



CÔNG TY CP THƯƠNG MẠI VÀ ĐẠI LÝ DẦU TỈNH BÀ RỊA - VŨNG TÀU
Trụ sở chính: 408^A Lê Hồng Phong, P.Thắng Tam, Tp.Vũng Tàu, tỉnh BR-VT
Điện thoại: 064 3852569 ; Fax: 064 3858822;
E-mail: tradoco@tradoco.com.vn ; Website: <http://tradoco.com.vn>
Giấy CNĐKDN-MSDN: 3500102799 ; Mã chứng khoán: TMD

Số: 144/2011/BCTN-TRADOCO

Vũng Tàu, ngày 19 tháng 4 năm 2011.

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN 2010

CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI VÀ ĐẠI LÝ DẦU TỈNH BR-VT

I. LỊCH SỬ HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY.

1. Những sự kiện quan trọng:

- Công ty CP Thương mại và Đại lý Dầu tinh BR-VT được thành lập ngày 10/01/1991 tại QĐ số 36/QĐ.UB của UBND Đặc khu Vũng Tàu-Côn Đảo (nay là UBND tỉnh BR-VT).
- Ngày 29/10/2004, UBND tỉnh BR-VT có Quyết định số 8185/QĐ.UB v/v Chuyển DNNN Công ty Thương mại và Đại lý Dầu tinh BR-VT thành Công ty cổ phần.
- Công ty được thành lập và đang hoạt động theo Giấy chứng nhận ĐKKD và đăng ký thuế Công ty Cổ phần số 3500102799 (số cũ 4903000138), đăng ký lần đầu ngày 27/12/2004 và đăng ký thay đổi lần thứ 07 ngày 18/8/2010 do Phòng ĐKKD – Sở Kế hoạch và Đầu tư tỉnh BR-VT cấp.
- Ngày 17/12/2007, TRADOCO đã đăng ký với Ủy ban Chứng khoán Nhà nước đủ điều kiện là Công ty Đại chúng.
- Ngày 01/02/2010, TRADOCO nộp đủ hồ sơ đăng ký giao dịch cổ phiếu trên Sở Giao dịch chứng khoán Hà Nội.
- Ngày 05/8/2010, TRADOCO được Trung tâm lưu ký chứng khoán cấp Giấy chứng nhận đăng ký chứng khoán số 190/2010/GCNCP-VSD .

2. Quá trình phát triển:

- Trong giai đoạn đầu, từ năm 1991-2004 (giai đoạn trước khi cổ phần hóa), Công ty nhanh chóng ổn định, củng cố tổ chức và liên tục phát triển hoạt động sản xuất kinh doanh.
- Sau 6 năm thực hiện cổ phần hóa, từ năm 2005 cho đến nay, Công ty đã có những bước phát triển vượt bậc, trên cơ sở chữ tín, giữ gìn và phát triển các mối quan hệ khách hàng, duy trì các thị trường và khách hàng thân thiết, mở rộng thêm một số thị trường mới. Từ nguồn vốn ban đầu gần như số không, đến nay giá trị tài sản của TRADOCO lên trên 730 tỷ đồng. Từ kinh doanh đơn thuần, Công ty đã mở rộng hoạt động sản xuất kinh doanh, thương mại và dịch vụ trên 20 lĩnh vực ngành nghề khác nhau, mở rộng thị trường ra ngoài tỉnh BR-VT, phục vụ khách hàng cả trong nước và nước ngoài. TRADOCO luôn hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch mà cấp trên và Đại hội đồng Cổ đông giao, năm sau cao hơn năm trước, mức tăng trưởng bình quân trong 20 năm đạt từ 40-50%/năm, liên tục sản xuất kinh doanh có lãi, đóng góp tích cực cho ngân sách nhà nước.
- Hiện nay, TRADOCO đang hoạt động với các ngành, nghề kinh doanh sau:

