Tiên.

Tiêu thụ nước

Nước là nguồn tài nguyên thiên nhiên không thể thiếu trong quá trình hoạt động và sản xuất của mỗi doanh nghiệp. Tuy nhiên, việc sử dụng nước sao cho tối ưu hoá và hiệu quả lại là vấn đề không hề dễ dàng đối với bất kỳ doanh nghiệp nào. Để tránh sự lãng phí nguồn nước cũng như sử dụng nước không hiệu quả, Ban Lãnh đạo Ladophar đã tập trung quán triệt, tuyên truyền và củng cố nhận thức cho người lao động tại Công ty. Theo đó, Ladophar thường xuyên tổ chức các buổi sinh hoạt tập trung nhằm nâng cao ý thức trong cộng đồng người lao động. Lượng nước mà Công ty sử dụng trong quá trình hoạt động sản xuất, sinh hoạt trong các nhà máy và hội sở được cung cấp từ các công ty cấp nước trên địa bàn hoạt động, đáp ứng các tiêu chuẩn nguồn nước đảm bảo cho hoạt động. Bên cạnh đó, Phòng Kỹ thuật thường xuyên kiểm tra các đường ống dẫn nước một cách định kỳ, tránh tình trạng rò rỉ, thất thoát nước.

Đối với nước dành cho tưới tiêu, Ban điều hành dành một số buổi trong năm đến kiểm tra ở các vùng chuyên canh, vừa đảm bảo tiết kiệm năng lượng, vừa đảm bảo chất lượng của nguồn nguyên liệu.

Tiêu thụ năng lượng

Thực hiện quán triệt công tác tiết kiệm năng lượng, hạn chế sử dụng điện khi không cần thiết của chính quyền địa phương phối hợp cùng lãnh đạo Ladophar, trong năm 2021, Công ty đã nghiêm túc chấp hành và thực hiện các quy định về tiêu thụ và tiết kiệm năng lượng điện năng trong suốt quá trình hoạt động sản xuất. Bên cạnh đó, Công ty còn hưởng ứng và tham gia Giờ Trái đất bằng cách tắt điện khi không cần thiết, sử dụng nguồn năng lượng thay thế ít tiêu hao năng lượng, góp phần hạn chế sự nóng lên của Trái đất.

Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Trong những năm qua, Ladophar không có bất kỳ trường hợp vi phạm pháp lý bảo vệ môi trường nào. Công ty thực hiện tốt các quy định về bảo vệ môi trường:

Có hệ thống thu gom, xử lý nước thải, rác thải đạt chuẩn theo quy định pháp luật.

- Xử lý rác thải: đối với rác thải thông thường thu gom vào cuối ngày;
- Đối với rác thải nguy hại, được thu gom và xử lý qua Công ty CP Môi Trường Khánh Hòa theo đúng các quy định về pháp luật môi trường.
- Chất thải lỏng (nước thải từ hoạt động sản xuất): có hệ thống xử lý nước thải để xử lý nước an toàn trước khi đổ vào hệ thống xử lý chung của TP. Đà Lạt.
- Khí thải: được đưa qua hệ thống lọc sạch trước khi ra môi trường.



BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

Chính sách liên quan đến người lao động

Con người là thành tố quan trọng trong quá trình hội nhập và phát triển của Doanh nghiệp. Nhận thức rõ tầm quan trọng của con người trong vị thế đó, Ladophar đặc biệt lưu tâm đến các vấn đề liên quan đến quyền con người, đưa ra những chính sách tiến bộ có lợi cho người lao động, tạo cơ hội để người lao động tham gia và phát triển bản thân.

Khoa học

Sắp xếp không gian, phòng ban, dây chuyền sản xuất để đạt được hiệu suất làm việc tối ưu.

Hòa đồng

Khuyến khích tinh thần teamwork, giao lưu trong Công ty, tổ chức các buổi hẹn, buổi gặp mặt, thi đấu thể thao giữa các bộ phận ban ngành.

An toàn

Người lao động được hưởng các chế độ BHXH, BHYT. Các công nhân viên ở các Nhà máy được cung cấp đầy đủ trang thiết bị bảo hộ an toàn lao động.

Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

Trong năm 2021, bên cạnh những hoạt động xúc tiến kinh doanh gắn liền với lợi nhuận, Ladophar cũng quan tâm đến các mục tiêu, chính sách liên quan đến cộng đồng địa phương, thông qua đó Công ty đã:

- Phối hợp với chính quyền địa phương, tham gia các hoạt động thiện nguyện, thăm hỏi các gia đình chính sách, có công với cách mạng, người có hoàn cảnh khó khăn, người già neo đơn,....
- Phối hợp gây quỹ từ thiện, trao học bổng cho học sinh có hoàn cảnh khó khăn, học sinh vượt khó, có thành tích tốt trong học tập trên địa bàn tỉnh Lâm Đồng.
- Trong năm, Công ty đã trao tặng xe cứu thương, máy thở và 100 tấn gạo nhằm hỗ trợ địa phương trong giai đoạn dịch bệnh diễn biến phức tạp tại Việt Nam, chung tay góp sức đẩy lùi dịch bệnh.

HÀNH TRÌNH

Tinh hoa dược liệu

Da Lat Since
1982



A photograph of several artichokes with their characteristic green, layered leaves, resting on a light grey, textured surface. The artichokes are in various stages of growth, with some showing more developed heads.

03

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

- **Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh**
- **Tình hình tài chính**
- **Cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý**
- **Kế hoạch phát triển trong tương lai**
- **Báo cáo liên quan đến trách nhiệm về môi trường và xã hội**

✓ STRENGTH (ĐIỂM MẠNH)

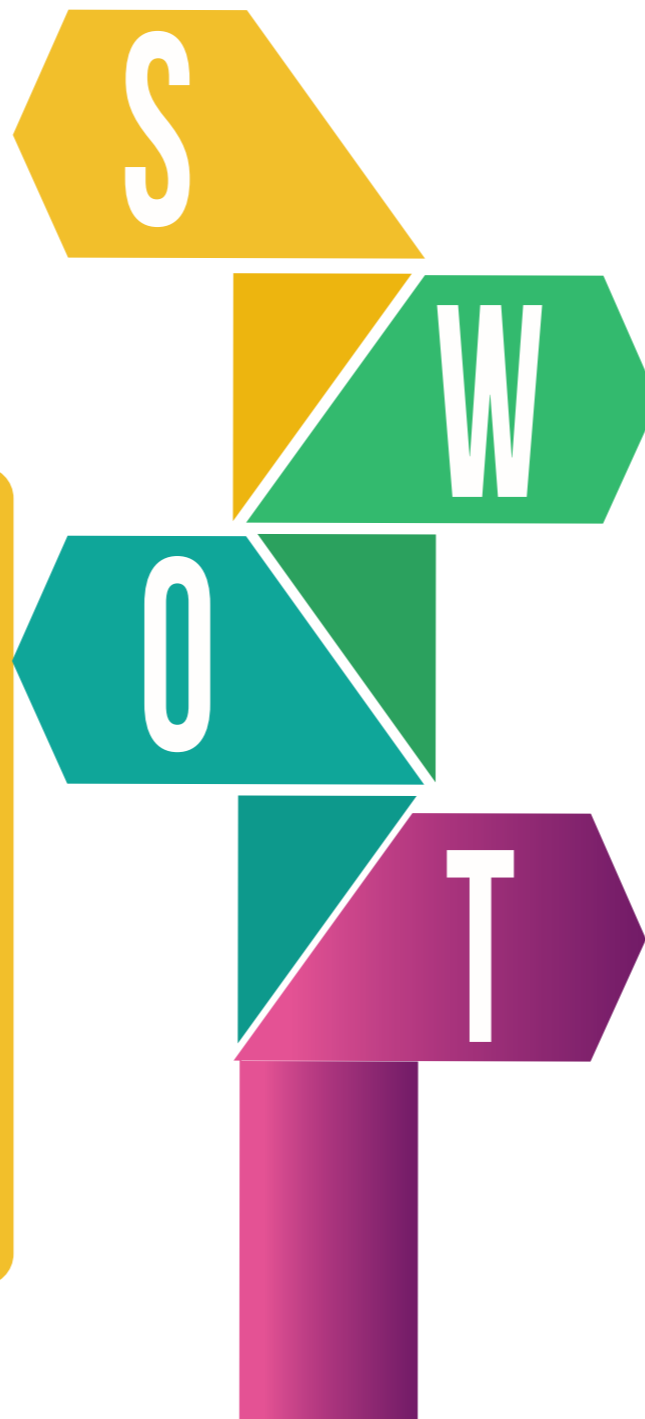
Với vị thế là một Công ty đông dược đầu ngành tại tỉnh Lâm Đồng, trong suốt 40 năm hình thành và phát triển, Ladophar đã tạo dựng cho mình một thương hiệu uy tín với chất lượng sản phẩm ngày một cải tiến theo thời gian. Theo đó, Công ty sở hữu 03 nhà máy sản xuất Đông Dược đạt tiêu chuẩn Thực hành tốt sản xuất theo khuyến cáo của Tổ chức Y tế Thế giới (GMP - WHO) đạt chứng nhận HACCP cho các sản phẩm thực phẩm chức năng. Cùng với đó, chất lượng dây chuyền sản xuất tại Ladophar cũng được đội ngũ lãnh đạo đặc biệt chú trọng, đảm bảo cung ứng cho thị trường các sản phẩm thuốc đông dược và thực phẩm chức năng có chất lượng tốt, hiệu quả lâm sàng được chứng nhận, thân thiện với môi trường và thích hợp với thể chất người Việt Nam. Trong năm qua, cơ cấu nhân sự của Ladophar có nhiều sự thay đổi. Tuy nhiên, để duy trì vị thế cũng như tên tuổi thương hiệu của Ladophar, đội ngũ cán bộ mới được đề bạt đáp ứng được các tiêu chí và định hướng mà bấy lâu nay Công ty luôn theo đuổi. Đội ngũ nhân sự cấp cao mới được chọn mặt gửi vàng, là những tên tuổi không chỉ có bề dày kinh nghiệm trong việc quản lý điều hành mà còn được biết đến như là những người có thâm niên kinh nghiệm trong lĩnh vực chăm sóc sức khỏe, có thể kể đến như bác sĩ, thạc sĩ Nguyễn Đức Minh – thành viên Hội đồng quản trị mới đương nhiệm – người có nhiều hiểu biết và thâm niên làm việc trong ngành chăm sóc sức khỏe.

Cùng với thời gian, Ladophar không chỉ cho thấy bề dày kinh nghiệm của Công ty mà còn thể hiện khả năng nắm bắt thị trường, không ngừng cho ra đời các sản phẩm mới từ nguồn dược liệu thiên nhiên quý, đảm bảo chất lượng cũng như giá cả phù hợp với nhu cầu chăm sóc sức khỏe của cộng đồng. Từ đó, thương hiệu Ladophar được chú tâm xây dựng, tăng độ nhận diện thương hiệu khẳng định uy tín của doanh nghiệp và lòng tin của khách hàng. Ladophar có hệ thống phân phối sản phẩm rộng khắp tỉnh Lâm Đồng và sản phẩm có mặt ở hầu hết các tỉnh thành trên cả nước với hơn 04 chi nhánh nội tỉnh, 02 chi nhánh ngoại tỉnh, 3.500 điểm bán và 400 nhà thuốc trên cả nước. Những lợi thế nói trên là tiền đề để Ladophar tiếp tục chiếm lĩnh thị trường Dược liệu tại Lâm Đồng nói riêng cũng như vươn xa hơn nữa tại thị trường trong nước và ngoài nước.

Ngoài ra, ngành Dược là ngành được Chính phủ đặc biệt quan tâm. Từ những lợi thế sẵn có từ nguồn dược liệu địa phương, sự chú trọng quan tâm của Nhà nước cũng như những giá trị thương hiệu mà Công ty đã tạo dựng trong suốt quá trình hình thành và phát triển, trong những năm tiếp theo, Ladophar hứa hẹn duy trì và phát triển những giá trị truyền thống sẵn có của doanh nghiệp và tạo dựng nên những cột mốc mới có ý nghĩa hơn trong chặng đường mới.

✓ WEAKNESS (ĐIỂM YẾU)

Trong năm 2021, thế giới nói chung và Việt Nam nói riêng chịu nhiều tổn thất nặng nề liên quan đến dịch bệnh Covid - 19. Cũng giống với hầu hết các doanh nghiệp tại Việt Nam, tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Ladophar trong năm 2021 cũng chịu những ảnh hưởng nhất định. Hoạt động của Công ty là sản xuất tân dược, Đông dược, mua bán thuốc, dược liệu, thiết bị y tế, xuất nhập khẩu thuốc, dược liệu... Trước khi cố đông nhà nước thoái vốn tại Ladophar, lợi nhuận của Công ty duy trì ổn định ở mức thấp. Tuy nhiên, liên tục 6 quý liên tiếp từ (từ quý II/2020 đến quý III/2021), Công ty liên tục thua lỗ. Cụ thể, lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh và lợi nhuận sau thuế trong năm 2020 ghi nhận lỗ lần lượt là 28.674 triệu đồng và 25.969 triệu đồng. Ladophar đang gặp vấn đề về kiểm soát chi phí. Việc Công ty chủ động được nguồn hàng Atiso, trong khi các nguyên liệu khác phục vụ sản xuất lại phụ thuộc vào bên thứ ba khiến chi phí nguyên liệu bị ảnh hưởng mạnh bởi sự gián đoạn chuỗi cung ứng. Chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp năm 2021 tiếp tục tăng, với lần lượt là 30.454 triệu đồng và 10.559 triệu đồng. Cũng trong năm 2021, Ladophar cho biết kết quả trúng thầu thấp hơn so với cùng kỳ năm 2020 và việc giãn cách xã hội khiến doanh thu hàng thương mại bị sụt giảm. Bên cạnh đó, ngành Dược Việt Nam cũng phụ thuộc nhiều vào nguồn nguyên liệu nhập khẩu, trong đó phần lớn là các hoạt chất dược phẩm (API). Theo Bộ Công Thương, Việt Nam nhập khẩu khoảng 80%-90% nguyên liệu dược phẩm, trong đó Trung Quốc và Ấn Độ là hai nguồn cung cấp chiếm tỷ trọng cao nhất. Việc phụ thuộc quá nhiều vào nguồn nguyên liệu nhập khẩu này khiến Ladophar nói riêng cũng như các Công ty Dược liệu nói chung đối mặt với rủi ro liên quan đến biến động giá nguyên liệu của Trung Quốc và Ấn Độ cũng như tỷ giá hối đoái. Bên cạnh đó, thị phần của Ladophar ở ngoài tỉnh còn hạn chế, sản phẩm Ladophar chưa tiếp cận đông đảo người tiêu dùng. Thiếu vốn cho nhu cầu đầu tư máy móc thiết bị và chi phí vận chuyển, lãi vay tăng là những gánh nặng là Ladophar gặp phải. Mặt khác, người tiêu dùng Việt Nam có xu hướng chuộng hàng ngoại nhập, chính vì thế đây cũng chính là quan ngại lớn nhất đối với các Công ty Dược phẩm như Ladophar.



OPPORTUNITY (CƠ HỘI)

Đại dịch Covid-19 bùng phát trên toàn cầu đã khiến cả thế giới nhận ra tầm quan trọng hàng đầu của việc chăm sóc sức khỏe và ngành công nghiệp chăm sóc sức khỏe theo những cách chưa từng có trong tiền lệ. Một mặt, nó nhấn mạnh vai trò quan trọng của ngành Dược phẩm và các loại thuốc cải tiến trong việc đảm bảo an toàn và an ninh toàn cầu. Mặt khác, nó cũng bộc lộ những lỗ hổng trong nền kinh tế toàn cầu, bao gồm cả các dịch vụ chăm sóc sức khỏe. Các chuyên gia và doanh nghiệp đều đánh giá triển vọng tăng trưởng của ngành Dược trong năm 2022 sẽ có nhiều tín hiệu tích cực hơn so với năm 2021. Theo Vietnam Report, nếu như kết quả khảo sát trong năm 2021 được đánh giá là khó có những đột phá, phân hóa giữa các doanh nghiệp, thì kết quả khảo sát năm 2022 đã nổi bật, tích cực hơn so với năm 2021 với 62,5% chuyên gia và doanh nghiệp đánh giá tăng trưởng khả quan, tốt hơn một chút, 12,5% lựa chọn tăng trưởng mạnh, tốt hơn nhiều và chỉ có 6,25% đánh giá tăng trưởng sẽ thấp hơn một chút so với năm 2021.

Bên cạnh đó, chính sách phát triển dược liệu của Chính phủ và chính quyền địa phương như chính sách hỗ trợ để phát triển dược liệu, tạo điều kiện xúc tiến thương mại hợp tác với các đối tác trong và ngoài nước là một trong những lợi thế mà Ladophar tận dụng được trong tình hình thực tế khó khăn này. Thêm vào đó, công tác quản lý chất lượng trong thực phẩm chức năng (sản xuất và phân phối) được cơ quan nhà nước triển khai quyết liệt trong thời gian qua tạo điều kiện thuận lợi cho Ladophar trong việc cạnh tranh với các mặt hàng chưa được kiểm soát trên thị trường. Mặt khác, Bộ Y tế ban hành danh mục thuốc từ dược liệu sử dụng trong bệnh viện (trong đó có các dược liệu như Actiso, Diệp hạ châu, Bồ công anh, Đảng sâm, Đương quy,...), kèm theo cộng điểm ưu tiên trong đấu thầu đối với thuốc sản xuất từ dược liệu trong nước. Xu hướng người tiêu dùng quay về với sản phẩm từ thiên nhiên phù hợp với định hướng phát triển của công ty. Hội nhập với các nước trong khu vực và quốc tế ngày càng sâu rộng, vì thế công ty có thể thuận lợi mở rộng ra thị trường quốc tế hơn.

Với khoản lãi sau thuế mà Công ty đạt được trong năm 2021 sẽ là tiền đề để Công ty đẩy mạnh các hoạt động kinh doanh tiếp theo trong năm 2022. Bên cạnh đó, Hàng tồn kho cận date và các tồn kho chậm luân chuyển được giải tồn và đẩy mạnh vào cuối năm. Điều này giúp giải phóng lượng lớn hàng tồn kho cũng như làm cơ sở để tập trung đẩy mạnh các thành phẩm chủ lực khác. Thương hiệu và hình ảnh sản phẩm được quảng bá và tăng sự nhận diện trên toàn quốc, thông qua việc xây dựng và đầu tư các bảng hiệu quảng cáo và showroom tại các vị trí đẹp và nổi bật. Mặt khác, đối với các sản phẩm mới, Ladophar đẩy mạnh công tác nghiên cứu nhằm ra mắt trên thị trường, tập trung vào các dòng sản phẩm nước giải khát thảo dược. Thêm vào đó, các khoản nợ quá hạn nhà cung cấp được giải quyết triệt để, điều này làm tiền đề cho việc mua hàng thương mại cũng như tạo dựng niềm tin từ nhà cung cấp nhằm hưởng lợi từ các khoản chiết khấu tăng thêm. Thị trường kênh ETC được Ban Lãnh đạo tập trung chú trọng và khôi phục trở lại.

Trong bối cảnh tình hình kinh tế xã hội vẫn còn nhiều khó khăn, thách thức trước tác động của dịch bệnh Covid-19 mang lại, sẽ còn là bài toán nan giải đối với hoạt động sản xuất kinh doanh của Ladophar. Bên cạnh đó, năm 2021 cũng là năm tiền đề cho sự đổi mới và cơ cấu lại hình ảnh, thương hiệu của Ladophar. Năm 2022 hứa hẹn nhiều sự thay đổi đột phá khi Công ty thực hiện nhiều chương trình thúc đẩy xây dựng và khôi phục lại hình ảnh sản phẩm và thương hiệu. Tuy nhiên, mọi sự khởi đầu đều có những vấn đề tiềm ẩn, thời gian là quá trình cần thiết để tăng sự nhận diện trên thị trường. Một khó khăn nữa được Ban Lãnh đạo Công ty tìm hướng khắc phục là thực trạng hệ thống phân phối bị mất dần, đặc biệt tại các nhà thuốc. Sự không đa dạng trong danh mục hàng hoá cũng như vấn đề giá thành sản phẩm cao đã ảnh hưởng rất lớn đến việc tiêu thụ hàng hoá thương mại. Trong khi đó mức độ cạnh tranh với đối thủ cạnh tranh cho những dòng sản phẩm hiện có ngày càng tăng, các sản phẩm của Công ty ngày càng có nhiều sản phẩm cạnh tranh tương tự thay thế, khách hàng ngày càng thông minh hơn trong việc lựa chọn sản phẩm chăm sóc sức khỏe. Mặt khác, kênh đấu thầu gặp phải một số khó khăn khi cơ chế đấu thầu thay đổi, các nhà cung cấp chuyển dần sang tự tham gia đấu thầu thay vì uỷ quyền cho các Công ty. Những thay đổi trong cơ cấu nhân sự cấp cao cũng là rào cản lớn đối với hoạt động kinh doanh của Công ty. Mặc dù đội ngũ nhân sự có kinh nghiệm và năng lực nhưng chưa đáp ứng đủ theo nhu cầu phát triển hiện tại. Bên cạnh đó, thị trường xuất khẩu tại các thị trường hiện có như Hàn Quốc chưa được khôi phục và khai thác lại, điều này làm sụt giảm lớn doanh thu hàng sản xuất.

