



DOMESCO

Vì Chất Lượng cuộc sống

2013

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN



MỤC LỤC

KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT	3
THÔNG ĐIỆP CỦA CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ	6
GIỚI THIỆU CÔNG TY	7
Cột mốc phát triển	7
Giới thiệu Hội Đồng Quản Trị	8
Giới thiệu Ban kiểm soát.....	12
BÁO CÁO HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ	14
Tình hình kinh doanh năm 2013	14
Kết quả thực thi chiến lược	16
Chiến lược trung và dài hạn	17
Chiến lược ngắn hạn cho năm 2014.....	18
BÁO CÁO BAN ĐIỀU HÀNH	19
Giới thiệu Ban Điều Hành.....	19
Khái quát về thị trường:.....	21
Hoạt động kinh doanh	23
Tình hình tài chính.....	28
Tình hình Sản xuất.....	30
R&D.....	31
Quản trị nguồn nhân lực.....	33
Các danh hiệu đã đạt được	35
BÁO CÁO TÀI CHÍNH	37
GIẢI TRÌNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ BÁO CÁO KIỂM TOÁN	37
Kiểm toán độc lập:	37
Kiểm toán nội bộ:	37
ĐẦU TƯ VÀO CÔNG TY CON	38
BÁO CÁO QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP.....	39
Hoạt động của Hội Đồng Quản Trị	39
Thù lao hội đồng quản trị.....	43

BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG.....	46
Trách nhiệm đối với người tiêu dùng:	46
Sản phẩm hướng về cộng đồng.....	47
An sinh cho người lao động:.....	47
Trách nhiệm về môi trường	48
Hoạt động cộng đồng	49
HOẠT ĐỘNG QUAN HỆ NHÀ ĐẦU TƯ	50
PHỤ LỤC.....	54

KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT**2013**

KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT

**Doanh thu đạt 1.428 tỷ**

Tăng trưởng + 13,4 %

hợp nhất tăng +19,2%

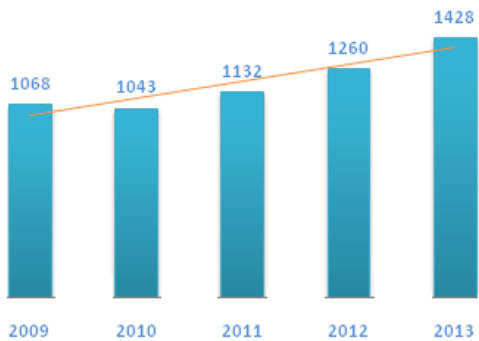
Lợi nhuận sau thuế

- Lợi nhuận sau thuế hợp nhất tăng 19,2% trong đó lợi nhuận của công ty mẹ tăng 16,2%
- Doanh thu đạt 1.428 tỷ đồng tăng trưởng 13,4% so với năm 2012
- Tỷ lệ chi trả cổ tức là 22%, trong đó 15% được chi trả theo số lượng cổ phiếu 17.809.336 và 7% còn lại được chi trả theo số lượng cổ phiếu đang lưu hành trong năm 2014: 26.713.797 cổ phiếu

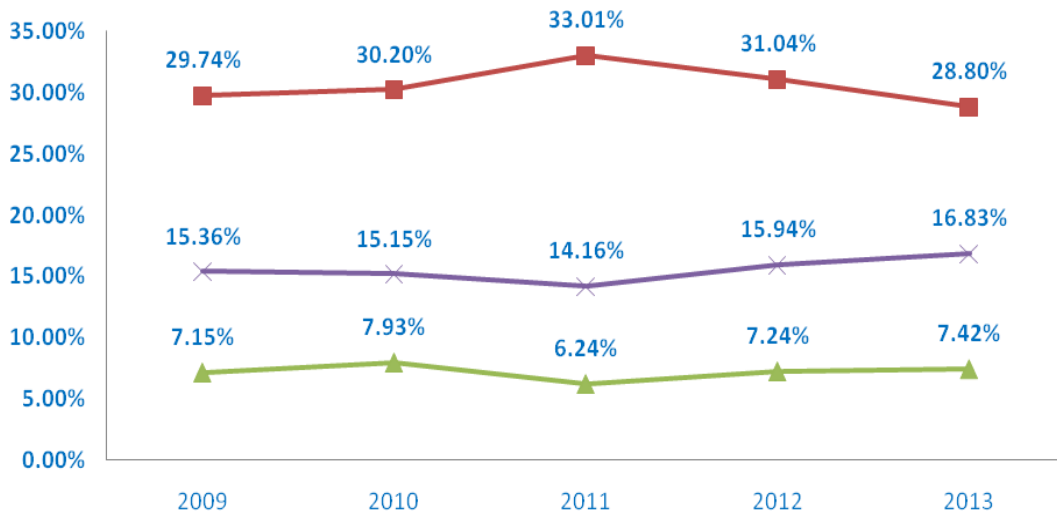
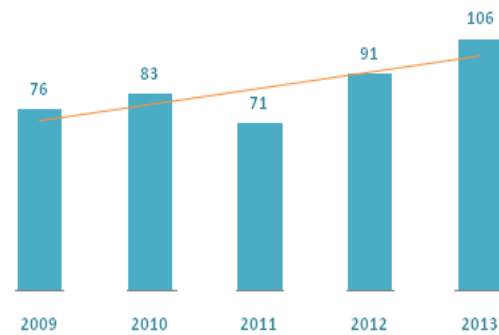
Nội dung kết quả kinh doanh

	2013	2012	So sánh
Doanh thu hợp nhất	1.429.608.578.661	1.260.531.134.737	13,4%
Lợi nhuận sau thuế hợp nhất	107.519.605.861	90.234.815.692	19,2%
Doanh thu Cty mẹ	1.428.358.333.663	1.259.925.991.524	13,4%
Lợi nhuận sau thuế Cty mẹ	106.001.156.733	91.234.023.023	16,2%
Tổng Tài sản	977.817.938.426	822.549.209.310	18,9%
Vốn Chủ sở hữu	629.419.823.736	572.524.832.498	9,9%
Lợi nhuận cơ bản trên 01 cổ phiếu	5.952	5.123	16,2%
Tỷ lệ chi trả cổ tức	22%	22%	0,0%
Tổng cổ tức 2013	45.413.661.900	39.180.539.200	15,9%
Giá trị sổ sách trên 01 cổ phiếu	35.342	32.147	9,9%

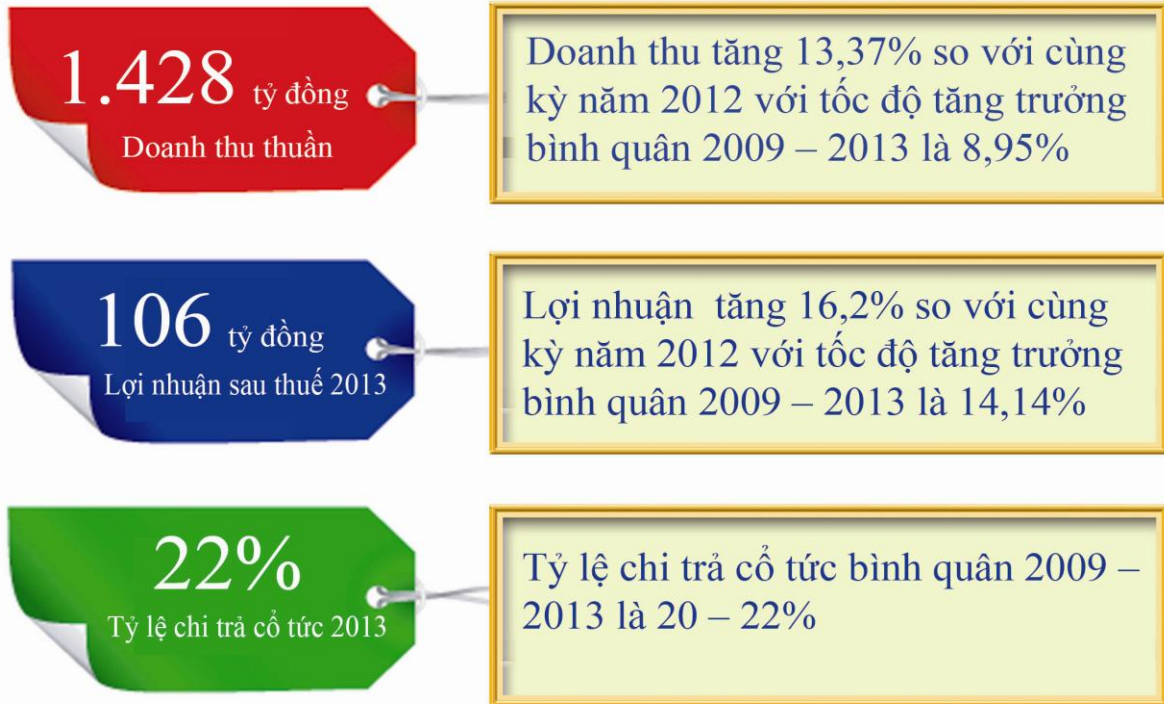
Doanh thu thuần



Lợi nhuận sau thuế



■ Lợi nhuận gộp/ Doanh thu
 ▲ Lợi nhuận ròng/ Doanh thu
 × Lợi nhuận ròng/Vốn chủ sở hữu



Năm kết thúc 31/12	2009	2010	2011	2012	2013
Báo cáo lãi lỗ (tỷ đồng)					
Doanh thu thuần	1.068	1.043	1.132	1.260	1.428
Lợi nhuận trước thuế	112	113	109	122	133
Lợi nhuận sau thuế	76	83	71	91	106
EBITDA	135	149	144	156	160
Cổ tức (đồng/CP)					
Thu nhập cơ bản (EPS)	4.349	4.730	3.966	5.123	5.952
Trả cổ tức trong năm	2.000	2.200	2.200	2.200	2.200
Giá trị sổ sách của 1 cổ phiếu	28.409	31.222	31.769	32.147	35.291
Bảng cân đối kế toán (Tỷ đồng)					
Vốn điều lệ	178,1	178,1	178,1	178,1	178,1
Vốn chủ sở hữu	497,3	546,5	565,8	572,3	628,5
Tổng tài sản	710,0	766,8	835,9	847,6	1016,7
Nợ dài hạn	15,1	25,3	13,7	4,6	2,2
Chỉ tiêu lợi nhuận hoạt động					
Lợi nhuận gộp/ Doanh thu	29,74%	30,20%	33,01%	31,04%	28,80%
Lợi nhuận ròng/ Doanh thu	7,15%	7,93%	6,24%	7,24%	7,42%
Lợi nhuận ròng/Vốn chủ sở hữu	15,36%	15,15%	12,48%	15,94%	16,87%
Tổng nợ/ Vốn chủ sở hữu	42,78%	40,31%	47,74%	48,10%	61,77%

THÔNG điệp CỦA CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Kính gửi: Quý cổ đông, đối tác chiến lược và quý vị khách hàng!

Năm 2013 hoạt động sản xuất kinh doanh của DOMESCO tiếp tục gặp nhiều khó khăn do ảnh hưởng của khủng hoảng kinh tế kéo dài, cộng với những thay đổi trong chính sách quản lý của ngành Dược đã tạo áp lực lớn lên hoạt động của Công ty. Tuy nhiên với sự điều hành linh hoạt, quyết liệt của HĐQT, Ban Điều hành cùng với sự nỗ lực của toàn thể CB.CNLD, sự ủng hộ của quý cổ đông, các đối tác chiến lược và quý khách hàng, DOMESCO không những đạt mà còn vượt nhiều chỉ tiêu quan trọng. Doanh thu thuần đạt 102 % so với kế hoạch và tăng 13,4% so với cùng kỳ, trong đó doanh thu hàng sản xuất đạt 101,8% so kế hoạch và tăng 12,8%; sản lượng sản xuất đạt 100,4% so kế hoạch và tăng 12% so cùng kỳ; lợi nhuận sau thuế đạt 100,95% so với kế hoạch và tăng 16,2% so với năm 2012.

2013 là năm kết thúc của nhiệm kỳ II (2009-2013) của HĐQT, cũng là năm đánh dấu mốc quan trọng cho sự phát triển của DOMESCO khi các chỉ tiêu kết quả kinh doanh đều đạt ở mức cao nhất trong nhiệm kỳ cũng như từ khi DOMESCO thực hiện cổ phần hóa tới nay. Đây là thành tích hết sức ý nghĩa và đáng tự hào. Bởi qua đó, cho thấy thương hiệu DOMESCO đang ngày càng được đánh giá cao trên thị trường. Niềm tin của quý cổ đông đối với tiềm năng và tương lai phát triển của DOMESCO ngày càng được bồi đắp.

Thay mặt Hội đồng quản trị, tôi xin chân thành cảm ơn Quý cổ đông, các đối tác và khách hàng đã tin tưởng, hỗ trợ và đồng hành cùng DOMESCO trong suốt thời gian qua. Tôi cũng xin cảm ơn toàn thể cán bộ công nhân lao động của DOMESCO đã luôn chung sức, đoàn kết, sáng tạo, quyết tâm hoàn thành thắng lợi nhiệm vụ của Công ty.

Kính thưa Quý vị

Bước sang năm 2014 với tình hình kinh tế còn nhiều biến động và khó khăn tiếp tục tác động đến hoạt động của các doanh nghiệp, trong đó có DOMESCO. Mặc dù vậy, HĐQT vẫn quyết tâm đề ra chỉ tiêu tăng trưởng năm 2014 với doanh thu thuần tăng 10%, lợi nhuận sau thuế tăng 22,5%. Dù mục tiêu cao hơn và thử thách lớn hơn, song với những kết quả đạt được trong thời gian qua sẽ tạo thêm niềm tin và triển vọng về khả năng thực hiện nhiệm vụ của năm 2014.

Quý cổ đông xin hãy tin tưởng vào chúng tôi. Chúng tôi luôn nỗ lực phấn đấu vì quyền lợi của DOMESCO, vì quyền lợi của tất cả quý vị. Bởi DOMESCO không gì khác chính là Ngôi nhà chung của chúng ta.

DOMESCO cam kết luôn là đối tác tin tưởng của quý vị. Mong Quý vị tiếp tục tin tưởng, ủng hộ và đồng hành cùng chúng tôi trong những chặng đường sắp tới.

Xin trân trọng cảm ơn!

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**



NGUYỄN CHÍ THÀNH

GIỚI THIỆU CÔNG TY

Cột mốc phát triển

Công ty Cổ Phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế Domesco tiền thân là Công ty Vật tư Thiết bị Y tế - doanh nghiệp Nhà nước thành lập năm 1985 và trực thuộc Sở Y Tế tỉnh Đồng Tháp.

Qua nhiều lần chuyển đổi, năm 2004 Công ty thực hiện cổ phần hóa và hoạt động theo giấy phép đăng ký kinh doanh lần đầu số 5103000015 do Sở Kế hoạch và Đầu tư tỉnh Đồng Tháp cấp ngày 30/12/2003. Ngày 01/01/2004, Công ty được cổ phần hóa với tên gọi là Công Ty Cổ Phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế DOMESCO hoạt động theo Luật Doanh Nghiệp với vốn điều lệ là 60.000.000.000 đồng.

Năm 2005, công ty thực hiện tăng vốn thêm 20 tỷ đồng giá phát hành 28.000 đ/cổ phiếu nâng vốn từ 60 tỷ đồng lên 80 tỷ đồng cho Cổ đông hiện hữu, cán bộ công nhân viên công ty và các đối tác chiến lược của công ty.

Năm 2006, công ty tiếp tục phát hành cổ phiếu thưởng từ nguồn lợi nhuận chưa phân phối (19 tỷ đồng) và phát hành cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu theo giá 35.000 đ/cổ phiếu (8 tỷ đồng) để tăng vốn lên 107 tỷ đồng và đồng thời niêm yết cổ phiếu trên sàn giao dịch chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh.

Năm 2007 công ty tiếp tục đã tăng vốn lên 137.699.990.000 đồng bằng hình thức phát hành cho cổ đông chiến lược 20 tỷ đồng mệnh giá với giá phát hành 130.000 đ/cổ phiếu, phát

hành cho cổ đông hiện hữu 5,35 tỷ đồng mệnh giá với giá phát hành 35.000 đ/cổ phiếu và phát hành 2,65 tỷ đồng mệnh giá cho cán bộ chủ chốt giá phát hành là 70.000 đ/cổ phiếu hạn chế chuyển nhượng 3 năm.

Năm 2009 công ty đã tăng vốn lên 178.093.360.000 đồng bằng phát hành cổ phiếu thưởng cho cổ đông hiện hữu từ nguồn Quỹ đầu tư phát triển.

Tính đến thời điểm hiện tại, Công ty đã đăng ký sửa đổi bổ sung giấy phép đăng ký kinh doanh lần thứ 30 và được Sở Kế hoạch và Đầu tư tỉnh Đồng Tháp cấp ngày 27/02/2014 với ngành nghề kinh doanh chính là Sản xuất, kinh doanh, xuất nhập khẩu thuốc, nguyên liệu, phụ liệu dùng làm thuốc cho người, hoá chất xét nghiệm, vắcxin, sinh phẩm dùng cho người, động vật và thực vật.

- Vốn đăng ký kinh doanh: 267.137.970.000 đồng.
- Mã chứng khoán: DMC
- Niêm yết cổ phiếu tại Sở Giao dịch Chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh (HOSE). Ngày giao dịch đầu tiên 25/12/2006 giá chào sàn 130.000 đ/cổ phiếu,
- Số lượng cổ phiếu đang niêm yết: 26.713.797 cổ phiếu.