- ✓ Dịch vụ phục vụ dầu khí ở cảng biển và trên biển: cung ứng nhiên liệu, vật tư, hàng hóa và dịch vụ; Dịch vụ cung ứng tàu biển: đưa đón thuyền viên, cung ứng vật tư hàng hóa, thủy thủ, giao nhận vận chuyển hàng hóa, cho thuê kho bãi, xếp dỡ hàng hóa và khai thuê hải quan; Dịch vụ sửa chữa, bảo dưỡng các công trình cơ khí; Sửa chữa tàu biển, giàn khoan, các công trình trên biển và vệ sinh xúc rửa tàu thủy; Đại lý tàu biển và môi giới hàng hải cho các tàu biển trong và ngoài nước;
- ✓ Kinh doanh và sửa chữa các thiết bị hàng hải, phao xuồng cứu sinh, thiết bị PCCC; Kinh doanh xăng, dầu, nhớt trên đất liền và trên biển, khí hóa lỏng (LPG), vật tư, vật liệu xây dựng, hàng trang trí nội thất, hàng tiêu dùng; hóa chất, thiết bị điện, máy móc, điện tử, tin học, hàng kim khí điện máy, nông ngư cơ, vật tư nguyên vật liệu, lương thực, nông, lâm, hải sản, đồ gỗ, vải sợi, hàng dân dụng, xe ô tô và phương tiện vận tải các loại, xe gắn máy và các loại thiết bị phụ tùng, vật tư nông nghiệp, công nghiệp;
- ✓ Chế biến gỗ; Sản xuất đồ gỗ dân dụng; Chế biến hải sản; Cho thuê kho bãi; Xếp dỡ hàng hóa; Xử lý ứng cứu dầu tràn; Gia công cơ khí; Lắp ráp các sản phẩm inox;
- ✓ Mua bán thực phẩm, đồ uống, inox, đồ điện gia dụng, đèn và bộ đèn điện, máy móc-thiết bị điện, vật liệu điện, giường tủ, bàn, ghế và đồ nội thất, đồ dùng gia đình; Mua bán sắt thép phế liệu;
- ✓ Xây dựng công trình dân dụng, công trình công nghiệp, công trình giao thông, công trình thủy lợi, công trình cấp thoát nước, công trình điện đến 35KV;
- ✓ Kinh doanh quản lý và khai thác chợ;
- ✓ Kinh doanh bất động sản; Kinh doanh dịch vụ bất động sản, sàn giao dịch bất động sản, tư vấn bất động sản.

3. Định hướng phát triển:

- Các mục tiêu chủ yếu của Công ty: Huy động và sử dụng hiệu quả các nguồn vốn đầu tư phát triển hoạt động sản xuất kinh doanh mang lại lợi nhuận tối đa, tăng cổ tức cho cổ đông, đóng góp cho Ngân sách Nhà nước, tạo việc làm và thu nhập cho người lao động, xây dựng Công ty giàu mạnh và phát triển bền vững.

- Chiến lược phát triển trung và dài hạn: Bước vào giai đoạn mới, giai đoạn trưởng thành và phát triển bền vững của Công ty, với lợi thế của một doanh nghiệp có thị trường ổn định, có uy tín và vị thế cao trong các doanh nghiệp BR-VT và cộng đồng các doanh nghiệp Việt Nam, TRADOCO xác định hướng chiến lược trong hoạt động SXKD phù hợp với tình hình kinh tế chung là: Tiếp tục đảm bảo tốc độ tăng trưởng nhanh và bền vững, bình quân là 20-30%/năm, quan tâm hơn và nâng cao thu nhập cho CBCNV; phát triển đa ngành nghề nhưng tập trung vào lĩnh vực thế mạnh và truyền thống như các hoạt động thương mại, dịch vụ gắn với kinh tế biển của tỉnh BR-VT; Đẩy mạnh dịch vụ phục vụ dầu khí, xây dựng cơ bản; Đầu tư vào các dự án bất động sản mang lại hiệu quả kinh tế cao; Phát huy nội lực, truyền thống đoàn kết và văn hóa Công ty; Giữ vững chữ tín trong kinh doanh, chất lượng và hiệu quả; Tiếp tục đưa Công ty phát triển lên tầm cao mới và trở thành một doanh nghiệp lớn mạnh cả về thương hiệu và quy mô, là một trong những doanh nghiệp mạnh và có vai trò quan trọng trong lĩnh vực kinh doanh thương mại, dịch vụ dầu khí và kinh doanh bất động sản của tỉnh BR-VT và của cả nước.

I. BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÔNG TY.

1. Những nét nổi bật của kết quả hoạt động trong năm và tình hình thực hiện so với kế hoạch:

Công ty đã hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch mà Đại hội đồng cổ đông thường niên lần thứ 6 năm 2010 đề ra:

- **Tổng doanh thu:** 1.619 tỷ đồng, so với kế hoạch (1.000 tỷ đồng) đạt 162%.
- **Tổng lợi nhuận trước thuế:** 12,2 tỷ đồng, so với năm trước tăng 4,5%.
- **Tỷ suất lợi nhuận/vốn điều lệ** đạt: 35%
- **Tiền lương bình quân:** 7,5 triệu đồng/người/tháng so với kế hoạch tăng 36%.
- **Tổng số nộp ngân sách:** 90 tỷ đồng so với năm trước tăng 8,5%.
- **Cổ tức:** 20%/năm.

(Kèm theo Báo cáo tài chính tóm tắt năm 2010)

2. Những thay đổi chủ yếu trong năm:

Trong năm, hoạt động Công ty được duy trì đều đặn, về cơ bản không có thay đổi. Công ty tiếp tục hoàn tất các thủ tục đầu tư các dự án đang triển khai như Dự án đầu tư xây dựng và kinh doanh Chợ Vũng Tàu, Văn phòng Chung cư TRADOCO PEARL, tham gia góp vốn thành lập Công ty CP Phát triển nhà PETROLIMEX-TRADOCO, Công ty BESTFOODS CATERING...

3. Triển vọng và kế hoạch trong tương lai:

Năm 2011, kinh tế của các nước trên thế giới và nền kinh tế Việt Nam đã có dấu hiệu hồi phục sau tác động của cuộc khủng hoảng kinh tế thế giới song vẫn còn nhiều khó khăn ảnh hưởng đến hoạt động sản xuất kinh doanh của các doanh nghiệp Việt Nam. Trong bối cảnh này, Công ty vẫn có những thuận lợi như uy tín, thương hiệu TRADOCO đã được tăng cường, thị trường cũ ổn định, đội ngũ CBCNV đã tích lũy được thêm kinh nghiệm, cán bộ lãnh đạo biết quản lý thích nghi với cơ chế thị trường, năng động và linh hoạt trong điều hành và truyền thống đoàn kết nỗ lực của toàn Công ty. TRADOCO xác định đẩy mạnh các hoạt động dịch vụ cho ngành dầu khí, kinh doanh xăng, dầu, nhớt, vật tư, vật liệu xây dựng, xây lắp điện, xây dựng, kinh doanh bất động sản, kinh doanh xuất nhập khẩu... là những thế mạnh của Công ty và không ngừng mở rộng hoạt động thành công trên nhiều lĩnh vực khác sẽ mang lại những triển vọng tốt đẹp cho sự phát triển của TRADOCO trong tương lai.

Mục tiêu năm 2011, TRADOCO dự kiến phát hành thêm 2,4 triệu cổ phiếu, mệnh giá mỗi cổ phiếu là 10.000 đồng, tăng vốn điều lệ lên đến hơn 90 tỷ đồng và dự kiến đến năm 2012, TRADOCO tham gia niêm yết trên thị trường chứng khoán Việt Nam.

III. BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY

1. Báo cáo tình hình tài chính

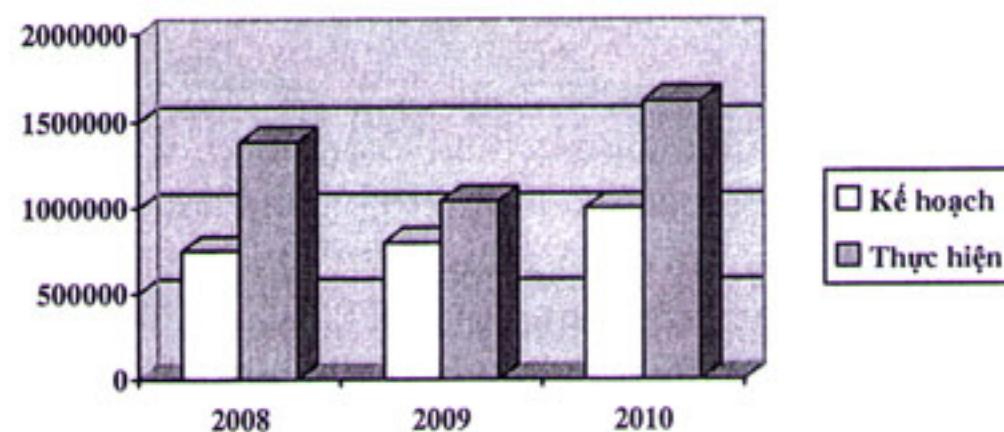
CÁC CHỈ TIÊU	Năm 2010
- Khả năng thanh toán:	
+ <i>Tổng tài sản/tổng nợ phải trả</i>	<i>1,08 lần</i>
+ <i>Tổng tài sản ngắn hạn và đầu tư ngắn hạn/Tổng nợ ngắn hạn</i>	<i>1,11 lần</i>

- + *Tổng tiền và các khoản đầu tư ngắn hạn/Tổng nợ ngắn hạn* 0,03 lần
- Tỷ suất sinh lời:
 - + *Lợi nhuận trước thuế/Doanh thu thuần + doanh thu tài chính* 0,75%
 - + *Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần + doanh thu tài chính* 0,59%
 - + *Lợi nhuận trước thuế/Tổng tài sản* 1,67%
 - + *Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản* 1,30 %
 - + *Lợi nhuận sau thuế/Nguồn vốn chủ sở hữu* 17,77%
- Trong năm không có thay đổi về vốn cổ đông:
 - + Vốn điều lệ là: 31.438.130.000 đồng.
 - + Tổng số cổ phần: 3.143.813 cổ phần phổ thông.
 - Số lượng cổ phiếu thường đang lưu hành: 3.143.813 cổ phiếu
 - Cổ tức chia cho các cổ đông năm 2010 là: 20%/năm

2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

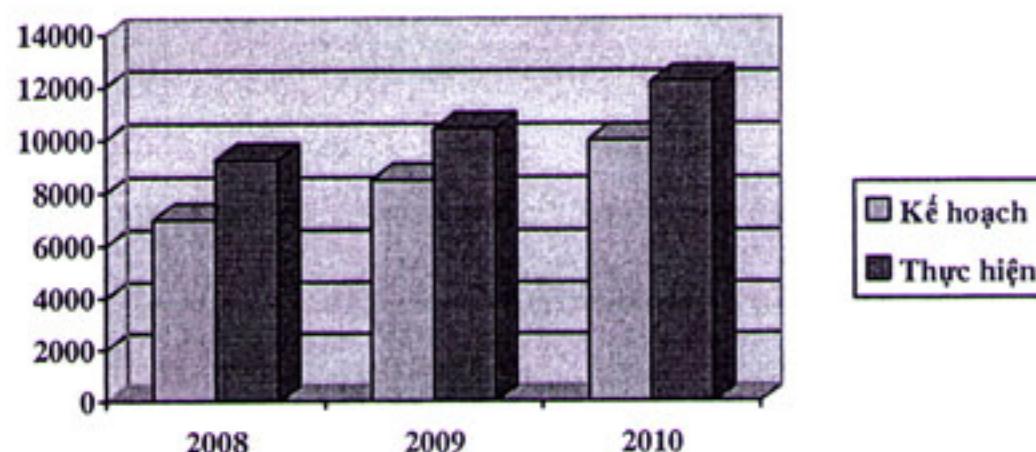
Năm 2010 là năm TRADOCO đạt tăng trưởng về lợi nhuận cao nhất từ khi thành lập đến nay.

Biểu đồ tăng trưởng doanh thu của TRADOCO từ năm 2008-2010



Với tổng doanh số thực hiện là 1.619 tỷ đồng, TRADOCO hoàn thành kế hoạch doanh thu đạt 162%.