Ngoài ra, Các Hiệp định thương mại tự do quốc tế cùng với quy định nới lỏng nhập khẩu và đầu tư vào ngành dược làm tăng cạnh tranh với các nhà đầu tư nước ngoài.



THREAT (THÁCH THỨC)



TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

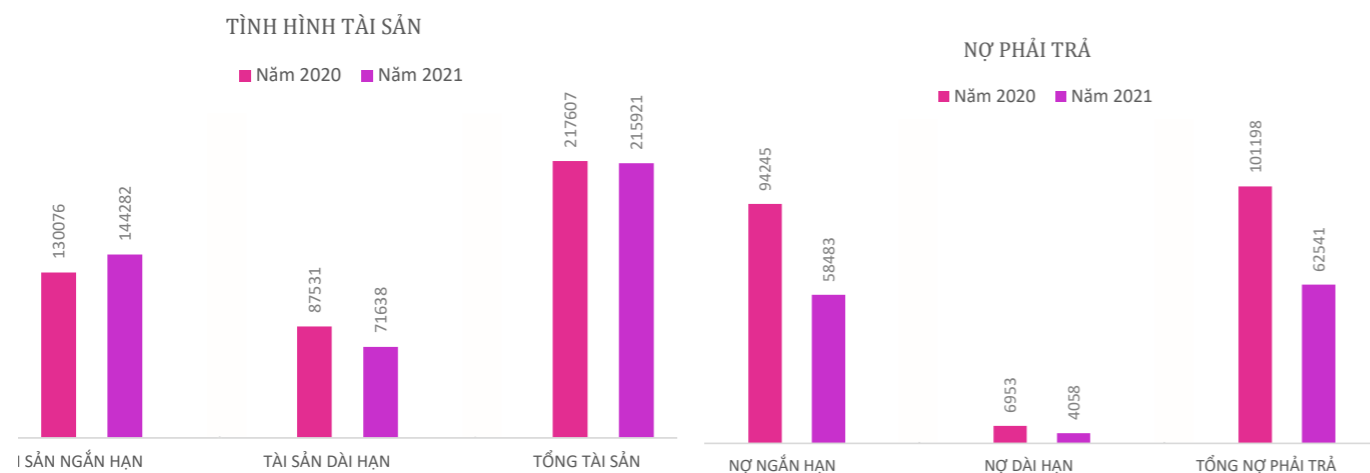
ĐVT: Triệu đồng

Chỉ tiêu	Năm 2020	Tỷ trọng 2020	Năm 2021	Tỷ trọng 2021	% Tăng, giảm
Tài sản ngắn hạn	130.076	59,78%	144.282	66,82%	+10,92%
Tài sản dài hạn	87.531	40,22%	71.638	33,18%	-18,16%
Tổng tài sản	217.607	100%	215.921	100%	-0,77%
Nợ ngắn hạn	94.245	93,13%	58.483	93,51%	+62,05%
Nợ dài hạn	6.953	6,87%	4.058	6,49%	+58,36%
Nợ phải trả	101.198	100%	62.541	100%	+61,8%

Tình hình tài sản

Nhìn chung trong năm 2021, cơ cấu tài sản của Công ty không có quá nhiều sự thay đổi so với cùng kỳ năm 2020. Trong cơ cấu tài sản, tiền, hàng tồn kho, và tài sản cố định chiếm tỷ trọng cao nhất (lần lượt là 30%, 25% và 30%). Tỷ trọng tài sản ngắn hạn vẫn chiếm ưu thế với 66,82%, tăng 10,84% so với cùng kỳ năm 2020. Biến động này chủ yếu là do tiền và các khoản tương đương tiền tăng đến 240,02%, tương ứng với mức tăng 45.996 triệu đồng, trong đó tiền tăng 284,41%, tương ứng với mức tăng 8.996 triệu đồng và các khoản tương đương tiền tăng 231,25%, tương ứng với mức tăng 37.000 triệu đồng, nguyên nhân chủ yếu là do tăng trong khoản tiền gửi tiết kiệm có được từ khoản lãi đầu tư chứng khoán. Khoản phải thu ngắn hạn giảm 29,38%, tương ứng mức giảm 10.095 triệu đồng. Nguyên nhân là do Công ty đẩy mạnh công tác thu hồi nợ, đặc biệt trong các khoản nợ quá hạn đã góp phần làm giảm số dư nợ phải thu. Bên cạnh đó, sự sụt giảm trong doanh thu cả hàng thương mại và sản xuất cũng làm giảm số dư khoản phải thu. Ngoài ra, Hàng tồn kho giảm 28,34%, tương ứng mức giảm 21.578 triệu đồng. Trong đó, tồn kho thương mại giảm 15%, tương ứng mức giảm 2.049 triệu đồng, nguyên nhân chủ yếu do ảnh hưởng của giãn cách xã hội và kiểm soát chặt chẽ việc đến bệnh viện đã làm gián đoạn nhu cầu chăm sóc sức khỏe, vì những người có vấn đề sức khỏe không cấp bách hạn chế khám chữa bệnh, dẫn đến doanh số kê đơn và bán thuốc ít hơn, cả ở hai thị trường kênh ETC và OTC. Tồn kho thành phẩm và tồn kho nguyên liệu giảm lần lượt là 14.252 triệu đồng và 4.754 triệu đồng, nguyên nhân của việc sụt giảm này chủ yếu đến từ các chương trình giải phóng hàng tồn kho. Cuối năm 2021, Công ty đẩy mạnh giải tồn hàng tồn kho cận date và các tồn kho chậm luân chuyển. Bên cạnh đó, việc rà soát và xử lý một lượng lớn bao bì và nguyên liệu lâu không sử dụng cũng làm giảm lượng tồn kho của nguyên vật liệu và bao bì.

Tài sản dài hạn đạt giá trị là 71.638 triệu đồng, giảm 15.893 triệu đồng, tương ứng với mức giảm 18,16%, trong đó tài sản cố định hữu hình giảm 19,73%, tương ứng mức giảm 14.930 triệu đồng. Nguyên nhân chủ yếu từ khấu hao và chuyển nhượng một số tài sản như máy móc thiết bị, phương tiện vận tải trong năm.



Tình hình nợ phải trả

Trong năm 2021, nhìn chung cơ cấu nợ phải trả không có quá nhiều thay đổi so với năm 2020. Tỷ trọng nợ ngắn hạn vẫn duy trì ở mức trên 90%, cụ thể là 93,51% trong khi giá trị của chỉ tiêu này chỉ đạt 58.483 triệu đồng, giảm 35.762 triệu đồng, tương ứng giảm 37,95% so với cùng kỳ năm 2020. Nguyên nhân chính dẫn đến vay ngắn hạn chiếm tỷ trọng cao nhất là do nhu cầu phải chi trả cho nhà cung cấp. So với năm 2020, tổng nợ phải trả giảm 38,2%, tương ứng với mức giảm 38.656 triệu đồng, chủ yếu ảnh hưởng từ các yếu tố sau:

- Phải trả người bán ngắn hạn giảm 65,29%, tương ứng với mức giảm 26.270 triệu đồng, chủ yếu do thanh toán hết các khoản nợ quá hạn nhà cung cấp vào cuối năm. Điều này làm tiền đề cho việc mua hàng thương mại cũng như tạo dựng niềm tin từ nhà cung cấp.

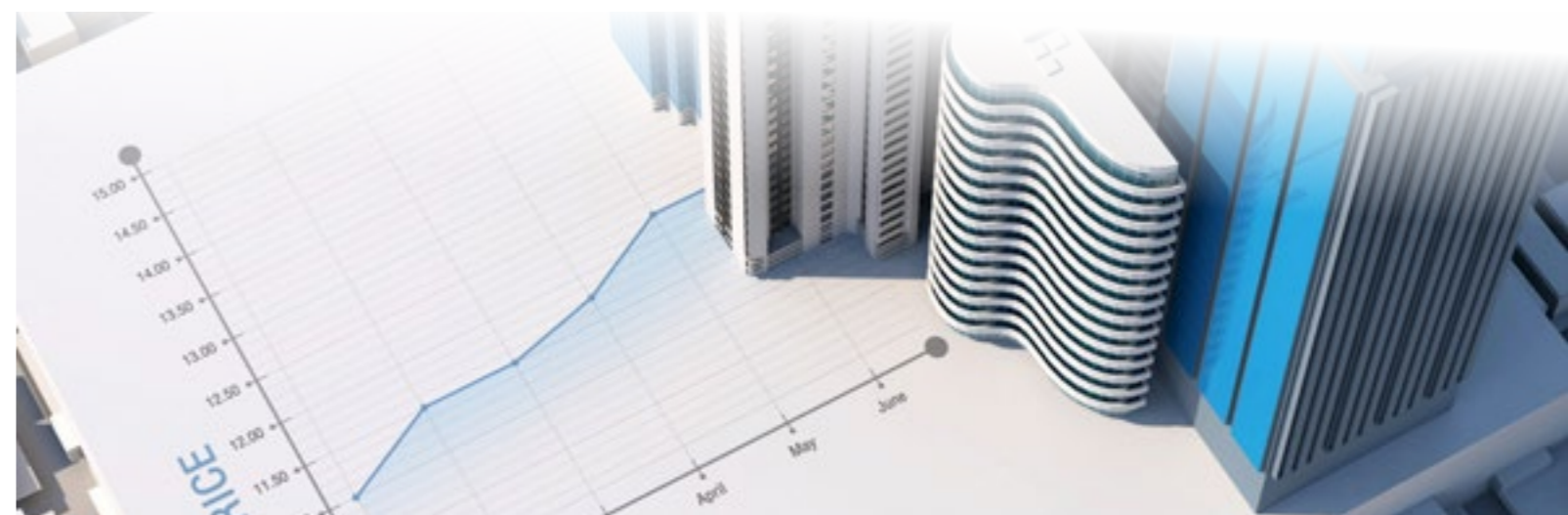
- Các khoản vay ngắn hạn và dài hạn đều giảm so với cùng kì năm ngoái. Cụ thể là khoản vay ngắn hạn giảm 32,25%, tương ứng mức giảm 14.263 triệu đồng, và vay dài hạn giảm 2.734 triệu đồng, tương đương với giảm 53,89%. Nguyên nhân chủ yếu là do Công ty đã thanh toán một phần khoản vay từ ngân hàng Thương mại Cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Lâm Đồng (BIDV) để giảm áp lực chi trả lãi vay.

Nhìn chung, tình trạng cơ cấu nợ của một Công ty đang trong giai đoạn tái cơ cấu như Ladophar thì sự sụt giảm này vẫn nằm trong tầm kiểm soát. Các chỉ số tài sản vẫn lớn hơn khoản nợ đang có, đảm bảo khả năng chi trả, duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh ổn định.

ĐVT: Triệu đồng

Tài sản cố định hữu hình	Nguyên giá	Giá trị còn lại	Giá trị còn lại/ Nguyên giá
Nhà cửa, vật kiến trúc	61.719	31.783	51,50%
Máy móc thiết bị	55.329	26.148	47,26%
Phương tiện vận tải	10.569	2.670	25,26%
Thiết bị, dụng cụ quản lý	528	117	22,16%
Cộng	128.145	60.718	47,38%

Tài sản cố định vô hình	Nguyên giá	Giá trị còn lại	Giá trị còn lại/ Nguyên giá
Quyền sử dụng đất	164	10	6,10%
Phần mềm máy tính	2.140	730	34,11%
Cộng	2.304	740	32,12%



Về hoạt động kinh doanh

- Triển khai kế hoạch kinh doanh 2022 cho từng nhóm hàng sản xuất cũng như hàng thương mại đến các chi nhánh/đơn vị kinh doanh, làm tiền đề và cơ sở để các chi nhánh lên kế hoạch và phương án kinh doanh cụ thể;
- Các chương trình Marketing và bán hàng khác hỗ trợ cho các chi nhánh trong việc đẩy hàng ra thị trường trong tình hình dịch bệnh vẫn còn diễn biến phức tạp, thông qua nguyên tắc tập trung bán những sản phẩm có lợi thế cạnh tranh ở mỗi địa bàn, khu vực. Các chương trình được cụ thể hóa và dành riêng cho mỗi chi nhánh cũng như mỗi địa bàn khác nhau;
- Bên cạnh đó là công tác truyền thông và gia tăng thương hiệu sản phẩm thông qua các hội chợ xúc tiến thương mại cũng như các chương trình sampling và giới thiệu sản phẩm tại các tòa nhà, trung tâm thương mại;
- Củng cố và định vị hình ảnh sản phẩm Công ty tới người tiêu dùng thông qua việc chuẩn hóa bao bì sản phẩm, tránh tình trạng một sản phẩm tồn tại song song hai hình ảnh bao bì trên thị trường, làm hoang mang và mất niềm tin đối với khách hàng;
- Khôi phục và đẩy mạnh nhóm hàng xuất khẩu, đặc biệt các thị trường đã khai thác tại Hàn Quốc cũng như các thị trường mới tại Châu Âu và Châu Mỹ;
- Tăng cường lại công tác chăm sóc khách hàng thông qua việc tư vấn lợi ích, công dụng sản phẩm tới khách hàng;
- Tăng cường độ phủ của các kênh phân phối thông qua việc khôi phục các kênh phân phối đã bị đánh mất và mở rộng hệ thống các kênh phân phối mới trên toàn quốc;
- Đồng bộ hình ảnh các nhà thuốc, điểm bán lẻ trực thuộc LDP để tăng sự nhận diện thương hiệu;
- Đa dạng danh mục sản phẩm sản xuất, chuyên biệt từng dòng sản phẩm theo từng phân khúc khách hàng, đặc biệt tập trung phát triển dòng sản phẩm nước giải khát thảo dược;
- Đa dạng danh mục hàng hóa thương mại để cung ứng cho các chi nhánh/đơn vị kinh doanh với giá cả cạnh tranh.
- Ban hành và triển khai quy chế tổ chức, trong đó thiết lập các quy chế liên quan đến vận hành bộ máy, nhằm mục đích nâng cao hiệu quả hoạt động cũng như tăng cường khả năng quản lý và giám sát toàn bộ hoạt động của Công ty;
- Ban hành và triển khai sơ đồ tổ chức mới, trên cơ sở đó sắp xếp bố trí nhân sự theo các phòng ban đã được cơ cấu trong sơ đồ tổ chức;
- Ban hành và triển khai hệ thống phân quyền, nhằm mục đích hoàn thiện hơn hệ thống phân quyền của Công ty và trao quyền chủ động trong khuôn khổ quy định cho các cấp quản lý, cũng như tạo cơ chế linh hoạt hơn cho các phòng/ban, chi nhánh trong hoạt động vận hành;
- Xây dựng chính sách lương, hệ thống khung lương cũng như ngạch bậc lương theo hướng đảm bảo một cơ chế linh hoạt và minh bạch hơn, từ đó tạo động lực làm việc cũng như giữ chân được những nhân sự có trình độ, kinh nghiệm bám trụ cùng Công ty. Ngoài ra, việc thay đổi này còn nhằm hoàn thiện hơn mô hình quản lý tiền lương một cách khoa học và hiệu quả;
- Xây dựng và hoàn thiện phương pháp tính giá thành nhằm đảm bảo giá thành sản phẩm được tính toán hợp lý, đảm bảo việc thay đổi giá thành sẽ tạo ra một cơ chế linh hoạt hơn cho các hoạt động kinh doanh, Marketing cũng như các hoạt động khác bị tác động bởi yếu tố này;
- Xây dựng, củng cố và hoàn thiện hệ thống các văn bản lập quy, bao gồm các quy định, quy trình... nhằm giúp hệ thống hóa các văn bản theo một khuôn khổ và đảm bảo nguyên tắc vận hành linh hoạt hơn cho các phòng ban và đơn vị chi nhánh.



KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

Mục tiêu xây dựng kế hoạch kinh doanh 2022

- Phục hồi hoạt động của Ladophar (đạt trạng thái sản xuất kinh doanh truyền thống tối thiểu bằng năm 2017);
- Mở rộng mạnh mẽ thị trường trên toàn quốc;
- Tạo nền tảng chiếm lĩnh thị phần trong lĩnh vực dược và các sản phẩm bảo vệ sức khỏe;
- Xây dựng hình ảnh mới, trải nghiệm mới đối với khách hàng;
- Đẩy mạnh việc phát triển thị trường mạnh mẽ qua kênh phân phối mới (các kênh thương mại điện tử, đối tác platform, OTT...).

ĐVT: Triệu đồng

STT	Nội dung	Số tiền	%/Doanh thu
A	Doanh thu	760.000	100%
1	Hàng thương mại	316.000	42%
	Hàng thương mại ETC	100.000	13%
	Hàng thương mại OTC	216.000	28%
2	Hàng sản xuất	444.000	58%
	Hàng sản xuất ETC	60.000	8%
	Hàng sản xuất OTC	384.000	51%
B	Lợi nhuận gộp	154.808	20%
1	Hàng thương mại	10.048	1%
	Hàng thương mại ETC	4.000	0,4%
	Hàng thương mại OTC	6.048	0,6%
2	Hàng sản xuất	144.760	19%
	Hàng sản xuất ETC	4.200	1%
	Hàng sản xuất OTC	140.560	18%
C	Chi phí hoạt động	152.884	20%
	Chi phí tiền lương	52.927	7%
	Chi phí Marketing, thương hiệu	55.220	7%
	Chi phí tài chính	15.906	2%
	Chi phí bán hàng, tổ chức hội nghị	11.623	2%
	Chi phí dịch vụ mua ngoài, công cụ dụng cụ, nhiên liệu, khác...	8.129	1%
	Chi phí ngoại giao	3.868	1%
	Chi phí mặt bằng	3.473	0,5%
	Chi phí khấu hao	1.739	0,2%
D	Lợi nhuận khác	36.076	5%
E	Lợi nhuận trước thuế	38.000	5%

Kế hoạch đầu tư

ĐVT: Triệu đồng

STT	Tên tài sản	Biện pháp sử dụng	Giá trị
A	Máy móc thiết bị		
1	Trang thiết bị cho phòng R&D	R&D	420
2	Trang bị thiết bị sản xuất: máy sấy lạnh, sấy thăng hoa...	NNSX	3.000
B	Xây dựng/sửa chữa nhà máy sản xuất		
1	Di dời dây chuyền thuốc nước, thuốc viên tại Nhà máy Ngô Quyền về Nhà máy Phú Hội	Nhà máy sản xuất	17.000
2	Nhà máy nước giải khát thảo dược, Nhà máy sản xuất thức ăn chăn nuôi thảo dược, Trung tâm nuôi trồng và chế biến thực phẩm thảo dược, Trung tâm nghiên cứu và phát triển sản phẩm Ladophar...	Nhà máy sản xuất - R&D	729.580
Tổng cộng			750.000



BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

Đánh giá liên quan đến các chỉ tiêu môi trường

Ladophar không chỉ quan tâm đến vấn đề lợi nhuận mà còn đặc biệt chú trọng tới các vấn đề mang tính xã hội như bảo vệ môi trường. Ban Lãnh đạo là cơ quan đầu não có vai trò trong việc quán triệt, triển khai các kế hoạch cụ thể liên quan đến việc bảo vệ môi trường sống tại doanh nghiệp và địa phương; phối hợp với chính quyền địa phương đưa ra các quyết sách quan trọng góp phần giải quyết phần nào các vấn đề liên quan đến môi trường; đưa chỉ thị tới các cấp quản lý bên dưới quán triệt cho người lao động tại công ty bảo vệ nguồn xanh của trái đất thông qua việc bảo vệ tài nguyên thiên nhiên, tiết kiệm nước, tiết kiệm điện năng, phân loại và xử lý chất thải,....

