

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐIỆN TỬ BIÊN HÒA

-----o0o-----

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN
NĂM 2012**

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN

Tên công ty đại chúng: Công ty Cổ phần Điện tử Biên Hòa
Năm báo cáo: 2012

I. Thông tin chung:

1. Thông tin khái quát:

- Tên giao dịch: Công ty Cổ phần Điện tử Biên Hòa
- Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số: 3600254548
- Vốn điều lệ: 60.000.000.000 đồng
- Vốn đầu tư của chủ sở hữu: 60.000.000.000 đồng
- Địa chỉ: 52-54 Nguyễn Huệ, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP Hồ Chí Minh.
- Điện thoại: (08) 3829 6017
- Fax: (08) 3829 6064
- Website: www.belco.com.vn

2. Quá trình hình thành và phát triển:

- Năm 1978, Công ty Điện tử Biên Hòa được thành lập trên cơ sở Quyết định của Ủy ban nhân dân TP HCM về việc quốc hữu hóa Xí nghiệp Sanyo Industries Việt Nam.
- Năm 1993, Công ty Điện tử Biên Hòa được thành lập lại theo Quyết định của Bộ Công nghiệp. Đây là một doanh nghiệp nhà nước hạch toán độc lập, trực thuộc Tổng công ty Điện tử và Tin học Việt Nam – Bộ Công nghiệp.
- Từ tháng 10/2004, Công ty Điện tử Biên Hòa chính thức chuyển thể thành Công ty Cổ phần Điện tử Biên Hòa theo Quyết định của Bộ Công nghiệp về việc cổ phần hóa doanh nghiệp Nhà nước.
- Sau nhiều năm hoạt động, từ chỗ sản xuất, lắp ráp linh kiện điện tử nhập khẩu từ nước ngoài với các thương hiệu như Sony, Sanyo, National, Philips, Goldstar, Samsung... Công ty Cổ phần Điện tử Biên Hòa đã tiếp thu công nghệ tiên tiến, thiết kế sản phẩm mang thương hiệu Việt Nam như: VIETTRONICS, BELCO. Năm 1998, việc đưa ra thị trường sản phẩm mang thương hiệu BELCO là một bước ngoặt quan trọng đối với Công ty. Sản phẩm thương hiệu BELCO đã nhanh chóng được người tiêu dùng trong nước tín nhiệm và bình chọn là hàng Việt Nam chất lượng cao liên tục nhiều năm liền.
- Một số thành tích đạt được:
 - + Năm 1985, Công ty được Nhà nước tặng thưởng Huân chương Lao động hạng III.
 - + Năm 1994, Công ty được Nhà nước tặng thưởng Huân chương Lao động hạng II.
 - + Giải thưởng “Thương hiệu mạnh Việt Nam 2007” do Thời báo Kinh tế Việt Nam bình chọn.
 - + Bằng khen của Bộ trưởng Bộ Công thương về thành tích xuất sắc trong phong trào thi đua vượt mức kế hoạch sản xuất kinh doanh các năm 2006, 2007, 2008, 2009 và 2010.
 - + Bằng khen của UBND tỉnh Đồng Nai năm 2011.

3. Ngành nghề và địa bàn kinh doanh :

- Ngành nghề kinh doanh:
 - + Sản xuất, bảo hành, kinh doanh các sản phẩm điện, điện tử và tin học. Xuất nhập khẩu thiết bị, dụng cụ, phụ tùng, vật tư, sản phẩm điện, điện tử, tin học.
 - + Dịch vụ cho thuê nhà, văn phòng, cửa hàng, cửa hiệu, nhà hàng, siêu thị, kho hàng, bến bãi cho các tổ chức, cá nhân trong nước và nước ngoài.
 - + Dịch vụ du lịch, lữ hành, trò chơi giải trí, trang trí. Các dịch vụ sửa chữa, lắp đặt, bảo hành, bảo trì các sản phẩm điện, điện tử, tin học.



- + Bán buôn thiết bị và linh kiện điện tử, viễn thông, Bán lẻ thiết bị viễn thông.
- + Đại lý bán hàng hương hoa hồng, Dầu giá hàng hóa. Bán buôn máy móc, thiết bị và phụ tùng máy. Bán lẻ hàng may mặc, giày dép, hàng da và giả da. Môi giới thương mại.
- + Đại lý dịch vụ bưu chính viễn thông. Nhà hàng và các dịch vụ ăn uống phục vụ lưu động.
- + Sản xuất máy móc và thiết bị văn phòng (trừ máy vi tính và thiết bị ngoại vi của máy vi tính); thiết bị truyền thông (không sản xuất tại trụ sở).
- Địa bàn kinh doanh: cả nước.

4. Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý:

- Mô hình quản trị:
- Cơ cấu bộ máy quản lý (xem sơ đồ tổ chức đính kèm): Phòng Tài chính-kế toán, Phòng Xuất nhập khẩu, Phòng Tổ chức LĐTL, Phòng Kỹ thuật- đảm bảo chất lượng, Phòng Kinh doanh, Phòng Kế hoạch-vật tư, Xưởng sản xuất, Trung tâm Thương mại-dịch vụ, Chi nhánh Hà Nội.
- Công ty liên kết:
 - + Tên công ty: Công ty cổ phần BELCO Hà Nội
 - + Địa chỉ: 199 Minh Khai, quận Hai Bà Trưng, Hà Nội.
 - + Ngành nghề kinh doanh: Sản xuất, sửa chữa, kinh doanh các sản phẩm điện, điện tử dân dụng, tin học, máy văn phòng, truyền thông.
 - + Vốn điều lệ: 3,1 tỷ đồng
 - + Vốn góp của Công ty CP Điện tử Biên Hòa: 1,178 tỷ đồng
 - + Tỷ lệ sở hữu: 38%

5. Định hướng phát triển:

- Tiếp tục phát triển các sản phẩm điện tử truyền thống như Tivi, đầu máy DVD, loa, ampli ...; phát triển thêm các nhóm sản phẩm mới như camera quan sát phục vụ an ninh dân dụng, văn phòng...
- Triển khai các hình thức hợp tác đa dạng với các đối tác trong và ngoài nước trong lĩnh vực sản xuất, bán hàng, cung cấp dịch vụ sau bán hàng.