Biểu đồ tăng trưởng lợi nhuận của TRADOCO từ năm 2008-2010



Với lợi nhuận 12,2 tỷ đồng, TRADOCO luôn duy trì được sự tăng trưởng và tăng 4,5% so với năm trước.

3. Những tiến bộ công ty đã đạt được:

Năm 2010 tiếp tục là một năm thành công trên chặng đường phát triển 20 năm của TRADOCO. Công ty luôn tăng cường các mặt công tác quản lý, nâng cao giá trị thương hiệu TRADOCO:

- Ngay từ đầu năm, Tổng Giám đốc Công ty đã chỉ đạo tăng cường các mặt công tác quản lý bằng Quy định số 01/QĐ ngày 04/01/2010: Giao trách nhiệm công tác quản lý đến tận cơ sở nhằm tăng cường công tác quản lý vốn, tài sản, hàng hóa, con người để phát huy hiệu quả đem lại lợi nhuận cho Công ty, cho Đơn vị và đảm bảo đời sống cho người lao động.

- Tiếp tục triển khai thực hiện các mặt công tác quản lý theo tiêu chuẩn ISO 9001:2008, đảm bảo chuẩn mực về an toàn sức khỏe môi trường HSE, thực hiện tốt công tác thực hành tiết kiệm, chống lãng phí.

- Công tác dự báo, nắm thông tin kinh tế đã được tăng cường nên trong năm qua giá cả tăng giảm đột biến đã không ảnh hưởng xấu đến kết quả hoạt động của Công ty.

- Công tác tuyên truyền quảng bá thương hiệu thường xuyên được coi trọng: Tham gia xếp hạng doanh nghiệp toàn quốc (được 4 năm liền đứng trong TOP 500 DN hàng đầu Việt Nam do VNR bình chọn), quảng bá hoạt động của Công ty, tham gia giải Sao Vàng Đất Việt được chọn vào TOP 200 doanh nghiệp Việt Nam. Hai năm liền 2009-2010 tham gia và được tôn vinh doanh nghiệp doanh nhân vàng.

4. Kế hoạch phát triển trong tương lai:

+ Đối với hoạt động kinh doanh: Công ty tiếp tục tập trung vào thị trường truyền thống của Công ty và mở rộng phát triển thêm thị trường trong và ngoài nước.

+ Đối với hoạt động quảng bá thương hiệu: TRADOCO tiếp tục tạo dựng thương hiệu uy tín trong và ngoài nước bằng phương pháp quản lý khoa học, từng bước áp dụng các chuẩn mực quốc tế trong sản phẩm dịch vụ, nâng cao uy tín của TRADOCO thông qua công tác quản lý, chất lượng sản phẩm, dịch vụ, giữ gìn mối quan hệ tốt với khách hàng, bảo vệ môi trường và tuân thủ các quy định của pháp luật, nâng cao thu nhập của CBCNV và tăng cường trách nhiệm xã hội.

Căn cứ vào tình hình kinh doanh hiện tại và dự kiến tình hình thị trường năm 2011, dự kiến kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2011 với các chỉ tiêu tài chính như sau: Doanh số là 1.300 tỷ đồng, lợi nhuận là 11 tỷ đồng, cổ tức là 15%/năm.

IV. BÁO CÁO TÀI CHÍNH

Các báo cáo tài chính: Bảng cân đối kế toán; Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh; Báo cáo lưu chuyển tiền tệ ; Bản thuyết minh báo cáo tài chính; Báo cáo kiểm toán theo qui định của pháp luật về kế toán được gửi kèm theo Báo cáo này.

V. BẢN GIẢI TRÌNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ BÁO CÁO KIỂM TOÁN

- Đơn vị kiểm toán độc lập:

Tên đơn vị: Công ty TNHH Dịch vụ Tư vấn Tài chính Kế toán và Kiểm toán Nam Việt.

Địa chỉ : số 29 Hoàng Sa, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh.

- *Ý kiến kiểm toán độc lập:* Theo ý kiến của kiểm toán viên, Báo cáo tài chính đã phản ánh hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Thương mại và Đại lý Dầu tinh Bà Rịa - Vũng Tàu tại ngày 31/12/2010, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và các luồng lưu chuyển tiền tệ trong năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với chuẩn mực và chế độ kế toán Việt Nam hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan.