Tiêu thụ nước

Nước là nguồn tài nguyên thiên nhiên không thể thiếu trong quá trình hoạt động và sản xuất của mỗi doanh nghiệp. Tuy nhiên, việc sử dụng nước sao cho tối ưu hoá và hiệu quả lại là vấn đề không hề dễ dàng đối với bất kỳ doanh nghiệp nào. Để tránh sự lãng phí nguồn nước cũng như sử dụng nước không hiệu quả, Ban Lãnh đạo Ladophar đã tập trung quán triệt, tuyên truyền và củng cố nhận thức cho người lao động tại Công ty. Theo đó, Ladophar thường xuyên tổ chức các buổi sinh hoạt tập trung nhằm nâng cao ý thức trong cộng đồng người lao động. Lượng nước mà Công ty sử dụng trong quá trình hoạt động sản xuất, sinh hoạt trong các nhà máy và hội sở được cung cấp từ các công ty cấp nước trên địa bàn hoạt động, đáp ứng các tiêu chuẩn nguồn nước đảm bảo cho hoạt động. Bên cạnh đó, Phòng Kỹ thuật thường xuyên kiểm tra các đường ống dẫn nước một cách định kỳ, tránh tình trạng rò rỉ, thất thoát nước. Đối với nước dành cho tưới tiêu, Ban điều hành dành một số buổi trong năm đến kiểm tra ở các vùng chuyên canh, vừa đảm bảo tiết kiệm năng lượng, vừa đảm bảo chất lượng của nguồn nguyên liệu.



Tiêu thụ năng lượng

Thực hiện quán triệt công tác tiết kiệm năng lượng, hạn chế sử dụng điện khi không cần thiết của chính quyền địa phương phối hợp cùng lãnh đạo Ladophar, trong năm 2021, Công ty đã nghiêm túc chấp hành và thực hiện các quy định về tiêu thụ và tiết kiệm năng lượng điện năng trong suốt quá trình hoạt động sản xuất. Bên cạnh đó, Công ty còn hưởng ứng và tham gia Giờ Trái đất bằng cách tắt điện khi không cần thiết, sử dụng nguồn năng lượng thay thế ít tiêu hao năng lượng, góp phần hạn chế sự nóng lên của Trái đất.



Đánh giá liên quan đến vấn đề người lao động

Con người là thành tố quan trọng trong quá trình hội nhập và phát triển của Doanh nghiệp. Nhận thức rõ tầm quan trọng của con người trong vị thế đó, Ladophar đặc biệt lưu tâm đến các vấn đề liên quan đến quyền con người, đưa ra những chính sách tiến bộ có lợi cho người lao động, tạo cơ hội để người lao động tham gia và phát triển bản thân.

Ngành dược là một trong những ngành nghề đòi hỏi nhân sự có kiến thức chuyên môn và thâm niên kinh nghiệm cao. Chính vì thế, hoạt động tuyển dụng đối với ngành nghề này đặc biệt khắt khe và đòi hỏi tiêu chuẩn cao hơn những ngành nghề khác. Bên cạnh những kỹ năng cơ bản của một người có kiến thức chuyên môn liên quan đến ngành dược, Ladophar tìm kiếm những cá nhân đặc biệt có tâm huyết và đạo đức nghề nghiệp, mong muốn gắn bó lâu dài với Công ty, phục vụ trong lĩnh vực chăm sóc sức khỏe. Tuy đòi hỏi những yêu cầu cao liên quan đến ngành nghề, Ladophar vẫn thường xuyên tạo cơ hội tuyển dụng thông qua các thông báo tuyển dụng trên đài truyền hình địa phương cũng như đăng tải công khai trên website của công ty, mong muốn tìm kiếm những nhân tài gắn bó, cống hiến vì mục tiêu phát triển của Ladophar nói riêng và sức khỏe cộng đồng nói chung.

Tuyển dụng

Ladophar đặc biệt quan tâm đối với công tác đào tạo nhân sự. Theo đó, Công ty thường xuyên tổ chức các chương trình đào tạo quản lý nghiệp vụ, kỹ năng chuyên môn cũng như bồi dưỡng kiến thức chuyên ngành cho đội ngũ quản lý của Công ty. Bên cạnh đó, người lao động chân tay cũng được lãnh đạo Công ty tổ chức các buổi tập huấn nâng cao trình độ, kỹ năng tay nghề, tiếp cận với hệ thống máy móc, dây chuyền hiện đại nhằm đáp ứng nhu cầu sản xuất chất lượng cao trong thời buổi khoa học công nghệ chiếm lĩnh thị trường.

Hoạt động đào tạo


Ladophar quan tâm đến người lao động trong Công ty bằng các hoạt động thiết thực như cải thiện môi trường làm việc, tăng lương cho người lao động làm việc thâm niên, thưởng thêm đối với người lao động làm thêm ngoài giờ. Bên cạnh đó, Ladophar còn đưa ra các chính sách có lợi cho người lao động như: tiền lương tháng 13, thưởng thêm vào các dịp lễ, tết; thăm hỏi thân nhân của người lao động lúc ốm, đau; đảm bảo chi trả lương đúng hạn, tham gia BHYT, BHXH, BHTN,... cho người lao động.

Lương, thưởng, phúc lợi

Đánh giá liên quan đến trách nhiệm của doanh nghiệp

đối với cộng đồng địa phương

Ladophar nhận thức rõ quá trình phát triển của Công ty gắn liền với nền tảng vững chắc từ địa phương. Chính vì thế, mọi hoạt động của Ladophar đều cố gắng hướng về địa phương, thông qua các hoạt động thiện nguyện được địa phương tổ chức như: hoạt động trồng cây gây rừng, các hoạt động gây quỹ ủng hộ người nghèo, người có hoàn cảnh khó khăn tại địa phương, thăm các bà mẹ Việt Nam Anh hùng trên địa bàn tỉnh, gây quỹ trao học bổng cho học sinh có hoàn cảnh khó khăn tại địa phương. Đặc biệt trong năm 2021, tình hình diễn biến phức tạp của dịch bệnh Covid-19 đã ảnh hưởng đến đời sống kinh tế - xã hội tại địa phương, Ban lãnh đạo Ladophar tiến hành trao tặng xe cứu thương, máy thở cho các bệnh viện và trao tặng 100 tấn gạo cho người dân trên địa bàn tỉnh Lâm Đồng, góp phần giảm bớt gánh nặng cho địa phương trong thời kỳ dịch bệnh bùng phát.



04

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

- Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty
- Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng Giám đốc Công ty
- Các kế hoạch, định hướng của Hội đồng quản trị

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Kết quả sản xuất - kinh doanh năm 2021 thực hiện

Trong năm 2021, cả thế giới phải đối mặt với những ảnh hưởng nặng nề mà dịch bệnh Covid-19 đem lại. Giống như nhiều doanh nghiệp khác trong cả nước, tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Ladophar cũng bị ảnh hưởng ít nhiều bởi tình hình dịch bệnh diễn ra trong nước và quốc tế. Nhờ sự phối hợp kịp thời và đồng bộ của Hội đồng quản trị (“HĐQT”) và Ban điều hành, Công ty đã tìm ra những hướng đi thích hợp, đảm bảo duy trì hiệu quả hoạt động kinh doanh cũng như giảm thiểu tối đa những rủi ro ảnh hưởng đến kết quả hoạt động của Công ty.

Phần lớn nguyên liệu sản xuất dược phẩm, hàng hóa thiết bị y tế kinh doanh là nhập khẩu từ nước ngoài, việc thiếu hụt nguồn cung dẫn đến một số nguyên liệu hàng hóa tăng giá, chậm cung ứng và thiếu hàng,... làm gia tăng chi phí sản xuất, ảnh hưởng lớn đến kế hoạch sản xuất kinh doanh hoặc thiếu nguồn hàng nhập khẩu làm tụt giảm doanh thu kinh doanh. Mặt khác, trong năm 2021, giãn cách xã hội do dịch bệnh Covid-19 bùng phát đã làm đứt gãy chuỗi cung ứng hàng hoá cho Công ty, ảnh hưởng đến nguồn cung vật liệu nhập khẩu từ nước ngoài cũng như hoạt động xuất khẩu các sản phẩm của Công ty qua Hàn Quốc, Châu Âu, châu Mỹ - thị trường chủ lực của Ladophar. Đối với hoạt động kinh doanh dược phẩm, ngoài việc ảnh hưởng hạn chế do dịch bệnh Covid-19, thì chính sách Nhà nước cũng tác động khá lớn đối với việc triển khai hoạt động bán hàng kênh điều trị (ETC): cạnh tranh về giá đấu thầu thuốc ngày càng gay gắt, thị phần bị phân mảnh với sự tham gia của hơn 200 doanh nghiệp trong nước có dây chuyền sản xuất đạt GMP-WHO. Mặt khác, thị phần của Ladophar ở ngoài tỉnh còn hạn chế, sản phẩm Ladophar chưa tiếp cận đến đông đảo người tiêu dùng. Bên cạnh đó, việc thiếu vốn cho nhu cầu đầu tư máy móc thiết bị cũng là một rào cản lớn cho hoạt động kinh doanh của Ladophar. Thêm vào đó, chi phí vận chuyển, lãi vay tăng cũng là một trong những khó khăn làm dẫn đến hoạt động của Ladophar suy giảm. Việc chưa thích nghi hoàn toàn với tình hình thị trường mới thay đổi do dịch bệnh kéo dài, trong năm công ty cũng chưa có giải pháp kịp thời hữu hiệu về chính sách, cơ cấu tổ chức, nhân sự,... phương thức kinh doanh phù hợp cho sự thay đổi đó. Do vậy chưa tạo được động lực mạnh mẽ, giúp doanh nghiệp vượt qua khó khăn và phát triển tăng trưởng doanh thu như kỳ vọng. Các Hiệp định thương mại tự do quốc tế cùng với quy định nới lỏng nhập khẩu và đầu tư vào ngành dược làm tăng cạnh tranh với các nhà đầu tư nước ngoài. Mức độ cạnh tranh với đối thủ cho những dòng sản phẩm hiện có (giá, công nghệ) ngày càng tăng do quá trình hội nhập ngày càng được nới lỏng giữa các quốc gia, vì vậy có nhiều sự lựa chọn cho người tiêu dùng vì có đa dạng sản phẩm tương tự thay thế trên thị trường.



ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

- HĐQT giám sát việc quản lý, điều hành của Ban Tổng Giám đốc để triển khai việc thực hiện các nhiệm vụ theo điều lệ Công ty, Nghị quyết và các quyết định của HĐQT.
- Thực hiện rà soát cơ cấu tổ chức, bộ máy, cách thức tổ chức sản xuất kinh doanh mới đảm bảo phù hợp với giai đoạn phát triển mới của Công ty,
- HĐQT đã thường xuyên đôn đốc, giám sát việc quản lý, điều hành của Ban Tổng Giám đốc.
- Thực hiện các chỉ tiêu kỹ thuật năm 2021.
- Công tác nhân sự và tổ chức bộ máy quản trị đảm bảo có đủ nguồn nhân lực phục vụ yêu cầu mở rộng sản xuất kinh doanh.
- Tạo dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, gắn với hiệu quả để thu hút nguồn lực có trình độ, kinh nghiệm.
- Thực hiện đầy đủ và kịp thời các chính sách, chế độ đối với người lao động như: lương, Bảo hiểm xã hội, Bảo hiểm y tế, Bảo hiểm thất nghiệp,...
- Thực hiện các yêu cầu Vệ sinh an toàn lao động, phòng cháy chữa cháy tại doanh nghiệp.



CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Khó khăn vẫn chồng chất khó khăn khi tình hình dịch bệnh trong năm 2022 được dự đoán vẫn tiếp tục diễn biến phức tạp. Bên cạnh đó, cơ cấu trong bộ máy lãnh đạo mới của Công ty là hoàn toàn mới nên sự phối hợp chặt chẽ giữa Hội đồng quản trị và Ban Điều hành lại càng trở nên cần thiết hơn lúc nào hết. Theo đó, Hội đồng quản trị cần tập trung nguồn lực để giải quyết các vấn đề sau:



Về hoạt động kinh doanh

- Triển khai kế hoạch kinh doanh năm 2022 cho từng nhóm hàng sản xuất, hàng thương mại.
- Tập trung triển khai các chương trình Marketing và bán hàng, hỗ trợ đẩy mạnh hàng hoá ra thị trường. Tập trung bán những sản phẩm lợi thế ở từng địa bàn riêng biệt, kế hoạch bán hàng cụ thể cho từng địa bàn khác nhau.
- Truyền thông, gia tăng độ nhận diện thương hiệu thông qua các chương trình xúc tiến thương mại
- Tiêu chuẩn hoá bao bì sản phẩm, định hình hình ảnh thương hiệu trong mắt công chúng.
- Khôi phục, đẩy mạnh các mặt hàng xuất khẩu, đặc biệt tại các thị trường như: Hàn Quốc, Châu Âu, Châu Mỹ,...
- Đa dạng danh mục hàng hoá thương mại, danh mục sản xuất, tập trung phát triển nước giải khát,...
- Đẩy mạnh hoạt động chăm sóc, tư vấn khách hàng
- Đa dạng hoá các kênh phân phối, đồng bộ hình ảnh thương hiệu.

Về hoạt động sản xuất

- Dự kiến kinh phí cho di dời nhà máy Ngô Quyền về khu công nghiệp Phú Hội, tập trung sản xuất theo dây chuyền;
- Đầu tư máy móc thiết bị, mở rộng phòng R&D, xây dựng trung tâm R&D tại TP.HCM để mở rộng phân phối sản phẩm.
- Xây dựng trung tâm bảo tồn Cankina tại Xuân Thọ để bảo tồn và lưu trữ nguồn gen quý.

Về hoạt động quản lý vận hành

- Nâng cao hiệu quả hoạt động, khả năng quản lý giám sát Công ty bằng việc triển khai quy chế tổ chức.
- Triển khai sơ đồ tổ chức mới, sắp xếp nhân sự phù hợp.
- Triển khai hệ thống phân quyền.
- Xây dựng chính sách lương, hệ thống khung lương cũng như ngạch bậc lương theo hướng đảm bảo cơ chế linh hoạt và minh bạch hơn.
- Xây dựng và hoàn thiện phương pháp tính giá thành.
- Xây dựng, củng cố và hoàn thiện hệ thống các văn bản lập quy, bao gồm các quy định, quy trình...nhằm giúp hệ thống hóa các văn bản theo một khuôn khổ và đảm bảo nguyên tắc vận hành linh hoạt hơn cho các phòng ban và đơn vị chi nhánh.

2022 Kế hoạch



05

QUẢN TRỊ CÔNG TY

- Hội đồng quản trị
- Ban Kiểm soát
- Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích

Danh sách thành viên Hội đồng quản trị (tính đến 11/02/2022)

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu	Ngày bổ nhiệm - Ngày miễn nhiệm
1	Ông Đỗ Thành Nhân	Chủ tịch HĐQT	Cá nhân: 0 Đại diện: 1.320.225	Cá nhân: 0,00% Đại diện: 10,39%	Bổ nhiệm từ ngày 14 tháng 1 năm 2022
2	Ông Nguyễn Mai Long	Thành viên HĐQT	Cá nhân: 0 Đại diện: 1.300.000	Cá nhân: 0,00% Đại diện: 10,23%	Bổ nhiệm từ ngày 14 tháng 1 năm 2022
3	Ông Nguyễn Đức Minh	Thành viên HĐQT	Cá nhân: 2000	0,02%	Bổ nhiệm từ ngày 14 tháng 1 năm 2022
4	Ông Vũ Ngọc Long	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Bổ nhiệm từ ngày 14 tháng 1 năm 2022
5	Ông Phạm Trung Kiên	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Bổ nhiệm từ ngày 14 tháng 1 năm 2022
6	Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng	Chủ tịch HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ từ ngày 8 tháng 12 năm 2021 đến ngày 14 tháng 1 năm 2022
		Thành viên HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ từ ngày 26 tháng 04 năm 2021 đến ngày 5 tháng 7 năm 2021
		Thành viên HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ từ ngày 5 tháng 7 năm 2021 đến ngày 8 tháng 12 năm 2021
7	Ông Lê Đức Huy	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ từ ngày 8 tháng 12 năm 2021 đến ngày 14 tháng 1 năm 2022
		Chủ tịch HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ từ ngày 5 tháng 7 năm 2021 đến ngày 8 tháng 12 năm 2021
8	Bà Phạm Thị Xuân Hương	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Bổ nhiệm từ ngày 26 tháng 04 năm 2021
		Chủ tịch HĐQT	0	0,00%	Giữ chức vụ đến ngày 26 tháng 04 năm 2021
9	Ông Nguyễn Minh Tân	Thành viên HĐQT	0	0,00%	26/04/2021 - 14/01/2022
10	Bà Nguyễn Thị Thu Thảo	Thành viên HĐQT	0	0,00%	26/04/2021 - 14/01/2022
11	Ông Nguyễn Minh Thắng	Thành viên HĐQT	75	0,00%	Miễn nhiệm từ 14/01/2022
12	Ông Võ Bình	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Miễn nhiệm từ 26/04/2021
13	Bà Vũ Thu Mươi	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Miễn nhiệm từ 26/04/2021
14	Bà Nguyễn Hoài Thuỳ Dung	Thành viên HĐQT	0	0,00%	Miễn nhiệm từ 26/04/2021

Cuộc họp của Hội đồng quản trị

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự
1	Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng	Chủ tịch HĐQT	06/12	50%	Được bầu làm CT HĐQT từ ngày 26/04/2021; miễn nhiệm từ ngày 05/07/2021 Được bầu làm TV HĐQT từ ngày 05/07/2021; miễn nhiệm từ ngày 08/12/2021; Được bầu làm CT HĐQT từ ngày 08/12/2021
2	Ông Nguyễn Minh Thắng	Thành viên HĐQT	12/12	100%	
3	Ông Nguyễn Minh Tân	Thành viên HĐQT	03/12	25%	Ủy quyền tham dự họp lần 1 ngày 17/05/2021 Ủy quyền dự họp lần 2 ngày 09/12/2021 Bổ nhiệm từ ngày 26/04/2021
4	Ông Lê Đức Huy	Thành viên HĐQT	06/12	50%	Được bổ nhiệm là thành viên HĐQT từ ngày 26/04/2021; miễn nhiệm ngày 05/07/2021
5	Bà Trần Thị Thu Thảo	Thành viên HĐQT	06/12	50%	Bổ nhiệm TV HĐQT từ ngày 26/04/2021
4	Bà Phạm Thị Xuân Hương	Thành viên HĐQT	06/12	50%	Bổ nhiệm TV HĐQT từ ngày 27/04/2018; miễn nhiệm ngày 26/04/2021
5	Bà Vũ Thị Mươi	Thành viên HĐQT	05/12	41,3%	Ủy quyền từ ngày 01/02/2021 Miễn nhiệm ngày 26/04/2021
6	Ông Võ Bình	Thành viên HĐQT	05/12	41,3%	Ủy quyền từ ngày 01/02/2021 Miễn nhiệm ngày 26/04/2021
7	Bà Nguyễn Hoài Thuỳ Dung	Thành viên HĐQT	05/12	41,3%	Ủy quyền từ ngày 01/02/2021 Miễn nhiệm ngày 26/04/2021

Lý lịch Hội đồng quản trị

Ông Đỗ Thành Nhân



Chức vụ: Chủ tịch HĐQT

Năm sinh: 1981

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2014 - 2016		Kinh doanh lương thực
2016 - 2021	Công ty CP Louis Holdings	Cổ vấn HĐQT
14/01/2022	Công ty CP Dược Lâm Đồng	Chủ tịch HĐQT

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 1.320.225 cổ phần, chiếm 10,39% vốn điều lệ

Đại diện sở hữu: 1.320.225 cổ phần, chiếm 10,39% vốn điều lệ

Cá nhân sở hữu: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ.