Giới thiệu Hội Đồng Quản Trị

Hội Đồng Quản Trị bao gồm bảy (07) thành viên trong đó có 02 thành viên độc lập không tham gia điều hành hoạt động tại Công ty.

1. **Ông Nguyễn Chí Thành** (Đại diện Tổng công ty đầu tư & kinh doanh vốn nhà nước - SCIC)

Chủ tịch Hội đồng Quản trị

Năm sinh: 1972

Trình độ: Thạc sĩ chính sách Công - Nhật Bản

Cử nhân Đại học Kinh tế Quốc dân Hà Nội

Chức vụ tại tổ chức khác: Trưởng ban Ban Đầu Tư III - SCIC

Quá trình công tác:

1995 - 1998: Chuyên viên, Trưởng nhóm xử lý nợ Câu lạc bộ London

1998 - 2002: Phó trưởng phòng Quản lý nợ nước ngoài - Vụ Quản lý Ngoại hối Ngân hàng Nhà Nước Việt Nam

2002 - 2003: Thạc sĩ Chính sách công - Nhật Bản

2003 - 2006: Phó phòng phụ trách phòng Quản lý Dự trữ - Vụ Quản lý Ngoại hối Ngân hàng Nhà Nước Việt Nam

2006- 7/2010: Phó Trưởng ban, Trưởng ban Ban Chiến lược tại SCIC

7/2010 – 2013: Trưởng ban Ban Quản lý Rủi ro tại SCIC

3/2013 – nay: Trưởng ban đầu tư III tại SCIC

03/2011 - nay: Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO

Số lượng cổ phiếu sở hữu: 6.027.234 cổ phiếu chiếm 22,56% (theo vốn điều lệ 2014)

Sở hữu cá nhân: 0 Cổ phiếu

Sở hữu đại diện: 6.027.234 Cổ phiếu (đại diện cổ phần của SCIC theo Quyết định số 155 QĐ-ĐTKDV ngày 08/04/2014 của SCIC)

2. **Ông Huỳnh Trung Chánh** - Phó Chủ tịch Hội đồng Quản trị

Năm sinh: 1947

Trình độ: Dược sĩ Đại Học

Chức vụ tại tổ chức khác: Chủ tịch Hội Đồng Quản Trị Công ty Cổ Phần Dược Vật Tư Y Tế Bình Thuận.

Quá trình công tác:

- 1975 - 6/1985: Trưởng Khoa Dược - Cận lâm sàng Bệnh viện Đa khoa Đồng Tháp
- 06/1985 - 7/1987: Phó giám đốc Công ty Cung ứng Vật tư và Thiết bị Y tế Đồng Tháp.
- 7/1987 - 9/1989: Phó giám đốc Công ty Cung ứng Vật tư và Thiết bị Y tế Đồng Tháp, nay là Công ty CP XNK Y Tế DOMESCO.
- 9/1989 - 2003: Giám đốc Công ty XNK Y tế Đồng Tháp (DOMESCO)
- 2004 - 03/2011: Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty CP XNK Y Tế DOMESCO.
- 03/2011 - nay: Phó Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty CP XNK Y Tế DOMESCO kiêm Tổng giám đốc.

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 90.010 Cổ phiếu chiếm 0,34 %

3. Bà Nguyễn Thị Tiến - Thành viên Hội đồng Quản trị độc lập

Năm sinh: 1956

Trình độ: Kỹ sư Hoá học

Quá trình công tác:

- 1981 - 1987: Tổ trưởng tổ kiểm nghiệm, Quản đốc phân xưởng tại Xí nghiệp Liên hợp Dược Đồng Tháp, nay là Công ty CP Dược phẩm IMEXPHARM
- 10/1987 - 9/1989: Trưởng phòng kinh doanh Công ty Cung ứng Vật tư và Thiết bị Y tế Đồng Tháp, nay là Công ty CP XNK Y Tế DOMESCO.
- 10/1989 - 12/2003: Phó Giám đốc Công ty XNK Y tế Đồng Tháp (DOMESCO)
- 01/2004 - 3/2011: Phó chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Phó tổng Giám đốc Công ty CP XNK Y tế DOMESCO.
- 3/2011 - 03/2013: Thành viên Hội đồng Quản trị kiêm Phó tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO
- 01/04/2013 - Nay: Thành viên Hội đồng quản trị độc lập Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 60.289 Cổ phiếu chiếm 0,23%

4. **Bà Lương Thị Hương Giang** (Đại diện CFR International SPA)

Thành viên Hội đồng Quản trị bổ nhiệm ngày 11/01/2013

Năm sinh: 1967

Trình độ: Thạc sĩ quản lý tại Đại học Bruxelles (U.B.L) Bỉ/Đại học mở Tp. HCM
Dược sĩ đại Học

Chức vụ tại tổ chức khác: Trưởng Văn phòng đại diện Sinensix & Co. - Scotland

Quá trình công tác:

- 9/1992 - 11/1997: Giám đốc Sale & Marketing tại công ty tư vấn Sandonz (Thụy Sĩ)
- 12/1997 - 03/2004: Tổng giám đốc Văn phòng đại diện (VPĐD) Biochemie GMBH (Áo)
- 09/2004 - 10/2005: Phó trưởng VPĐD Công ty Thương mại & Chuyển giao công nghệ BVI
- 04/2006 - 05/2006: Phó Trưởng VPĐD tại Pharmascience Inc. (Canada)
- 07/2006 - 07/2007: Trưởng VPĐD tại Iberica S.A. (Tây Ban Nha).
- 08/2007 - Nay: Trưởng VPĐD Sinensix & Co. (Scotland) – Giám đốc CFR Việt Nam.
- 01/2013 - Nay: Thành viên Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO

Số lượng cổ phiếu sở hữu : 0 cổ phiếu

5. **Ông Alejandro Esteban Weinstein Manieu** (Đại diện CFR International SPA)

Thành viên Hội đồng Quản trị

Năm sinh: 1958

Trình độ: Thạc sĩ Quản trị kinh doanh

Cử nhân kiểm toán của trường đại học Católica de Chile

Cử nhân quản trị kinh doanh của trường đại học Católica de Chile

Chứng chỉ về quản lý cấp cao của Đại Học Harvard

Chứng chỉ về quản lý vốn chủ sở hữu Đại Học Harvard

Chứng chỉ về quản lý cung ứng cao cấp Đại Học Harvard

Chứng chỉ về nghệ thuật quản lý chiến lược dược phẩm tại Đại Học Harvard

Và nhiều chứng chỉ khác

Chức vụ tại tổ chức khác: Tổng giám đốc điều hành của tập đoàn CFR group

Tổng giám đốc điều hành của Biomedical Research Consortium

Thành viên Hội đồng quản trị của Allergy Therapeutics plc

Chủ tịch Hội đồng quản trị của Uman Pharma

Chủ tịch Hội đồng quản trị của Undación Genómika

Thành viên Hội đồng quản trị của nhiều Công ty dược tại Châu Mỹ La Tin

Quá trình công tác:

1985 – Nay: Tổng giám đốc điều hành của CFR group

Số lượng cổ phiếu sở hữu: 0 cổ phiếu

6. Ông Jose Guillermo Frugone Domke (Đại diện CFR International SPA)

Thành viên Hội đồng Quản trị bổ nhiệm ngày 28/02/2013

Năm sinh: 1968

Trình độ: Thạc sĩ Quản trị kinh doanh – Chicago - USA

Cử nhân quản trị kinh doanh – Santiago & Chicago

Chức vụ tại tổ chức khác: Giám đốc tài chính chịu trách nhiệm về M&A tại CFR group

Quá trình công tác:

- 1993 - 1995: Quản lý chất lượng dịch vụ tại Chilectra SA
- 1995 - 2001: Trưởng phòng thương mại và phát triển kinh doanh tại Clinica Santa Maria – Chi Lê
- 2003 - 2004: Trưởng phòng Marketing và phát triển kinh doanh tại Farmacias Benavides – Mexico
- 2005 - 2006: Giám đốc Thương Mại và phát triển kinh doanh tại Salfacorp/Geosal – Chi Lê
- 2006 - 2008: Giám đốc phát triển kinh doanh Laboratorios Recalcine (CFR Pharmaceuticals)
- 2008 - Nay: Giám đốc tài chính chịu trách nhiệm về M&A tại CFR group (Biohealth LLC) – USA
- 01/2013 - Nay: Thành viên Hội đồng Quản trị Công ty CP Xuất Nhập Khẩu Domesco

Số lượng cổ phiếu sở hữu : 0 cổ phiếu

7. Ông Trần Thanh Phong – Thành viên Hội đồng Quản trị độc lập

Năm sinh: 1973

Trình độ: Dược sĩ đại Học

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 8/1998 - 10/1999: Tổ trưởng tổ Pha chế Xưởng I.
- 11/1999 - 12/1999: Phó phòng R & D.
- 01/2000 - 9/2002: Phó Quản đốc Xưởng I.
- 10/2002 - 2003: Q. Trưởng phòng T-R & D.
- 2003 - 2004: Quản đốc Xưởng Betalactam.
- 12/2004 - Nay: Giám đốc Trung tâm Nghiên cứu & Phát triển.
- 3/2009 - Nay: Thành viên HĐQT Công ty CP XNK Y tế DOMESCO

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 9.831 Cổ phiếu chiếm 0,04 %

Giới thiệu Ban kiểm soát**1. Ông Nguyễn Phi Thức** - Trưởng ban Kiểm soát

Năm sinh: 1979

Trình độ: Cử nhân kinh tế - Chuyên ngành Tài chính Doanh nghiệp

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 10/2001 - 01/2002: Chuyên viên phòng Đảm bảo Chất lượng của DOMESCO
- 01/2002 - 12/2002: Chuyên viên Phòng kế toán
- 01/2003 - 12/2007: Chuyên viên Phòng Kiểm toán nội bộ
- 01/2008 - 3/2009: Chuyên viên Phòng Quản trị Tài chính Công ty CP Xuất nhập khẩu y tế DOMESCO
- 03/2009 – Nay: Trưởng Ban Kiểm soát công ty

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 14 Cổ phiếu chiếm 0%

2. Bà Huỳnh Thị Tố Uyên - Thành viên Ban Kiểm soát

Năm sinh: 1982

Trình độ: Cử nhân Luật – chuyên ngành Luật quốc tế

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 01/2006 - 04/2008: Chuyên viên phòng phổ biến giáo dục pháp luật – Sở Tư pháp tỉnh Cà Mau
- 5/2008 - 3/2009: Nhân viên phòng kế hoạch và đầu tư DOMESCO
- 03/2009 - Nay: Thành viên Ban kiểm soát kiêm chuyên viên phòng Pháp lý và Đăng ký sản phẩm DOMESCO

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 0 cổ phiếu

3. Ông Trần Mạnh Hữu (Đại diện Tổng công ty đầu tư & kinh doanh vốn nhà nước)

Thành viên Ban Kiểm soát

Năm sinh: 1978

Trình độ: Cử nhân Kinh tế

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 2001 - 08/2002: chuyên viên phòng TCKT – Tổng công ty Máy & Phụ tùng (nay là Công ty Máy & Phụ tùng)
- 08/2002 - 08/2003: Phụ trách phòng TCKT – Xí nghiệp SXKD Ống thép Machino tại TPHCM
- 09/2003 - 07/2004: chuyên viên phòng TCKT – Tổng công ty Máy & Phụ tùng
- 08/2004 - 08/2008: Thanh tra viên – Thanh tra Bộ Thương Mại (nay là Bộ Công Thương)
- 09/2008 - Nay: chuyên viên Ban Kiểm soát – Tổng Công ty Đầu tư và Kinh doanh Vốn Nhà nước kiêm thành viên Ban kiểm soát Công ty DOMESCO.

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 0 cổ phiếu .

BÁO CÁO HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



Tình hình kinh doanh năm 2013

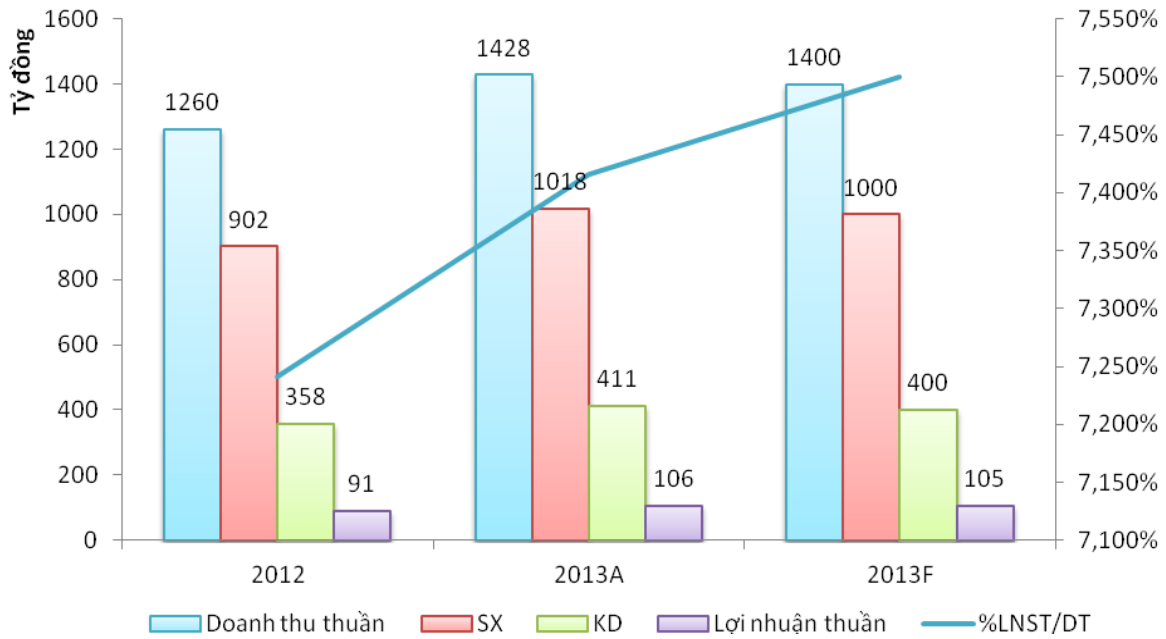
Tình hình kinh tế ở Việt Nam năm 2013 có chuyển biến tốt hơn so với năm 2012, theo Tổng Cục thống kê tăng trưởng kinh tế năm 2013 đạt 5,42% (năm 2012 là 5,25%); chỉ số giá tiêu dùng giảm; năm 2012 tăng 6,81% nhưng năm 2013 tăng khoảng 6,60%, lãi suất cho vay giảm từ 9% còn 7%, hàng tồn kho có khuynh hướng giảm dần qua các tháng cuối năm.

Tuy tình hình kinh tế trong nước có dấu hiệu hồi phục nhưng việc kinh doanh dược phẩm ngày càng khó khăn, nguyên nhân xuất phát từ những bất ổn của nền kinh tế, chính sách pháp luật của nhà nước, thay đổi thói quen của người tiêu dùng, đặc biệt là sản xuất dược phẩm trong nước phụ thuộc quá nhiều vào nguyên liệu nhập khẩu. Thuốc sản xuất trong nước chỉ đáp ứng gần 50% nhu cầu sử dụng thuốc của cả nước, các thuốc đặc trị, thuốc có công nghệ bào chế hiện đại do các công ty nước ngoài chiếm lĩnh, thị phần còn lại vẫn chịu sự cạnh tranh gay gắt từ các công ty dược trong nước và nước ngoài trên tất cả các kênh phân phối.

Để ứng phó với những diễn biến hết sức phức tạp và bất lợi trong hoạt động sản xuất kinh doanh, Công ty đã tập trung thực thi nhiều chiến lược, trong đó 02 chiến lược cốt lõi là **Chiến lược giảm phí toàn diện** và **Chiến lược khác biệt hóa** nhằm gia tăng giá trị của sản phẩm và dịch vụ khách hàng với phương châm triết tiêu các yếu tố gây bất lợi cho kinh doanh.



Kết quả đạt được về doanh thu và lợi nhuận



Theo kế hoạch năm 2013 được duyệt doanh thu tăng 11% và lợi nhuận sau thuế phải tăng 15%. Với mọi nỗ lực và sự cố gắng của toàn bộ máy DOMESCO đã hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch, quan trọng là doanh thu và lợi nhuận đều đạt và vượt so với năm 2013.



Trong đó, doanh thu thuần đạt **102%** so với kế hoạch và **tăng 13,4%** so với cùng kỳ.

Lợi nhuận sau thuế đạt **101%** so với kế hoạch và **tăng 16,2%** so với cùng kỳ.

Tỷ suất lợi nhuận ròng trên doanh thu tăng từ **7,24%** năm 2012 lên **7,42%** năm 2013.

Kết quả thực thi chiến lược

Chiến lược khác biệt hóa:



Xuất khẩu: nhằm tạo sự khác biệt với các đối thủ trên thị trường để nâng cao được thế cạnh tranh của toàn Công ty, trong năm vừa qua DOMESCO đã có những hướng đi riêng cho thị trường xuất khẩu. Ngoài những thị trường truyền thống trước đây, DOMESCO đã có những định hướng khác trong chiến lược xuất khẩu “củng cố thị trường hiện tại và phát triển thị trường Nam Mỹ và Nigeria” trong năm 2013.

Chiến lược giảm phí



Thực hiện đúng tinh thần chiến lược giảm phí đang đề ra khối Công nghiệp đã đạt được những thành tích đáng khích lệ trong

Thành công của chiến lược khác biệt hóa là sự mở rộng của thị trường và sự gia tăng mạnh về lợi nhuận và doanh thu trong năm qua.

