

Số: 86.12/VID - QHCD&TT
 V/v: Giải trình kết quả hoạt động
 SXKD kết thúc năm tài chính 2011

Tp.HCM, ngày 09 tháng 04 năm 2012

SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN
 TP. HỒ CHÍ MINH

DEN

Số: 11909
 Giờ: Ngày 11 tháng 4 năm 12

Kính gửi: - Ủy Ban Chứng khoán Nhà Nước
 - Sở Giao dịch Chứng Khoán Tp.HCM

Căn cứ công văn yêu cầu số: 575/2012/SGDHCN-NY do Sở giao dịch chứng khoán TP.HCM ban hành ngày 05/04/2012, Công ty Cổ phần Đầu tư Phát triển Thương mại Viễn Đông (mã CK: VID) xin giải trình về kết quả hoạt động SXKD của công ty kết thúc năm tài chính vào ngày 31 tháng 12 năm 2011 như sau:

1. Nguyên nhân kết quả hoạt động năm 2011 của công ty bị lỗ

Báo cáo kết quả kiểm toán của Công ty TNHH Kiểm toán & Dịch vụ tin học Tp.HCM (AISC) cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2011 xác định kết quả hoạt động của Công ty trong năm bị lỗ 7.707.487.059 (bảy tỷ bảy trăm lẻ bảy triệu bốn trăm tám mươi bảy nghìn không trăm năm mươi chín) đồng VN. Theo phân tích đánh giá của Ban Tổng Giám đốc điều hành công ty, kết quả tài chính không như ý này là do những nguyên nhân chủ yếu sau đây:

- Trong năm 2011 công ty đã quá chú trọng đến mục tiêu doanh thu 1.199 (một ngàn một trăm chín mươi chín) tỷ đồng VN đã được Đại hội cổ đông thường niên 2010 nhất trí thông qua ngày 09 tháng 04 năm 2011. Và kết thúc năm 2011, doanh số công ty đạt 1.027 tỷ đồng tăng hơn 11% so với cùng kỳ năm trước.
- Tuy nhiên, để đạt được doanh số này công ty đã phải đầu tư mạnh doanh thu thương mại các mặt hàng nhập khẩu ngành giấy và nhập khẩu thiết bị in ấn hiện đại phục vụ phát triển hoạt động sản xuất chiến lược là máy in offset 9 màu hiệu Komori trị giá 61,602 tỷ đồng, vì vậy nhu cầu ngoại tệ của công ty trong năm tăng cao và đã bị lỗ do chênh lệch tỷ giá ngoại tệ theo báo cáo kiểm toán là 17.399 tỷ đồng. Bên cạnh đó, công ty đã vay ngân hàng tổng cộng 343,152 tỷ đồng bổ sung vốn lưu động để thực hiện mục tiêu doanh số của năm. Trong đó có 260 tỷ đồng phục vụ thương mại và 82.897 tỷ đồng phục vụ sản xuất làm chi phí lãi vay trả cho ngân hàng trong năm 2011 tăng cao hơn so với cùng kỳ năm trước tương đương 29 tỷ đồng.
- Ngoài ra việc đầu tư vào các công ty liên kết trong năm 2011 đã phải trích lập chi phí dự phòng tài chính do giá cổ phiếu và giá trị của các công ty này bị sụt giảm trên thị trường tổng cộng 14.986 tỷ đồng. Trong đó có công ty Cổ phần Công nghệ Sài Gòn Viễn Đông (mã CK niêm yết: SVT) trích chi phí dự phòng 11.168 tỷ đồng và Công ty Cổ phần Văn hóa Tổng hợp Hưng Phú 3.818 tỷ đồng.
- Công ty cũng đã nhận thức được một trong những nguyên nhân dẫn đến hiệu quả tài chính trong năm bị lỗ là do quá tập trung vào mục tiêu chiến lược đầu tư phát triển dài hạn và bền vững nên các nguồn lực hoạt động ngắn hạn bị giới hạn. Trong đó công ty đã đầu tư tương đương 120 tỷ đồng để khai thác quyền sử dụng 50 năm 12 hecta đất tại Chi nhánh Bình Dương cũng như đầu tư xây dựng nhà xưởng, máy móc thiết bị dài hạn tại đây, đầu tư tài chính dài hạn 110 tỷ vào các công ty liên kết, trong đó có hệ