Ông Nguyễn Mai Long

Chức vụ: Thành viên HĐQT

(Xem tại Lý lịch Ban Điều hành)



Ông Nguyễn Đức Minh

Chức vụ: Thành viên HĐQT

Năm sinh: 1972

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
1997 - 2008	Viện Dinh dưỡng Quốc gia	Cán bộ cấp cao
2018 - 2010	Viện Nghiên cứu Y xã hội học	Phó Giám đốc
2010 - Nay	Công ty CP Dinh dưỡng Nutricare	Tổng Giám đốc
14/01/2022	Công ty CP Dược Lâm Đồng	Thành viên HĐQT

Các chức vụ hiện đang nắm giữ tại Tổ chức khác: Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc Công ty CP Dinh dưỡng Nutricare, Viện trưởng Viện Nghiên cứu Thực phẩm chức năng.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 2.000 cổ phần, chiếm 0,02% vốn điều lệ.

Ông Vũ Ngọc Long



Chức vụ: Thành viên HĐQT

Năm sinh: 1985

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2014 - 2019	Công ty TNHH XNK Louis Rice	Chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Giám đốc
2019 - 2021	Công ty Cổ phần Tập đoàn XNK Louis Rice XNK Louis Rice	Chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Tổng Giám đốc
T5/2021 - Nay	Công ty Cổ phần Louis Holdings	Thành viên HĐQT
14/01/2021 - Nay	Công ty CP Dược Lâm Đồng	Thành viên HĐQT

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

Ông Phạm Trung Kiên



Chức vụ: Thành viên HĐQT

Năm sinh: 1977

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
T10/2000 - T09/2002	Đại sứ quán Pháp tại Hà Nội	Chuyên viên quản lý dự án ngành nông nghiệp và môi trường
2002 - Nay	Cơ quan Phát triển Pháp tại Việt Nam	Chuyên viên cao cấp quản lý dự án ngành nông nghiệp và hạ tầng phát triển nông thôn
14/01/2021 - Nay	Công ty CP Dược Lâm Đồng	Thành viên HĐQT

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

Các Nghị quyết/Quyết định trong năm của Hội đồng quản trị

STT	Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
1	Số 01/NQ-HĐQT/LDP	01/02/2021	1. Thông qua Tờ trình số 14/TT-BTGD ngày 26/01/2021 về việc phê duyệt Đề án tái cơ cấu hoạt động của công ty. 2. Thông qua Tờ trình số 15/TTr-LDP ngày 26/01/2021 về việc ban hành Quy chế tổ chức hoạt động của công ty. 3. Thông qua Tờ trình số 16/TTr-LDP ngày 26/01/2021 về việc Bổ nhiệm các chức danh theo sơ đồ tổ chức mới. 4. Thông qua Tờ trình số 17/TTr-LDP ngày 26/01/2021 về việc ban hành Hệ thống phân định thẩm quyền và ủy quyền ký kết văn bản.
2	Số 02/NQ-HĐQT/LDP	22/02/2021	Thông qua việc ký kết hợp đồng thuê Công ty cổ phần chứng khoán FPT tư vấn sửa đổi điều lệ, Quy chế quản trị, Quy chế hoạt động của HĐQT và Ban kiểm soát của công ty.
3	Số 03/NQ-HĐQT/LDP	22/02/2021	1. Thông qua ngày đăng ký cuối cùng để chốt danh sách cổ đông tham dự Đại hội đồng cổ đông thường niên năm tài chính 2020 là ngày 18/03/2021. 2. Thông qua thời gian tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên dự kiến tổ chức trong khoảng thời gian từ ngày 20/04/2021 đến ngày 29/04/2021.
4	Số 04/NQ-HĐQT/LDP	12/03/2021	1. Thông qua Kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2021 2. Chấp thuận chủ trương thuê địa điểm kinh doanh của Chi nhánh Hồ Chí Minh tại B8 Khu nhà ở thương mại 319 Lý Thường Kiệt, Phường 15, Quận 11, TP HCM.
5	Số 05/NQ-HĐQT/LDP	17/03/2021	1. Thông qua hạn mức vay năm 2021. 2. Thuận chủ trương thế chấp máy móc thiết bị, bất động sản và các tài sản khác của Công ty để vay vốn. 3. Thuận chủ trương ủy quyền Tổng Giám đốc/Phó Tổng Giám đốc ký các hợp đồng thế chấp các Tài sản của Công ty và ký các Hợp đồng vay vốn với Ngân hàng để đảm bảo hiệu quả và đủ nguồn vốn hoạt động.
6	Số 06/NQ-HĐQT/LDP	17/03/2021	1. Thông qua việc miễn nhiệm Người phụ trách quản trị Công ty và Thư ký HĐQT đối với bà Trương Thị Ngọc Hiền kể từ ngày 01/05/2021. 2. Thông qua việc bổ nhiệm Người phụ trách quản trị Công ty và Thư ký HĐQT đối với bà Trần Thị Hiền kể từ ngày 01/05/2021.
7	Số 07/NQ-HĐQT/2021	25/03/2021	Thông qua ngày tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm tài chính 2020 là ngày 26/04/2021, tại trụ sở chính của Công ty số 18 Ngô Quyền, Phường 6, TP Đà Lạt, Tỉnh Lâm Đồng.
8	Số 08/NQ-HĐQT/2021	02/04/2021	Thông qua Tài liệu Đại hội đồng cổ đông năm tài chính 2020.
9	Số 10/NQ-HĐQT/2021	26/04/2021	Bổ nhiệm ông Lê Huỳnh Gia Hoàng, thành viên HĐQT, giữ chức danh Chủ tịch Hội đồng quản trị Công Ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) nhiệm kỳ còn lại 2018-2022.
10	Số 11/NQ-HĐQT/2021	26/04/2021	1. Thông qua Đơn từ nhiệm của Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng - Chức danh Tổng Giám đốc và người đại diện pháp luật của Công ty.

STT	Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
			2. Miễn nhiệm Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng - Chức danh Tổng Giám đốc và người đại diện pháp luật của Công ty từ ngày 26/04/2021.
11	Số 12/NQ-HĐQT/2021	26/04/2021	1. Thông qua Đơn từ nhiệm của Ông Võ Duy Đạo - Chức danh Phó Tổng Giám đốc. 2. Miễn nhiệm Ông Võ Duy Đạo - Chức danh Phó Tổng Giám đốc kể từ ngày 26/04/2021.
12	Số 13/NQ-HĐQT/2021	26/04/2021	1. Bổ nhiệm Ông Võ Duy Đạo - Chức danh: Tổng Giám đốc và người đại diện pháp luật kể từ ngày 26/04/2021. 2. Thay đổi Người đại diện pháp luật từ Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng sang Ông Võ Duy Đạo kể từ ngày 26/04/2021. Việc thay đổi người đại diện pháp luật không làm thay đổi điều lệ Công ty. 3. Thống nhất ngày chốt số liệu để bàn giao là ngày 30/04/2021.
13	Số 14/NQ-HĐQT/2021	26/04/2021	1. Thống nhất mức lương Ông Võ Duy Đạo - Chức danh: Tổng Giám đốc. Các khoản phụ cấp và chế độ hỗ trợ được thực hiện theo các chính sách, quy định của Công ty. 2. Thời gian thực hiện từ ngày 26/04/2021
14	Số 15/NQ-HĐQT/2021	17/05/2021	Phân công nhiệm vụ các thành viên HĐQT Công ty.
15	Số 16A/NQ-HĐQT/2021	28/06/2021	Chọn Công ty kiểm toán thực hiện soát xét Báo cáo tài chính bán niên và kiểm toán Báo cáo tài chính cho năm tài chính 2021.
16	Số 16/NQ-HĐQT/2021	28/06/2021	1. Miễn nhiệm chức danh Tổng Giám đốc, người đại diện theo pháp luật Công ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) và chấm dứt hợp đồng lao động đối với Ông Võ Duy Đạo, kể từ ngày 30/06/2021. Ông Võ Duy Đạo có trách nhiệm bàn giao công việc, hồ sơ liên quan đến chức danh Tổng Giám đốc và người đại diện theo pháp luật cho Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng - Chủ tịch HĐQT chậm nhất đến ngày 30/06/2021 2. Bổ nhiệm người đại diện theo pháp luật của Công Ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) kể từ ngày 30/06/2021 đối với Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng. Việc thay đổi người đại diện pháp luật không làm thay đổi nội dung Điều lệ Công ty. 3. Giao Chủ tịch HĐQT xây dựng phương án tuyển dụng và bổ nhiệm Tổng Giám đốc, trình HĐQT xem xét.
17	Số 16B/NQ-HĐQT/2021	30/06/2021	Thống nhất bổ nhiệm Ông Trần Hoàng An - Chức danh Phó Tổng Giám đốc điều hành từ ngày 01/07/2021.
18	Số 17/NQ-HĐQT/2021	30/06/2021	1. Thống nhất Mức lương Ông Trần Hoàng An - Chức danh Phó Tổng Giám đốc điều hành từ ngày 01/07/2021. Các khoản phụ cấp và chế độ hỗ trợ được thực hiện theo các chính sách, quy định của Công ty.

Các Nghị quyết/Quyết định trong năm của Hội đồng quản trị

STT	Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
19	Số 18/NQ- HĐQT/2021	05/07/2021	Miễn nhiệm chức danh Chủ tịch HĐQT Công ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) đối với ông Lê Huỳnh Gia Hoàng kể từ ngày 05/07/2021. Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng có trách nhiệm bàn giao công việc, hồ sơ, tài liệu liên quan đến chức danh CT HĐQT cho CT HĐQT mới chậm nhất đến ngày 10/07/2021.
20	Số 19/NQ- HĐQT/2021	05/07/2021	Bổ nhiệm ông Lê Đức Huy - chức danh Chủ tịch HĐQT Công ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) nhiệm kỳ còn lại 2018 - 2022 kể từ ngày 05/07/2021.
21	Số 20/NQ- HĐQT/2021	05/07/2021	Thay đổi người đại diện theo pháp luật của Công ty CP Dược Lâm Đồng (Ladophar) kể từ ngày 05/07/2021: Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng - chức danh: Tổng Giám đốc - Người đại diện theo pháp luật. Việc thay đổi người đại diện pháp luật nêu trên không làm thay đổi nội dung Điều lệ Công ty.
22	Số 21/NQ- HĐQT/2021	02/08/2021	Thông nhất thông qua nội dung tờ trình số 285/TT-TGD/2021 về việc điều chỉnh sơ đồ tổ chức và ban hành quy chế tổ chức hoạt động của Công ty.
23	Số 22/NQ- HĐQT/2021	09/09/2021	1. Thống nhất nội dung tờ trình số 306/TT-BĐH/2021 của BĐH ngày 06/09/2021 về việc điều chỉnh mức công tác phí, phụ cấp và phúc lợi. 2. Thống nhất nội dung tờ trình số 307/TT-BĐH/2021 của BĐH ngày 06/09/2021 về việc ban hành phân cấp quản trị và hệ số, thang bảng lương hiệu quả công việc. 3. Thống nhất nội dung tờ trình số 308/TT-BĐH/2021 của BĐH ngày 06/09/2021 về việc ban hành quy định lương doanh số. 4. Thống nhất thời gian áp dụng từ tháng 09/2021.
24	Số 23/NQ- HĐQT/2021	26/11/2021	Chấm dứt và thanh lý hợp đồng chuyển nhượng quyền sử dụng đất
25	Số 24/NQ- HĐQT/2021	29/11/2021	Ngày đăng ký cuối cùng để thực hiện ngày tổ chức Đại hội đồng cổ đông bất thường năm 2021.
26	Số 25/NQ- HĐQT/2021	29/11/2021	Thông nhất thông qua Tài liệu Đại hội đồng cổ đông bất thường năm 2021.

STT	Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
27	Số 26/NQ- HĐQT/2021	02/12/2021	Miễn nhiệm Tổng Giám đốc - Người đại diện pháp luật của Công ty
28	Số 27/NQ- HĐQT/2021	02/12/2021	Miễn nhiệm Phó Tổng Giám đốc điều hành
29	Số 28/NQ- HĐQT/2021	02/12/2021	Miễn nhiệm Giám đốc Tài chính
30	Số 29/NQ- HĐQT/2021	02/12/2021	Bổ nhiệm Tổng Giám đốc và thay đổi Người đại diện theo pháp luật của Công ty.
31	Số 30/NQ- HĐQT/2021	08/12/2021	Miễn nhiệm Chủ tịch HĐQT
32	Số 31/NQ- HĐQT/2021	08/12/2021	Bổ nhiệm Chủ tịch HĐQT
33	Số 32/NQ- HĐQT/2021	07/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 408/TT-TGD/2021 về việc thanh lý máy móc thiết bị và bất động sản tại Đa Quý - Xuân Thọ khỏi danh sách tài sản thế chấp tại ngân hàng BIDV.
34	Số 33/NQ- HĐQT/2021	07/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 409/TT-TGD/2021 về việc rút máy móc thiết bị và bất động sản tại Đa Quý - Xuân Thọ khỏi danh sách tài sản thế chấp tại ngân hàng BIDV.
35	Số 34/NQ- HĐQT/2021	09/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 419/TT-TGD/2021 về việc Đầu tư tài chính.
36	Số 35/NQ- HĐQT/2021	21/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 438/TT-TGD/2021 về việc Bổ nhiệm Phó Tổng Giám đốc.
37	Số 36/NQ- HĐQT/2021	24/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 437/TT-TGD/2021 về việc thành lập công ty con: Công ty TNHH MTV Sản xuất Thức ăn chăn nuôi thảo dược Ladophar.
38	Số 37/NQ- HĐQT/2021	24/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 437/TT-TGD/2021 về việc thành lập Công ty con: Công ty TNHH MTV Nước giải khát thảo dược Ladophar.
39	Số 38/NQ- HĐQT/2021	24/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 408/TT-TGD/2021 về việc thành lập Công ty con: Công ty TNHH MTV Nuôi trồng và chế biến thực phẩm thảo dược Ladophar.
40	Số 39/NQ- HĐQT/2021	24/12/2021	Miễn nhiệm Chánh văn phòng HĐQT đối với ông Đình Văn Chiến từ ngày 24/12/2021.
41	Số 40/NQ- HĐQT/2021	24/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 449/TT-TGD/2021 về việc Thông qua tài liệu Đại hội cổ đông bất thường ngày 14/01/2022.
42	Số 41/NQ- HĐQT/2021	07/12/2021	Thông qua nội dung tờ trình số 407/TT-LDP về việc mở tài khoản tại Trí Việt.

Đánh giá hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2021

- Hội đồng quản trị (“HĐQT”) thực hiện rất tốt vai trò đại diện cho các cổ đông và thể hiện điều đó một cách rõ ràng và minh bạch. Việc này giúp đảm bảo quyền lợi của tất cả các cổ đông của Công ty, bao gồm cả các cổ đông thiểu số.
- Theo dõi và nắm bắt quá trình điều hành sản xuất kinh doanh, thông qua các báo cáo, văn bản của Ban điều hành gửi HĐQT.
- HĐQT giám sát việc thực hiện các quyết định của HĐQT và Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ) chỉ đạo và đôn đốc kịp thời hoạt động của Ban Điều hành.
- HĐQT duy trì hoạt động thường xuyên, tổ chức các buổi họp bàn để thống nhất định hướng thực hiện trên tinh thần được ĐHĐCĐ giao phó, liên tục cập nhật tình hình và kết quả hoạt động, sâu sát trong công tác giám sát Ban Điều hành; đảm bảo yêu cầu về số lượng và chất lượng cuộc họp theo quy định của Công ty, cũng như đảm bảo số thành viên tham dự đầy đủ để đáp ứng tính pháp lý và hiệu quả cuộc họp.
- HĐQT định hướng và giám sát việc triển khai các dự án quan trọng của Công ty như quản lý rủi ro, kiểm toán nội bộ, cải thiện quy trình nghiệp vụ kinh doanh.



Danh sách Ban Kiểm soát (tính đến ngày 11/02/2022)

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Ông Hồ Đăng Dân	Trưởng Ban kiểm soát	-	0%
2	Bà Nguyễn Thị Kiều Liên	Thành viên Ban kiểm soát	-	0%
3	Ông Nguyễn Bá Ngọc	Thành viên Ban kiểm soát	-	0%

Rà soát sự thay đổi trong năm của Ban Kiểm soát

STT	Thành viên	Chức vụ	Ghi chú
1	Ông Hồ Đăng Dân	Trưởng Ban kiểm soát	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
2	Bà Nguyễn Thị Kiều Liên	Thành viên BKS	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
3	Ông Nguyễn Bá Ngọc	Thành viên BKS	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
4	Ông Nguyễn Ái	Trưởng BKS	Miễn nhiệm từ ngày 14/1/2022
5	Ông Vũ Lê Cương	Thành viên BKS	Miễn nhiệm từ ngày 14/1/2022
6	Bà Bùi Thị Thanh Hòa	Thành viên BKS	Miễn nhiệm từ ngày 14/1/2022

Hoạt động của Ban Kiểm soát

STT	Thành viên	Chức vụ	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Ghi chú
1	Ông Hồ Đăng Dân	Trưởng BKS	0	0%	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
2	Bà Nguyễn Thị Kiều Liên	Thành viên BKS	0	0%	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
3	Ông Nguyễn Bá Ngọc	Thành viên BKS	0	0%	Bổ nhiệm từ ngày 14/1/2022
4	Ông Nguyễn Ái	Trưởng BKS	04	100%	
5	Ông Vũ Lê Cương	Thành viên BKS	04	100%	
6	Bà Bùi Thị Thanh Hòa	Thành viên BKS	04	100%	



Lý lịch Ban Kiểm soát

Ông Hồ Đăng Dân

Chức vụ: Trưởng Ban Kiểm soát

Năm sinh: 1981

Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Tài chính - Ngân hàng

Quá trình công tác:



Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2004 - 2011	Công ty Viễn thông tỉnh An Giang (VNPT An Giang)	Trưởng phòng Kinh doanh tiếp thị
2011 - 2013	Ngân hàng SHB - Chi nhánh tỉnh An Giang	Chuyên viên Phòng Hành chính Quản trị
2013 - 2016	Ngân hàng SHB - Chi nhánh tỉnh Long An	Phó Trưởng Phòng Phụ trách Hành chính Quản trị
2016 - Nay	Ngân hàng SHB Lào	Phó Trưởng Phòng phụ trách Phòng kiểm toán nội bộ, Thành viên Ủy ban kiểm toán
14/01/2022 - Nay	Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng	Trưởng Ban kiểm soát

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0 % vốn điều lệ.

Bà Nguyễn Thị Kiều Liên

Chức vụ: Thành viên Ban Kiểm soát

Năm sinh: 1987

Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Kế toán, Kiểm toán và Phân tích tài chính

Quá trình công tác:



Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2008 - 2011	Công ty TNHH kiểm toán APEC	Kiểm toán viên
2011 - 2019	Ngân hàng TMCP Sài Gòn - Hà Nội	Kiểm toán viên
2020 - Nay	Đại học Fullbright Việt Nam	Financial Aid Officer
2021 - Nay	Công ty CP Louis Capital	Trưởng Ban kiểm soát
14/01/2022 - Nay	Công ty CP Dược Lâm Đồng	Thành viên Ban kiểm soát

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

Ông Nguyễn Bá Ngọc

Chức vụ: Thành viên Ban Kiểm soát

Năm sinh: 1983

Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ QTKD - Chuyên ngành Tài chính Kế toán

Quá trình công tác:



Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2005 - 2007	Công ty Vinacafe Buôn Ma Thuột	Kế toán tổng hợp
2009 - 2016	Ngân hàng TMCP An Bình	Chuyên viên, Trưởng phòng Giao dịch, Phó Giám đốc Chi nhánh
2017 - 2019	Công ty Đầu tư tài chính và Phát triển Công nghệ cao	Trưởng Phòng Kế hoạch và Đầu tư
2019 - 2020	Công ty CP cấp nước Phú Ninh	Trưởng phòng Kế toán
2020 - 2021	Công ty Hiip Asia	Giám đốc Tài chính
2021 - Nay	Công ty Louis Holdings	Giám đốc Tài chính
	Công ty VKC Holdings	Giám đốc Tài chính
	Công ty CP XNK An Giang	TV Ban kiểm soát
14/01/2022 - Nay	Công ty CP Dược Lâm Đồng	TV Ban kiểm soát

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: 0 cổ phần, chiếm 0 % vốn điều lệ.