Cơ cấu sản phẩm: tạo sự khác biệt trong cơ cấu sản phẩm, trong năm 2013 DOMESCO đã khai thác tốt các sản phẩm có thế mạnh như nhóm Tim mạch, Đái tháo đường và Dược liệu. Ngoài ra việc tạo được điểm khác biệt trong chiến lược thị trường DOMESCO đã và đang mở rộng thị trường từ nông thôn đến thành thị theo phương châm “nơi nào có sử dụng thuốc, nơi đó có sản phẩm của DOMESCO”.

quá trình sản xuất, năng suất lao động tăng 10,65% so với 2012, tiết kiệm được nhiều chi phí sản xuất, góp phần giảm giá thành sản phẩm. Cải tiến thành công danh mục sản phẩm có qui trình chưa ổn định đưa tất cả các sản phẩm này đạt chuẩn về cả quy trình và chất lượng. Đặc biệt, số lượng hàng thu hồi đã giảm đáng kể (77%) so với thời điểm năm 2012. Ngoài ra, số mặt hàng trả về của 12 tháng năm 2013 cũng đã giảm 46% so với năm 2012. Chi phí thanh lý hàng hóa thu hồi năm 2013 do tất cả các nguyên nhân chỉ chiếm 0,015% doanh thu.

Bên cạnh đó phải tính đến hiệu quả của việc tin gọn bộ máy quản lý theo chiều dọc, tiết kiệm được thời gian trong vấn đề phê duyệt hồ sơ kiểm tra nội bộ đã đề xuất nhằm giảm thiểu chi phí trong quá trình hoạt động.

Chính sách “thắt lưng buộc bụng” đã mang lại hiệu quả đáng khích lệ, cụ thể: chi

phí bán hàng tăng 19% tuy nhiên chỉ thực hiện 77,2% kế hoạch, chi phí quản lý thực hiện 85,5% so với cùng kỳ năm 2012, chi phí quản lý tài chính và chi phí khác thực hiện 98% so với cùng kỳ và đạt 92,7 % kế hoạch mà Hội đồng quản trị đã thông qua. Để đạt được thành quả trên là kết quả vận hành đồng bộ của toàn hệ thống từ Khối Tài chính – Khối Kinh doanh và Khối Công nghiệp.

Chiến lược trung và dài hạn

Tập trung vào mục tiêu tăng trưởng

Tập trung vào mũi nhọn kinh doanh nhóm hàng sản xuất

Định vị và quảng bá thương hiệu Domesco

Đa dạng hóa nguồn cung ứng

Nâng cao tiêu chuẩn nhà máy

“Nơi nào có người dân sử dụng thuốc là nơi đó phải có thuốc của DOMESCO”

Tập trung vào mục tiêu tăng trưởng dẫn đầu thị trường và trở thành doanh nghiệp xuất khẩu dược phẩm hàng đầu của Việt Nam. Việc tăng trưởng này được thể hiện thông qua mục tiêu trung và dài hạn như sau:

- Tập trung vào mũi nhọn kinh doanh nhóm hàng sản xuất của Công ty, phát huy hiệu quả kinh doanh của nhóm hàng tim mạch và dược liệu. Cơ cấu lại toàn bộ hệ thống sản phẩm theo chiến lược mới của Công ty.
- Định vị và quảng bá thương hiệu Domesco theo chiến lược mới, hỗ trợ một cách hiệu quả cho Khối Kinh doanh hoạt động
- Tìm kiếm cơ hội – đa dạng hóa nguồn cung ứng nhằm đảm bảo được sự ổn định về chất lượng cũng như giá cả cho nguồn nguyên liệu
- Nâng cao tiêu chuẩn nhà máy đạt chuẩn ngang tầm quốc tế nhằm đáp ứng cho điều kiện tiên quyết phát triển thị trường xuất khẩu
- Tiếp tục phát triển mạng lưới phân phối theo tiêu chí “Nơi nào có người dân sử dụng thuốc là nơi đó phải có thuốc của DOMESCO”. Từ đó xây dựng độ phủ của mạng lưới kể cả kênh có gường bệnh và kênh không gường bệnh

Chiến lược ngắn hạn cho năm 2014

Doanh thu thuần	1.567.000.000.000	Tăng trưởng 9,71%
Doanh thu hàng SX	1.167.000.000.000	Chiếm 74,5%
Doanh thu hàng KD	400.000.000.000	
Lợi nhuận sau thuế	131.000.000.000	Tăng 23,5%
Vốn điều lệ	267.140.040.000	tăng 1,5 lần so 2013
Cổ tức	18%	năm 2013 là 22%



- ➔ **Kinh doanh:** để đạt được các mục tiêu đã đề ra, ngoài việc sáng tạo trong chiến lược bán hàng và sự khác biệt của sản phẩm, Khối kinh doanh sẽ không bỏ qua bất kỳ cơ hội nào có lợi cho chiến lược tăng trưởng của công ty
- ➔ **Đẩy mạnh hoạt động Marketing** đặt biệt là nhóm dược liệu – thực phẩm chức năng
- ➔ **Xuất khẩu:** mở văn phòng đại diện tại Myanmar và xuất khẩu sang thị trường Nam Mỹ
- ➔ **Sản xuất:** chuẩn hóa quy trình, nâng cao năng suất giảm thiểu các sản phẩm lỗi và tiếp tục cải tiến sản phẩm. Đảm bảo quy trình quản lý chất lượng chặt chẽ. Nâng cấp tiêu chuẩn nhà máy Non – Betalactam từ GMP – WHO lên GMP – COLUMBIA/PICS. Gia tăng giá trị sản phẩm: thông qua chiến lược khác biệt hóa, mang lại những sản phẩm có chất lượng cao cho Khách hàng
- ➔ **R&D:** tiếp tục hợp tác theo hướng đa phương hóa để phát triển R&D và nghiên cứu sản phẩm mới.



BÁO CÁO BAN ĐIỀU HÀNH

Giới thiệu Ban Điều Hành

1. Ông Huỳnh Trung Chánh – Tổng Giám đốc

(Xem phần “giới thiệu Hội Đồng Quản Trị” để biết Kinh nghiệm và chuyên môn của ông Huỳnh Trung Chánh)

2. Bà Nguyễn Thị Tiến – Phó Tổng Giám đốc – Đã từ nhiệm ngày 01-04-2013

(Xem phần “Hội Đồng Quản Trị” để biết Kinh nghiệm và chuyên môn của bà Nguyễn Thị Tiến)

3. Ông Nguyễn Văn Hóa - Phó Tổng Giám đốc Khối Tài chính Kế toán

Năm sinh: 1967

Trình độ: Cử nhân kinh tế - chuyên ngành Kế toán

Các chứng chỉ chuyên sâu về lĩnh vực Tài chính, kế toán, ngân hàng, Kế toán trưởng, CFO và M&A

Chức vụ tại tổ chức khác: P.Chủ tịch HĐQT Công ty CP Bao bì Công nghệ cao Vĩnh Tường

Thành viên HĐQT CTCP Dược Vật tư Y tế Bình Thuận

Quá trình công tác:

- 01/1989 - 12/1991: Kế toán ngoại hối
- 01/1992 - 07/2006: Phó phòng Kế toán tài chính của DOMESCO kiêm Kế toán trưởng chi nhánh Tp. Hồ Chí Minh.
- 07/2006 - 10/2011: Giám đốc Tài chính DOMESCO
- 10/2011 – Nay: Phó Tổng giám đốc Tài chính Công ty Xuất Nhập khẩu Y tế DOMESCO.
- Số lượng cổ phiếu sở hữu: 3.745.433 Cổ phiếu chiếm 14,02% (theo vốn điều lệ 2014)
- Sở hữu cá nhân: 500.000 Cổ phiếu

Sở hữu Đại diện: 3.245.433 Cổ phiếu (đại diện cổ phần của SCIC theo Quyết định số 155 QĐ-ĐTKDV ngày 08/04/2014 của SCIC)

4. Ông Lê Văn Nhã Phương - Phó Tổng Giám đốc Khối Công nghiệp

Năm sinh: 1980

Trình độ: Tiến sĩ Khoa Dược tại ĐH Lille 2

Nghiên cứu sinh Khoa Dược tại ĐH Lille 2

Cao học tại Khoa Dược tại ĐH Bordeaux 2, Pháp

Dược sĩ Đại học Y Dược Tp.Hồ Chí Minh

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 2005 - 2006: Phó Giám đốc Trung tâm Nghiên cứu & phát triển của DOMESCO
- 2006 - 2008: Giám đốc BP Xuất nhập khẩu & Hợp tác Quốc tế
- 08/2010 - 9/2011: Giám đốc Trung tâm Nghiên cứu & Phát triển
- 10/2011 – Nay: Phó Tổng Giám đốc DOMESCO chịu trách nhiệm khối sản xuất

Số lượng cổ phiếu sở hữu: 108 Cổ phiếu chiếm 0,00%.

5. Bà Phạm Ngọc Tuyền - Kế toán trưởng

Năm sinh: 1969

Trình độ: Cử nhân kinh tế - Chuyên ngành Kế toán

Chức vụ tại tổ chức khác: Không

Quá trình công tác:

- 1990 - 1993: Chuyên viên Tài chính – Kế toán của DOMESCO
- 1993 - 2000: Phó Phòng Kế toán
- 2000 – 2003: Trưởng Phòng Kiểm toán nội bộ
- 01/2004 - Nay: Kế toán trưởng Công ty CP Xuất nhập khẩu y tế DOMESCO

Số lượng cổ phiếu cá nhân sở hữu: 26.334 Cổ phiếu chiếm 0,1%

Khái quát về thị trường:

Thuận lợi



Thị trường 90 triệu dân vẫn còn tiềm năng phát triển lớn với 69% dân số sống ở nông thôn và 31% dân số sống ở thành thị, mức sống người dân được cải thiện đáng kể qua các năm từ 1.160 USD/người năm 2009 lên 1.749 USD/người năm 2012 (nguồn: Tổng cục thống kê Việt Nam). Do đó việc chăm sóc sức khỏe y tế của người dân ngày càng được chú ý hơn

Theo số liệu của BMI về ngành dược được công bố cuối quý 1 năm 2013 thì tổng chi tiêu cho y tế năm 2012 là 222.900 tỷ đồng chiếm 7,9% GDP. Trong đó chi cho dược phẩm là 50.100 tỷ đồng (tương đương 26USD/người). Mức tăng trưởng của ngành trong những năm trước đây là 27% tuy nhiên theo báo cáo của IMS thì tốc độ tăng trưởng bình quân ngành dược Việt Nam từ 18 -20%.

Thời gian gia hạn số đăng ký sản phẩm được kéo dài 6 tháng và thời gian nộp hồ sơ

đăng ký lại là 12 tháng kể từ ngày hết hạn đăng ký. Hiện nay trên thị trường dược Việt Nam tràn ngập các sản phẩm có chất lượng thấp, tính đến thời điểm quý III/2013 đã có 37 nhãn hàng dược phẩm có nguồn gốc từ 10 quốc gia khác nhau nhập vào Việt Nam bị liệt vào danh sách đen do chất lượng sản phẩm không đạt yêu cầu.

Ngoài ra để giảm thiểu sự quá tải của hệ thống bệnh viện trong thành phố, Nhà nước đã có chính sách mở hệ thống bệnh viện vệ tinh với giá trị đầu tư lên 1.707 tỷ đồng trong năm 2013

Danh mục sản phẩm của Công ty ngày càng đa dạng và phong phú, phù hợp danh mục thuốc chủ yếu (theo TT 31/ 2011/TT-BYT) của Bộ Y tế. Lợi thế về chất lượng sản phẩm, hình ảnh, thương hiệu của DOMESCO tăng sức cạnh tranh trên thị trường. Thêm vào đó thế mạnh của Công ty là thuốc tim mạch và đái tháo đường, đạt BE/BA (tương đương sinh học) là lợi thế khi tham gia dự thầu.

Hệ thống phân phối của Công ty phát triển mạnh và phủ khắp 63 thị thành trong cả nước. Đồng thời tạo được mối quan hệ gắn kết chặt chẽ với các Công ty Dược địa phương, khai thác hiệu quả việc phân phối vào hệ thống các đại lý và nhà thuốc. Chính sách bán hàng, chương trình khuyến mãi phù hợp, kịp thời và linh hoạt theo từng giai đoạn và diễn biến của thị trường.

Khó khăn

Các nhà máy sản xuất dược của Việt Nam chỉ đáp ứng từ 40 – 50% tổng cầu của thị trường trong khi đó việc khó khăn nhất là phần lớn 90% nguyên liệu điều nhập khẩu từ nước ngoài do đó có nhiều nguyên tố làm ảnh hưởng trực tiếp đến việc sản xuất kinh doanh

Sức cạnh tranh ngày càng cao, hiện tại trên thị trường có khoảng 180 doanh nghiệp sản xuất dược phẩm, chiến lược thị trường cũng có nét tương đồng nên dẫn đến việc cạnh tranh ngày càng khốc liệt.

Việc áp dụng Thông tư 01 giá thấp có vẻ chiếm ưu thế hơn và chất lượng sản phẩm lại không còn là vấn đề quan trọng, dẫn đến tình trạng các doanh nghiệp liên tục giảm giá để được trúng thầu. Trong khi đó DOMESCO lại tham gia đấu thầu với những sản phẩm có chất lượng cao, vì vậy việc phát triển doanh thu kênh có giường bệnh vô cùng khó khăn và

mang tính may rủi. Biên độ giữa giá bán và giá vốn đang bị thu hẹp dần. Từ khó khăn trong việc mở rộng hệ thống kênh có giường bệnh thì hiện nay đa phần các công ty dược đang chuyển hướng sang kênh không giường bệnh. Do vậy đây lại là một thử thách cho DOMESCO tham gia vào một sân chơi có tính cạnh tranh cao.

Danh mục sản phẩm sản xuất trong nước đa phần vẫn còn trùng lặp, nhiều thuốc thông thường có cùng hoạt chất dẫn đến sự cạnh tranh gay gắt giữa các doanh nghiệp và khả năng bị thay thế bởi sản phẩm của đối thủ rất cao. Cạnh tranh giữa các công ty dược ngày càng đa dạng và phức tạp về chất lượng, thời gian thanh toán và nhất là giá cả. Nhiều đối thủ xây dựng giá bán rất thấp nên khó cạnh tranh trên thị trường. Xu thế chiếm dụng vốn từ khách hàng rất phổ biến làm ảnh hưởng đến doanh thu.

Công tác dự báo nhu cầu thị trường về sản lượng tiêu thụ cũng gặp khó khăn đã ảnh hưởng trực tiếp đến công tác điều phối kế hoạch sản xuất như xảy ra tình trạng thiếu hàng nhất là khi có biến động tăng từ kết quả trúng thầu hoặc nhu cầu thị trường tăng đột biến.

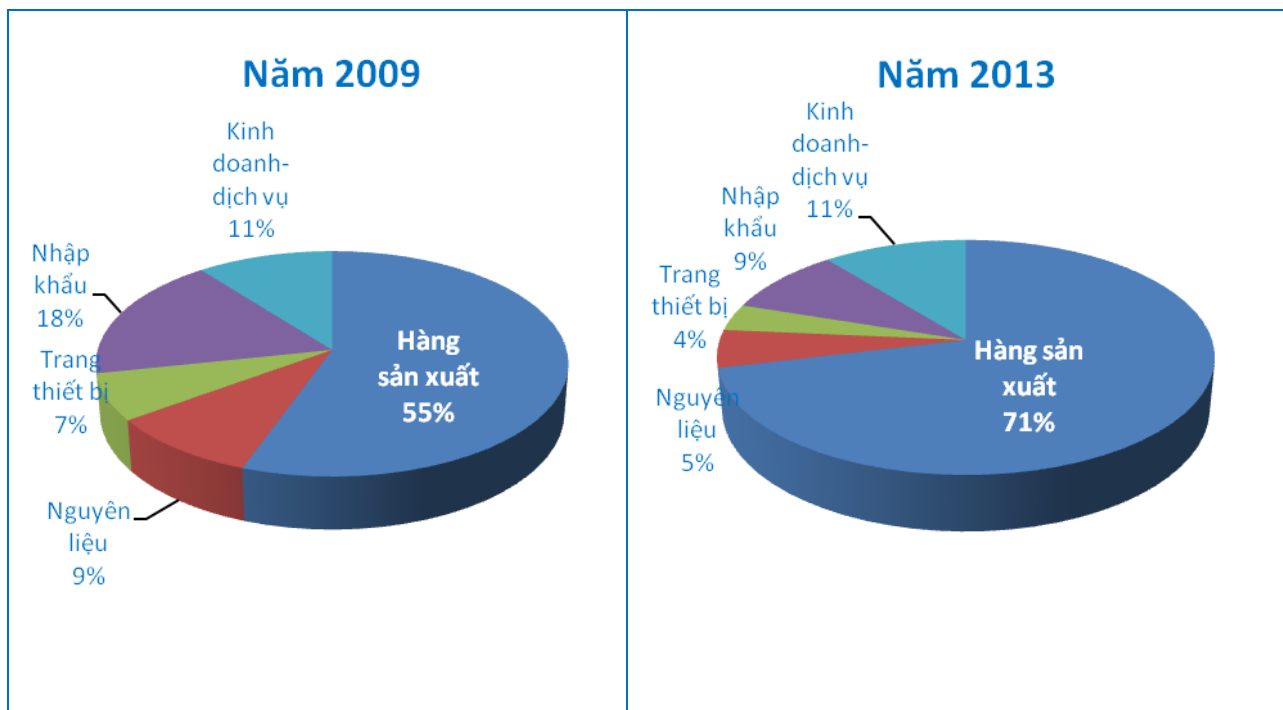
Sự biến động của giá cả đầu vào nguyên vật liệu và tỷ giá cũng là một trong những yếu tố làm tăng giá thành và ảnh hưởng trực tiếp đến lợi nhuận của Công ty.

