



Số: 01-12/CVGT-VHG2012
"V/v: Giải trình kết quả kinh doanh
lỗ theo BCTC năm 2011"

Quảng Nam, Ngày 31 tháng 03 năm 2012

Kính gửi: - Ủy ban chứng khoán nhà nước
- Sở giao dịch chứng khoán Tp.Hồ Chí Minh

Tổ chức niêm yết : Công ty cổ phần Đầu tư và Sản xuất Việt Hàn
Tên giao dịch : VIET-HAN CORPORATION
Trụ sở chính : Lô 04, KCN Điện Nam Điện Ngọc – Quảng Nam
Điện thoại : (510) 3947234 – Fax: (510) 3946333
Mã chứng khoán : VHG

Căn cứ các quy định của Ủy ban chứng khoán và Sở giao dịch chứng khoán Tp.Hồ Chí Minh, Công ty cổ phần Đầu tư và Sản xuất Việt Hàn lập báo cáo giải trình kết quả kinh doanh theo BCTC và các giải pháp khắc phục như sau:

1. Giải trình kết quả kinh doanh lỗ theo BCTC 2011

Các hoạt động sản xuất kinh doanh chính trong năm 2011 của VHG là tập trung xác lập thị trường, xây dựng thương hiệu, giải quyết công ăn việc làm, ổn định tinh thần của nhân viên trong bối cảnh cạnh tranh quyết liệt nên đã ảnh hưởng đến lợi nhuận biên khá mạnh.

- Doanh thu năm 2011 đạt 247,7 tỷ đồng, giảm 17% so với cùng kỳ năm trước. Tỷ lệ lợi nhuận biên giảm 57,6 % do giá cả biến động mạnh, các chi phí đầu vào tăng cao, tình hình kinh tế tiếp tục bị ảnh hưởng nặng nề của lạm phát, sức tiêu thụ hàng hóa giảm mạnh, nhu cầu đầu tư xây dựng cũng giảm mạnh, khó khăn trong việc tiếp cận nguồn vốn và thị trường cạnh tranh ngày càng gay gắt...Việc khấu hao và trích lập dự phòng hàng tồn kho nhà máy cấp đồng trong khi dừng sản xuất cũng làm giá vốn tăng cao, trong quý 4/2011, Công ty đã tiến hành thanh lý vật tư nhà máy cấp đồng để cấu trúc lại cơ cấu vốn và giảm chi phí lãi vay dẫn đến lỗ phát sinh trong 2011.

- Doanh thu hoạt động tài chính năm 2011 giảm 10,7% trong khi chi phí tài chính tăng 2,6 lần làm hoạt động tài chính năm 2011 lỗ 16,7 tỷ đồng tương đương tăng 126% so với năm 2010 do:

+ Chi phí dự phòng tài chính tăng cao từ việc trích lập dự phòng đầu tư ngắn hạn của các năm trước

+ Khả năng thanh toán của khách hàng không tốt do ảnh hưởng của chính sách thắt chặt tiền tệ làm việc thu hồi vốn chậm, hiệu quả sử dụng vốn chưa cao.

+ Chính sách thắt chặt tiền tệ cũng làm việc tiếp cận vốn vay dài hạn cho các dự án khó khăn nên hoạt động đầu tư dự án được tài trợ chủ yếu bằng vốn chủ, sử dụng vốn vay ngắn hạn tài trợ cho vốn lưu động làm chi phí lãi vay tăng cao

- Trong năm 2011, Công ty cũng tiến hành thanh lý các dự án không hiệu quả như dự án phong điện để thu hồi vốn dẫn đến lỗ hoạt động đầu tư, các chi phí dự phòng phải thu khó đòi được trích lập nhằm phản ánh đầy đủ các chi phí thực sự phát sinh trong kỳ làm tăng chi phí quản lý doanh nghiệp so với cùng kỳ dẫn đến lỗ phát sinh tăng trong 2011

- Các dự án bất động sản, trồng cây cao su đang trong giai đoạn đầu tư chưa phát sinh doanh thu và lợi nhuận nhưng phải hạch toán một số chi phí phát sinh trong quá trình thực hiện dự án theo luật định làm ảnh hưởng đến lợi nhuận. Một phần chi phí tài trợ cho dự án đầu tư dài hạn phải xoay sở bằng nguồn ngắn hạn nên không vốn hóa được tài sản đầu tư, làm chi phí tài chính tăng mạnh trong năm.

