



Phấn vinh cùng đất nước

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ SẢN XUẤT VIỆT HÀN

Địa chỉ: Lô 04, KCN Điện Nam Điện Ngọc, Quảng Nam

Tel: 510.3946345 - 3947234, Fax: 510.3946333,

Email: trade@vhg.com.vn - Website: www.vhg.com.vn

Số: 05/ICK-VHG2013
"V/v giải trình kết quả kinh doanh
theo BCTC năm 2012"

Quảng Nam, Ngày 29 tháng 03 năm 2013

Kính gửi: - Ủy ban chứng khoán nhà nước
- Sở giao dịch chứng khoán Tp. Hồ Chí Minh

Tổ chức niêm yết : Công ty cổ phần Đầu tư và Sản xuất Việt Hàn
Tên giao dịch : VIET-HAN CORPORATION
Trụ sở chính : Lô 04, KCN Điện Nam Điện Ngọc – Quảng Nam
Điện thoại : (510) 3947234 – Fax: (510) 3946333
Mã chứng khoán : VHG

Căn cứ các quy định của Ủy ban chứng khoán và Sở giao dịch chứng khoán Tp. Hồ Chí Minh, Công ty cổ phần Đầu tư và Sản xuất Việt Hàn lập báo cáo giải trình kết quả kinh doanh theo BCTC năm 2012 và các giải pháp khắc phục trong năm 2013 như sau:

1. Giải trình kết quả kinh doanh theo BCTC 2012

Năm 2012, VHG gặp rất nhiều khó khăn trong việc tiêu thụ sản phẩm sản xuất do thị trường VLXD công nghiệp giảm sút; việc thực hiện chuyển nhượng, thanh lý tài sản và các dự án chưa được thực hiện do giảm mạnh về giá;... đã làm cho việc cân đối tài chính của Công ty không được thuận lợi ảnh hưởng đến kết quả kinh doanh. Lợi nhuận sau thuế của VHG (36.08) tỷ đồng tăng 18,02% so với năm 2011 (30.57) tỷ đồng do các nguyên nhân sau :

- Doanh thu chỉ đạt 168,6 tỷ đồng, giảm 32,3 % so với cùng kỳ năm trước do sức tiêu thụ hàng hóa giảm sút, một số đơn hàng còn dở dang và giá bán hàng giảm mạnh do thị trường cạnh tranh quyết liệt. Một số chi phí tăng do giá cả biến động: vận chuyển, than, điện nước; đơn giá tiền lương... đã làm giảm tỷ lệ lợi nhuận biên.

- Doanh thu hoạt động tài chính giảm 74,3% và chi phí tài chính giảm tương ứng 25,83% so với năm 2011 tuy nhiên chi phí lãi vay năm 2012 tăng 1,13 lần so với năm 2011 do: khách hàng trả nợ không đúng hạn (các DNNN, đại lý phân phối) đã làm tăng chi phí lãi vay; Việc tiếp cận vốn vay dài hạn cho các dự án đầu tư gặp nhiều khó khăn trong giai đoạn thắt chặt tiền tệ các năm vừa qua nên vốn tài trợ cho các dự án (cao su, nộp tiền sử dụng đất bất động sản) đều sử dụng vốn chủ, vốn vay ngắn hạn tài trợ.

- Nhiều khoản công nợ khách hàng thu hồi không đạt tiến độ nên phải trích lập dự phòng khoản thu 5,1 tỷ đồng dẫn đến tăng chi phí quản lý DN.

- Các dự án bất động sản, trồng cây cao su đang trong giai đoạn đầu tư chưa phát sinh doanh thu và lợi nhuận nhưng phải hạch toán một số chi phí phát sinh trong quá trình thực hiện dự án theo luật định làm ảnh hưởng đến lợi nhuận. Một phần chi phí tài trợ cho dự án đầu tư dài hạn phải xoay sở bằng nguồn ngắn hạn nên không vốn hóa được tài sản đầu tư, làm chi phí tài chính tăng mạnh trong năm.

2. Kế hoạch khắc phục trong năm 2013

Thị trường sản phẩm của VHG năm 2013 được dự báo sẽ thay đổi tích cực, sản phẩm của Công ty được nhiều khách hàng lớn tín nhiệm, các dự án thỏa thuận trong năm 2012 sẽ được thực hiện



trong năm 2013. Tuy nhiên, tình hình kinh tế vĩ mô vẫn còn gặp khó khăn, khả năng tăng trưởng của các ngành vẫn còn hạn chế, do vậy VHG đang nỗ lực để cải thiện tình hình sản xuất kinh doanh, cụ thể:

- Thực thi một chiến lược sản phẩm phù hợp để tạo thế cạnh tranh, cấu trúc lại và điều chỉnh linh hoạt quy mô hoạt động theo chiến lược kinh doanh và kế hoạch sản xuất.
- Tiếp tục kiện toàn bộ máy tổ chức quản lý, xây dựng và chuẩn bị đầy đủ nguồn nhân sự cho chiến lược phát triển lâu dài.
- Chuyển nhượng một số dự án công nghiệp dịch vụ, bất động sản để thu hồi vốn và cân đối tài chính Công ty, bổ sung vốn hoạt động, giảm vay vốn ngân hàng, giảm chi phí tài chính.
- Khởi sản xuất ổn định và tăng cường chất lượng, tăng năng suất, triển khai các sản phẩm mới và mở rộng mạng lưới, từng bước chiếm lĩnh các phân khúc thị trường, tiến đến hạch toán độc lập. Đặc biệt phát triển mạnh sản phẩm composite cốt sợi thủy tinh ứng dụng cho ngành cấp thoát nước, thủy lợi và môi trường nhằm mang lại lợi thế về thương hiệu trong các năm đến. Tập trung phát triển sản phẩm ống nhựa luồng cấp cho ngành viễn thông.
- Triển khai xúc tiến hoạt động thương mại, xuất khẩu các sản phẩm của VHG và các sản phẩm khác nhằm cải thiện thị trường tiêu thụ và gia tăng doanh số.
- Thanh lý toàn bộ tài sản xấu như vật tư tồn kho, nhà xưởng trang thiết bị nhà máy cấp đồng, để thu hồi vốn đầu tư cho các nhà máy khác.
- Tập trung các nguồn lực phù hợp để phát triển dự án trồng cây cao su.
- Tăng cường công tác công tác quản trị nội bộ để gia tăng hiệu quả: tinh giảm nhân sự, kiểm soát chặt chẽ chi phí, kế hoạch sản xuất kinh doanh linh hoạt theo sự biến động của thị trường, sử dụng vốn có hiệu quả, giảm thiểu chi phí tài chính và tăng cường công tác thu nợ.

Trân trọng,

Nơi gửi:

- Như trên
- HĐQT, BKS (b/c)
- Lưu CEO

TỔNG GIÁM ĐỐC



Huỳnh Tấn Chung