Hoạt động kinh doanh

Hàng Sản xuất



Phân tích cơ cấu doanh thu theo nhóm hàng năm 2009 và 2013



Trên đây là biểu đồ hiện thị sự chuyển dịch trong cơ cấu nhóm hàng của DOMESCO từ năm 2009 đến 2013, Cơ cấu doanh thu đã được tái cơ cấu và có phần thay đổi khá lớn, tỷ trọng của nhóm hàng Sản xuất đã tăng lên từ 55% năm 2009 lên 71% năm 2013. Nhằm

đảm bảo hiệu quả hoạt động của công ty, việc gia tăng doanh thu của nhóm hàng này là cần thiết vì mức lãi gộp của nhóm hàng này chiếm tỷ trọng rất cao trên tổng lợi nhuận của công ty (> 93%).

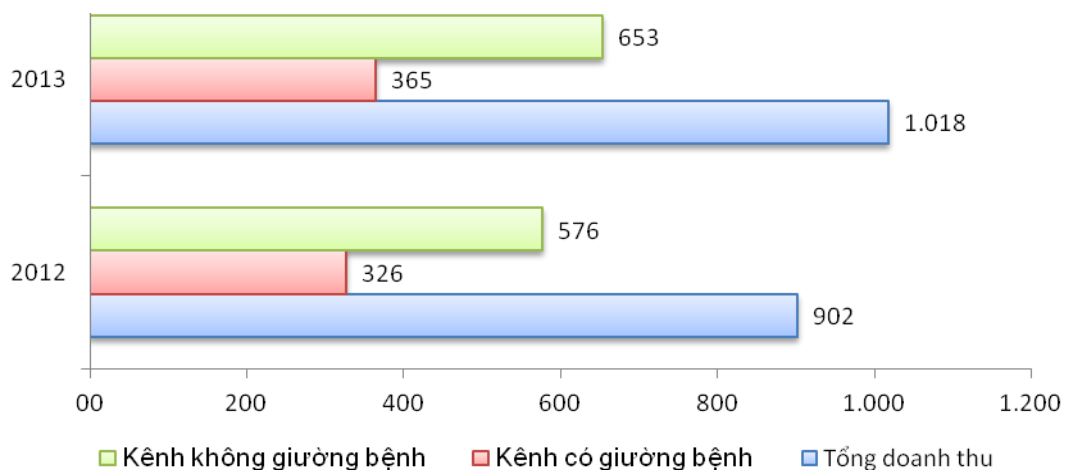
Tiêu chí	Kế hoạch 2013	Thực hiện		So sánh	
		2012	2013	Kế hoạch	Cùng kỳ
Doanh thu thuần (tỷ đồng)	1.400,000	1.259,926	1.428,358	102,0%	113,4%
- Sản xuất	1.000,000	901,789	1.017,609	101,8%	112,8%
- Kinh doanh	400,000	358,138	410,750	102,7%	114,7%
- Dịch vụ	5,700	5,460	7,196	126,2%	131,8%

Hàng sản xuất vượt kế hoạch 1.000 tỷ và tăng 12,8% so với cùng kỳ năm 2012. Trong đó hàng Sản xuất được đưa vào phân phối nội địa và xuất khẩu theo hai kênh chính: kênh phân phối có giường bệnh và kênh phân phối không giường bệnh.

Kênh có giường bệnh bao gồm các kênh phân phối từ bệnh viện, chủ yếu phân phối các sản phẩm thuốc đặc trị và kháng sinh thế hệ mới. Kênh không giường bệnh bao gồm các nhà thuốc tư, đại lý, nhà phân phối chính, và hệ thống phân phối của công ty. Kết quả kinh doanh hàng sản xuất trên hai kênh này như sau:

Doanh thu theo kênh phân phối cho hàng sản xuất				
	Tổng doanh thu	Kênh có giường bệnh	Kênh không giường bệnh	Cơ cấu (%)
2012	901,872	325,912	575,960	36,1 - 63,9
2013	1.017,722	364,733	652,989	35,8 - 64,2
% Tăng trưởng	12,8%	11,9%	13,4%	

Triệu đồng



Như đã nêu trong phần khó khăn thì kênh có gờng bệnh chịu ảnh hưởng của thông tư 01 nên việc mở rộng hệ thống gặp nhiều trở ngại, biên độ giữa giá bán và chi phí đang bị thu hẹp dần. Đối với kênh không gờng bệnh thì hiện nay rất nhiều đối thủ đang tập trung phát triển

kênh này. Do đó Công ty đã ban hành nhiều chính sách bán hàng, chương trình khuyến mãi phù hợp, kịp thời, linh hoạt theo từng giai đoạn và diễn biến của thị trường nên doanh thu 2013 của kênh này tiếp tục duy trì và phát triển.

Hàng Kinh doanh

Tiêu chí	Chỉ tiêu năm 2013	Thực hiện (tỷ đồng)		So sánh	
		2012	2013	KH năm	Cùng kỳ
Kinh doanh	400	358,137	410,750	102,7%	114,7%
- Nguyên liệu	89	85,867	74,128	83,3%	86,3%
- Trang thiết bị - Dụng cụ y tế	26	26,884	50,501	194,2%	187,8%
- Kinh doanh nhập khẩu (TT)	21	26,085	21,083	100,4%	80,8%
- Kinh doanh nhập khẩu (UT)	165	120,666	148,416	89,9%	123,0%
- Kinh doanh	85,500	84,936	102,012	119,3%	120,1%
- Xuất khẩu	7,800	8,237	7,414	95,0%	90,0%
- Dịch vụ	5,700	5,461	7,196	126,3%	131,8%

Hàng kinh doanh bao gồm các sản phẩm nhập khẩu như dược phẩm, thiết bị y tế, nguyên liệu ... các sản phẩm này một phần được DOMEKO tự phân phối (kinh doanh) hoặc nhập khẩu ủy thác cho các khách hàng thân thiết của DOMESCO trong nhiều năm qua ngoài ra DOMESCO còn làm dịch vụ giao hàng và cho thuê kho. Nhìn chung các

nhóm thuộc hàng kinh doanh đều tăng cao. Riêng hàng nguyên liệu giảm do sần lọc lại khách hàng chỉ xuất bán cho các công ty có giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh. Thêm vào đó một số khách hàng đã chuyển sang nhập khẩu trực tiếp từ nước ngoài để giảm giá thành, chỉ mua trong nước với số lượng ít khi cần đột xuất.



Xuất khẩu

DOMESCO là niềm tự hào của người Việt muốn bay cao bay xa hơn nữa trên thị trường quốc tế, là một trong những doanh nghiệp có khả năng xuất khẩu sản phẩm dược sang các thị trường khác trong khu vực. Năm 2013 là năm có tính chất

bước ngoặt tạo đà phát triển xuất khẩu cho các năm tiếp theo. Kinh doanh xuất khẩu chủ yếu là hàng thành phẩm của công ty chiếm hơn 80% doanh thu xuất khẩu, còn lại là xuất khẩu nguyên và vật tư y tế sang các thị trường Phillipine, Myanmar, Hong Kong, Nigeria, Đài Loan,....

Diễn giải	KH 2013	Thực hiện		So KH	So cùng kỳ
		2012	2013		
Tổng Xuất khẩu (USD)	2.190.000	1.551.236,12	1.755.105,79	80,1%	113,1%
- Thành phẩm	1.660.500	1.164.340,02	1.403.441,54	84,5%	120,5%
- Nguyên liệu	529.500	374.128,10	341.233,25	64,4%	91,2%
- VTYT		12.768,00	10.431,00		81,7%

Sự nỗ lực trong năm qua đã tạo được tính ổn định trên thị trường đồng thời tạo được mối quan hệ tốt với khách hàng có uy tín cả về tài lực và tiềm năng phát triển đặc biệt là Myanmar và Phillipines. Công tác xuất khẩu được thực hiện một cách có kế hoạch

nên bước đầu tạo dựng được thương hiệu DOMESCO tại Nigeria và một số thị trường khác. Xuất khẩu tăng 13,1% so với cùng kỳ trong đó thành phẩm tăng 20,5%, nhưng chỉ đạt 80,1% kế hoạch 2013 đặt ra do các nguyên nhân sau:

- Tình hình kinh tế thế giới khó khăn nên ảnh hưởng đến việc xúc tiến phát triển xuất khẩu.
- Các dược phẩm có nguồn gốc từ Việt Nam khó xâm nhập một số thị trường khó tính ở các nước Châu Âu, Mỹ, do rào cản về công nghệ và tiêu chuẩn về sản phẩm.
- Thị trường xuất khẩu cạnh tranh mạnh mẽ về giá cả và chất lượng với hàng của các nước Ấn Độ, Trung Quốc, Bangladed, Pakistan; một số thị trường khác tuy có tiềm năng nhưng hàm chứa nhiều rủi ro đặc biệt là rủi ro về tài chính.
- Một số đối thủ cạnh tranh về thời gian nợ bán hàng nguyên liệu sang Campuchia... nên doanh số nhóm hàng này còn hạn chế;
- Doanh số thị trường Myanmar tuy chiếm tỷ trọng cao, nhưng sự quá tải trong xét duyệt cấp phép nhập khẩu của Bộ Y tế nên danh mục thuốc của DMC không phát triển nhanh theo như kế hoạch.

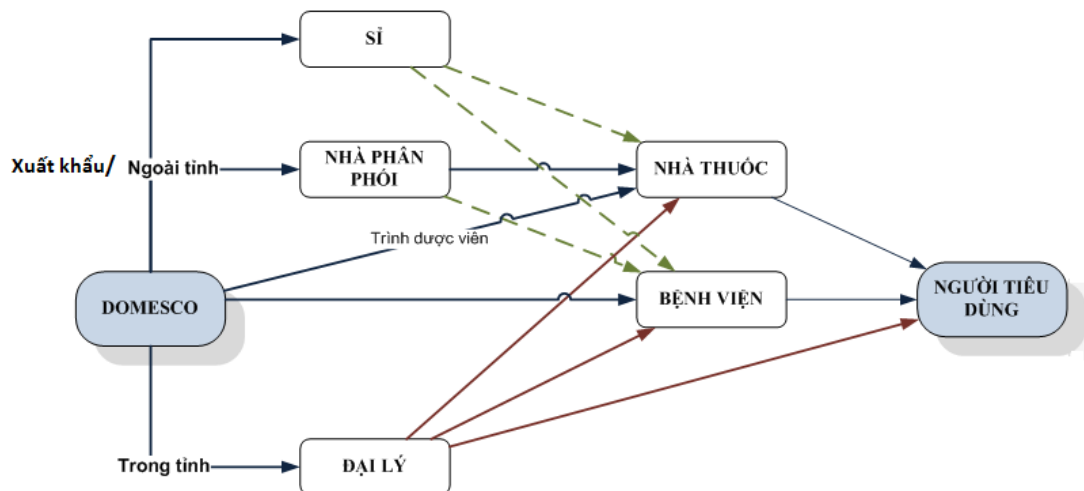
Kênh phân phối

DOMESCO đã chủ động đa dạng hóa các kênh phân phối của Công ty theo nhiều hình thức. Nhằm tiếp cận các phân khúc khách hàng mục tiêu và phổ biến các nhãn hiệu thuốc DOMESCO đến người tiêu dùng. Việc phát triển và mở rộng hệ thống phân phối giúp công ty duy trì lợi thế cạnh tranh so với các công ty dược phẩm trong và ngoài nước và hỗ trợ tích cực cho hoạt động bán hàng của công ty, đảm bảo việc điều phối cung cấp hàng hóa đúng, đủ và kịp thời theo nhu cầu thị trường.

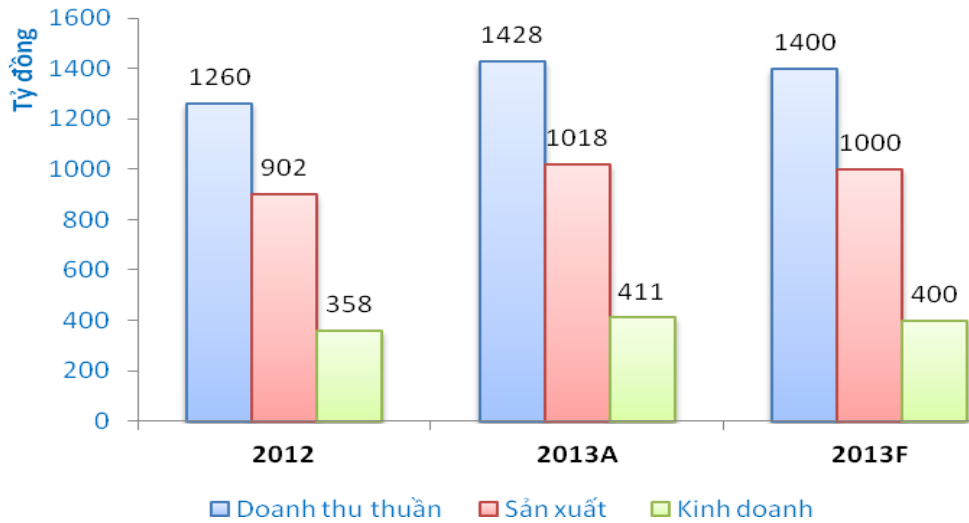
Công ty đã không ngừng phát triển hệ thống phân phối, tập trung vào thị phần trong nước bằng cách phát triển chi nhánh, điều phối cung cấp hàng hoá đúng, đủ và kịp thời cho nhu cầu thị trường. Trong năm 2013 Công ty đã mở thêm hai chi nhánh mới tại Thái Nguyên và Yên Bái nhằm mục đích mở rộng và củng cố mạng lưới tại địa bàn Bắc Bộ nâng tổng số chi nhánh của Công ty lên 11 chi nhánh cùng hệ thống phân phối đạt tiêu chuẩn GDP và các nhà thuốc đạt GPP như sau:



- Hệ thống phân phối – GDP: 11 chi nhánh phân phối trên toàn quốc, 2 văn phòng & 4 trung tâm phân phối trong tỉnh Đồng Tháp.
- Hệ thống nhà thuốc – GPP: 4 nhà thuốc bệnh viện trong tỉnh Đồng Tháp và 16 nhà thuốc tư nhân.
- Hệ thống khách hàng: hơn 14.000 điểm bán thuốc, bao gồm: Nhà thuốc – cơ sở bán lẻ, Đại lý bán buôn, Bệnh viện/Trung tâm y tế/Trạm y tế, Phòng khám/Phòng mạch.



Tình hình tài chính



ST T	Chỉ tiêu	KH 2013	Thực hiện 2012	Thực hiện 2013	Tỷ lệ	
					so kế hoạch	so cùng kỳ
1	Thu nhập tài chính & thu nhập khác	5.500,0	12.991,8	11.940,5	217,1%	91,91%
2	Chi phí tài chính & chi phí khác	14.214,6	13.422,4	13.170,3	92,7%	98,12%
	Trong đó chi phí trả lãi vay	8.000,0	8.200,4	5.358,8	66,99%	65,35%
3	Lợi nhuận trước thuế	137.757,5	121.461,4	133.236,2	96,72%	109,69%
4	Thuế TNDN vòng 2	4.925,1	5.909,6	749,6	15,22%	12,69%
5	Lợi nhuận sau thuế	105.000,0	91.234,0	106.001,2	100,68%	116,19%

Để đạt được các chỉ tiêu về doanh thu và lợi nhuận sau thuế thì giữa các Khối có sự đồng hành, phối hợp chặt chẽ nhằm giảm thiểu tối đa các chi phí phát sinh. Cụ thể như sau:

– **Thu nhập tài chính & thu nhập khác:** đạt 217,1% so với kế hoạch, các khoản thu chủ yếu là Lãi tiền gửi ngân hàng, thanh lý tài sản, nhận chiết khấu thanh toán, thu lãi từ chênh lệch tỷ giá (696,6 triệu đồng). Đặc biệt là tranh thủ được sự hỗ trợ từ tài trợ của tổ chức GCF với số tiền là 1,378 tỷ đồng (tính đến hết 31/12/2013).

– **Chi phí tài chính & chi phí khác:** đạt 98,12% so cùng kỳ và 92,7% so kế hoạch là thành công rất lớn trong việc giảm được chi phí lãi vay qua việc cơ cấu dòng tiền hợp lý, dự báo được tình hình biến động tỷ giá nên chủ động vay VND cho an toàn, chi phí thấp lãi suất vay thấp.

– **Chỉ tiêu thuế TNDN vòng 2:** Chỉ phải nộp thêm 569 triệu đồng thay vì kế hoạch là 4,925 tỷ, chỉ bằng 12,69% so cùng kỳ và bằng 15,22% so kế hoạch góp phần gia tăng LNST cho Cty.

– **Chỉ tiêu LNST:** Đạt mức 106 tỷ đồng, tăng 16,19% so cùng kỳ và đạt 100,68% so kế hoạch là thành công lớn của DMC trong năm 2013 so với nhiều công ty được khác.