VI. CÁC CÔNG TY CÓ LIÊN QUAN

Tình hình đầu tư vào các Công ty có liên quan:

1. Công ty CP chế biến suất ăn và thương mại Dầu khí (BESTFOODS CATERING):

- + Trụ sở chính: số 345 Trương Công Định, P.8, Tp.Vũng Tàu, tỉnh BR-VT
- + Điện thoại: (064) 3833345; Fax: (064) 3832007
- + Ngành nghề kinh doanh: chế biến, cung ứng thực phẩm và dịch vụ phục vụ đời sống cho các hoạt động dầu khí tại Việt Nam.

- + Vốn Điều lệ: 9.900.000.000 đồng

- + Tỷ lệ nắm giữ trên vốn điều lệ: 20%

2. Công ty Cổ phần Cảng Sao Mai (SMP):

- + Trụ sở chính: số 115B Trần Phú, P.5, Tp.Vũng Tàu, tỉnh BR-VT
- + Điện thoại: (064) 3833242
- + Ngành nghề kinh doanh: mua bán xăng, dầu, nhớt; dịch vụ cảng; mua bán du thuyền và dịch vụ du thuyền; kinh doanh dịch vụ lữ hành; kinh doanh dịch vụ bất động sản.
- + Vốn Điều lệ: 15.000.000.000 đồng
- + Tỷ lệ nắm giữ trên vốn điều lệ: 15%

3. Công ty Cổ phần Phát triển Nhà PETROLIMEX-TRADOCO (PT HOUSE):

- + Trụ sở chính: Đồi Ngọc Tước 2, P. Thắng Tam, Tp.Vũng Tàu, tỉnh BR-VT.
- + Điện thoại: (064) 3852633; Fax: (064) 3859262
- + Ngành nghề kinh doanh: kinh doanh Bất động sản; Xây dựng công trình dân dụng, công nghiệp, giao thông, thủy lợi....; Kinh doanh cơ sở lưu trú du lịch; Dịch vụ lữ hành nội địa,...
- + Vốn Điều lệ: 150.000.000.000 đồng
- + Tỷ lệ nắm giữ trên vốn điều lệ: 38%

VII. TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

1. Cơ cấu tổ chức của Công ty:

TRADOCO được tổ chức và điều hành theo mô hình công ty cổ phần, được thể hiện theo sơ đồ đính kèm.

2. Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban Tổng Giám đốc:

STT	HỌ VÀ TÊN	NĂM SINH	HỘ KHẨU THƯỜNG TRÚ	CHỨC VỤ ĐIỀU HÀNH	TRÌNH ĐỘ CHUYÊN MÔN	NGÀY BỎ NHIỆM
1	Nguyễn Anh Lung	1947	101 Bình Giã, P.8, Tp.VT	TGD Công ty	ĐH TCKT	01/01/2005
2	Phạm Thị Chúc	1955	144 Trương Công Định, P.3, Tp.VT	Phó TGD	TC Thương nghiệp	01/01/2005
3	Tống Minh Thành	1960	159/9B Bình Giã, P.8, Tp.VT	Phó TGD	ĐH Kinh tế	25/5/2007
4	Nguyễn Văn Hoàng	1965	66 Nguyễn Văn Cừ, P.9, Tp.VT	Phó TGDD	TC Kế toán LĐTL	29/4/2010
5	Trần Khang Linh	1972	37/9 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, P.Thắng Tam, Tp.VT	Kế toán trưởng	ĐH QTKD	01/01/2005

3. Quyền lợi của Ban Tổng Giám đốc:

Tiền lương, thưởng và các quyền lợi khác của Ban Tổng giám đốc theo hệ thống thang lương, bảng lương và Quy chế của Công ty.

4. Số lượng cán bộ, nhân viên và chính sách đối với người lao động:

+ Tổng số lao động tính đến thời điểm 31/12/2010 là: 228 người.