Đánh giá của Ban Kiểm soát

- Hội đồng quản trị đã tích cực triển khai các nội dung được Đại hội đồng cổ đông giao phó và các nội dung thuộc thẩm quyền của Hội đồng quản trị thông qua trong các cuộc họp định kỳ hàng quý và bất thường. Các nội dung cuộc họp của Hội đồng quản trị đều được thể hiện đầy đủ trong các biên bản, Nghị quyết Hội đồng quản trị và giao cho Tổng Giám đốc triển khai thực hiện. Trong quá trình triển khai, Hội đồng quản trị kiểm tra giám sát, đôn đốc thực hiện.
- Tổng Giám đốc đã thực hiện các nhiệm vụ phù hợp theo Điều lệ Công ty, Nghị quyết và Quyết định của Hội đồng quản trị. Tổng Giám đốc đã phân công, chỉ đạo các Phó Tổng Giám đốc, Trưởng các Đơn vị trực thuộc trong Công ty triển khai cụ thể các nội dung Nghị quyết, Quyết định của Hội đồng quản trị và báo cáo kết quả thực hiện đến Hội đồng quản trị.
- Trên cơ sở quyền hạn và nhiệm vụ đã được quy định tại Luật Doanh nghiệp và Điều lệ Công ty, Ban kiểm soát đã chủ động thực hiện các công tác sau đây:
 - Giám sát kiểm tra việc tuân thủ các quy định pháp luật, Điều lệ Công ty và các quy chế nội bộ với toàn bộ hoạt động của Công ty.
 - Tham gia cuộc họp và trình báo cáo thẩm định Báo cáo tài chính đã được kiểm toán năm 2021, kiểm soát tình hình hoạt động kinh doanh, công tác quản trị, điều hành của Hội đồng quản trị và Tổng Giám đốc trong năm 2020 lên Đại hội đồng cổ đông thường niên tổ chức vào tháng 04 năm 2021.
 - Đại diện Ban kiểm soát đã tham gia đầy đủ các phiên họp Hội đồng quản trị (“HĐQT”) và nêu ý kiến đóng góp đối với các vấn đề liên quan để Hội đồng quản trị có thông tin quyết định.
 - Giám sát việc triển khai các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông trong năm 2021 và việc thực thi các Nghị quyết của Hội đồng quản trị.
 - Hỗ trợ Công ty cải tiến các tài liệu quản trị nội bộ để nâng cao hiệu quả trong hoạt động sản xuất kinh doanh.
 - Đánh giá tổng quan tình hình kinh doanh 6 tháng đầu năm, Quý II 2021 về hoạt động quản trị hoạt động sản xuất kinh doanh và hoạt động quản lý tài sản tại Công ty, đưa ra các khuyến nghị để Hội đồng quản trị và Ban Điều hành thực hiện.



Hoạt động giám sát của Ban kiểm soát đối với Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông

Ban kiểm soát có mối quan hệ độc lập với Hội đồng quản trị và Ban Điều hành để thực hiện chức năng giám sát của mình. Tuy nhiên, Ban kiểm soát luôn phối hợp chặt chẽ với Hội đồng quản trị và Ban Điều hành để cập nhật thường xuyên hoạt động quản trị điều hành của Hội đồng quản trị và Ban Điều hành.

Trong năm 2021, Hội đồng quản trị đã cập nhật kịp thời cho Ban kiểm soát để nắm thông tin, xây dựng kế hoạch và thực hiện hoạt động kiểm soát phù hợp.

Hoạt động khác của Ban Kiểm soát

- Ban kiểm soát cũng xem xét và đánh giá tính phù hợp các tài liệu quản trị nội bộ hiện hành và khuyến nghị điều chỉnh/sửa đổi theo hướng ngắn gọn, hiệu quả và sát với thực tế. Đồng thời đề nghị Ban Điều hành tiếp tục hoàn thiện, xây dựng thêm các tài liệu quản trị nội bộ liên quan phục vụ cho hoạt động marketing, hoạt động kinh doanh và hoạt động tài chính để tăng hiệu quả hoạt động trong thời gian tới.
- Đánh giá độc lập các nhân sự trong Ban Điều hành và khuyến nghị Hội đồng quản trị tuyển dụng/ đào tạo nhân sự đủ chuyên môn và có tầm, đặc biệt các nhân sự marketing và nhân sự phát triển mạng lưới kinh doanh để phát triển đầu ra cho Công ty.



STT	Họ và tên	Chức vụ	Thu nhập
I	Hội đồng quản trị	-	-
1	Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng	Chủ tịch HĐQT đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	51.200.000
2	Ông Lê Đức Huy	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000
3	Ông Nguyễn Minh Tân	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000
4	Bà Nguyễn Thị Thu Thảo	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000
5	Ông Nguyễn Minh Thắng	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	57.600.000
6	Các thành viên đã miễn nhiệm HĐQT		64.000.000
II	Ban Kiểm soát		-
1	Ông Nguyễn Ái	Trưởng BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	57.600.000
2	Ông Vũ Lê Cương	Thành viên BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	24.000.000
3	Bùi Thị Thanh Hòa	Thành viên BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	24.000.000
4	Các thành viên đã miễn nhiệm BKS	-	
III	Ban Điều Hành		-
1	Ông Nguyễn Mai Long	Tổng Giám đốc	95.238.095
2	Ông Ngô Văn Trị	Phó Tổng Giám đốc	19.405.238
3	Ông Lê Quang Nhuận	Phó Tổng Giám đốc	15.873.016
4	Các thành viên đã miễn nhiệm Tổng Giám đốc		76.505.000
5	Các thành viên đã miễn nhiệm Phó Tổng Giám đốc		155.424.095
	TỔNG CỘNG		756.045.444

Việc thực hiện các quy định về quản trị Công ty

Quản trị Công ty là một trong những vấn đề cốt lõi hàng đầu được doanh nghiệp đặc biệt chú trọng hàng đầu và được thực hiện theo đúng quy định của Pháp luật, Điều lệ và Quy chế quản trị nội bộ của Công ty nhằm đảm bảo thực hiện các hoạt động của Công ty một cách suôn sẻ nhất. Vì mục tiêu, lợi ích của Công ty và của các cổ đông, cũng như tạo điều kiện thuận lợi cho việc giám sát hoạt động của Công ty một cách hiệu quả, khuyến khích Công ty sử dụng các nguồn lực một cách tốt nhất, Ladophar đã ban hành hệ thống các quy chế quản lý nội bộ nhằm tạo ra một cơ chế quản trị thống nhất và xuyên suốt để kiểm soát, giám sát hoạt động của doanh nghiệp một cách chuyên nghiệp, minh bạch và hiệu quả, góp phần đảm bảo lợi ích của cổ đông và sự hài hòa với lợi ích của các bên liên quan bao gồm khách hàng, người lao động và cộng đồng.

Tiếp tục hoàn thiện và nâng cao hơn nữa hệ thống quản trị Công ty là một trong những điểm sáng trong năm 2021 mà Ladophar đã tạo dựng được. Thông qua đó, Công ty đã giữ vững những giá trị cốt lõi của riêng Công ty, tối ưu hóa các công cụ quản trị nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động, tăng năng suất lao động, đồng thời phải gắn được lợi ích của từng cá nhân với hiệu quả hoạt động của Công ty. Ngoài ra, Công ty luôn tăng cường kiến thức quản trị cho các thành viên Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc thông qua việc cử các cán bộ đi đào tạo theo thông báo của UBCKNN, Sở Giao dịch Chứng khoán và các lớp học quản trị Công ty. Từ đó, Ban lãnh đạo Công ty có thể hiểu rõ các quy định trong văn bản hướng dẫn Luật mới của UBCKNN, Sở Giao dịch Chứng khoán, nâng cao hiệu quả kinh doanh, nâng cao khả năng tiếp cận nguồn vốn, giảm chi phí vốn cũng như tạo dựng lòng tin đối với cổ đông, nhà đầu tư.



GIAO DỊCH CỔ PHIẾU

Giao dịch cổ phiếu của cổ đông nội bộ và người có liên quan của người nội bộ

Không có

Giao dịch của người nội bộ và người có liên quan đối với cổ phiếu của công ty:

STT	Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với người nội bộ	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm (mua, bán, chuyển đổi, thưởng...)
			Số cổ phiếu	Tỷ lệ	Số cổ phiếu	Tỷ lệ	
1	Huỳnh Tăng Phúc Hậu	Giám đốc tài chính	115.883 CP	0,91%	0	0	Bán
2	Công ty CP Đầu tư và phát triển Nguyễn Kim	Công ty mẹ	6.848.118 CP	53,9%	0	0	Bán



Giao dịch giữa công ty với người có liên quan của công ty; hoặc giữa công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với Công ty	Thời điểm giao dịch với Công ty	Số Nghị quyết/Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT thông qua (nếu có)	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch
1	Công Ty Cổ Phần Louis Holdings	Cổ đông lớn	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 301.949.853 VNĐ
2	Công Ty Cổ phần Louis Capital	Cổ đông lớn	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 46.156.588 VNĐ
3	Công ty cổ phần quản lý và khai thác tài sản Louis AMC	Công ty con của Công ty Cổ phần Louis Capital	08-10/12/2021	NQ 32/NQ-HĐQT/2021	Giao dịch mua bán tài sản 25.296.129.775 VNĐ
4	Công ty TNHH MTV Kho vận Wings Global	Công ty con của Công ty Cổ phần Louis Capital			
5	Công Ty TNHH MTV Louis Rice Đồng Tháp	Công ty con của Công Ty Cổ Phần Louis Holdings	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 68.077.572 VNĐ
6	Công ty TNHH MTV Louis Rice Long An	Công ty con của Công ty Cổ phần Louis Capital	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 121.012.345 VNĐ
7	Công ty Cổ phần Giao thông Long An	Công ty con của Công Ty Cổ Phần Louis Holdings	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 70.335.822 VNĐ
8	Chi nhánh Miền Bắc Công ty Cổ phần Louis Holdings	Bên có liên quan của Công Ty Cổ Phần Louis Holdings	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 51.823.162 VNĐ
9	Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu An Giang	Công ty liên kết của Công Ty Cổ Phần Louis Holdings	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 887.417.554 VNĐ
10	Công ty Cổ phần Sametel	Bên có liên quan của TGD	29-31/12/2021		Giao dịch mua bán hàng hóa 419.828.370 VNĐ

06

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

- Ý kiến kiểm toán
- Báo cáo tài chính kiểm toán 2021



Ernst & Young Vietnam Limited
20th Floor, Bitexco Financial Tower
2 Hai Trieu Street, District 1
Ho Chi Minh City, S.R. of Vietnam

Tel: +84 28 3824 5252
Fax: +84 28 3824 5250
ey.com

Số tham chiếu: 61280354/22630538

BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

Kính gửi: Quý Cổ đông của Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

Chúng tôi đã kiểm toán báo cáo tài chính kèm theo của Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar) ("Công ty") được lập ngày 5 tháng 3 năm 2022 và được trình bày từ trang 6 đến trang 36, bao gồm bảng cân đối kế toán vào ngày 31 tháng 12 năm 2021, báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh và báo cáo lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và các thuyết minh báo cáo tài chính kèm theo.

Trách nhiệm của Ban Tổng Giám đốc

Ban Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm lập và trình bày trung thực và hợp lý báo cáo tài chính theo các Chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Ban Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo việc lập và trình bày báo cáo tài chính không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về báo cáo tài chính dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các Chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu báo cáo tài chính của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên các báo cáo tài chính. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong báo cáo tài chính do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Ban Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể báo cáo tài chính.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp để làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.



Ý kiến của Kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, báo cáo tài chính đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính của Công ty vào ngày 31 tháng 12 năm 2021, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các Chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính.

Công ty Trách nhiệm Hữu hạn Ernst & Young Việt Nam



Phạm Thị Cẩm Tú
Phó Tổng Giám đốc
Giấy CNDKHN kiểm toán
Số: 2266-2018-004-1

Tôn Thiện Bảo Ngọc
Kiểm toán viên
Giấy CNDKHN kiểm toán
Số: 4177-2022-004-1

Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Ngày 5 tháng 3 năm 2022

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46 47 48 49 50 51 52 53 54 55 56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46 47 48 49 50 51 52 53 54 55 56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B01-DN

BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021

Mã số	TÀI SẢN	Thuyết minh	Số cuối năm	Số đầu năm
100	A. TÀI SẢN NGẮN HẠN		144.282.833.192	130.076.497.855
110	I. Tiền và các khoản tương đương tiền	5	65.158.556.319	19.162.874.414
111	1. Tiền		12.158.556.319	3.162.874.414
112	2. Các khoản tương đương tiền		53.000.000.000	16.000.000.000
130	II. Các khoản phải thu ngắn hạn		24.264.728.202	34.359.744.492
131	1. Phải thu ngắn hạn của khách hàng	6	26.174.667.201	36.467.702.574
132	2. Trả trước cho người bán ngắn hạn		545.849.568	122.645.400
136	3. Phải thu ngắn hạn khác	7	432.720.998	657.906.083
137	4. Dự phòng phải thu ngắn hạn khó đòi	6	(2.888.509.565)	(2.888.509.565)
140	III. Hàng tồn kho	8	54.574.820.287	76.153.362.360
141	1. Hàng tồn kho		54.574.820.287	76.153.362.360
150	IV. Tài sản ngắn hạn khác		284.728.384	400.516.589
151	1. Chi phí trả trước ngắn hạn	9	284.728.384	400.516.589
200	B. TÀI SẢN DÀI HẠN		71.638.156.293	87.530.704.930
210	I. Phải thu dài hạn		1.076.331.565	228.222.940
216	1. Phải thu dài hạn khác	7	1.076.331.565	228.222.940
220	II. Tài sản cố định		61.458.124.990	79.920.217.075
221	1. Tài sản cố định hữu hình	10	60.717.918.763	75.646.726.347
222	Nguyên giá		128.145.325.977	164.167.553.533
223	Giá trị khấu hao lũy kế		(67.427.407.214)	(88.520.827.186)
227	2. Tài sản cố định vô hình	11	740.206.227	4.273.490.728
228	Nguyên giá		2.304.153.777	6.425.654.000
229	Giá trị hao mòn lũy kế		(1.563.947.550)	(2.152.163.272)
230	III. Bất động sản đầu tư	12	2.588.496.670	450.393.046
231	1. Nguyên giá		4.413.401.720	1.124.909.177
232	2. Giá trị khấu hao lũy kế		(1.824.905.050)	(674.516.131)
240	IV. Tài sản dở dang dài hạn		-	643.120.000
242	1. Chi phí xây dựng cơ bản dở dang		-	643.120.000
260	V. Tài sản dài hạn khác		6.515.203.068	6.288.751.869
261	1. Chi phí trả trước dài hạn	9	6.515.203.068	6.288.751.869
270	TỔNG CỘNG TÀI SẢN		215.920.989.485	217.607.202.785

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B01-DN

BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN (tiếp theo)
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021

Mã số	NGUỒN VỐN	Thuyết minh	Số cuối năm	Số đầu năm
300	C. NỢ PHẢI TRẢ		62.541.255.123	101.197.722.600
310	I. Nợ ngắn hạn		58.482.873.885	94.244.542.560
311	1. Phải trả người bán ngắn hạn	13	13.964.016.929	40.233.583.576
312	2. Người mua trả tiền trước ngắn hạn		465.495.809	742.667.810
313	3. Thuế và các khoản phải nộp Nhà nước	14	7.209.456.801	1.413.453.510
314	4. Phải trả người lao động		817.661.500	2.932.655.229
315	5. Chi phí phải trả ngắn hạn	15	2.504.061.154	2.599.217.718
318	6. Doanh thu chưa thực hiện ngắn hạn		72.000.000	-
319	7. Phải trả ngắn hạn khác	16	3.467.188.457	2.058.581.230
320	8. Vay ngắn hạn	17	29.959.897.152	44.223.087.404
322	9. Quỹ khen thưởng, phúc lợi	3.14	23.096.083	41.296.083
330	II. Nợ dài hạn		4.058.381.238	6.953.180.040
337	1. Phải trả dài hạn khác	16	1.719.730.000	1.880.730.000
338	2. Vay dài hạn	17	2.338.651.238	5.072.450.040
400	D. VỐN CHỦ SỞ HỮU		153.379.734.362	116.409.480.185
410	I. Vốn chủ sở hữu	18.1	153.379.734.362	115.509.480.185
411	1. Vốn cổ phần		127.031.670.000	127.031.670.000
411a	- Cổ phiếu phổ thông có quyền biểu quyết		127.031.670.000	127.031.670.000
415	2. Cổ phiếu quỹ (320.000)		(320.000)	(320.000)
418	3. Quỹ đầu tư phát triển		14.079.988.006	14.079.988.006
421	4. Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối (lỗ lũy kế)		12.268.396.356	(25.601.857.821)
421a	- (Lỗ lũy kế) lợi nhuận sau thuế chưa phân phối lũy kế đến cuối năm trước		(25.601.857.821)	367.520.925
421b	- Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối (lỗ) trong năm		37.870.254.177	(25.969.378.746)
430	II. Nguồn kinh phí và quỹ khác		-	900.000.000
431	1. Nguồn kinh phí		-	900.000.000
440	TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN		215.920.989.485	217.607.202.785

Thùy
Trần Thị Thùy
Người lập

Trương Thị Ngọc Hiền
Kế toán trưởng

Nguyễn Mai Long
Tổng Giám đốc



Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B02-DN

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH
cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2021

VND

Mã số	CHỈ TIÊU	Thuyết minh	Năm nay	Năm trước
01	1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	19	162.250.417.952	254.828.262.958
02	2. Các khoản giảm trừ doanh thu	19	(348.045.054)	(2.034.760.705)
10	3. Doanh thu thuần về bán hàng và cung cấp dịch vụ	19	161.902.372.898	252.793.502.253
11	4. Giá vốn hàng bán và dịch vụ cung cấp	20	(140.677.531.841)	(215.270.218.047)
20	5. Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ		21.224.841.057	37.523.284.206
21	6. Doanh thu hoạt động tài chính	21	31.614.569.902	1.350.301.902
22	7. Chi phí tài chính	22	(3.187.485.097)	(6.595.466.836)
23	- Trong đó: Chi phí lãi vay		(2.210.166.219)	(6.444.386.747)
25	8. Chi phí bán hàng	23	(30.454.010.593)	(41.487.754.777)
26	9. Chi phí quản lý doanh nghiệp	23	(10.559.185.239)	(19.464.088.029)
30	10. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh		8.638.730.030	(28.673.723.534)
31	11. Thu nhập khác	24	32.120.637.526	3.297.796.632
32	12. Chi phí khác		(38.626.650)	(553.420.529)
40	13. Lợi nhuận khác		32.082.010.876	2.744.376.103
50	14. Tổng lợi nhuận (lỗ) kế toán trước thuế		40.720.740.906	(25.929.347.431)
51	15. Chi phí thuế TNDN hiện hành	26.1	(2.850.486.729)	(40.031.315)
60	16. Lợi nhuận (lỗ) sau thuế TNDN		37.870.254.177	(25.969.378.746)
70	17. Lãi (lỗ) cơ bản trên cổ phiếu	18.5	2.981	(2.826)
71	18. Lãi (lỗ) suy giảm trên cổ phiếu	18.5	2.981	(2.826)

Trần Thị Thủy
Người lập

Trương Thị Ngọc Hiền
Kế toán trưởng



Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B03-DN

BÁO CÁO LƯU CHUYỂN TIỀN TỆ
cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2021

VND

Mã số	CHỈ TIÊU	Thuyết minh	Năm nay	Năm trước
I. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH				
01	Tổng lợi nhuận (lỗ) kế toán trước thuế		40.720.740.906	(25.929.347.431)
<i>Điều chỉnh cho các khoản:</i>				
02	Khấu hao tài sản cố định hữu hình và bất động sản đầu tư và hao mòn tài sản cố định vô hình	10, 11, 12	11.741.786.856	12.218.132.549
03	Dự phòng		-	2.888.509.565
04	Lãi chênh lệch tỷ giá hối đoái do đánh giá lại các khoản mục tiền tệ có gốc ngoại tệ		-	(4.762.275)
05	Lãi từ hoạt động đầu tư		(32.236.933.104)	(293.029.877)
06	Chi phí lãi vay	22	2.210.166.219	6.444.386.747
07	Điều chỉnh khác		-	(2.758.135.139)
08	Lợi nhuận (lỗ) từ hoạt động kinh doanh trước thay đổi vốn lưu động		22.435.760.877	(7.434.245.861)
09	Giảm các khoản phải thu		12.793.656.918	17.952.717.861
10	Giảm hàng tồn kho		21.578.542.073	18.467.273.940
11	Giảm các khoản phải trả		(24.596.920.985)	(39.413.620.539)
12	(Tăng) giảm chi phí trả trước		(110.662.994)	4.144.484.468
14	Tiền lãi vay đã trả		(2.105.010.386)	(6.424.052.445)
15	Thuế thu nhập doanh nghiệp đã nộp	14	-	3.843.029.890
17	Tiền chi khác cho hoạt động kinh doanh		(918.200.000)	(69.158.718)
20	Lưu chuyển tiền thuần từ (sử dụng vào) hoạt động kinh doanh		29.077.165.503	(8.933.571.404)
II. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG ĐẦU TƯ				
21	Tiền chi để mua sắm tài sản cố định		(7.685.303.411)	(829.592.727)
22	Tiền thu do thanh lý tài sản cố định		41.370.779.000	2.509.090.909
26	Tiền thu hồi đầu tư góp vốn vào đơn vị khác		-	5.000.000
27	Tiền thu lãi tiền gửi		230.029.867	756.093.678
30	Lưu chuyển tiền thuần từ hoạt động đầu tư		33.915.505.456	2.440.591.860
III. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG TÀI CHÍNH				
31	Tiền thu từ phát hành cổ phiếu	18.1	-	48.732.090.000
33	Tiền thu từ đi vay	17	77.270.752.270	138.531.551.306
34	Tiền trả nợ gốc vay	17	(94.267.741.324)	(189.895.711.992)
40	Lưu chuyển tiền thuần sử dụng vào từ hoạt động tài chính		(16.996.989.054)	(2.632.070.686)

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B03-DN

BÁO CÁO LƯU CHUYỂN TIỀN TỆ (tiếp theo)
cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2021

Mã số	CHỈ TIÊU	Thuyết minh	Năm nay	Năm trước
50	Lưu chuyển tiền và tương đương tiền thuần trong năm		45.995.681.905	(9.125.050.230)
60	Tiền và tương đương tiền đầu năm		19.162.874.414	28.283.162.369
61	Ảnh hưởng của thay đổi tỷ giá hối đoái quy đổi ngoại tệ		-	4.762.275
70	Tiền và tương đương tiền cuối năm	5	65.158.556.319	19.162.874.414

VND

Trần Thị Thủy
Người lập

Trương Thị Ngọc Hiền
Kế toán trưởng

Nguyễn Mai Long
Tổng Giám đốc

Ngày 5 tháng 3 năm 2022

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

1. THÔNG TIN VỀ DOANH NGHIỆP

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar) ("Công ty") là một công ty cổ phần được thành lập theo Luật Doanh nghiệp của Việt Nam theo Giấy Chứng nhận Đăng ký Kinh doanh ("GCNĐKKD") số 5800000047 do Sở Kế hoạch và Đầu tư Tỉnh Lâm Đồng cấp ngày 4 tháng 1 năm 2000 và GCNĐKKD điều chỉnh lần thứ 29 ngày 8 tháng 12 năm 2021.