Các chỉ tiêu tài chính trọng yếu

CHỈ TIÊU	ĐVT	2009	2010	2011	2012	2013
Hệ số khả năng thanh toán						
- Hệ số thanh toán hiện thời	lần	2.05	2.24	1.96	2.12	1.95
- Hệ số thanh toán nhanh	lần	1.13	1.16	1.18	1.26	1.11
Chỉ tiêu hiệu quả hoạt động						
- Vòng quay các khoản phải thu bq	vòng/năm	6.11	5.41	5.31	4.90	4.77
- Số ngày thu tiền bình quân	ngày	60	68	69	55	57
- Vòng quay hàng tồn kho	vòng/năm	4.69	3.97	3.91	4.50	4.22
- Số ngày luân chuyển hàng tồn kho bq	ngày	78	92	93	60	64
- Vòng trả nợ bình quân	vòng/năm	10.90	12.66	16.16	13.21	8.44
- Số ngày trả nợ bình quân	ngày	33	29	23	20	32
- Chu kỳ luân chuyển thành tiền	ngày	104	131	139	95	89
- Hệ số tạo doanh thu của tổng tài sản	lần	1.50	1.36	1.35	1.53	1.46
- Hệ số tạo doanh thu của TSCĐ	lần	4.81	4.30	3.99	4.58	5.23
Các chỉ tiêu lợi nhuận hoạt động						
- Tỷ suất lợi nhuận gộp trên doanh thu	%	29.74%	30.20%	33.01%	31.04%	28.80%
- Tỷ suất lợi nhuận ròng trên doanh thu	%	7.15%	7.93%	6.24%	7.24%	7.42%
- Tỷ suất lợi nhuận ròng trên tổng tài sản	%	10.76%	10.80%	8.45%	11.09%	10.84%
- Tỷ suất lợi nhuận ròng trên vốn CSH	%	15.36%	15.15%	12.48%	15.94%	16.84%
Cơ cấu vốn và rủi ro tài chính						
- Tỷ lệ nợ dài hạn trên vốn CSH	%	3.05%	4.62%	2.43%	0.80%	0.35%
- Tỷ lệ nợ dài hạn trên tổng tài sản	%	2.13%	3.30%	1.64%	0.56%	0.23%
- Tỷ lệ nợ phải trả trên vốn CSH	%	42.78%	40.31%	47.74%	43.67%	55.35%
- Tỷ lệ nợ phải trả trên tổng nguồn vốn	%	29.96%	28.73%	32.31%	30.40%	35.63%
- Tỷ lệ vốn chủ sở hữu trên tổng	%	70.04%	71.27%	67.69%	69.60%	64.37%

nguồn vốn						
- Khả năng thanh toán nợ dài hạn	lần	6.22	4.12	6.91	25.64	57.51
Các chỉ tiêu liên quan đến cổ phiếu						
- Thu nhập trên 1 CP (EPS)	đồng/CP	4,563	4,730	4,731	5,123	5,952
- Giá trị sổ sách của cổ phiếu (BV)	đồng/cp	8,409	31,222	31,769	32,147	35,342

Nhìn chung tình hình tài chính của công ty được củng cố này càng vững hơn qua thời gian, riêng chỉ có lợi nhuận biên giảm một phần là giảm trừ trực tiếp trên hóa đơn. Các chỉ số tài chính khác đều tốt và an toàn so với các doanh nghiệp cùng ngành.

Tình hình Sản xuất

Các xưởng	Kế hoạch 2013	Thực hiện		So sánh	
		2012	2013	KH năm	Cùng kỳ
Nonbetalactam (đvsp)	1.115.409.997	1.007.584.049	1.107.841.367	99,3%	109,95%
Penicillin(đvsp)	216.322.000	191.794.555	235.561.863	108,9%	122,8%
Cephalosporin(đvsp)	149.810.000	116.267.275	172.353.007	115,1%	148,2%
Chế phẩm từ DL(Kg)	31.473	32.555	30.997	98,5%	95,2%
Thành phẩm từ DL(đvsp)	48.442.000	45.792.396	46.134.332	95,2%	100,8%
TP-TPCN(đvsp)	164.446.357	156.968.346	138.602.018	84,3%	88,3%
Tổng cộng	1.694.461.827	1.518.439.176	1.700.523.584	100,4%	112,0%

Tổng số sản phẩm đã đưa vào sản xuất: 280, trong đó: Non Betalactam: 193; Cephalosporin: 34; Penicillin: 14; Dược liệu: 19; TP-TPCN: 20. Sản lượng sản xuất (SLSX) đạt 100,4% tăng 12% so với cùng kỳ, Nhà máy Non Betalactam chiếm

trên 65% tổng SLSX tăng gần 10% so với năm 2012; Nhà máy Penicillin, Cephalosporin đều vượt kế hoạch với tỷ lệ là 8,9% và 15,1% và tăng mạnh so với cùng kỳ 2012 lần lượt là 22,8% và 50%.



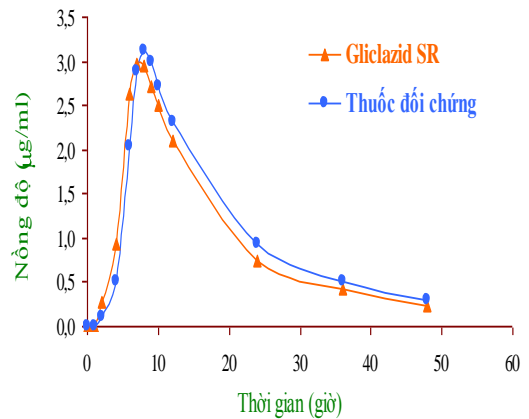


R&D

Trong điều kiện hội nhập kinh tế thế giới, cuộc vận động “Người Việt Nam ưu tiên dùng thuốc Việt Nam” của Bộ Y tế phát động có ý nghĩa sâu sắc hơn bao giờ hết đã và sẽ khơi gợi lòng yêu nước, khẳng định lòng tự hào dân tộc; nâng cao sức cạnh tranh của thuốc nội trong phát triển kinh tế và nhất là tiền đề cho việc xây dựng chính sách quốc gia về Dược. Đề án trên cũng là cú hích cho cộng đồng doanh nghiệp Dược Việt Nam phát huy bản lĩnh, trí tuệ, nâng cao ý thức, niềm tự hào dân tộc Việt Nam và là chủ trương đúng đắn của Nhà nước và Bộ Y tế. Từ nhận thức và động lực nêu trên, DOMESCO đã đầu tư nghiêm túc vào chất lượng, cải tiến kỹ thuật, nâng cao trình độ công nghệ và quản lý

nhằm nâng cao chất lượng, giá thành hợp lý để đáp ứng nhu cầu dùng thuốc trong nước. Với mong muốn cộng lực cho Viện Kiểm nghiệm thành phố Hồ Chí Minh có thêm phương tiện đáp ứng nhu cầu thực nghiệm của các công ty sản xuất, DOMESCO đã đầu tư thiết bị phân tích hiện đại Hệ thống sắc ký lỏng ghép khối phổ đầu dò 03 tứ cực (LCMSMS) để chuyên sử dụng trong nghiên cứu tương đương sinh học, nhằm sớm khẳng định chất lượng các sản phẩm của mình so với thuốc sáng chế, cũng như đầu tư thiết bị hiện đại dây chuyền hiện đại chiết xuất tinh chất Dược liệu công nghệ CO₂ siêu tới hạn phát triển tiềm năng sản xuất thuốc từ hợp chất thiên nhiên.





Công nghệ hóa dược: Tập trung nghiên cứu và phát triển vào 9 nhóm sản phẩm chủ lực theo định hướng chiến lược của Công ty.

- Đã triển khai sản xuất được 12 sản phẩm mới, trong đó 02 sản phẩm Thực phẩm chức năng.

- Đánh giá tương đương sinh học (BE/BA): Đạt 4 sản phẩm, nâng tổng số sản phẩm đạt BE/BA là 18, trong đó được Bộ Y tế công bố 13 sản phẩm trong danh mục thuốc có tài liệu chứng minh tương đương sinh học năm 2013 (tính đến đợt 6).

Công nghệ sinh học:

- Về nguyên liệu sinh học: Đã hoàn chỉnh quy trình lên men nguyên liệu bột Nattokinase đạt hàm lượng >10.000 FU/g ở quy mô 250g/m² (lên men 5 lít/m²) lên 900g/m² (lên men 60 lít/m²) theo đúng tiến độ và mục tiêu đã đề ra. Ly trích và tạo bột nguyên liệu Bromelain bằng phương pháp đông khô và sấy phun.

- Thành phẩm enzyme: Đã hoàn thành công thức viên Nattokinase phối hợp Ginko biloba, kẽm, Vit B6, đang theo dõi độ ổn định.

Quản trị nguồn nhân lực

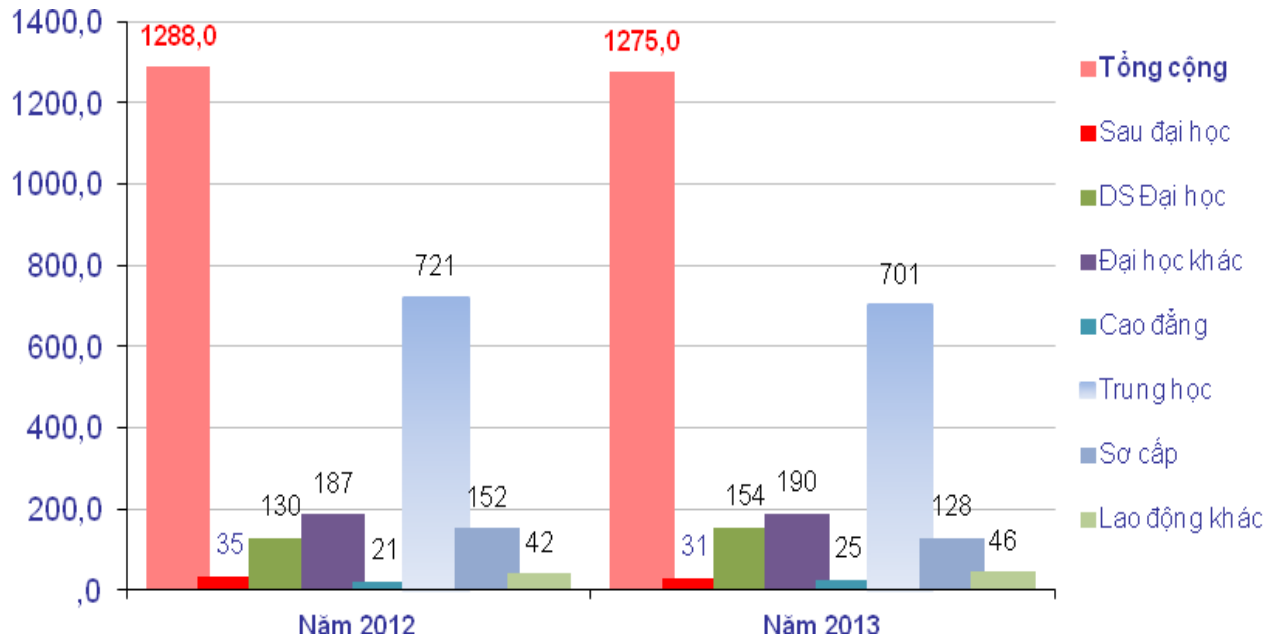


Cơ cấu tổ chức của DOMESCO trong năm 2013 có một lần điều chỉnh và đã ổn định hoạt động theo hướng tinh gọn bộ máy, tập trung vào một đầu mối, tách bạch rõ ràng chức năng, nhiệm vụ cũng như trách nhiệm, quyền hạn của từng bộ phận, phòng ban, chi nhánh. Đặc biệt, trong lĩnh vực kinh doanh, Công ty đã tái cơ cấu lại các bộ phận theo 3 chức năng chính là Kinh doanh Nội địa, Kinh doanh Quốc tế & Phát triển thương mại và Marketing. Với sự điều chỉnh này đã giúp cho bộ máy kinh doanh DOMESCO gọn

nhẹ và hiệu quả hơn, tốc độ xử lý công việc và truyền đạt thông tin cũng nhanh hơn. Từ đó, góp phần làm cho lợi nhuận, doanh thu của Công ty trong năm 2013 đạt được những kết quả đáng phấn khởi.

Số lượng nhân viên của công ty tính đến thời điểm 31/12/2013 là 1.275 người trải dài từ Bắc đến Nam. Cơ cấu nhân sự trong năm 2013 có sự dịch chuyển lớn, ưu tiên phát triển nguồn nhân sự trong kinh doanh và cắt giảm nhân sự trong khối hỗ trợ và sản xuất.

Cơ cấu về trình độ của công ty:



Tổng lao động có trình độ sau đại học và đại học chiếm 19%, lượng Dược sĩ trung học chiếm 55% tổng lao động của công ty tham

gia trực tiếp vào việc sản xuất kinh doanh, lao động có trình độ sơ cấp có giảm 31,5% trong năm 2013 và chiếm khoản 10% tổng lao động công ty. Nhân sự chú trọng tạo điều kiện và môi trường làm việc ổn định, nâng cao trình độ chuyên môn và năng lực làm việc của các cán bộ lao động trong công ty

Đào tạo: cao học 03 người, đào tạo ngắn hạn bên ngoài 54 lớp, mời giảng 33 lớp, nội bộ 26 lớp, đạt 73% kế hoạch đào tạo năm, 100% nhân sự đi học được yêu cầu đánh giá về giảng viên và đơn vị đào tạo nên có cơ sở dữ liệu cho những lần đào tạo sau. Tập trung đào tạo nâng cao trình độ quản lý cho cán bộ cấp trung, đào tạo chuyên môn cho nhân viên trực tiếp sản xuất, đào tạo cho nhân viên bán hàng

Các danh hiệu đã đạt được



Huân chương độc lập hạng III



- Năm 2013 tiếp tục được bình chọn Hàng Việt Nam Chất lượng cao lần thứ 15 (Báo Sài Gòn Tiếp thị).

- Bằng khen của Bảo hiểm xã hội Việt Nam “Công ty CP XNK Y tế DOMESCO đã thực hiện tốt chính sách BHXH, BHYT năm 2012”



- Bằng khen của UBND tỉnh “Công ty đã có thành tích xuất sắc trong thực hiện tốt công tác An toàn - vệ sinh lao động và phòng chống cháy nổ năm 2012



- Đạt nhiều giải thưởng tại Hội thi Sáng tạo kỹ thuật tỉnh Đồng Tháp năm 2012



- Bằng khen Bộ Công thương Doanh nghiệp xuất khẩu uy tín năm 2012. Năm 2013 được Sở Công thương tỉnh Đồng Tháp đề nghị Bộ Công Thương công nhận là doanh nghiệp xuất khẩu uy tín
- Được vinh danh Doanh nghiệp nộp thuế TNDN lớn nhất Việt Nam, DOMESCO đứng hàng thứ 243 trong tổng số 1.000 doanh nghiệp (nguồn Vietnam Report).
- Được xếp hạng 266/500 trong Bảng xếp hạng VNR500-TOP 500 doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2013 và trong Top 10 các doanh nghiệp sản xuất kinh doanh Dược.
- Bằng khen Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam Doanh nghiệp có thành tích xuất sắc trong hoạt động sản xuất kinh doanh và đóng góp tích cực vào sự nghiệp phát triển cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam (Ngành Dược có 3 đơn vị)
- UBND tỉnh Đồng Tháp tặng danh hiệu “Doanh nghiệp tiêu biểu” và cá nhân TGD danh hiệu “Doanh nhân tiêu biểu”
- Đạt chứng nhận tại Hội thi sáng tạo kỹ thuật Tỉnh Đồng Tháp lần thứ XI năm 2013 với 10/14 giải pháp, trong đó: 02 giải B; 02 giải C và 06 giải khuyến khích.
- Công ty thực hiện tốt chính sách pháp luật thuế năm 2012”.

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

Các báo cáo tài chính năm 2013 đã được kiểm toán theo quy định của pháp luật về kế toán được đính kèm trong phụ lục của Báo cáo thường niên 2013 ¹

GIẢI TRÌNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ BÁO CÁO KIỂM TOÁN

Kiểm toán độc lập:

- Đơn vị kiểm toán độc lập :
 - Tên Công ty: Công ty TNHH Deloitte Việt Nam
 - Địa chỉ : Tầng 18, Toà nhà Times Square, 22-36 Nguyễn Huệ, Quận 01, Tp. Hồ Chí Minh.
 - Điện thoại : (+84) 3910 0751 – Fax : (+84) 3910 0750
 - Website: www.deloitte.com/vn
- Ý kiến kiểm toán độc lập:

Theo báo cáo kiểm toán số 402/VN1A-HC-BC ngày 20/03/2014 của Công ty TNHH Deloitte Việt Nam: “Theo ý kiến của chúng tôi, báo cáo tài chính hợp nhất kèm theo đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31 tháng 12 năm 2013 cũng như kết quả hoạt kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các Chuẩn mực kế toán Việt Nam, Hệ thống kế toán Việt Nam và các quy định hiện hành có liên quan tại Việt Nam”.

Kiểm toán nội bộ:

Ban kiểm soát đánh giá hình hình hoạt động của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO như sau :

- Về mặt hoạt động: Các hoạt động tại Công ty luôn luôn tuân thủ theo đúng quy chế và điều lệ của Công ty.
- Về mặt kế toán : Công ty đã thực hiện chuẩn mực theo qui định của Nhà nước và tuân thủ theo các qui định của Luật doanh nghiệp.
- Về mặt tổ chức quản lý : Ban Giám đốc Công ty đã có sự quan tâm, chăm lo đến đời sống của Cán bộ công nhân viên (CBCNV) của Công ty, từng bước cải thiện và nâng cao thu nhập và các chế độ, phúc lợi của CBCNV Công ty.