thống trưởng Việt Mỹ do Công ty Cổ phần Công nghệ Sài Gòn Viễn Đông (Savitech) quản lý và các công ty hoạt động trong lĩnh vực văn hóa giáo dục khác 67,7 tỷ đồng. Bên cạnh những nguyên nhân chủ quan nêu trên, trong năm 2011 công ty cũng bị ảnh hưởng nặng nề từ những khó khăn khách quan của môi trường kinh tế vĩ mô và thị trường chung tại Việt Nam như chi phí lãi vay ngân hàng có thời điểm cao trên 20%, tỷ lệ lạm phát cả năm 18,2%, chi phí nguyên vật liệu đầu vào tăng cao, các khách hàng chậm thanh toán... Tất cả những nguyên nhân này đã làm cho hoạt động tài chính của công ty không được hiệu quả như mong muốn trong năm 2011.

2. Các giải pháp khắc phục khó khăn để mang lại hiệu quả tài chính công ty trong năm 2012

Hội đồng quản trị và Ban Tổng giám đốc công ty đã phân tích đánh giá toàn diện các hoạt động sản xuất kinh doanh và đầu tư và đã nhận thức rõ các nguyên nhân chủ quan và khách quan cụ thể làm cho hoạt động tài chính công ty không hoàn thành mục tiêu như đã trình bày ở trên. Để hoạt động sản xuất kinh doanh công ty sinh lợi và kết quả tài chính năm 2012 của công ty hiệu quả hơn, đáp ứng kỳ vọng của các cổ đông và nhà đầu tư, Ban Tổng giám đốc công ty đã xây dựng các kế hoạch và chương trình hành động cho năm 2012 cụ thể như sau:

Về hoạt động sản xuất thương mại:

- Không chú trọng và chạy theo mục tiêu tăng trưởng doanh thu và hàng năm. Phân bổ các nguồn lực cần thiết bảo đảm kết quả tài chính năm 2012 sinh lời. Cụ thể mục tiêu doanh số cho năm 2012 giảm còn 666,4 tỷ đồng (giảm 35% tổng doanh số) và lợi nhuận sau thuế tối thiểu đạt được 14,7 tỷ đồng.
- Để đạt được mục tiêu này, công ty sẽ giảm dư nợ vốn vay lưu động bổ sung cho hoạt động kinh doanh thương mại từ 260 tỷ đồng trong năm 2011 xuống còn 91 tỷ đồng trong năm 2012, chấp nhận giảm doanh số thương mại từ 677 tỷ đồng trong năm xuống còn 363 tỷ (giảm 36% doanh số thương mại). Chọn lọc các sản phẩm thương mại có hiệu quả sinh lợi cao và bán chạy trên thị trường để tăng vòng quay vốn lên 3 lần trong năm 2012 so với 2 lần trong năm 2011 để bù đắp cho việc giảm doanh thu thương mại nhưng vẫn có lãi như các loại sản phẩm giấy mỹ thuật cao cấp, giấy photocopy IK Plus và các sản phẩm tập học sinh.
- Trong năm 2012, máy in ống đồng 9 màu nhập khẩu từ Châu Âu sau khi đã vận hành thử nghiệm và đi vào hoạt động trong quý 4 năm 2012 đã có thể khai thác hết công suất góp phần tăng doanh thu sản xuất từ 251 tỷ trong năm 2011 lên 288 tỷ đồng trong năm 2012. Việc tăng công suất hoạt động của các thiết bị máy móc sẽ làm tăng vòng quay vốn sản xuất từ 2 lần trong năm 2011 lên 3 lần trong năm 2012 và sẽ làm giảm nhu cầu vay vốn lưu động sản xuất xuống còn 66 tỷ đồng (giảm 30%) nhưng vẫn làm doanh thu sản xuất tăng 37 tỷ đồng, dự kiến lợi nhuận sau thuế thu được từ sản xuất 9,3 tỷ đồng.
- Như vậy đối với hai hoạt động chính của công ty là sản xuất và thương mại, công ty sẽ cố gắng tăng vòng quay vốn lưu động từ 2 lần lên 3 lần trong năm 2011 và giảm tổng vốn vay ngân hàng từ 343 tỷ đồng thời điểm 31 tháng 12 năm 2011 xuống còn 157 tỷ đồng trong cả năm và giảm khoảng 21 tỷ đồng chi phí lãi vay ngân hàng (giảm 44%) cho hoạt động sản xuất và thương mại.