Cổ phiếu của Công ty được niêm yết tại Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội theo Quyết định số 604/TB-SGDHN do Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội cấp ngày 29 tháng 6 năm 2010.

Hoạt động chính trong năm hiện tại của Công ty là sản xuất đồng dược; mua bán thuốc, dược liệu, thiết bị y tế; xuất nhập khẩu thuốc và dược liệu.

Công ty có trụ sở đăng ký tại Số 18, Đường Ngô Quyền, Phường 6, Thành phố Đà Lạt, Tỉnh Lâm Đồng, Việt Nam.

Số lượng nhân viên của Công ty tại ngày 31 tháng 12 năm 2021 là 215 (ngày 31 tháng 12 năm 2020: 274).

2. CƠ SỞ TRÌNH BÀY

2.1 Chuẩn mực và chế độ kế toán áp dụng

Báo cáo tài chính của Công ty được trình bày bằng đồng Việt Nam ("VND") phù hợp với Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các Chuẩn mực kế toán Việt Nam do Bộ Tài chính ban hành theo:

- ▶ Quyết định số 149/2001/QĐ-BTC ngày 31 tháng 12 năm 2001 về việc ban hành bốn Chuẩn mực kế toán Việt Nam (Đợt 1);
- ▶ Quyết định số 165/2002/QĐ-BTC ngày 31 tháng 12 năm 2002 về việc ban hành sáu Chuẩn mực kế toán Việt Nam (Đợt 2);
- ▶ Quyết định số 234/2003/QĐ-BTC ngày 30 tháng 12 năm 2003 về việc ban hành sáu Chuẩn mực kế toán Việt Nam (Đợt 3);
- ▶ Quyết định số 12/2005/QĐ-BTC ngày 15 tháng 2 năm 2005 về việc ban hành sáu Chuẩn mực kế toán Việt Nam (Đợt 4); và
- ▶ Quyết định số 100/2005/QĐ-BTC ngày 28 tháng 12 năm 2005 về việc ban hành bốn Chuẩn mực kế toán Việt Nam (Đợt 5).

Theo đó, báo cáo tài chính được trình bày kèm theo và việc sử dụng các báo cáo này không dành cho các đối tượng không được cung cấp các thông tin về các thủ tục và nguyên tắc và thông lệ kế toán tại Việt Nam và hơn nữa không được chủ định trình bày tình hình tài chính, kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ theo các nguyên tắc và thông lệ kế toán được chấp nhận rộng rãi ở các nước và lãnh thổ khác ngoài Việt Nam.

2.2 Hình thức sổ kế toán áp dụng

Hình thức sổ kế toán được áp dụng của Công ty là hình thức kế toán trên máy vi tính.

2.3 Kỳ kế toán năm

Kỳ kế toán năm của Công ty áp dụng cho việc lập các báo cáo tài chính bắt đầu từ ngày 1 tháng 1 và kết thúc ngày 31 tháng 12.

2.4 Đơn vị tiền tệ trong kế toán

Báo cáo tài chính được lập bằng đơn vị tiền tệ sử dụng trong kế toán của Công ty là VND.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU

3.1 Tiền và các khoản tương đương tiền

Tiền và các khoản tương đương tiền bao gồm tiền mặt tại quỹ, tiền gửi ngân hàng, các khoản đầu tư ngắn hạn có thời hạn gốc không quá ba tháng, có tính thanh khoản cao, có khả năng chuyển đổi dễ dàng thành các lượng tiền xác định và không có nhiều rủi ro trong chuyển đổi thành tiền.

3.2 Hàng tồn kho

Hàng tồn kho được ghi nhận theo giá thấp hơn giữa giá thành để đưa mỗi sản phẩm đến vị trí và điều kiện hiện tại và giá trị thuần có thể thực hiện được. Giá trị thuần có thể thực hiện được là giá bán ước tính của hàng tồn kho trong điều kiện kinh doanh bình thường trừ chi phí ước tính để hoàn thành và chi phí bán hàng ước tính.

Công ty áp dụng phương pháp kê khai thường xuyên để hạch toán hàng tồn kho với giá trị được xác định như sau:

Nguyên vật liệu, hàng hóa và thành phẩm - chi phí mua theo phương pháp thực tế đích danh.

Chi phí sản xuất, kinh doanh dở dang - chi phí nguyên vật liệu và lao động trực tiếp cộng chi phí sản xuất chung có liên quan được phân bổ dựa trên mức độ hoạt động bình thường theo phương pháp bình quân gia quyền.

Dự phòng giảm giá hàng tồn kho

Dự phòng giảm giá hàng tồn kho được trích lập cho phần giá trị dự kiến bị tổn thất do các khoản suy giảm trong giá trị (do giảm giá, hư hỏng, kém phẩm chất, lỗi thời v.v.) có thể xảy ra đối với nguyên vật liệu, thành phẩm, hàng hóa tồn kho khác thuộc quyền sở hữu của Công ty dựa trên bằng chứng hợp lý về sự suy giảm giá trị tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm.

Số tăng hoặc giảm khoản dự phòng giảm giá hàng tồn kho được hạch toán vào giá vốn hàng bán trên báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

3.3 Các khoản phải thu

Các khoản phải thu được trình bày trên các báo cáo tài chính theo giá trị ghi sổ các khoản phải thu từ khách hàng và phải thu khác sau khi cần trừ các khoản dự phòng được lập cho các khoản phải thu khó đòi.

Dự phòng nợ phải thu khó đòi thể hiện phần giá trị dự kiến bị tổn thất do các khoản không được khách hàng thanh toán phát sinh đối với số dư các khoản phải thu tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm. Tăng hoặc giảm số dư tài khoản dự phòng được hạch toán vào chi phí quản lý doanh nghiệp trên báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

3.4 Tài sản cố định hữu hình

Tài sản cố định hữu hình được thể hiện theo nguyên giá trừ đi giá trị khấu hao lũy kế.

Nguyên giá tài sản cố định bao gồm giá mua và những chi phí có liên quan trực tiếp đến việc đưa tài sản vào hoạt động như dự kiến.

Các chi phí mua sắm, nâng cấp và đổi mới tài sản cố định được vốn hóa và chi phí bảo trì, sửa chữa được tính vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh khi phát sinh.

Khi tài sản được bán hay thanh lý, các khoản lãi hoặc lỗ phát sinh do thanh lý tài sản (là phần chênh lệch giữa giữa tiền thu thuần từ việc bán tài sản với giá trị còn lại của tài sản) được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.5 Thuê tài sản

Việc xác định một thỏa thuận có phải là thỏa thuận thuê tài sản hay không dựa trên bản chất của thỏa thuận đó tại thời điểm khởi đầu: liệu việc thực hiện thỏa thuận này có phụ thuộc vào việc sử dụng một tài sản nhất định và thỏa thuận có bao gồm điều khoản về quyền sử dụng tài sản hay không.

Thỏa thuận thuê tài sản được phân loại là thuê tài chính nếu theo hợp đồng thuê tài sản bên cho thuê chuyển giao phần lớn rủi ro và lợi ích gắn liền với quyền sở hữu tài sản cho bên đi thuê. Tất cả các thỏa thuận thuê tài sản khác được phân loại là thuê hoạt động.

Trong trường hợp Công ty là bên đi thuê

Các khoản tiền thuê theo hợp đồng thuê hoạt động được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh theo phương pháp đường thẳng trong suốt thời hạn của hợp đồng thuê.

Trong trường hợp Công ty là bên cho thuê

Tài sản theo hợp đồng cho thuê hoạt động được ghi nhận là tài sản cố định trên bảng cân đối kế toán. Chi phí trực tiếp ban đầu để thương thảo thỏa thuận cho thuê hoạt động được ghi nhận vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh khi phát sinh.

Thu nhập từ tiền cho thuê hoạt động được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh theo phương pháp đường thẳng trong suốt thời gian cho thuê.

3.6 Tài sản cố định vô hình

Tài sản cố định vô hình được ghi nhận theo nguyên giá trừ đi giá trị hao mòn lũy kế.

Nguyên giá tài sản cố định vô hình bao gồm giá mua và những chi phí có liên quan trực tiếp đến việc đưa tài sản vào sử dụng như dự kiến.

Các chi phí nâng cấp và đổi mới tài sản cố định vô hình được ghi tăng nguyên giá của tài sản và các chi phí khác được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh khi phát sinh.

Khi tài sản cố định vô hình được bán hay thanh lý, các khoản lãi hoặc lỗ phát sinh do thanh lý tài sản (là phần chênh lệch giữa giữa tiền thu thuần từ việc bán tài sản với giá trị còn lại của tài sản) được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

Quyền sử dụng đất

Tiền thuê đất trả trước cho các hợp đồng thuê đất có hiệu lực trước năm 2003 và được cấp Giấy chứng nhận quyền sử dụng đất được ghi nhận là tài sản cố định vô hình theo quy định của Thông tư số 45/2013/TT-BTC do Bộ Tài chính ban hành vào ngày 25 tháng 4 năm 2013 hướng dẫn chế độ quản lý, sử dụng và trích khấu hao tài sản cố định ("Thông tư 45").

3.7 Khấu hao và hao mòn

Khấu hao tài sản cố định hữu hình và hao mòn tài sản cố định vô hình được trích theo phương pháp đường thẳng trong thời gian hữu dụng ước tính của mỗi tài sản như sau:

Nhà cửa và vật kiến trúc	3 - 30 năm
Máy móc, thiết bị	3 - 20 năm
Phương tiện vận tải	6 - 10 năm
Thiết bị văn phòng	3 - 5 năm
Quyền sử dụng đất	32 - 42 năm
Phần mềm máy tính	6 năm

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.8 *Bất động sản đầu tư*

Bất động sản đầu tư được thể hiện theo nguyên giá bao gồm cả các chi phí giao dịch liên quan trừ đi giá trị khấu hao lũy kế. Đối với bất động sản đầu tư nắm giữ chờ tăng giá, Công ty không trích khấu hao mà xác định tổn thất do giảm giá trị.

Các khoản chi phí liên quan đến bất động sản đầu tư phát sinh sau ghi nhận ban đầu được hạch toán vào giá trị còn lại của bất động sản đầu tư khi Công ty có khả năng thu được các lợi ích kinh tế trong tương lai nhiều hơn mức hoạt động được đánh giá ban đầu của bất động sản đầu tư đó.

Khấu hao và hao mòn bất động sản đầu tư được trích theo phương pháp đường thẳng trong suốt thời gian hữu dụng ước tính của các bất động sản như sau:

Quyền sử dụng đất	42 năm
Nhà cửa và vật kiến trúc	25 năm

Bất động sản đầu tư không còn được trình bày trong bảng cân đối kế toán sau khi đã bán hoặc sau khi bất động sản đầu tư đã không còn được sử dụng và xét thấy không thu được lợi ích kinh tế trong tương lai từ việc thanh lý bất động sản đầu tư đó. Chênh lệch giữa tiền thu thuần từ việc bán tài sản với giá trị còn lại của bất động sản đầu tư được ghi nhận vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh trong năm thanh lý.

Việc chuyển từ bất động sản chủ sở hữu sử dụng hoặc hàng tồn kho thành bất động sản đầu tư chỉ khi có sự thay đổi về mục đích sử dụng như trường hợp chủ sở hữu chấm dứt sử dụng tài sản đó và bắt đầu cho bên khác thuê hoạt động hoặc khi kết thúc giai đoạn xây dựng. Việc chuyển từ bất động sản đầu tư sang bất động sản chủ sở hữu sử dụng hay hàng tồn kho chỉ khi có sự thay đổi về mục đích sử dụng như các trường hợp chủ sở hữu bắt đầu sử dụng tài sản này hoặc bắt đầu triển khai cho mục đích bán. Việc chuyển từ bất động sản đầu tư sang bất động sản chủ sở hữu sử dụng hoặc hàng tồn kho không làm thay đổi nguyên giá hay giá trị còn lại của bất động sản tại ngày chuyển đổi.

3.9 *Chi phí trả trước*

Chi phí trả trước bao gồm các chi phí trả trước ngắn hạn hoặc chi phí trả trước dài hạn trên bảng cân đối kế toán và được phân bổ trong khoảng thời gian trả trước của chi phí tương ứng với các lợi ích kinh tế được tạo ra từ các chi phí này.

3.10 *Chi phí đi vay*

Chi phí đi vay bao gồm lãi tiền vay và các chi phí khác phát sinh liên quan trực tiếp đến các khoản vay của Công ty và được hạch toán như chi phí trong năm khi phát sinh.

Chi phí đi vay được hạch toán như chi phí phát sinh trong năm ngoại trừ các khoản được vốn hóa như theo nội dung của đoạn tiếp theo.

Chi phí đi vay liên quan trực tiếp đến việc mua sắm, xây dựng hoặc hình thành một tài sản cụ thể cần có một thời gian đủ dài để có thể đưa vào sử dụng theo mục đích định trước hoặc để bán được vốn hóa vào nguyên giá của tài sản đó.

3.11 *Các khoản phải trả và trích trước*

Các khoản phải trả và trích trước được ghi nhận cho số tiền phải trả trong tương lai liên quan đến hàng hóa và dịch vụ đã nhận được không phụ thuộc vào việc Công ty đã nhận được hóa đơn của nhà cung cấp hay chưa.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.12 *Các nghiệp vụ bằng ngoại tệ*

Các nghiệp vụ phát sinh bằng các đơn vị tiền tệ khác với đơn vị tiền tệ kế toán của Công ty (VND) được hạch toán theo tỷ giá giao dịch thực tế vào ngày phát sinh nghiệp vụ theo nguyên tắc sau.

- ▶ Nghiệp vụ làm phát sinh các khoản phải thu được hạch toán theo tỷ giá mua của ngân hàng thương mại nơi Công ty chỉ định khách hàng thanh toán; và
- ▶ Nghiệp vụ làm phát sinh các khoản phải trả được hạch toán theo tỷ giá bán của ngân hàng thương mại nơi Công ty dự kiến giao dịch.

Tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm, các khoản mục tiền tệ có gốc ngoại tệ được đánh giá lại theo tỷ giá giao dịch thực tế tại ngày của bảng cân đối kế toán giữa niên độ theo nguyên tắc sau:

- ▶ Các khoản mục tiền tệ được phân loại là tài sản được đánh giá lại theo tỷ giá mua của ngân hàng thương mại nơi Công ty thường xuyên có giao dịch; và
- ▶ Các khoản mục tiền tệ được phân loại là nợ phải trả được đánh giá lại theo tỷ giá bán của ngân hàng thương mại nơi Công ty thường xuyên có giao dịch.

Tất cả các khoản chênh lệch tỷ giá phát sinh được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

3.13 *Cổ phiếu quỹ*

Các công cụ vốn chủ sở hữu được Công ty mua lại (cổ phiếu quỹ) được ghi nhận theo nguyên giá và trừ vào vốn chủ sở hữu. Công ty không ghi nhận các khoản lãi (lỗ) khi mua, bán, phát hành hoặc hủy các công cụ vốn chủ sở hữu của mình.

3.14 *Phân chia lợi nhuận*

Lợi nhuận thuần sau thuế thu nhập doanh nghiệp (không bao gồm lãi từ giao dịch mua giá rẻ) có thể được chia cho các cổ đông sau khi được đại hội đồng cổ đông phê duyệt và sau khi đã trích lập các quỹ dự phòng theo Điều lệ của Công ty và các quy định của pháp luật Việt Nam.

Công ty trích lập các quỹ dự phòng sau từ lợi nhuận thuần sau thuế thu nhập doanh nghiệp của Công ty theo đề nghị của Hội đồng Quản trị và được các cổ đông phê duyệt tại Đại Hội đồng Cổ đông thường niên.

Quỹ đầu tư phát triển

Quỹ này được trích lập nhằm phục vụ việc mở rộng hoạt động hoặc đầu tư chiều sâu của Công ty.

Quỹ khen thưởng, phúc lợi

Quỹ này được trích lập để khen thưởng, khuyến khích vật chất, đem lại lợi ích chung và nâng cao phúc lợi cho công nhân viên, và được trình bày như một khoản phải trả trên bảng cân đối kế toán.

3.15 *Lãi trên cổ phiếu*

Lãi cơ bản trên cổ phiếu được tính bằng cách chia lợi nhuận hoặc lỗ sau thuế phân bổ cho cổ đông sở hữu cổ phiếu phổ thông của Công ty (sau khi đã điều chỉnh cho việc trích lập quỹ khen thưởng, phúc lợi) cho số lượng bình quân gia quyền của số cổ phiếu phổ thông đang lưu hành trong năm.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.15 *Lãi trên cổ phiếu* (tiếp theo)

Lãi suy giảm trên cổ phiếu được tính bằng cách chia lợi nhuận thuần sau thuế phân bổ cho cổ đông sở hữu cổ phiếu phổ thông của Công ty cho số lượng bình quân gia quyền của số cổ phiếu phổ thông đang lưu hành trong năm và số lượng bình quân gia quyền của cổ phiếu phổ thông sẽ được phát hành trong trường hợp tất cả các cổ phiếu phổ thông tiềm năng có tác động suy giảm đều được chuyển thành cổ phiếu phổ thông.

3.16 *Ghi nhận doanh thu*

Doanh thu được ghi nhận khi Công ty có khả năng nhận được các lợi ích kinh tế có thể xác định được một cách chắc chắn. Doanh thu được xác định theo giá trị hợp lý của khoản tiền nhận được, không bao gồm các khoản chiết khấu, giảm giá và hàng bán bị trả lại. Các điều kiện ghi nhận cụ thể sau đây cũng phải được đáp ứng khi ghi nhận doanh thu:

Doanh thu bán hàng

Doanh thu bán hàng được ghi nhận khi các rủi ro trọng yếu và các quyền sở hữu hàng hóa đã được chuyển sang người mua, thường là trùng với thời điểm chuyển giao hàng hóa.