+ Công ty đảm bảo thực hiện các chế độ, chính sách cho người lao động đúng, đầy đủ theo Bộ luật lao động, Nội quy lao động và Thoả ước lao động tập thể. Công ty trích lập quỹ khen thưởng, phúc lợi hàng năm để khen thưởng cho các cá nhân xuất sắc, sử dụng quỹ phúc lợi trợ cấp khó khăn cho người lao động và chăm lo đời sống tinh thần cho người lao động.

5. Thay đổi thành viên HĐQT, Ban Tổng Giám đốc, Ban Kiểm soát:

Tại Đại hội đồng cổ đông TRADOCO thường niên lần thứ 6 – 2010 được tổ chức ngày 28/4/2010 đã bầu HĐQT và BKS Công ty nhiệm kỳ II (2011-2015) sau đây:

- **HĐQT Công ty gồm 06 thành viên:**

- 1- Ông Nguyễn Anh Lung – Chủ tịch HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Công ty.
- 2- Bà Phạm Thị Chúc – Thành viên HĐQT.
- 3- Ông Tống Minh Thành – Thành viên HĐQT.
- 4- Ông Mã Thạnh Hữu Chí – Thành viên HĐQT.
- 5- Ông Trần Xuân Bắc – Thành viên HĐQT.
- 6- Bà Nghiêm Thị Dung – Thành viên HĐQT.

- **Ban Kiểm soát Công ty gồm 03 thành viên:**

- 1- Ông Nguyễn Vinh Quang – Trưởng Ban Kiểm soát.
- 2- Bà Hồ Thị Phương Dung – Thành viên BKS.

- Hoạt động của Ban kiểm soát: tham dự các cuộc họp của HĐQT Công ty bàn về chiến lược kinh doanh năm 2010 và kế hoạch cho các năm tiếp theo, thực hiện tốt nhiệm vụ giám sát Hội đồng Quản trị, Thành viên HĐQT, Tổng Giám đốc trong việc quản lý và điều hành công ty; kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp, tính trung thực và mức độ cẩn trọng trong quản lý, điều hành hoạt động kinh doanh và tài chính của Công ty, thẩm định các báo cáo tình hình kinh doanh, công tác quản lý, tài chính của Công ty, đề xuất lựa chọn đơn vị kiểm toán và một số công việc thường xuyên khác.

- Kế hoạch để tăng cường hiệu quả trong hoạt động quản trị Công ty:

Năm 2011, HĐQT, Chủ tịch HĐQT và Ban kiểm soát tập trung hoàn thành tốt nhiệm vụ được DHDCD Công ty giao: tổ chức tốt DHDCD thường niên lần thứ 6 – 2011; tăng cường hoạch định và quyết định đúng đắn và chỉ đạo điều hành việc thực hiện chiến lược, kế hoạch phát triển kinh doanh hàng năm của Công ty, đầu tư vào một số dự án đang triển khai và nghiên cứu xúc tiến đầu tư mới Tàu dịch vụ và một số dự án khác, ... Đồng thời nâng cao hiệu quả công tác giám sát tình hình quản trị công ty trong những năm tới.

- Thủ lao, các khoản lợi ích khác và chi phí cho từng thành viên HĐQT, Chủ tịch HĐQT và thành viên Ban kiểm soát, Tổng Giám đốc:

Thực hiện Quyết định số 121/QĐ-CT.CP ngày 02/4/2007 của Đại hội cổ đông thường niên lần thứ 2 và Quyết định số 121/QĐ-CT.CP ngày 22/5/2009 của Đại hội đồng cổ đông thường niên lần thứ 4 Công ty CP Thương mại và Đại lý Dầu tinh BR-VT v/v trả thù lao hàng tháng các thành viên Hội đồng quản trị và Ban Kiểm soát, Công ty đã chi trả các khoản như sau:

- + Tổng chi thù lao năm 2010 của Hội đồng quản trị là: 288.000.000 đồng
- + Tổng chi thù lao năm 2010 của Ban Kiểm soát là: 84.000.000 đồng

- Số lượng thành viên HĐQT, Ban Kiểm soát, Ban Tổng Giám đốc đã có chứng chỉ đào tạo về quản trị Công ty:

- + Thành viên HĐQT: 4 người
- + Ban Kiểm soát: 1 người
- + Ban Tổng Giám đốc: 3 người