¹ Thông tin đầy đủ Báo cáo tài chính kiểm toán năm 2013 Quý cổ đông và Quý nhà đầu tư có thể vào đường link các trang web sau đây để tham khảo thêm: http://www.fpts.com.vn/VN/Tin-tuc/Trong-nuoc/Doanh-nghiep/TTGDCK-HCM/2014/03/3BA01BC9_DMC_bao-cao-tai-chinh-kiem-toan-nam-2013/

Hoặc trang web của Sở giao dịch chứng khoán Tp. Hồ chí Minh: <http://www.hsx.vn/hsx/Modules/DanhSach/SymbolDetail.aspx?type=S&MCty=DMC>

ĐẦU TƯ VÀO CÔNG TY CON

Công ty Domenol

STT	Công ty	Vốn điều lệ	Tỷ lệ sở hữu	Hoạt động sản xuất
1	Công ty TNHH DOMENOL	10.000.000.000	70%	Sản xuất và kinh doanh cồn công nghiệp

Công ty TNHH DOMENOL ("DOMENOL") được thành lập tại Việt Nam theo Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh và đăng ký thuế số 1401164085 đăng ký lần đầu ngày 23 tháng 12 năm 2009 và thay đổi lần đầu ngày 24 tháng 6 năm 2010 với vốn điều lệ là 10 tỷ đồng, trong đó, Công ty góp 70% vốn điều lệ. Hoạt động chính của DOMENOL là sản xuất, kinh doanh cồn công nghiệp.

Kết quả hoạt động kinh doanh của công ty con

STT	Khoản mục	2012	2013
1	Doanh thu thuần	2.447.207.213	3.859.809.998
2	Lợi nhuận trước thuế	(1.110.230.369)	(959.082.246)
3	Lợi nhuận sau thuế	(1.110.230.369)	(959.082.246)

Công ty TNHH DOMENOL hoạt động hiện tại chưa hiệu quả và dự báo sẽ không khả quan trong tương lai và dự kiến sẽ tiến hành giải thể, sáp nhập hoặc chuyển nhượng cho đối tác trong năm 2014.



BÁO CÁO QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP**Hoạt động của Hội Đồng Quản Trị*****Phiên họp Hội Đồng Quản Trị***

Stt	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ	Ghi chú
1	Ông Nguyễn Chí Thành	Chủ tịch	9/9	100%	
2	Ông Huỳnh Trung Chánh	P.chủ tịch	9/9	100%	
3	Bà Nguyễn Thị Tiến	Thành viên	9/9	100%	
4	Bà Lương Thị Hương Giang	Thành viên	8/8	100%	Bổ nhiệm 11/1/2013
5	Ông Trần Thanh Phong	Thành viên	9/9	100%	
6	Ông Alejandro Esteban Weinstein Manieu	Thành viên	dự 1 phiên, ủy quyền cho người đại diện 7 phiên, vắng 1 phiên	89%	
7	Ông Jose Guillermo Frugone Domke	Thành viên	ủy quyền cho người đại diện 3 phiên, vắng 3 phiên	50%	Bổ nhiệm 28/2/2013
	Ông Alexis Eduardo Camhi Levy	Thành viên	ủy quyền cho người đại diện 3/3 phiên	100%	Miễn nhiệm 28/2/2013
	Ông Nguyễn Phương	Thành viên			Miễn nhiệm 11/1/2013

Hoạt động giám sát của HĐQT đối với Tổng Giám đốc:

- Chỉ đạo và giám sát chặt chẽ chiến lược giảm phí toàn diện, quản lý chặt chẽ chi phí, thu hồi công nợ
- Đôn đốc và giám sát các giải pháp thực thi để Công ty đạt chỉ tiêu năm 2013
- Đẩy mạnh tiêu thụ các sản phẩm thuộc danh mục hàng chủ lực.
- Mở rộng hệ thống phân phối

Các nghị quyết Hội Đồng Quản Trị

Stt	Số Nghị quyết	Ngày	Nội dung
1.	01/NQ-HĐQT	11/01/2013	Bãi nhiệm tư cách thành viên HĐQT của Ông Nguyễn Phương theo đơn từ nhiệm, đồng thời bổ nhiệm Bà Lương Thị Hương Giang, CMND số 022414456 cấp ngày 26/03/2011 tại TP.HCM, làm thành viên Hội đồng quản trị Công ty thay thế. Thời gian bổ nhiệm kể từ ngày 11/01/2013, đến hết nhiệm kỳ II (2009-2013) của Hội đồng quản trị.
2.	02/NQ-HĐQT	16/01/2013	Kế hoạch tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên 2013
3.	03/NQ-HĐQT	16/01/2013	Tổng quỹ lương năm 2012
4.	04A/NQ-HĐQT	16/01/2013	Việc góp vốn vào Domenol thêm 2 tỷ (nâng vốn điều lệ Domenol lên 12 tỷ đồng) chuyển sang cho Domenol vay không lãi suất và sẽ góp tiếp tục khi đối tác góp đủ theo giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh.
5.	04/NQ-HĐQT	27/02/2013	Bãi nhiệm tư cách thành viên Hội đồng Quản trị của Ông Alexis Camhi Levy theo đơn từ nhiệm, đồng thời bổ nhiệm Ông Jose Guillermo Frugone Domke, Hộ chiếu 7.012.354-1 cấp ngày 16/03/2011 tại Thành phố Santiago, làm thành viên Hội đồng quản trị Công ty thay thế. Thời gian bổ nhiệm kể từ ngày 28/02/2013, đến hết nhiệm kỳ II (2009-2013) của Hội đồng quản trị.
6.	05/NQ-HĐQT	27/02/2013	HĐQT quyết định thành lập Công ty CP XNK Y tế DOMESCO-Chi nhánh tại Yên Bái
7.	06 /NQ-HĐQT	27/02/2013	Hội đồng Quản trị thông qua hạn mức tín dụng năm 2013
8.	07 /NQ-HĐQT	27/02/2013	- Thông qua nội dung báo cáo thực hiện kế hoạch năm 2012, + Chỉ đạo về quản lý công nợ; giải pháp thực hiện chỉ tiêu 2013 + Cổ tức năm 2012 là 22% bằng tiền mặt. - Kế hoạch năm 2013: Lợi nhuận sau thuế tăng 15% Doanh thu tăng 11% Cổ tức 22 đến 24% - Thông qua Kế hoạch tài chính năm 2013.
9.	08 /NQ-HĐQT	27/02/2013	- Phương án tái cơ cấu Công ty DOMENOL - Chọn chi nhánh Cần Thơ thí điểm hạch toán độc lập. Hiệu quả thực hiện thế nào HĐQT sẽ tiếp tục quyết định việc thành lập Công ty

			phân phối. - Thảo luận về Dự án Nhà máy thuốc trị Ung thư
10.	09/NQ-HĐQT	27/02/2013	- Thông qua Tổng quỹ lương 2013 - Thông qua mức tạm ứng thù lao 2013.
11.	10/NQ-HĐQT	27/02/2013	Thông qua các nội dung báo cáo Đại hội cổ đông thường niên 2013.
12.	11/NQ-HĐQT	31/3/2013	Hội đồng Quản trị thống nhất miễn nhiệm tư cách Phó Tổng Giám đốc Công ty đối với Bà Nguyễn Thị Tiến theo đơn. Thời gian miễn nhiệm bắt đầu từ ngày 01 tháng 4 năm 2013
13.	12/NQ-HĐQT	22/4/2013	Xác định thời gian trả cổ tức còn lại của năm 2012: Tỷ lệ: 7% bằng tiền mặt Thời gian chốt danh sách: 9/5/2013 Thời gian trả cổ tức: 30/5/2013
14.	13/NQ-HĐQT	22/4/2013	Phân công nhân sự các tiểu ban tham mưu, giúp việc của HĐQT (Tiểu ban Chính sách phát triển, Tiểu ban Nhân sự, Tiểu ban lương thưởng, Tiểu ban kiểm toán Nội bộ)
15.	14/NQ-HĐQT	22/4/2013	Phân phối tiền thưởng đạt chỉ tiêu kế hoạch 2012 của HĐQT và BKS Phân phối thù lao 2013 của các thành viên HĐQT và BKS
16.	15/NQ-HĐQT	28/5/2013	Thống nhất cho nghiệm thu dây chuyền hệ thống thiết bị nhà máy sản xuất cồn – DOMENOL.
17.	16 /NQ-HĐQT	21/06/2013	- Ban hành Sơ đồ tổ chức Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế DOMESCO. - Bổ nhiệm cán bộ quản lý cấp trung
18.	17/NQ-HĐQT	21/06/2013	Đánh giá kết quả hoạt động 5 tháng đầu năm 2013, các biện pháp để đạt chỉ tiêu còn lại
19.	18/NQ-HĐQT	21/06/2013	Thời hạn và biểu mẫu báo cáo các số liệu cho đối tác CFR. Tiến độ hợp tác giữa DOMESCO và CFR.
20.	19/NQ-HĐQT	21/06/2013	- Thảo luận về việc đầu tư các dự án của DOMESCO: + Cải tạo: Nhà máy Thực phẩm – TP Chức năng; Nhà máy Cephalosporin đạt chuẩn GMP + Nhà máy Kem - Mỡ - Nước chưa thực hiện đầu tư trong giai đoạn này - Xử lý vấn đề cơ cấu cổ đông Công ty DOMESCO chưa đáp ứng điều kiện niêm yết theo Thông báo số 642/2013/SGDHCM-NY ngày 22/4/2013. - Cử Người đại diện vốn ở Công ty DOMENOL và Công ty Vĩnh Tường. - Nâng lương Ban điều hành và Kế toán trưởng.

21.	20/NQ-HĐQT	27/08/2013	Luân chuyển và bổ nhiệm nhân sự quản lý các chi nhánh Công ty
22.	21/NQ-HĐQT	24/10/2013	Thống nhất 14/11/2013 là ngày chốt danh sách cổ đông để làm cơ sở tạm ứng cổ tức đợt 1/2013, tỷ lệ 15% bằng tiền mặt và xin ý kiến Đại hội cổ đông bằng văn bản về việc thực hiện phát hành cổ phiếu tăng vốn điều lệ trong năm 2014 từ nguồn vốn chủ sở hữu theo tỷ lệ 2:1
23.	22/NQ-HĐQT	24/10/2013	Thảo luận và thông qua kết quả hoạt động 9 tháng đầu năm 2013.
	23 /NQ-HĐQT	24/10/2013	<p>- Hướng xử lý việc cơ cấu cổ đông DOMESCO chưa đáp ứng điều kiện niêm yết (đã báo cáo cho Sở Giao dịch CK TP.HCM)</p> <p>Thông qua việc DMC thực hiện giao dịch với Người có liên quan thành viên HĐQT:</p> <p>Hội đồng quản trị thống nhất thông qua các hợp đồng giao dịch đã ký kết với CFR International SPA (CFR) và các công ty trực thuộc CFR, đồng thời cho phép DOMESCO được tiếp tục ký kết với đối tác này trong quá trình sản xuất kinh doanh với phương thức hợp tác đôi bên cùng có lợi.</p>
	24 /NQ-HĐQT	24/10/2013	<p>- Thông qua chủ trương định hướng đầu tư các dự án: + Nhà máy Non betalacclam viên- cốm - bột; + Nhà máy sản xuất thuốc điều trị ung thư; + Lô đất lô 24B tại Khu Công nghiệp Tân Tạo; + Văn phòng đại diện và Nhà máy Non Betalactam tại Myanmar; + Phương án thành lập công ty phân phối. - Phương hướng tái cơ cấu Nhà máy chiết xuất nguyên liệu dược liệu. - Phương hướng tái cơ cấu DOMENOL. - Thông qua báo cáo về hoạt động Công ty bao bì công nghệ cao Vĩnh Tường. - Thống nhất tài trợ đội Xe đạp Duroc DOMESCO trong năm 2014. - Chủ trương bán toàn bộ số cổ phần DMC sở hữu ở Công ty CP Dược phẩm An Giang.</p>
24.	25 /NQ-HĐQT	24/10/2013	HĐQT thống nhất bổ sung thêm nội dung “Dịch vụ tư vấn” vào khoản 2 điều 28 của Quy chế quản trị Công ty.
25.	26/NQ-HĐQT	17/12/2013	<p>- Thông qua phương án phát hành cổ phiếu để tăng vốn cổ phần từ nguồn vốn chủ sở hữu (tỷ lệ 2:1) (Đã xin ý cổ đông và có kết quả kiểm phiếu công bố ngày 18/12/2013)</p>
26.			DOMESCO không thực hiện góp thêm 2 tỷ vốn điều lệ cho

19 /NQ- HĐQT	31/12/2013	DOMENOL như nội dung Nghị quyết số 23/NQ-HĐQT ngày 01/09/2011 đã thông qua, do phía đối tác chưa góp đủ vốn theo quy định
-----------------	------------	---

Thù lao hội đồng quản trị

Thù lao của Hội Đồng Quản Trị từ 01/01/2013 đến ngày 31/12/2013				
HỌ VÀ TÊN	CHỨC VỤ	Thù lao năm 2013	Thưởng hoàn thành chỉ tiêu 2012 (nhận T5/2013)	TỔNG CỘNG
HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ				
Nguyễn Chí Thành	Chủ tịch HĐQT	180.000.000	75.000.000	255.000.000
Huỳnh Trung Chánh	Phó CT TT HĐQT	300.000.000	100.000.000	400.000.000
Nguyễn Thị Tiến	Thành viên	144.000.000	32.000.000	176.000.000
Trần Thanh Phong	Thành viên	144.000.000	24.000.000	168.000.000
Alejandro Esteban Weinstein Manieu	Thành viên	144.000.000	20.000.000	164.000.000
Alexis Eduardo Camhi Levy	Thành viên	24.000.000	20.000.000	44.000.000
Jose Guillermo Frugone Domke	Thành viên	120.000.000	-	120.000.000
Lương Thị Hương Giang	Thành viên	139.600.000	-	139.600.000
Nguyễn Phương	Thành viên	4.400.000	24.000.000	28.400.000
THƯ KÝ				
Lương Thị Bích Nhung	Thư ký	42.000.000	10.500.000	52.500.000
BAN KIỂM SOÁT				
Nguyễn Phi Thức	Trưởng ban	126.000.000	40.760.000	166.760.000
Trần Mạnh Hữu	Thành viên	66.000.000	17.000.000	83.000.000
Huỳnh Thị Tố Quyên	Thành viên	66.000.000	18.000.000	84.000.000
Juan Ignacio Ceballos Argo	Thành viên	66.000.000	7.000.000	73.000.000
Tổng cộng		1.566.000.000	388.260.000	1.954.260.000

Danh sách thành viên chủ chốt và cổ phần nắm giữ

HỌ VÀ TÊN	CHỨC VỤ	Ngày bổ nhiệm	Ngày miễn nhiệm	Số CP hiện hữu	Số CP đại diện SCIC	Tỷ lệ sở hữu
HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ						
Nguyễn Chí Thành	Chủ tịch HĐQT	26/03/2011		-	6.027.234	22,56%
Huỳnh Trung Chánh	P.Chủ tịch HĐQT	27/03/2009		90.010		0.34%
Nguyễn Thị Tiến	Thành viên	27/03/2009		60.289		0.23%
Trần Thanh Phong	Thành viên	27/03/2009		9.831		0.04%
Alejandro Esteban Weinstein Manieu	Thành viên	27/12/2011		-		
Alexis Eduardo Camhi Levy	Thành viên	27/12/2011	28/2/2013	-		
Jose Guillermo Frugone Domke	Thành viên	28/2/2013		-		
Lương Thị Hương Giang	Thành viên	11/01/2012		-		
Nguyễn Phương	Thành viên	02/12/2011	11/01/2013	-		
BAN ĐIỀU HÀNH						
Ông Lê Văn Nhã Phương	P. Tổng GD	15-10-2011		108		0.00%
Ông Nguyễn Văn Hoá	P. Tổng GD	15-10-2011		500.000	3.245.433	14,02%
BAN KIỂM SOÁT						
Nguyễn Phi Thức	Trưởng ban	27/03/2009		21		0.00%
Trần Mạnh Hữu	Thành viên	27/03/2009		-		
Huỳnh Thị Tố Quyên	Thành viên	27/03/2009		-		
Juan Ignacio Ceballos Argo	Thành viên	27/12/2011		-		
KẾ TOÁN TRƯỞNG						
Bà Phạm Ngọc Tuyền				26.334		0.10%
Tổng cộng				686.593	9.272.667	37,28%

Giao dịch của thành viên chủ chốt và người có liên quan

STT	Họ và tên	Mối quan hệ với CB Chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	
			SL sở hữu cp	Tỷ lệ	SL sở hữu cp	Tỷ lệ
1	Huỳnh Trung Chánh		60.007	0.34%	90.010	0.34%
	Huỳnh Thị Tường Thụy	Em			20.016	0.07%
	Huỳnh Hoa Phương Thảo	Con			8.892	0.03%
2	Nguyễn Thị Tiến				60.289	0.23%
3	Trần Thanh Phong				9.831	0.04%
	Hứa Thị Mỹ Châu	vợ			8.613	0.03%
4	Nguyễn Phi Thức				21	0.00%
5	Lê Văn Nhã Phương				108	0.00%
6	Nguyễn Văn Hóa		178.110	1.00%	500.000	1,87%
	Nguyễn Thị Đẹp	Em			3.025	0.01%
	Nguyễn Thị Mai Trâm	Em			199	0.00%
7	Phạm Ngọc Tuyền				26.334	0.10%

BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Trách nhiệm đối với người tiêu dùng:



Trong những năm qua Công ty đã chú trọng hơn đến việc phát triển bền vững, mọi hoạt động sản xuất kinh doanh Công ty CP XNK Y tế DOMESCO luôn đặt lợi ích của người tiêu dùng lên hàng đầu, xem sự thỏa mãn của khách hàng là mục tiêu quan trọng nhất phải thực hiện. Nhằm cung cấp cho người tiêu dùng những sản phẩm có chất lượng tốt nhất, công ty đã tập trung vào các hoạt động sau nhằm đảm bảo lợi ích của người tiêu dùng

Luôn thông tin kịp thời và đầy đủ về sản phẩm, cách chăm sóc sức khỏe hợp lý, nhận biết sản phẩm tránh trường hợp hàng giả mạo kém chất lượng

Hoạt động sản xuất công nghệ hiện đại với hệ thống kiểm soát nghiêm ngặt, lựa chọn công nghệ phù hợp với xu thế chung của công nghệ Dược thế giới

Đảm bảo giá thành sản phẩm chất lượng tương đương hàng ngoại nhập: Công ty ứng dụng các thiết bị tiên tiến, công nghệ hiện đại để có thể sản xuất ra các sản phẩm thay thế hàng ngoại nhập, giá thành thấp hơn nhưng tác dụng tương đương đáp ứng nhu cầu sử dụng thuốc của người tiêu dùng



Quan hệ kết nối thông tin với khách hàng đội ngũ nhân viên của công ty từ sản xuất – kinh doanh đến nhân viên hỗ trợ luôn lắng nghe và đón

nhận những đóng góp hữu ích chân tình từ mỗi khách hàng bằng nhiều hình thức cùng các phương tiện khác nhau để tìm hiểu sự mong đợi của họ, ghi nhận những ý kiến về mọi vấn đề liên quan đến công ty như Chất lượng sản phẩm - giá cả - dịch vụ....., tạo được niềm tin sản phẩm của DOMESCO được tin dùng từ hệ điều trị đến người dân

Sản phẩm hướng về cộng đồng



Không ngừng đa dạng hóa sản phẩm, nghiên cứu các mặt hàng mới đáp ứng nhu cầu cùng với sự tiện ích và thị hiếu người tiêu dùng. Với xu hướng

sử dụng các sản phẩm dinh dưỡng phục vụ cải thiện tình trạng sức khỏe đang trở nên phổ biến, Công ty nghiên cứu cho ra đời nhiều sản phẩm thực phẩm chức năng có chất lượng tốt từ thảo dược thiên nhiên, đã được khách hàng đón nhận trong thời gian qua.

An sinh cho người lao động:

Thực hiện chế độ các trường hợp nghỉ việc, ốm đau, thai sản, nâng lương & chuyển ngạch; thực hiện đầy đủ công tác bảo hiểm, mua bảo hiểm tai nạn con người cho CB-CNLĐ thường xuyên đi công tác bên ngoài, công nhân vận hành máy.... Áp dụng lương khoán cho toàn Công ty, Quy chế lương khoán các chi nhánh bước đầu đã kích thích được nhân viên bán hàng và theo đúng định hướng của lãnh đạo là tăng doanh thu, lợi nhuận và giảm công nợ.

Chăm sóc sức khỏe CB-CNLĐ, tổ chức khám sức khỏe định kỳ 1.528 lượt người, trong đó Khối sản xuất khám 02 lần/năm, các khối còn lại khám 01 lần/năm. Tư vấn chăm sóc sức khỏe song thân CB-CNLĐ công tác xa nhà cho 21 gia đình (tần suất 02 lần/năm/gia đình); hỗ trợ mua thẻ bảo hiểm y tế cho các

gia đình có hoàn cảnh đặc biệt khó khăn nhằm khích lệ tinh thần cũng như tạo được sự an tâm trong công tác nhân viên khi xa nhà.

Tổ chức Hội nghị đối thoại giữa Người sử dụng lao động và Người lao động năm 2013; Xây dựng Thỏa ước lao động tập thể phù hợp với tình hình thực tế, đảm bảo các quyền lợi của Người lao động, giám sát việc thực hiện các nội dung đã ký kết. Trong năm 2013 đã thực hiện các hoạt động như: phát quà tết, trang bị nón bảo hiểm, áo mưa, đồ đồng phục, hỗ trợ tham quan trong nước cho các bộ công nhân lao động. Bên cạnh đó, công đoàn tổ chức phong trào “Nuôi heo đất” và vận động nhân viên quyên góp, hỗ trợ các trường hợp có hoàn cảnh khó khăn trong và ngoài Công ty.

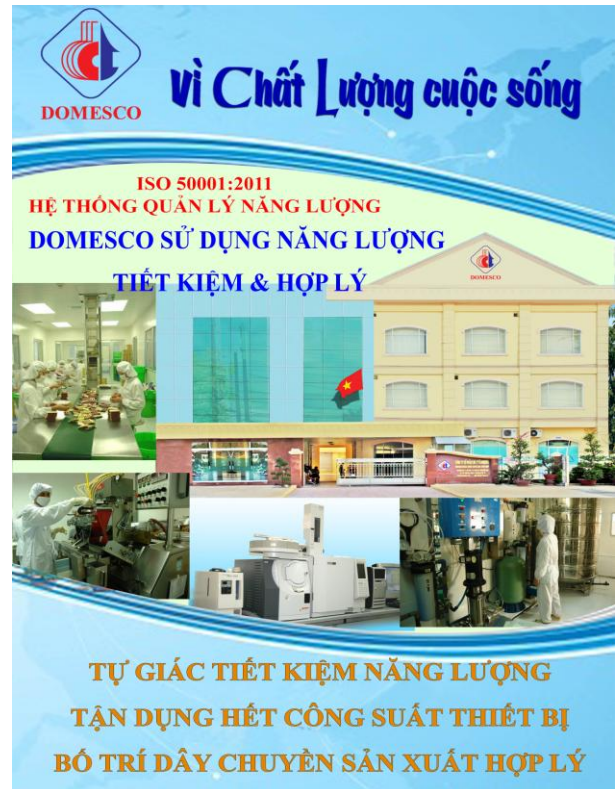


Trách nhiệm về môi trường

Quản lý giám sát môi trường: Nghiêm túc tuân thủ qui định về đánh giá tác động môi trường (ĐTM) cho các dự án đầu tư, trong năm công ty tự thực hiện (không thuê đơn vị tư vấn) và đã hoàn thành hai báo cáo ĐTM cho dự án “Các nhà máy sản xuất dược phẩm, thực phẩm – thực phẩm chức năng” tại trụ sở chính và dự án “Cải tạo, nâng cấp nhà máy Dược liệu” tại CCN Cần Lố; đã thực hiện thủ tục hoàn thành các biện pháp bảo vệ môi trường cho toàn công trình xây dựng liên quan hoạt động của công ty.

Trong năm 2013, công ty đã cải tiến các giải pháp xử lý môi trường mang lại hiệu quả tiết kiệm hơn 100 triệu đồng/năm. Hoạt động tham vấn cộng đồng xung quanh về các tác động môi trường do quá trình hoạt động của công ty được thực hiện định kỳ để kịp thời điều chỉnh. Hoạt động này được người dân xung quanh đánh giá cao.

Với tầm nhìn xa cho sự phát triển bền vững đồng thời thực thi phương châm “sống và làm việc theo pháp luật”, Công ty CP XNK Y tế DOMESCO đã nhanh chóng hướng các hoạt động Công ty tuân thủ các quy định của Luật sử dụng năng lượng tiết kiệm và hiệu quả được Quốc hội ban hành. Không dừng lại ở đó, trong cuộc họp xem xét của Lãnh đạo cuối năm 2012, Hội đồng Quản trị, Ban Tổng Giám đốc Công ty đã xác định mục tiêu “cần xây dựng một chính sách phù hợp, trong đó việc Quản lý sử dụng năng lượng hiệu quả là vấn đề hết sức cần thiết, không gì khác hơn là tích hợp Hệ thống Quản lý Năng lượng vào hệ thống quản lý Chất lượng – Môi trường – An toàn sức khỏe nghề nghiệp”.



Phát huy lợi thế là một doanh nghiệp dược có hệ thống quản lý chất lượng vững chắc, một lần nữa, DOMESCO tiên phong ứng dụng tiêu chuẩn ISO 50001:2011, tích hợp vào hệ thống đã xây dựng. Đây là bộ tiêu chuẩn về quản lý năng lượng được Tổ chức Tiêu Chuẩn Hóa Quốc Tế áp dụng từ 2011 và được xem như một công cụ đắc lực giúp cho các doanh nghiệp nâng cao hiệu quả sử dụng năng lượng, từ đó tiết giảm được chi phí, giảm tác động đối với môi trường cũng như nâng cao năng lực cạnh tranh. Xuất phát từ việc nghiên cứu điều kiện thực tiễn của Công ty liên quan phương diện sử dụng năng lượng, từ đầu năm 2013 công tác triển khai ISO 50001 được lãnh đạo DOMESCO đặt quyết tâm triển khai áp dụng thông qua việc đưa ra những mục tiêu cụ thể như giảm lượng điện sử dụng trong hoạt động sản xuất

của 3 nhà máy sản xuất dược phẩm, đánh giá hiệu suất năng lượng sử dụng hàng ngày, tiết kiệm cho công ty chi phí điện trên 500 triệu/năm.

Công ty đã được Tổ chức Chứng nhận Phù hợp QUACERT đánh giá công nhận vào tháng 11/2013. Thành công bước đầu trong việc ứng dụng ISO 50001 vào hệ thống quản lý tích hợp là động lực để DOMESCO tiếp tục phát huy định hướng phát triển đúng đắn của Ban Lãnh đạo Công ty trong thực

Hoạt động cộng đồng

Năm 2013, DOMESCO không chỉ đạt được nhiều thành tựu nổi bật trong hoạt động kinh doanh với Lợi nhuận sau thuế hợp nhất tăng 19,2% - Doanh thu đạt 1.428 tỷ đồng tăng trưởng 13,4% so với năm 2012 mà còn thực hiện được rất nhiều hoạt động hướng về cộng đồng. Trong đó có nhiều hoạt động được lãnh đạo Đảng Nhà Nước quan tâm, góp phần nâng cao trách nhiệm xã hội

hiện Kinh tế xanh, đóng góp tích cực cho việc bảo tồn tài nguyên thiên nhiên, giảm thiểu những tác động đến môi trường tại địa phương cũng như góp phần vào sự phát triển chung của đất nước. Tin rằng DOMESCO luôn là một trong những doanh nghiệp Dược phát triển không ngừng, luôn khẳng định được vị thế trên thị trường trong nước và thế giới, luôn vững bước trong sự nghiệp chăm sóc sức khỏe cộng đồng và mang đến cho mọi người cuộc sống chất lượng đúng nghĩa nhất

của doanh nghiệp trong việc chăm lo cho thế hệ tương lai và các gia đình chính sách cũng như các mảnh đời khó khăn, bất hạnh. Không dừng lại ở đó, có nhiều chương trình hướng về cộng đồng của DOMESCO còn có ý nghĩa rất lớn về mặt chính trị như khám phát thuốc đồng bào nghèo tỉnh biên giới Campuchia Việt Nam, hiến máu nhân đạo ...



DOMESCO là một doanh nghiệp có truyền thống tương thân tương ái và thể hiện trách nhiệm với cộng đồng bằng những hoạt động cụ thể thiết thực thông qua việc chủ động tham gia tích cực vào các hoạt động xã hội, Không chỉ quan tâm đến sự phát triển bền vững các tầng lớp xã hội, nối tiếp truyền thống hướng về cộng đồng từ các năm trước đó; ngoài các dự án hướng đến cộng đồng đã thực hiện; DOMESCO còn luôn dành nhiều sự quan tâm đến các hoạt động từ thiện xã hội khác, chú trọng những hoạt động có chiều sâu, đặc biệt hướng đến chia sẻ những nỗi đau của đồng bào khắp cả nước.

Tổ chức khám, phát thuốc từ thiện trong và ngoài tỉnh, tài trợ học bổng, ủng hộ quỹ khuyến học, gương sáng hiếu học, xây dựng nhà tình nghĩa, nhà tình thương, phụng dưỡng Bà mẹ VNAH, gia đình chính sách công ty tổ chức đến tận nơi thăm hỏi và

tặng quà cho các mẹ. Công tác này đã được thực hiện đều đặn hơn 15 năm qua và đã trở thành nét đẹp văn hóa của DOMESCO ; đóng góp Mái ấm CĐ, quỹ đền ơn đáp nghĩa, hỗ trợ trang thiết bị cho bệnh viện, lũ lụt, cây mùa xuân, xây cầu đường, hỗ trợ cho bệnh nhân nghèo, người khuyết tật... .

Đồng hành trong công cuộc phát triển an sinh xã hội , hơn 1000 cán bộ công nhân viên của DOMESCO cũng vừa quyên góp để giúp đỡ cho CBCNV gặp hoạn nạn khó khăn. Các đoàn thể cùng chung tay đồng tham gia với các chính quyền địa phương xây dựng Nông thôn mới, thực hiện khám bệnh, phát thuốc và tặng quà cho các gia đình khó khăn ở các xã nông thôn cho trên 6 địa phương vùng sâu.

HOẠT ĐỘNG QUAN HỆ NHÀ ĐẦU TƯ

Nhà đầu tư Tài chính

Trong năm 2013, Công ty đã gắn kết và tạo được mối quan hệ tốt đối với các nhà đầu tư trong và ngoài nước. Ngoài việc kịp thời thông tin và giải đáp các câu hỏi của nhà đầu tư cá nhân, Công ty còn tiếp đón các nhà đầu tư trong và ngoài nước như Quỹ đầu tư HSBC, SSI, Vietnam Asset Management, Bamboo, Duxton, Abbott, City bank, VCBF, FPT, Vietinbank, FPT.v.v. đến Công ty để tìm hiểu và cập nhật thông tin về tình hình hoạt động của công ty và tiềm năng phát triển trong tương lai. Thông qua các buổi gặp gỡ này hầu hết các nhà đầu tư đều đánh giá cao về khả năng hoạt động kinh doanh cũng như tiềm năng phát triển của Công ty trong giai đoạn tới.

Nhà đầu tư chiến lược

Công ty luôn liên hệ chặt chẽ với hai nhà đầu tư chiến lược CFR và SCIC, tham mưu chiến lược về hoạt động sản xuất, kinh doanh và nhập khẩu của Công ty. Được sự hỗ trợ nhiệt tình của hai đối tác chiến lược đã góp phần cho thành công của Công ty trong năm 2013

Trong năm 2013, Công ty không có đợt tăng vốn điều lệ nào.

Tổng số cổ phiếu	: 17.809.336 cổ phiếu thường.
Cổ phiếu ưu đãi	: 0 cổ phiếu
Cổ phiếu Quỹ	: 0 cổ phiếu
Số lượng cổ phiếu đang lưu hành	: 17.809.336 cổ phiếu.

Đầu năm 2014 tăng vốn điều lệ thông qua hình thức thưởng cổ phiếu theo tỷ lệ 2:1, tăng vốn điều lệ lên 267,137,970,000 đồng.

Tổng số cổ phiếu	: 26.713.797 cổ phiếu thường.
Cổ phiếu ưu đãi	: 0 cổ phiếu
Cổ phiếu Quỹ	: 0 cổ phiếu
Số lượng cổ phiếu đang lưu hành	: 26.713.797

Tỷ lệ trả cổ tức năm 2012 là 22% mệnh giá đã được Đại HĐCĐ thường niên ngày 05/04/2013 thông qua.

- Đã Thanh toán đợt 1 năm 2013: 15% mệnh giá.
- Dự kiến thanh toán đợt cuối năm 2013: 7% mệnh giá sau khi được Đại HĐCĐ thường niên năm tài chính 2013 thông qua sẽ được thanh toán trong năm 2014.

Cơ cấu cổ đông theo danh sách chốt ngày đăng ký cuối cùng là 10-03-2014 của Trung tâm Lưu ký chứng khoán Việt Nam có số liệu như sau: *(Theo số lượng cổ phiếu đang lưu hành sau khi tăng vốn điều lệ)*

Cổ đông	Số lượng cổ đông	Số lượng sở hữu	Tỷ lệ
Cá nhân trong nước	1.521	4.014.743	15,03%
Tổ chức trong nước	44	9.613.332	35,99%
Cá nhân nước ngoài	183	221.830	0,83%
Tổ chức nước ngoài	17	12.863.892	48,15%
Tổng cộng	1.748	26.713.797	100,00%

Vốn điều lệ thay đổi tăng từ 178.093.360.000 đồng lên 267.137.970.000 đồng do thưởng tỷ lệ 2:1 từ nguồn vốn chủ sở hữu.