Tiền lãi

Tiền lãi được ghi nhận khi phát sinh trên cơ sở dồn tích (có tính đến lợi tức mà tài sản đem lại) trừ khi khả năng thu hồi tiền lãi không chắc chắn.

Tiền cho thuê

Thu nhập từ tiền cho thuê tài sản theo hợp đồng thuê hoạt động được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh theo phương pháp đường thẳng trong suốt thời gian cho thuê.

3.17 *Thuế*

Thuế thu nhập hiện hành

Tài sản thuế thu nhập và thuế thu nhập phải nộp cho năm hiện hành và các năm trước được xác định bằng giá trị dự kiến được thu hồi từ hoặc phải nộp cho cơ quan thuế, sử dụng các mức thuế suất và các luật thuế có hiệu lực đến ngày kết thúc kỳ kế toán năm.

Thuế thu nhập hiện hành được ghi nhận vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh ngoại trừ trường hợp thuế thu nhập phát sinh liên quan đến một khoản mục được ghi thẳng vào vốn chủ sở hữu, trong trường hợp này, thuế thu nhập hiện hành cũng được ghi nhận trực tiếp vào vốn chủ sở hữu.

Công ty chỉ được bù trừ các tài sản thuế thu nhập hiện hành và thuế thu nhập hiện hành phải nộp khi Công ty có quyền hợp pháp được bù trừ giữa tài sản thuế thu nhập hiện hành với thuế thu nhập hiện hành phải nộp và Công ty dự định thanh toán thuế thu nhập hiện hành phải nộp và tài sản thuế thu nhập hiện hành trên cơ sở thuần.

Thuế thu nhập hoãn lại

Thuế thu nhập hoãn lại được xác định cho các khoản chênh lệch tạm thời tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm giữa cơ sở tính thuế thu nhập của các tài sản và nợ phải trả và giá trị ghi sổ của các khoản mục này trong báo cáo tài chính.

Thuế thu nhập hoãn lại phải trả được ghi nhận cho tất cả các khoản chênh lệch tạm thời chịu thuế, ngoại trừ thuế thu nhập hoãn lại phải trả phát sinh từ ghi nhận ban đầu của một tài sản hay nợ phải trả từ một giao dịch mà giao dịch này không có ảnh hưởng đến lợi nhuận kế toán và lợi nhuận tính thuế thu nhập (hoặc lỗ tính thuế) tại thời điểm phát sinh giao dịch.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.17 *Thuế* (tiếp theo)

Thuế thu nhập hoãn lại (tiếp theo)

Tài sản thuế thu nhập hoãn lại cần được ghi nhận cho tất cả các chênh lệch tạm thời được khấu trừ, giá trị được khấu trừ chuyển sang các năm sau của các khoản lỗ tính thuế và các khoản ưu đãi thuế chưa sử dụng, khi chắc chắn trong tương lai sẽ có lợi nhuận tính thuế để sử dụng những chênh lệch tạm thời được khấu trừ, các khoản lỗ tính thuế và các ưu đãi thuế chưa sử dụng này, ngoại trừ tài sản thuế hoãn lại phát sinh từ ghi nhận ban đầu của một tài sản hoặc nợ phải trả từ một giao dịch mà giao dịch này không có ảnh hưởng đến lợi nhuận kế toán và lợi nhuận tính thuế thu nhập (hoặc lỗ tính thuế) tại thời điểm phát sinh giao dịch.

Giá trị ghi sổ của tài sản thuế thu nhập hoãn lại phải được xem xét lại vào ngày kết thúc kỳ kế toán và phải giảm giá trị ghi sổ của tài sản thuế thu nhập hoãn lại đến mức bảo đảm chắc chắn có đủ lợi nhuận tính thuế cho phép lợi ích của một phần hoặc toàn bộ tài sản thuế thu nhập hoãn lại được sử dụng. Các tài sản thuế thu nhập hoãn lại chưa được ghi nhận trước đây được xem xét lại vào ngày kết thúc kỳ kế toán năm và được ghi nhận khi chắc chắn có đủ lợi nhuận tính thuế trong tương lai để có thể sử dụng các tài sản thuế thu nhập hoãn lại chưa ghi nhận này.

Tài sản thuế thu nhập hoãn lại và thuế thu nhập hoãn lại phải trả được xác định theo thuế suất dự tính sẽ áp dụng cho [năm tài chính] khi tài sản được thu hồi hay nợ phải trả được thanh toán, dựa trên các mức thuế suất và luật thuế có hiệu lực vào ngày kết thúc kỳ kế toán năm.

Thuế thu nhập hoãn lại được ghi nhận vào kết quả hoạt động kinh doanh ngoại trừ trường hợp thuế thu nhập phát sinh liên quan đến một khoản mục được ghi thẳng vào vốn chủ sở hữu; trong trường hợp này, thuế thu nhập hoãn lại cũng được ghi nhận trực tiếp vào vốn chủ sở hữu.

Công ty chỉ được bù trừ các tài sản thuế thu nhập hoãn lại và thuế thu nhập hoãn lại phải trả khi Công ty có quyền hợp pháp được bù trừ giữa tài sản thuế thu nhập hiện hành với thuế thu nhập hiện hành phải nộp và các tài sản thuế thu nhập hoãn lại và thuế thu nhập hoãn lại phải trả này liên quan tới thuế thu nhập doanh nghiệp được quản lý bởi cùng một cơ quan thuế đối với cùng một đơn vị chịu thuế.

3.18 *Thông tin bộ phận*

Một bộ phận là một hợp phần có thể xác định riêng biệt của Công ty tham gia vào việc cung cấp các sản phẩm hoặc dịch vụ liên quan (bộ phận được chia theo hoạt động kinh doanh), hoặc cung cấp sản phẩm hoặc dịch vụ trong một môi trường kinh tế cụ thể (bộ phận được chia theo vùng địa lý), mỗi bộ phận này chịu rủi ro và thu được lợi ích khác biệt với các bộ phận khác. Hoạt động sản xuất đồng được; mua bán thuốc, dược liệu, thiết bị y tế trong lãnh thổ Việt Nam chủ yếu tạo ra doanh thu và lợi nhuận cho Công ty, trong khi các khoản doanh thu khác chiếm tỷ trọng nhỏ trong tổng doanh thu của Công ty.

Đồng thời, hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty chủ yếu được thực hiện trong lãnh thổ Việt Nam. Vì vậy, rủi ro và tỷ suất sinh lời của Công ty không bị tác động bởi những khác biệt về hàng hóa và dịch vụ mà Công ty cung cấp hoặc do Công ty hoạt động tại nhiều khu vực địa lý khác nhau. Do đó, Ban Tổng Giám đốc Công ty nhận định rằng Công ty chỉ có một bộ phận kinh doanh duy nhất là sản xuất đồng được; mua bán thuốc, dược liệu, thiết bị y tế và một bộ phận theo khu vực địa lý. Theo đó, Công ty không cần phải trình bày thông tin theo bộ phận.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

3. TÓM TẮT CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN CHỦ YẾU (tiếp theo)

3.19 Các bên liên quan

Các bên được coi là bên liên quan của Công ty nếu một bên có khả năng, trực tiếp hoặc gián tiếp, kiểm soát bên kia hoặc gây ảnh hưởng đáng kể tới bên kia trong việc ra các quyết định tài chính và hoạt động, hoặc khi Công ty và bên kia cùng chịu sự kiểm soát chung hoặc ảnh hưởng đáng kể chung. Các bên liên quan nêu trên có thể là các công ty hoặc các cá nhân, bao gồm cả các thành viên mật thiết trong gia đình của họ.

4. CÁC SỰ KIỆN QUAN TRỌNG TRONG NĂM

Đại dịch Covid-19

Đại dịch Covid-19 đang dẫn đến sự suy thoái kinh tế và ảnh hưởng tiêu cực đến hầu hết các doanh nghiệp và ngành nghề. Tình hình này dẫn đến các yếu tố không chắc chắn và có thể tác động đến môi trường mà Công ty đang hoạt động. Ban Tổng Giám đốc Công ty vẫn đang tiếp tục theo dõi các diễn biến của tình hình, cũng như đánh giá các ảnh hưởng tài chính liên quan đến việc đánh giá tài sản, các khoản dự phòng và công nợ tiềm tàng, đồng thời sử dụng các ước tính và xét đoán đối với các vấn đề khác nhau, dựa trên các thông tin tin cậy nhất có được đến ngày của báo cáo tài chính này.

5. TIỀN VÀ CÁC KHOẢN TƯƠNG ĐƯƠNG TIỀN

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Tiền mặt	39.619.000	20.956.000
Tiền gửi ngân hàng	12.118.937.319	3.141.918.414
Các khoản tương đương tiền (*)	53.000.000.000	16.000.000.000
TỔNG CỘNG	65.158.556.319	19.162.874.414

(*) Các khoản tương đương tiền thể hiện khoản tiền gửi tại Ngân hàng Thương mại Cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Lâm Đồng có thời hạn gốc một tháng và hưởng lãi suất 3%/năm.

6. PHẢI THU NGẮN HẠN CỦA KHÁCH HÀNG

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Phải thu từ khách hàng		
Công ty TNHH Indico	3.750.337.320	4.684.993.627
Bệnh viện Đa khoa Lâm Đồng	2.649.943.527	4.457.821.209
Bệnh viện Đa khoa Lâm Đồng II	1.355.225.092	2.573.297.755
Khác	9.580.725.158	24.751.589.983
Phải thu từ các bên liên quan (Thuyết minh số 27)	8.838.436.104	-
TỔNG CỘNG	26.174.667.201	36.467.702.574
Dự phòng phải thu ngắn hạn khó đòi	(2.888.509.565)	(2.888.509.565)
GIÁ TRỊ THUẬN	23.286.157.636	33.579.193.009

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

7. PHẢI THU KHÁC

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Ngắn hạn		
Thuế GTGT đầu vào chưa kê khai	107.308.467	589.867.455
Đặt cọc	225.000.000	-
Khác	100.412.531	68.038.628
	<u>432.720.998</u>	<u>657.906.083</u>
Dài hạn		
Đặt cọc	1.076.331.565	228.222.940
TỔNG CỘNG	1.509.052.563	886.129.023

8. HÀNG TỒN KHO

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Thành phẩm	30.364.395.144	44.616.987.820
Nguyên liệu, vật liệu	10.530.785.946	15.284.830.873
Hàng hóa	11.389.510.932	13.439.336.958
Chi phí sản xuất kinh doanh dở dang	1.790.118.823	2.066.348.767
Công cụ, dụng cụ	442.018.103	585.464.651
Hàng mua đang đi đường	57.991.339	93.262.600
Hàng gửi đi bán	-	67.130.691
TỔNG CỘNG	54.574.820.287	76.153.362.360

9. CHI PHÍ TRẢ TRƯỚC

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Ngắn hạn		
Công cụ, dụng cụ	21.987.607	136.915.682
Khác	262.740.777	263.600.907
	<u>284.728.384</u>	<u>400.516.589</u>
Dài hạn		
Công cụ, dụng cụ	2.758.209.448	970.054.060
Chi phí thuê trả trước	2.200.500.590	2.306.698.314
Chi phí đầu tư ban đầu nhà máy Phú Hội	499.358.284	580.382.863
Chi phí bảo trì và sửa chữa	442.750.102	1.107.336.049
Chuyển giao công nghệ	427.777.777	1.086.544.786
Khác	186.606.867	237.735.797
	<u>6.515.203.068</u>	<u>6.288.751.869</u>
TỔNG CỘNG	6.799.931.452	6.689.268.458

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

10. TÀI SẢN CÓ ĐỊNH HỮU HÌNH

	Nhà cửa và vật kiến trúc	Máy móc, thiết bị	Phương tiện vận tải
Nguyên giá:			
Số đầu năm	62.112.130.926	92.221.818.987	9.305.146.938
Mua mới trong năm	198.526.000	289.500.000	1.263.527.273
Thanh lý	-	(37.181.983.286)	-
Chuyển sang bất động sản đầu tư	(591.797.543)	-	-
Số cuối năm	61.718.859.383	55.329.335.701	10.568.674.211
<i>Trong đó:</i>			
Đã khấu hao hết	9.381.034.959	8.704.534.759	4.913.191.120
Giá trị khấu hao lũy kế:			
Số đầu năm	(26.824.177.426)	(54.091.015.157)	(7.258.581.120)
Khấu hao trong năm	(3.703.794.769)	(6.878.768.716)	(639.770.293)
Thanh lý	-	31.788.283.870	-
Chuyển sang bất động sản đầu tư	591.797.512	-	-
Số cuối năm	(29.936.174.683)	(29.181.500.003)	(7.898.351.413)
Giá trị còn lại:			
Số đầu năm	35.287.953.500	38.130.803.830	2.046.565.818
Số cuối năm	31.782.684.700	26.147.835.698	2.670.322.798
<i>Trong đó:</i>			
Tài sản sử dụng để thế chấp (Thuyết minh số 17)	-	3.667.343.644	907.533.373

Như được trình bày trong *Thuyết minh số 17*, Công ty đã thế chấp máy móc thiết bị và phương tiện vận tải hàng.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

11. TÀI SẢN CÓ ĐỊNH VÔ HÌNH

	Quyền sử dụng đất	Phần mềm máy tính	VND Tổng cộng
Nguyên giá:			
Số đầu năm	4.285.284.000	2.140.370.000	6.425.654.000
Thanh lý	(1.424.805.223)	-	(1.424.805.223)
Chuyển sang bất động sản đầu tư	(2.696.695.000)	-	(2.696.695.000)
Số cuối năm	163.783.777	2.140.370.000	2.304.153.777
<i>Trong đó:</i>			
Đã hao mòn hết	153.763.777	824.100.000	977.863.777
Giá trị hao mòn lũy kế:			
Số đầu năm	(1.047.086.831)	(1.105.076.441)	(2.152.163.272)
Hao mòn trong năm	(105.021.750)	(305.107.332)	(410.129.082)
Thanh lý	484.749.761	-	484.749.761
Chuyển sang bất động sản đầu tư	513.595.043	-	513.595.043
Số cuối năm	(153.763.777)	(1.410.183.773)	(1.563.947.550)
Giá trị còn lại:			
Số đầu năm	3.238.197.169	1.035.293.559	4.273.490.728
Số cuối năm	10.020.000	730.186.227	740.206.227
<i>Trong đó:</i>			
Tài sản sử dụng để thế chấp (Thuyết minh số 17)	10.020.000	-	10.020.000

Như được trình bày trong *Thuyết minh số 17*, Công ty đã thế chấp quyền sử dụng đất để đảm bảo cho các khoản vay ngân hàng.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

12. BẤT ĐỘNG SẢN ĐẦU TƯ

	VND		
	Quyền sử dụng đất	Nhà cửa và vật kiến trúc	Tổng cộng
Nguyên giá:			
Số đầu năm	-	1.124.909.177	1.124.909.177
Chuyển từ tài sản cố định	2.696.695.000	591.797.543	3.288.492.543
Số cuối năm	<u>2.696.695.000</u>	<u>1.716.706.720</u>	<u>4.413.401.720</u>
Giá trị hao mòn lũy kế:			
Số đầu năm	-	(674.516.131)	(674.516.131)
Hao mòn trong kỳ	-	(44.996.364)	(44.996.364)
Chuyển từ tài sản cố định	(513.595.043)	(591.797.512)	(1.105.392.555)
Số cuối năm	<u>(513.595.043)</u>	<u>(1.311.310.007)</u>	<u>(1.824.905.050)</u>
Giá trị còn lại:			
Số đầu năm	-	450.393.046	450.393.046
Số cuối năm	<u>2.183.099.957</u>	<u>405.396.713</u>	<u>2.588.496.670</u>
<i>Trong đó:</i>			
<i>Tài sản sử dụng để thế chấp (Thuyết minh số 17)</i>	2.183.099.957	405.396.682	2.588.496.639

Như được trình bày trong *Thuyết minh số 17*, Công ty đã thế chấp bất động sản đầu tư để đảm bảo cho các khoản vay ngân hàng.

Các khoản doanh thu và chi phí hoạt động liên quan đến bất động sản đầu tư được trình bày như sau:

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Thu nhập cho thuê bất động sản đầu tư	1.869.527.272	1.865.967.273
Chi phí hoạt động kinh doanh trực tiếp của các bất động sản đầu tư tạo thu nhập cho thuê trong năm	157.762.610	44.996.364

Giá trị hợp lý của bất động sản đầu tư chưa được đánh giá và xác định một cách chính thức tại ngày 31 tháng 12 năm 2021. Tuy nhiên, dựa trên tình hình cho thuê thực tế và giá trị thị trường, Ban Tổng Giám đốc Công ty tin tưởng rằng giá trị hợp lý của bất động sản đầu tư lớn hơn giá trị còn lại trên sổ sách tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

13. PHẢI TRẢ NGƯỜI BÁN NGẮN HẠN

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Chi nhánh Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang tại Bình Thuận Công ty TNHH Một thành viên Vimedimex Bình Dương	1.999.255.151	2.248.923.593
Khác	736.859.223	2.951.075.910
	11.227.902.555	35.033.584.073
TỔNG CỘNG	<u>13.964.016.929</u>	<u>40.233.583.576</u>

14. THUẾ VÀ CÁC KHOẢN PHẢI NỘP NHÀ NƯỚC

	VND			
	Số đầu năm	Tăng trong năm	Giảm trong năm	Số cuối năm
Thuế giá trị gia tăng	1.092.966.060	9.174.830.935	(6.082.511.226)	4.185.285.769
Thuế thu nhập cá nhân	320.487.450	683.130.932	(829.934.079)	173.684.303
Thuế thu nhập doanh nghiệp	-	2.850.486.729	-	2.850.486.729
Thuế khác	-	303.951.538	(303.951.538)	-
TỔNG CỘNG	<u>1.413.453.510</u>	<u>13.012.400.134</u>	<u>(7.216.396.843)</u>	<u>7.209.456.801</u>

15. CHI PHÍ PHẢI TRẢ NGẮN HẠN

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Chi phí lương hiệu quả	1.826.316.177	-
Chi phí bán hàng	190.791.871	1.698.047.309
Khác	486.953.106	901.170.409
TỔNG CỘNG	<u>2.504.061.154</u>	<u>2.599.217.718</u>

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

16. PHẢI TRẢ KHÁC

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Ngắn hạn		
Tạm ứng chuyển nhượng quyền sử dụng đất	2.241.251.252	-
Cổ tức phải trả	89.663.784	89.663.784
Kinh phí công đoàn	65.940.000	519.169.560
Khác	1.070.333.421	1.449.747.886
	<u>3.467.188.457</u>	<u>2.058.581.230</u>
Dài hạn		
Nhận ký quỹ, ký cược	496.500.000	532.500.000
Trung tâm Khuyến công Tỉnh Lâm Đồng	-	125.000.000
Khác	1.223.230.000	1.223.230.000
	<u>1.719.730.000</u>	<u>1.880.730.000</u>
TỔNG CỘNG	<u>5.186.918.457</u>	<u>3.939.311.230</u>

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

17. CÁC KHOẢN VAY

	Số đầu năm	Tăng trong năm	Giảm trong năm	Phân loại lại	Số cuối năm
Ngắn hạn					
Vay ngân hàng (Thuyết minh số 17.1)	40.500.125.052	77.270.752.270	(90.399.291.472)		27.371.585.850
Vay dài hạn ngân hàng đến hạn trả	3.722.962.352	-	(3.868.449.852)	2.733.798.802	2.588.311.302
	<u>44.223.087.404</u>	<u>77.270.752.270</u>	<u>(94.267.741.324)</u>	<u>2.733.798.802</u>	<u>29.959.897.152</u>
Dài hạn					
Vay ngân hàng (Thuyết minh số 17.2)	5.072.450.040	-	-	(2.733.798.802)	2.338.651.238
TỔNG CỘNG	<u>49.295.537.444</u>	<u>77.270.752.270</u>	<u>(94.267.741.324)</u>	<u>-</u>	<u>32.298.548.390</u>

17.1 Vay ngân hàng ngắn hạn

	Số cuối năm VND	Ngày đáo hạn	Lãi suất %/năm	Mục đích	Hình thức đảm bảo
Ngân hàng Thương mại Cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Lâm Đồng	<u>27.371.585.850</u>	Từ ngày 24 tháng 3 năm 2022 đến ngày 10 tháng 8 năm 2022	5,5 - 6,5	Bổ sung vốn lưu động	Máy móc thiết bị, phương tiện vận tải, quyền sử dụng đất và bất động sản đầu tư (Thuyết minh số 10, 11 và 12)