Về mặt quản trị và dịch vụ

- Song song với các hoạt động nêu trên và kết hợp với các hoạt động sản xuất thương mại, trong năm 2012 Ban tổng giám đốc công ty sẽ tăng cường hiệu quả tài chính về mặt quản trị, cắt giảm 25% chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp, tinh giảm số lượng nhân sự và cán bộ quản lý không cần thiết, giảm số ngày hàng tồn kho bình quân, tiết kiệm chi phí nguyên vật liệu sản xuất, thực hiện bảo trì và kiểm tra máy móc thiết bị sản xuất liên tục bảo đảm khai thác tối đa và hiệu quả công suất hoạt động.
- Tăng cường việc khai thác cho thuê nhà xưởng và kho bãi công ty đã xây dựng hoàn tất trong năm 2011 tại Chi nhánh Bình Dương và mặt bằng 129 Âu Cơ, quận Tân Bình. Dự kiến lợi nhuận sau thuế thu được từ các dịch vụ cho thuê này tối thiểu đạt 5 tỷ đồng (hiện tại đã có các Công ty Thuốc lá Sài Gòn, Tổng công ty Công nghiệp Sài Gòn, Vietinbank Chi Nhánh 12, Satra Foods đăng ký thuê dài hạn).

Về hoạt động đầu tư tài chính

- Tổng giá trị đầu tư tài chính dài hạn vào các công ty liên doanh và liên kết của Viễn Đông tương đương 110 tỷ đồng thời điểm 31 tháng 12 năm 2011 chiếm 39% tổng vốn chủ sở hữu. Trong năm 2012, công ty sẽ thoái vốn và chuyển nhượng các khoản đầu tư tài chính tại một số công ty chưa mang lại hiệu quả trước mắt, góp phần tăng cường vốn lưu động và giảm tỷ lệ vốn vay ngắn hạn từ ngân hàng và giảm chi phí lãi vay của công ty xuống mức tối thiểu có thể.
- Công ty chỉ giữ lại các khoản đầu tư tài chính dài hạn tại các công ty đang hoạt động hiệu quả và sinh lời như Công ty Cổ phần Savitech (SVT) dự kiến chia cổ tức 10-12% trong năm 2012 (Viễn Đông nắm giữ 33% vốn điều lệ), Công ty Cổ phần trà Minh Rồng dự kiến chia cổ tức 15% (Viễn Đông nắm giữ 27% vốn điều lệ).

Với những phân tích đánh giá thực tiễn và khách quan về năng lực của Công ty trong năm 2012, ban Tổng giám đốc công ty đã xây dựng kế hoạch và chương trình hành động cụ thể một cách hợp lý và thận trọng nhất nhằm bảo đảm kế hoạch doanh số và lợi nhuận trong năm 2012 được thực hiện thành công khắc phục tình trạng thua lỗ trong năm 2011, đáp ứng nguyện vọng và niềm tin của cổ đông và nhà đầu tư cũng như toàn thể CB-CNV của Công ty.

Trân trọng.

Nơi nhận:

Như trên

Ban (Tổng) Giám đốc "thay báo cáo"

Lưu Ban QHCD&TT (CBTT)

TM.BAN (TỔNG) GIÁM ĐỐC

Tổng Giám đốc



Võ Nguyên Khôi