Thay đổi tỷ lệ sở hữu của cổ đông lớn

Giao dịch của cổ đông lớn:

Stt	Người thực hiện giao dịch	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm (mua, bán, chuyển đổi, thưởng...)
1	CFR INTERNATIONAL SPA	8.181.020	45,94%	12.271.530	45,94%	Thưởng cổ phiếu tỷ lệ 2:1
2	Tổng công ty đầu tư và kinh doanh vốn nhà nước (SCIC)	6.181.778	34,71%	9.272.667	34,71%	Thưởng cổ phiếu tỷ lệ 2:1

Danh sách cổ đông lớn sở hữu từ 5% cổ phần trở lên

STT	Cổ đông	Quốc gia	Sở hữu	Tỷ lệ
1	Tổng công ty đầu tư và kinh doanh vốn nhà nước (SCIC)	Việt Nam	9.272.667	34.71%
2	CFR International Spa	Chi lê	12.271.530	45.94%

Danh sách cổ đông sở hữu từ 1% đến 5% cổ phần

STT	Cổ đông	Quốc gia	Sở hữu	Tỷ lệ
2	Nguyễn Văn Hóa	Việt Nam	500.000	1,87%

Tổng quan về CFR Pharmaceuticals (Đối tác chiến lược của DOMESCO)

Công ty dược phẩm CFR Pharmaceuticals S.A (CFR Pharmaceuticals hoặc CFR) là công ty dược phẩm hàng đầu tại Châu Mỹ Latin, có hoạt động sản xuất kinh doanh trải dài trên 15 quốc gia ở châu lục này, trong đó chủ yếu là: Chi le, Pe ru, Ác hen ti na, Columbia và các thị trường mới nổi khác. Công ty hoạt động chủ yếu tập trung vào nghiên cứu, phát triển, sản xuất, thương mại các phát minh, các bằng sáng chế trong lĩnh vực dược phẩm. Sản phẩm của Công ty tập trung vào các phân khúc: thần kinh, tâm thần, tim mạch, phụ khoa, cấy ghép, lọc máu, ung thư, thấp khớp... cùng các sản phẩm đặc thù trong điều trị y khoa kỹ thuật cao.

Website : www.cfr-corp.com

Tổng quan về Tổng công ty đầu tư và kinh doanh vốn nhà nước (SCIC)

Tổng công ty Đầu tư và kinh doanh vốn nhà nước (SCIC) là tổ chức kinh tế đặc biệt của Nhà nước, trực thuộc Chính phủ để quản lý, đầu tư và kinh doanh vốn nhà nước tại các doanh nghiệp, các lĩnh vực theo quy định của pháp luật.

TẦM NHÌN của SCIC

Trở thành nhà đầu tư chiến lược của Chính phủ Việt Nam thông qua việc đem lại giá trị tối đa và sự tăng trưởng bền vững cho các khoản đầu tư.

SỨ MỆNH của SCIC

1. Cổ đông năng động của doanh nghiệp
2. Nhà đầu tư chiến lược của Chính phủ
3. Nhà tư vấn tài chính chuyên nghiệp

GIÁ TRỊ THEO ĐUỔI của SCIC: Năng động - Hiệu quả - Bền vững

Website : www.scic.vn

Thành phố Cao Lãnh, ngày 17 tháng 04 năm 2013

TỔNG GIÁM ĐỐC



DS. HUỖNH TRUNG CHÁNH

PHỤ LỤC

Số: 402 /VNIA-HC-BC

BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

**Kính gửi: Các Cổ đông, Hội đồng Quản trị và Ban Tổng Giám đốc
Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế Domesco**

Chúng tôi đã kiểm toán báo cáo tài chính hợp nhất kèm theo của Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế Domesco (gọi tắt là “Công ty mẹ”) và công ty con (Công ty mẹ và công ty con sau đây gọi tắt là “Công ty”), được lập ngày 20 tháng 3 năm 2014, từ trang 3 đến trang 29 bao gồm Bảng cân đối kế toán hợp nhất tại ngày 31 tháng 12 năm 2013, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ hợp nhất cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và Bản thuyết minh báo cáo tài chính hợp nhất (gọi chung là “báo cáo tài chính hợp nhất”).

Trách nhiệm của Ban Tổng Giám đốc

Ban Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm về việc lập và trình bày trung thực và hợp lý báo cáo tài chính hợp nhất của Công ty theo chuẩn mực kế toán, chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Ban Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày báo cáo tài chính hợp nhất không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về báo cáo tài chính hợp nhất dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu báo cáo tài chính hợp nhất của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên báo cáo tài chính hợp nhất. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong báo cáo tài chính hợp nhất do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Ban Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể báo cáo tài chính hợp nhất.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

Ý kiến của Kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, báo cáo tài chính hợp nhất đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31 tháng 12 năm 2013, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với chuẩn mực kế toán, chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính.



Ngo Thái Hòa
Phó Tổng Giám đốc
Chứng nhận đăng ký hành nghề kiểm toán
số 0138-2013-001-1
Thay mặt và đại diện cho
Công ty TNHH Deloitte Việt Nam
Ngày 20 tháng 3 năm 2014
Thành phố Hồ Chí Minh, CHXHCN Việt Nam

Trần Kim Long Hải
Kiểm toán viên
Chứng nhận đăng ký hành nghề kiểm toán số
1503-2013-001-1

BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN HỢP NHẤT
Tại ngày 31 tháng 12 năm 2013

MẪU B 01-DN
Đơn vị tính: VND

TÀI SẢN	Mã số	Thuyết minh	31/12/2013	31/12/2012
A. TÀI SẢN NGẮN HẠN (100=110+120+130+140+150)	100		713.042.270.001	540.647.829.825
I. Tiền	110		26.583.405.717	37.317.855.539
1. Tiền	111	5	26.583.405.717	37.317.855.539
II. Các khoản đầu tư tài chính ngắn hạn	120		30.000.000.000	-
1. Đầu tư ngắn hạn	121	6	30.000.000.000	-
III. Các khoản phải thu ngắn hạn	130		334.627.844.209	271.331.868.960
1. Phải thu khách hàng	131		324.726.457.509	266.174.121.402
2. Trả trước cho người bán	132		5.874.683.390	2.503.353.773
3. Các khoản phải thu khác	135	7	8.528.765.627	7.545.625.138
4. Dự phòng phải thu ngắn hạn khó đòi	139		(4.502.062.317)	(4.891.231.353)
IV. Hàng tồn kho	140	8	312.071.736.606	220.829.091.841
1. Hàng tồn kho	141		312.071.736.606	220.829.091.841
V. Tài sản ngắn hạn khác	150		9.759.283.469	11.169.013.485
1. Chi phí trả trước ngắn hạn	151		2.751.500.087	3.690.309.610
2. Thuế giá trị gia tăng được khấu trừ	152		881.116.934	2.516.178.640
3. Tài sản ngắn hạn khác	158	9	6.126.666.448	4.962.525.235
B. TÀI SẢN DÀI HẠN (200 = 220+250+260)	200		306.731.130.334	308.299.951.409
I. Tài sản cố định	220		283.511.372.844	285.779.878.698
1. Tài sản cố định hữu hình	221	10	227.192.731.395	225.672.003.857
- Nguyên giá	222		394.715.050.385	371.825.720.396
- Giá trị hao mòn lũy kế	223		(167.522.318.990)	(146.153.716.539)
2. Tài sản cố định vô hình	227	11	51.888.354.748	38.238.493.096
- Nguyên giá	228		54.892.739.470	40.255.520.462
- Giá trị hao mòn lũy kế	229		(3.004.384.722)	(2.017.027.366)
3. Chi phí xây dựng cơ bản dở dang	230	12	4.430.286.701	21.869.381.745
II. Các khoản đầu tư tài chính dài hạn	250		11.531.142.437	14.640.641.988
1. Đầu tư vào công ty liên kết, liên doanh	252		-	14.014.641.988
2. Đầu tư dài hạn khác	258	13	20.626.000.000	626.000.000
3. Dự phòng giảm giá đầu tư tài chính dài hạn	259	13	(9.094.857.563)	-
III. Tài sản dài hạn khác	260		11.688.615.053	7.879.430.723
1. Chi phí trả trước dài hạn	261	14	6.784.049.278	2.225.225.042
2. Tài sản thuế thu nhập hoãn lại	262	15	4.904.565.775	5.654.205.681
TỔNG CỘNG TÀI SẢN (270 = 100 + 200)	270		1.019.773.400.335	848.947.781.234

Các thuyết minh từ trang 8 đến trang 29 là một bộ phận hợp thành của báo cáo tài chính hợp nhất

BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN HỢP NHẤT (Tiếp theo)

Tại ngày 31 tháng 12 năm 2013

MẪU B 01-DN

Đơn vị tính: VND

NGUỒN VỐN	Mã số	Thuyết minh	31/12/2013	31/12/2012
A. NỢ PHẢI TRẢ (300=310+330)	300		389.208.261.991	277.826.178.820
I. Nợ ngắn hạn	310		386.985.482.162	273.230.841.007
1. Vay và nợ ngắn hạn	311	16	108.760.969.774	74.768.284.329
2. Phải trả người bán	312		190.361.310.709	104.639.531.160
3. Người mua trả tiền trước	313		20.689.910.321	1.470.070.435
4. Thuế và các khoản phải nộp Nhà nước	314	17	10.589.250.715	21732711094
5. Phải trả người lao động	315		21.329.777.541	23.583.320.444
6. Chi phí phải trả	316	18	25.868.651.820	33.429.531.002
7. Các khoản phải trả, phải nộp ngắn hạn khác	319	19	8.548.204.558	11.224.722.813
8. Quỹ khen thưởng, phúc lợi	323		837.406.724	2.382.669.730
II. Nợ dài hạn	330		2.222.779.829	4.595.337.813
1. Phải trả dài hạn khác	333		2.222.779.829	1.943.936.113
2. Vay và nợ dài hạn	334		-	2.651.401.700
B. NGUỒN VỐN (400=410)	400		628.503.626.930	570.338.523.718
I. Vốn chủ sở hữu	410	20	628.503.626.930	570.338.523.718
1. Vốn điều lệ	411		178.093.360.000	178.093.360.000
2. Thặng dư vốn cổ phần	412		229.515.239.894	229.515.239.894
3. Quỹ đầu tư và phát triển	417		129.298.538.315	102.846.539.106
4. Quỹ dự phòng tài chính	418		17.809.336.000	17.809.336.000
5. Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối	420		73.787.152.721	42.074.048.718
C. LỢI ÍCH CỦA CỔ ĐÔNG THIỂU SỐ	500	21	2.061.511.414	783.078.696
TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN (600 = 300+ 400+500)	600		1.019.773.400.335	848.947.781.234

CÁC CHỈ TIÊU NGOÀI BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN

1. Ngoại tệ các loại
- Đô la Mỹ (USD)

Thuyết minh


31/12/2013

31/12/2012

236.603,05

264.564,17


Đoàn Thị Quyên
Người lập biểu


Phạm Ngọc Tuyền
Kế toán trưởng



Huỳnh Trung Chánh
Tổng Giám đốc

Ngày 20 tháng 3 năm 2014

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH HỢP NHẤT


Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2013


MẪU B 02-DN

Đơn vị tính: VND

CHỈ TIÊU	Mã số	Thuyết minh		
			2013	2012
1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	01	23	1.587.369.452.488	1.370.699.739.045
2. Các khoản giảm trừ doanh thu	02	24	157.760.873.827	110.168.604.308
3. Doanh thu thuần về bán hàng và cung cấp dịch vụ (10=01-02)	10		1.429.608.578.661	1.260.531.134.737
4. Giá vốn hàng bán và dịch vụ cung cấp	11	25	1.017.485.872.610	868.891.180.129
5. Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ (20=10-11)	20		412.122.706.051	391.639.954.608
6. Doanh thu hoạt động tài chính	21	27	6.289.570.901	7.237.643.035
7. Chi phí tài chính	22	28	9.645.861.795	8.422.396.684
- Trong đó: Chi phí lãi vay	23		5.358.843.225	8.310.412.763
8. Chi phí bán hàng	24		167.214.851.302	140.567.819.334
9. Chi phí quản lý doanh nghiệp	25		111.176.751.621	129.965.975.842
10. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh (30=20+(21-22)-(24+25))	30		130.374.812.234	119.921.405.783
11. Thu nhập khác	31		5.540.070.578	5.929.082.282
12. Chi phí khác	32		1.448.062.143	499.304.380
13. Lợi nhuận khác (40=31-32)	40		4.092.008.435	5.429.777.902
14. Lỗ từ Công ty liên kết	45		-	(5.000.000.000)
15. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế (50=30+40)	50		134.466.820.669	120.351.183.685
16. Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp hiện hành	51	29	26.485.299.576	31.698.701.668
17. Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp hoãn lại	52	15	749.639.906	(1.471.310.638)
18. Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp (60=50-51-52)	60		107.231.881.187	90.123.792.655
Phân bổ cho:				
- Lợi ích của cổ đông thiểu số			(287.724.674)	(111.023.037)
- Lợi ích của cổ đông Công ty			107.519.605.861	90.234.815.692
19. Lãi cơ bản trên cổ phiếu	70	30	6.037	5.067


Đoàn Thị Quyên
Người lập biểu


Phạm Ngọc Tuyên
Kế toán trưởng


Huỳnh Trung Chánh
Tổng Giám đốc

Ngày 20 tháng 3 năm 2014

BÁO CÁO LƯU CHUYỂN TIỀN TỆ HỢP NHẤT

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2013

MẪU B 03-DN

Đơn vị tính: VND

CHỈ TIÊU	Mã số	2013	2012
I. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH			
1. Lợi nhuận trước thuế	01	134.466.820.669	120.351.183.685
2. Điều chỉnh cho các khoản:			
Khấu hao tài sản cố định	02	30.700.529.035	28.865.404.453
Các khoản dự phòng	03	2.720.330.515	7.761.281.616
Lãi chênh lệch tỷ giá hối đoái chưa thực hiện	04	(241.699.625)	(75.260.285)
Lãi từ hoạt động đầu tư	05	(7.219.552.638)	(1.467.562.138)
Chi phí lãi vay	06	5.358.843.225	8.310.412.763
3. Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh trước thay đổi vốn lưu động	08	165.785.271.181	163.745.460.094
Thay đổi các khoản phải thu	09	(60.096.607.570)	(30.962.100.985)
Thay đổi hàng tồn kho	10	(91.242.644.765)	(32.952.775.963)
Thay đổi các khoản phải trả	11	85.287.803.424	66.459.204.708
Thay đổi chi phí trả trước	12	3.085.625.560	5.460.250.491
Tiền lãi vay đã trả	13	(5.339.287.573)	(8.122.116.971)
Thuế thu nhập doanh nghiệp đã nộp	14	(32.641.766.167)	(43.856.082.373)
Tiền thu khác từ hoạt động kinh doanh	15	121.509.500	1.034.715.522
Tiền chi khác cho hoạt động kinh doanh	16	(10.956.738.982)	(16.701.304.652)
Lưu chuyển tiền thuần từ hoạt động kinh doanh	20	54.003.164.608	104.105.249.871
II. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG ĐẦU TƯ			
1. Tiền chi để mua sắm, xây dựng TSCĐ	21	(34.206.347.739)	(26.918.326.516)
2. Tiền thu từ thanh lý, nhượng bán TSCĐ	22	3.091.082.726	1.318.627.724
3. Tiền chi cho vay	23	(30.000.000.000)	-
4. Tiền thu hồi đầu tư góp vốn vào đơn vị khác	26	-	13.657.980.000
5. Tiền thu lãi cho vay, cổ tức và lợi nhuận	27	4.043.869.912	455.640.302
Lưu chuyển tiền thuần từ hoạt động đầu tư	30	(57.071.395.101)	(11.486.078.490)
III. LƯU CHUYỂN TIỀN TỪ HOẠT ĐỘNG TÀI CHÍNH			
1. Tiền vay ngắn hạn, dài hạn nhận được	33	199.848.018.490	169.982.629.100
2. Tiền chi trả nợ gốc vay	34	(168.506.734.745)	(221.885.230.598)
3. Cổ tức đã trả cho cổ đông	36	(39.007.650.725)	(65.894.543.200)
Lưu chuyển tiền thuần từ hoạt động tài chính	40	(7.666.366.980)	(117.797.144.698)
Lưu chuyển tiền thuần trong năm (50=20+30+40)	50	(10.734.597.473)	(25.177.973.317)
Tiền và tương đương tiền đầu năm	60	37.317.855.539	62.495.203.298
Ảnh hưởng của thay đổi tỷ giá hối đoái quy đổi ngoại tệ	61	147.651	625.558
Tiền và tương đương tiền cuối năm (70=50+60+61)	70	26.583.405.717	37.317.855.539

BÁO CÁO LƯU CHUYỂN TIỀN TỆ HỢP NHẤT (Tiếp theo)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2013

Thông tin bổ sung cho các khoản phi tiền tệ

Tiền chi mua tài sản cố định và tài sản dài hạn khác không bao gồm số tiền 2.168.128.253 đồng (ngày 31 tháng 12 năm 2012: 2.412.323.810 đồng) là giá trị tài sản mua sắm trong năm chưa thanh toán. Vì vậy, một khoản tiền tương ứng đã được điều chỉnh trên phần biến động các khoản phải trả.



Đoàn Thị Quyên
Người lập biểu



Phạm Ngọc Tuyên
Kế toán trưởng



Huỳnh Trung Chánh
Tổng Giám đốc
Ngày 20 tháng 03 năm 2014

002
NH
TY
HUU
TI
AM
50

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ DOMESCO

Trụ sở : 66 Quốc Lộ 30 - P. Mỹ Phú - TP. Cao Lãnh - Đồng Tháp

ĐT : 84.67. 3852278 - 3859370 * Fax : 84.67. 3851270

Email : domesco@domesco.com * Website : www.domesco.com

Văn phòng đại diện: 37, Thành Thái, phường 14, quận 10, Tp. HCM

ĐT : 84.8. 38655287 - 38654185 * Fax : 84.8. 38650447