2. Các dữ liệu thống kê về cổ đông sáng lập:

Theo Giấy chứng nhận ĐKKD và đăng ký thuế Công ty Cổ phần số 3500102799 (số cũ 4903000138), đăng ký lần đầu ngày 27/12/2004 và đăng ký thay đổi lần thứ 07 ngày 18/8/2010 do Phòng ĐKKD – Sở Kế hoạch và Đầu tư tỉnh BR-VT cấp, danh sách cổ đông sáng lập của TRADOCO bao gồm:

STT	Họ và tên	Năm sinh	Địa chỉ liên lạc	Nghề nghiệp	Số lượng CP sở hữu (Mệnh giá 100.000 đồng)	Tỷ lệ CP sở hữu (%)	Những biến động (đến 31/12/2010)	
							Số lượng CP sở hữu (Mệnh giá 10.000 đồng)	Tỷ lệ CP sở hữu
1	Cổ đông Nhà nước (Đại diện: Nguyễn Anh Lung)				29.969	25	0	0

2	Nguyễn Anh Lung	1947	101 Bình Giả, P.8, Tp.VT,tỉnh BR-VT	CT HĐQT/ TGĐ	3.150	2.63	160.214	5,10
3	Phạm Thị Chúc	1955	144 Trương Công Định, P.3, Tp.VT	TV HĐQT/ PTGD	1.698	1,42	54.863	1,75
4	Mã Thạnh Hữu Chí	1964	52 Lê Duẩn, P.Phước Trung, Tx.BR, BR-VT	TV HĐQT/ P.PXD	2.180	1,82	86.154	2,74
5	Nguyễn Ánh Sao	1957	757A Trương Công Định, P.9, Tp.VT	TV HĐQT/ TP.P.Q TNS	1.530	1,28	52.522	1,67
6	Nguyễn Đình Thuật	1957	16/4A Cô Bắc, P.4, Tp.Vũng Tàu	GD XN	2.380	1,99	71.104	2,26
7	Phạm Hữu Tâm	1962	54 Hùng Vương, P.4, Tp.VT	PCT HĐQT/ PTGD	1.500	1,25	109.938	3,50
8	Nguyễn Văn Hoàng	1965	66 Nguyễn Văn Cù, P.9, Tp.VT	TV HĐQT/ GĐXN	2.290	1,91	78.213	2,49
9	Trần Xuân Bắc	1968	43 Lê Quang Định, P.9, Tp.VT	GĐXN	1.230	1,03	48.255	1,53
10	Tống Minh Thành	1960	159/9B Bình Giả, P.8, Tp.VT	TV HĐQT/ PTGD	1.460	1,22	111.284	3,54
11	Nguyễn Tài Xòi	1954	457/148Bis CMT8, P.13, Q.10, Tp.HCM	GĐ chi nhánh	1.390	1,16	46.867	1,49
12	Vũ Quang Đức	1952	60 Trần Đồng, P.3, Tp.VT	Trưởng phòng	2.430	2,03	82.033	2,61
13	Nguyễn Quốc Huy (Đặng Thị Trung)		769 Trương Công Định, P.9, Tp.VT		1.240	1,03	10.550	0,34
14	Nguyễn Văn Nam	1971	176/17/35 Trương Công Định, P.3, Tp.VT	GĐXN	1.276	1,06	45.740	1,45
15	Nguyễn Vinh Quang	1952	773 Trương Công Định, P.9, Tp.VT	Trợ lý	1.200	1,00	36.534	1,16
	Và 186 cổ đông khác				64.953	54,18	-	-
	Và 196 cổ đông khác				-	-	2.149.542	68,37
	TỔNG CỘNG				1.198.760	100%	3.143.813	100%

Trên đây là Báo cáo thường niên 2010 của Công ty CP Thương mại và Đại lý Dầu tinh Bà Rịa – Vũng Tàu báo cáo UBCK Nhà nước và Đại hội đồng Cổ đông Công ty.



Nơi nhận:

- UBCK NN,
- ĐHQĐ CĐ TRADOCO,
- Lưu VT.