17.2 Vay ngân hàng dài hạn

	Số cuối năm VND	Ngày đáo hạn	Lãi suất %/năm	Mục đích	Hình thức đảm bảo
Ngân hàng Thương mại Cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Lâm Đồng	<u>4.926.962.540</u>	Từ ngày 28 tháng 2 năm 2022 đến ngày 26 tháng 4 năm 2024	9,5 - 10	Mua sắm máy móc, thiết bị cho nhà máy Phú Hội	Máy móc thiết bị tại nhà máy Phú Hội (Thuyết minh số 10)
Trong đó:					
Vay dài hạn	2.338.651.238				
Nợ dài hạn đến hạn trả	2.588.311.302				

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

18. VỐN CHỦ SỞ HỮU

18.1 Tình hình thay đổi vốn chủ sở hữu

					VND
	Vốn cổ phần	Cổ phiếu quỹ	Quỹ đầu tư và phát triển	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối (Lỗ lũy kế)	Tổng cộng
Năm trước:					
Số đầu năm	78.299.580.000	(320.000)	14.079.988.006	367.520.925	92.746.768.931
Phát hành cổ phiếu	48.732.090.000	-	-	-	48.732.090.000
Lỗ thuần trong năm	-	-	-	(25.969.378.746)	(25.969.378.746)
Số cuối năm	<u>127.031.670.000</u>	<u>(320.000)</u>	<u>14.079.988.006</u>	<u>(25.601.857.821)</u>	<u>115.509.480.185</u>
Năm nay:					
Số đầu năm	127.031.670.000	(320.000)	14.079.988.006	(25.601.857.821)	115.509.480.185
Lợi nhuận thuần trong năm	-	-	-	37.870.254.177	37.870.254.177
Số cuối năm	<u>127.031.670.000</u>	<u>(320.000)</u>	<u>14.079.988.006</u>	<u>12.268.396.356</u>	<u>153.379.734.362</u>

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

18. VỐN CHỦ SỞ HỮU (tiếp theo)

18.2 Các giao dịch về vốn với các chủ sở hữu

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Vốn cổ phần		
Số đầu năm và số cuối năm	<u>127.031.670.000</u>	<u>127.031.670.000</u>
18.3 Vốn đầu tư của chủ sở hữu		
	<u>Số cuối năm</u>	
	Số tiền	% sở hữu
	VND	%
Công ty Cổ phần Louis Holdings	13.202.250.000	10,39
Công ty Cổ phần Louis Capital	13.000.000.000	10,23
Bà Nguyễn Minh Nguyệt	6.425.000.000	5,06
Khác	<u>94.404.420.000</u>	<u>74,32</u>
TỔNG CỘNG	<u>127.031.670.000</u>	<u>100,00</u>

18.4 Cổ phiếu

	Số lượng cổ phiếu	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Cổ phiếu đăng ký phát hành	12.703.167	12.703.167
Cổ phiếu đã phát hành Cổ phiếu phổ thông	12.703.167	12.703.167
Cổ phiếu quỹ Cổ phiếu phổ thông	(32)	(32)
Cổ phiếu đang lưu hành Cổ phiếu phổ thông	12.703.135	12.703.135

Cổ phiếu của Công ty đã được phát hành với mệnh giá 10.000 VND/cổ phiếu.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

18. VỐN CHỦ SỞ HỮU (tiếp theo)
18.5 Lãi (lỗ) trên cổ phiếu

	Năm nay	Năm trước
Lợi nhuận (lỗ) thuần sau thuế (VND)	37.870.254.177	(25.969.378.746)
Điều chỉnh giảm do trích quỹ khen thưởng, phúc lợi	-	-
Lợi nhuận (lỗ) thuần phân bổ cho cổ đông sở hữu cổ phiếu phổ thông của Công ty (VND)	37.870.254.177	(25.969.378.746)
Bình quân gia quyền của số cổ phiếu phổ thông đang lưu hành (cổ phiếu)	12.703.135	9.188.033
Lãi (lỗ) cơ bản trên cổ phiếu và lãi (lỗ) suy giảm trên cổ phiếu (VND/cổ phiếu)	2.981	(2.826)

Không có cổ phiếu phổ thông suy giảm tiềm tàng trong năm và đến ngày lập báo cáo tài chính này.

19. DOANH THU BÁN HÀNG VÀ CUNG CẤP DỊCH VỤ

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Tổng doanh thu	162.250.417.952	254.828.262.958
<i>Trong đó:</i>		
Doanh thu bán hàng hóa	87.655.976.661	172.267.596.235
Doanh thu bán thành phẩm	72.662.817.793	80.250.641.606
Doanh thu cung cấp dịch vụ	1.931.623.498	2.310.025.117
Hàng bán bị trả lại	(348.045.054)	(2.034.760.705)
<i>Trong đó:</i>		
Hàng hóa	(288.034.019)	(423.964.837)
Thành phẩm	(60.011.035)	(1.610.795.868)
Doanh thu thuần	161.902.372.898	252.793.502.253
<i>Trong đó:</i>		
Doanh thu bán hàng hóa	87.367.942.642	171.843.631.398
Doanh thu bán thành phẩm	72.602.806.758	78.639.845.738
Doanh thu cung cấp dịch vụ	1.931.623.498	2.310.025.117

20. GIÁ VỐN HÀNG BÁN VÀ DỊCH VỤ CUNG CẤP

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Giá vốn hàng hóa	80.528.594.807	158.899.831.972
Giá vốn thành phẩm	59.964.089.424	55.989.817.071
Giá vốn dịch vụ cung cấp	184.847.610	380.569.004
TỔNG CỘNG	140.677.531.841	215.270.218.047

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

21. DOANH THU TÀI CHÍNH

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Thu nhập từ hoạt động kinh doanh đầu tư chứng khoán	31.345.950.500	-
Lãi tiền gửi	230.029.867	719.913.078
Chiết khấu thanh toán	38.589.535	589.445.949
Khác	-	40.942.875
TỔNG CỘNG	31.614.569.902	1.350.301.902

22. CHI PHÍ TÀI CHÍNH

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Chi phí lãi vay	2.210.166.219	6.444.386.747
Chiết khấu thanh toán	977.252.203	150.976.779
Khác	66.675	103.310
TỔNG CỘNG	3.187.485.097	6.595.466.836

23. CHI PHÍ BÁN HÀNG VÀ CHI PHÍ QUẢN LÝ DOANH NGHIỆP

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Chi phí bán hàng		
Chi phí nhân viên	17.774.149.022	20.514.399.450
Chi phí tiếp thị và quảng cáo	5.183.311.705	11.097.796.306
Chi phí đi thuê	1.471.680.588	2.107.348.683
Chi phí vận chuyển, bốc vác hàng	291.009.933	928.550.977
Khác	5.733.859.345	6.839.659.361
	30.454.010.593	41.487.754.777
Chi phí quản lý doanh nghiệp		
Chi phí nhân viên	5.760.365.861	9.518.477.666
Dự phòng phải thu ngắn hạn khó đòi	-	2.907.988.629
Khác	4.798.819.378	7.037.621.734
	10.559.185.239	19.464.088.029
TỔNG CỘNG	41.013.195.832	60.951.842.806

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar) B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

24. THU NHẬP KHÁC

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Thu nhập từ thanh lý máy móc thiết bị	17.655.208.812	-
Thu nhập từ chuyển nhượng quyền sử dụng đất	14.279.077.254	-
Khác	186.351.460	3.297.796.632
TỔNG CỘNG	32.120.637.526	3.297.796.632
<i>Trong đó</i>		
Thu nhập từ các bên liên quan (Thuyết minh số 27)	37.324.681.098	-
(Chi phí) thu nhập từ các bên khác (Chi phí)	(5.204.043.571)	3.297.796.632

25. CHI PHÍ SẢN XUẤT, KINH DOANH THEO YẾU TỐ

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Giá vốn hàng hóa	80.713.442.417	158.899.831.972
Chi phí nguyên vật liệu	40.783.266.914	63.334.871.563
Chi phí nhân viên	37.145.883.256	49.322.884.041
Chi phí dịch vụ mua ngoài	14.643.713.511	18.686.998.352
Chi phí khấu hao và hao mòn (Thuyết minh số 10, 11 và 12)	11.741.786.856	12.188.924.185
Khác	5.845.228.984	15.235.078.402
TỔNG CỘNG	190.873.321.938	317.668.588.515

26. THUẾ THU NHẬP DOANH NGHIỆP

Công ty có nghĩa vụ nộp thuế thu nhập doanh nghiệp (thuế "TNDN") với mức thuế suất 20% lợi nhuận chịu thuế.

Ngoài ra, đối với dự án Phú Hội, thuế suất thuế TNDN áp dụng là 20%, Công ty được miễn thuế TNDN cho các hoạt động kinh doanh trong bốn năm (4 năm) tính từ năm đầu tiên có thu nhập chịu thuế (năm 2015), và được giảm 50% thuế suất thuế TNDN được áp dụng trong chín năm (9 năm) tiếp theo.

Các báo cáo thuế của Công ty sẽ chịu sự kiểm tra của cơ quan thuế. Do việc áp dụng luật và các quy định về thuế đối với các loại nghiệp vụ khác nhau có thể được giải thích theo nhiều cách khác nhau, số thuế được trình bày trên báo cáo tài chính có thể sẽ bị thay đổi theo quyết định cuối cùng của cơ quan thuế.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar) B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)
vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

26. THUẾ THU NHẬP DOANH NGHIỆP (tiếp theo)

26.1 Chi phí thuế TNDN

	VND	
	Năm nay	Năm trước
Chi phí thuế TNDN hiện hành	2.850.486.729	40.031.315

Dưới đây là đối chiếu chi phí thuế TNDN và kết quả của lợi nhuận (lỗ) kế toán trước thuế nhân với thuế suất thuế TNDN:

	VND		
	Năm nay		Năm trước
	Hoạt động sản xuất kinh doanh chính	Hoạt động bất động sản	Tổng cộng
Tổng lợi nhuận (lỗ) kế toán trước thuế	26.468.307.262	14.252.433.644	40.720.740.906 (25.929.347.431)
Thuế TNDN theo thuế suất 20%	5.293.661.452	2.850.486.729	8.144.148.181 (5.185.869.487)
<i>Các khoản điều chỉnh:</i>			
Chi phí không được khấu trừ thuế	2.219.252.771	-	2.219.252.771 1.454.155.162
Lỗ thuế năm trước chuyển sang	(7.416.117.670)	-	(7.416.117.670) -
Thu nhập không tính thuế	-	-	- (558.863.148)
Điều chỉnh thuế TNDN trích thiếu trong những năm trước	-	-	- 40.031.315
Chênh lệch tạm thời	(96.796.553)	-	(96.796.553) (96.796.553)
Lỗ thuế	-	-	- 4.387.374.026
Chi phí thuế TNDN	- 2.850.486.729	2.850.486.729	40.031.315

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

26. THUẾ THU NHẬP DOANH NGHIỆP (tiếp theo)

26.2 Thuế TNDN hiện hành

Thuế TNDN hiện hành phải trả được xác định dựa trên thu nhập chịu thuế (lỗ tính thuế) của năm hiện tại. Thu nhập chịu thuế (lỗ tính thuế) của Công ty khác với thu nhập (lỗ) được báo cáo trong báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh vì thu nhập chịu thuế (lỗ tính thuế) không bao gồm các khoản mục thu nhập chịu thuế hay chi phí được khấu trừ cho mục đích tính thuế trong các năm khác và cũng không bao gồm các khoản mục không phải chịu thuế hay không được khấu trừ cho mục đích tính thuế. Thuế TNDN hiện hành phải trả của Công ty được tính theo thuế suất đã ban hành đến ngày kết thúc kỳ kế toán năm.

26.3 Lỗ chuyển sang từ năm trước

Công ty được phép chuyển các khoản lỗ tính thuế sang năm sau để bù trừ với lợi nhuận thu được trong vòng năm năm (5 năm) kể từ sau năm phát sinh khoản lỗ đó. Tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm, Công ty có các khoản lỗ lũy kế với tổng giá trị là 9.104.325.104 VND (ngày 31 tháng 12 năm 2020: 41.317.164.504 VND) có thể sử dụng để bù trừ với lợi nhuận phát sinh trong tương lai. Chi tiết như sau:

Năm phát sinh	Có thể chuyển lỗ đến năm	Lỗ tính thuế	VND	
			Đã chuyển lỗ đến ngày 31 tháng 12 năm 2021	Chưa chuyển lỗ tại ngày 31 tháng 12 năm 2021
2018	2023	18.679.847.832 (i)	18.679.847.832	-
2019	2024	700.446.550 (i)	700.446.550	-
2020	2025	21.936.870.122 (ii)	17.700.293.968	4.236.576.154
TỔNG CỘNG		41.317.164.504	37.080.588.350	4.236.576.154

(i) Lỗ tính thuế theo biên bản thanh tra thuế đến năm 2019.

(ii) Lỗ tính thuế ước tính theo tờ khai thuế của Công ty chưa được cơ quan thuế địa phương quyết toán vào ngày báo cáo tài chính này.

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

27. NGHIỆP VỤ VỚI CÁC BÊN LIÊN QUAN

Những giao dịch trọng yếu của Công ty với các bên liên quan trong năm nay và năm trước bao gồm:

Bên liên quan	Mối quan hệ	Nội dung nghiệp vụ	VND	
			Năm nay	Năm trước
Công ty Cổ phần Quản Lý Và Khai Thác Tài Sản Louis AMC	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Thu nhập từ thanh lý máy móc thiết bị	17.635.208.812	-
Công ty Cổ phần Louis Land	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Thu nhập từ nhượng quyền sử dụng đất Bán hàng	19.689.472.286 102.528.228	- -
Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu An Giang	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	887.417.554	-
Công ty Cổ phần Sametel	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	419.828.370	-
Công ty Cổ phần Louis Holdings	Cùng thành viên quản lý chủ chốt Cổ đông lớn	Bán hàng	301.949.853	-
Công ty TNHH MTV Louis Rice Long An	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	121.012.345	-
Công ty Cổ phần Giao thông Long An	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	70.335.822	-
Công ty TNHH MTV Louis Rice Đồng Tháp	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	68.077.572	-
Chi nhánh Miền Bắc Công ty Cổ phần Louis Holdings	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	51.823.162	-
Công ty Cổ phần Louis Capital	Cùng thành viên quản lý chủ chốt Cổ đông lớn	Bán hàng	46.156.588	-

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

27. NGHIỆP VỤ VỚI CÁC BÊN LIÊN QUAN (tiếp theo)

Tại ngày kết thúc kỳ kế toán năm, số dư các khoản phải thu với các bên liên quan như sau:

Bên liên quan	Mối quan hệ	Nội dung nghiệp vụ	VND	
			Số cuối năm	Số đầu năm
Công ty Cổ phần Quản Lý Và Khai Thác Tài Sản Louis AMC	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Thu nhập từ thanh lý máy móc thiết bị	6.796.129.775	-
Công ty Cổ phần Louis Land	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	102.528.228	-
Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu An Giang	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	887.417.554	-
Công ty Cổ phần Sametel	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	419.828.370	-
Công ty Cổ phần Louis Holdings	Cùng thành viên quản lý chủ chốt Cổ đông lớn	Bán hàng	301.949.853	-
Công ty TNHH MTV Louis Rice Long An	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	121.012.345	-
Công ty Cổ phần Giao thông Long An	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	70.335.822	-
Công ty TNHH MTV Louis Rice Đồng Tháp	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	68.077.572	-
Công ty Cổ phần Louis Capital	Cùng thành viên quản lý chủ chốt Cổ đông lớn	Bán hàng	46.156.588	-
Chi nhánh Miền Bắc Công ty Cổ phần Louis Holdings	Cùng thành viên quản lý chủ chốt	Bán hàng	24.999.997	-
			8.838.436.104	-

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

27. NGHIỆP VỤ VỚI CÁC BÊN LIÊN QUAN (tiếp theo)

Thu nhập của các thành viên của Hội đồng Quản trị ("HĐQT"), Ban Kiểm soát ("BKS") và Ban Tổng Giám đốc trong năm như sau:

Tên	Chức vụ	VND	
		Năm nay	Năm trước
Ông Lê Huỳnh Gia Hoàng	Chủ tịch HĐQT cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	51.200.000	-
Ông Lê Đức Huy	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000	-
Ông Nguyễn Minh Tân	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000	-
Bà Nguyễn Thị Thu Thảo	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000	-
Ông Nguyễn Minh Thắng	Thành viên cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	38.400.000	-
Các thành viên đã miễn nhiệm HĐQT		57.600.000	417.992.188
Ông Nguyễn Ái	Trưởng BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	64.000.000	2.527.905.385
Ông Vũ Lê Cương	Thành viên BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	57.600.000	53.400.000
Bà Bùi Thị Thanh Hòa	Thành viên BKS cho đến ngày 14 tháng 1 năm 2022	24.000.000	21.000.000
Các thành viên đã miễn nhiệm BKS		24.000.000	21.000.000
Ông Nguyễn Mai Long	Tổng Giám đốc	-	81.870.000
Các thành viên đã miễn nhiệm	Tổng Giám đốc	95.238.095	-
Ông Ngô Văn Trị	Phó Tổng Giám đốc	76.505.000	365.056.141
Ông Lê Quang Nhuận	Phó Tổng Giám đốc	19.405.238	-
Các thành viên đã miễn nhiệm	Phó Tổng Giám đốc	15.873.016	-
		155.424.095	838.515.114
TỔNG CỘNG		756.045.444	4.326.738.828

28. THUÊ HOẠT ĐỘNG

28.1 Thuê hoạt động

Công ty hiện đang thuê mặt bằng theo các hợp đồng thuê hoạt động. Vào ngày kết thúc kỳ kế toán năm, các khoản tiền thuê tối thiểu phải trả trong tương lai theo các hợp đồng thuê hoạt động được trình bày như sau:

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Dưới 1 năm	2.256.345.117	1.666.806.124
Từ 1 đến 5 năm	8.410.230.583	2.269.516.220
Trên 5 năm	2.415.419.845	2.573.910.691
TỔNG CỘNG	13.081.995.545	6.510.233.035

Công ty Cổ phần Dược Lâm Đồng (Ladophar)

B09-DN

THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (tiếp theo)

vào ngày 31 tháng 12 năm 2021 và cho năm tài chính kết thúc cùng ngày

28. THUÊ HOẠT ĐỘNG (tiếp theo)

28.2 Cho thuê hoạt động

Công ty hiện đang cho thuê mặt bằng theo các hợp đồng thuê hoạt động. Vào ngày kết thúc kỳ kế toán năm, các khoản tiền cho thuê tối thiểu trong tương lai theo hợp đồng cho thuê hoạt động được trình bày như sau:

	VND	
	Số cuối năm	Số đầu năm
Dưới 1 năm	2.468.400.000	2.136.921.600
Từ 1 đến 5 năm	11.286.000.000	8.094.900.000
Trên 5 năm	132.000.000	1.716.000.000
TỔNG CỘNG	13.886.400.000	11.947.821.600

29. CÁC KHOẢN MỤC NGOÀI BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN

	Số cuối năm	Số đầu năm
Ngoại tệ - Đô la Mỹ (USD)	554,95	179,35

30. SỰ KIỆN PHÁT SINH SAU NGÀY KẾT THÚC KỲ KẾ TOÁN NĂM

Không có sự kiện trọng yếu nào phát sinh sau ngày kết thúc kỳ kế toán năm yêu cầu phải được điều chỉnh hay trình bày trong báo cáo tài chính của Công ty.

Thùy

Trần Thị Thùy
Người lập

Trương Thị Ngọc Hiền

Trương Thị Ngọc Hiền
Kế toán trưởng



Nguyễn Mai Long
Nguyễn Mai Long
Tổng Giám đốc

Ngày 5 tháng 3 năm 2022



BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN

2021

**CÔNG TY CỔ PHẦN
DƯỢC LÂM ĐỒNG (LADOPHAR)**

NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT



TỔNG GIÁM ĐỐC

Nguyễn Mai Long
NGUYỄN MAI LONG



CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC LÂM ĐỒNG (LADOPHAR)

18 đường Ngô Quyền, Phường 6, Thành phố Đà Lạt, Tỉnh Lâm Đồng, Việt Nam

Số điện thoại: (0263) 3817 937

Website: www.ladophar.com