Với kết quả 2011 như trên đã phản ánh những khó khăn mà VHG đối mặt trước sự bất ổn định vĩ mô của nền kinh tế, chính sách tài chính tin dụng của Chính phủ, thị trường suy giảm. Giá nguyên vật liệu biến động thất thường trong khi công tác quản trị vật tư không lường hết các yếu tố rủi ro. Đặc biệt khả năng tiếp cận tín dụng của các đối tác mua hàng bị hạn chế nên ảnh hưởng trầm trọng đến tiến độ thanh toán là nguyên nhân làm khó khăn tài chính và gia tăng chi phí tài chính tại VHG, ảnh hưởng trực tiếp đến hiệu quả và khả năng cạnh tranh.



2. Kế hoạch khắc phục trong năm 2012

Tình hình sản xuất kinh doanh năm 2012 được dự báo sẽ còn khó khăn hơn năm 2011 do ảnh hưởng của kinh tế toàn cầu và trong nước vẫn trong đà suy giảm, khả năng tiếp cận tín dụng rất khó khăn, Việt Hàn tiếp tục thực hiện các phương án sau:

- Thực thi một chiến lược sản phẩm phù hợp để tạo thế cạnh tranh, cấu trúc lại và điều chỉnh linh hoạt quy mô hoạt động theo chiến lược kinh doanh và kế hoạch sản xuất.
- Tiếp tục kiện toàn bộ máy tổ chức quản lý, xây dựng và chuẩn bị đầy đủ nguồn nhân sự cho chiến lược phát triển lâu dài.
- Khôi sản xuất ổn định và tăng cường chất lượng, tăng năng suất, triển khai các sản phẩm mới và mở rộng mạng lưới, từng bước chiếm lĩnh các phân khúc thị trường, tiến đến hạch toán độc lập. Đặc biệt phát triển mạnh sản phẩm composite cốt sợi thủy tinh ứng dụng cho ngành cấp thoát nước, thủy lợi và môi trường nhằm mang lại lợi thế về thương hiệu trong các năm đến.
- Triển khai xúc tiến hoạt động thương mại, xuất khẩu các sản phẩm của VHG và các sản phẩm khác nhằm cải thiện thị trường tiêu thụ và gia tăng doanh số.
- Triển khai hợp tác, chuyển nhượng các dự án bất động sản đang sở hữu để hiệu lực hóa dòng tiền, cơ cấu lại nguồn vốn, đảm bảo ổn định và cắt giảm chi phí tài chính. Phát triển bổ sung trong năm từ 1-2 dự án khu đất nền, nhà ở cho thuê.
- Thanh lý toàn bộ tài sản xấu như vật tư tồn kho, nhà xưởng trang thiết bị nhà máy cấp đồng, để thu hồi vốn đầu tư cho các nhà máy khác.
- Tập trung các nguồn lực phù hợp để phát triển dự án trồng cây cao su.
- Tăng cường công tác quản trị nội bộ để gia tăng hiệu quả: tinh giảm nhân sự, kiểm soát chặt chẽ chi phí, kế hoạch sản xuất kinh doanh linh hoạt theo sự biến động của thị trường, sử dụng vốn có hiệu quả, giảm thiểu chi phí tài chính và tăng cường công tác thu nợ.

Trân trọng,

Nơi gửi:

- Như trên
- HĐQT, BKS (b/c)
- Lưu CEO



HUỲNH TÂN CHUNG