II. Tình hình hoạt động trong năm:

1. Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh:

Công ty Cổ phần Điện tử Biên hòa thực hiện nhiệm vụ sản xuất, kinh doanh năm 2012 trong bối cảnh kinh tế thế giới biến động rất phức tạp. Tăng trưởng của các nền kinh tế đầu tàu suy giảm kéo theo sự sụt giảm của các nền kinh tế khác;

Ở trong nước, những bất lợi từ sự sụt giảm của kinh tế thế giới ảnh hưởng xấu đến hoạt động sản xuất, kinh doanh và đời sống người dân. Việc thắt chặt tài khóa và tiền tệ, hệ quả là cầu nội địa giảm mạnh, thị trường tiêu thụ hàng hóa bị thu hẹp, hàng tồn kho ở mức cao. Người tiêu dùng có xu hướng tiết kiệm, thắt chặt chi tiêu, sức mua trong dân giảm;

Việc tiêu thụ sản phẩm của Công ty năm qua lại càng khó khăn hơn do phải chịu áp lực cạnh tranh; mặt bằng giá cho thuê nhà văn phòng giảm, thu nhập từ dịch vụ cho thuê nhà văn phòng giảm đáng kể;

Kết quả đạt được trong năm 2012 :

STT	Các chỉ tiêu chủ yếu	Đơn vị	Kế hoạch 2012	Thực hiện 2012	TH 2012/ KH2012
1	Tổng doanh thu	Tỷ đồng	65,0	50,1	77 %
2	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	Tỷ đồng	6,0	4,9	82 %

2. Tổ chức và nhân sự:

- Danh sách Ban điều hành: Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban điều hành:

TT	Họ và tên	Chức vụ	Năm sinh	Hộ khẩu thường trú	Trình độ chuyên môn	Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu cuối kỳ
1	Đỗ Khoa Tân	Tổng Giám đốc Công ty – Thành viên HĐQT	1959	Số 207/13 đường 3/2, P11, Q10, Tp.HCM	Đại học ngành Điện tử	3.000	0,50%
2	Đặng Vĩnh Thành	Phó Tổng Giám đốc Công ty – Thành viên HĐQT	1958	8/1B Khóm 6, P.Thống Nhất, Biên Hòa, Đồng Nai	Đại học ngành Tài chính Kế toán	3.000	0,50%
3	Võ Thuận	Phó Tổng Giám đốc Công ty – Thành viên HĐQT	1958	79/6/2H Quốc lộ 13, P.26, Q.Bình Thạnh	Đại học ngành Cơ Khí	230	0,04%
4	Bùi Hoàng Nam	Kế toán trưởng	1970	210/8 K5, Tổ 9, Tam Hiệp, Biên Hòa, Đồng Nai	Thạc sĩ kinh tế	800	0,13%

- Những thay đổi trong ban điều hành: Không có
- Số lượng cán bộ, nhân viên và chính sách đối với người lao động:
 - + Tổng số CBCNV đến 31/12/2012: 108 người
 - + Người lao động được thực hiện đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định pháp luật. Ngoài lương, NLĐ còn được thưởng trong các dịp Tết, lễ, tham quan du lịch và các quyền lợi khác từ nguồn quỹ phúc lợi.

3. Tình hình đầu tư, tình hình thực hiện các dự án:

Tháng 8/2012, Công ty tham gia góp vốn thành lập Công ty Cổ phần Belco Hà Nội Belco, địa chỉ: 199 Minh Khai, phường Minh Khai, quận Hai Bà Trưng, Hà Nội, vốn điều lệ: 3,1 tỷ đồng. Mức vốn góp của công ty là 1,178 tỷ đồng, chiếm 38% vốn điều lệ của Công ty Cổ phần Belco Hà Nội. Công ty Cổ phần Belco Hà Nội bắt đầu hoạt động từ ngày 27/08/2012, trong năm 2012 công ty mới hoạt động được hơn 3 tháng, bước đầu việc kinh doanh đã có hiệu quả.

4. Tình hình tài chính:

a. Tình hình tài chính:

Chỉ tiêu	Năm 2011	Năm 2012	% tăng giảm
Tổng giá trị tài sản	89.844.381.527	84.160.070.471	94%
Doanh thu thuần	64.350.478.139	50.002.021.043	78%
Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	8.010.257.763	4.916.203.609	61%
Lợi nhuận khác	173.191.760	6.160.762	4%
Lợi nhuận trước thuế	8.183.449.523	4.922.364.371	60%
Lợi nhuận sau thuế	6.910.062.401	4.115.585.457	60%
Tỷ lệ LN trả cổ tức	7%	5%	71%

b. Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu:

Các chỉ tiêu	Năm 2011	Năm 2012	Ghi chú
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn TSLĐ/Nợ ngắn hạn	6,67	8,12	
+ Hệ số thanh toán nhanh TSLĐ-hàng tồn kho/Nợ ngắn hạn	4,18	4,67	
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
+ Hệ số Nợ/ Tổng tài sản	0,12	0,09	
+ Hệ số Nợ/ Vốn chủ sở hữu	0,13	0,10	
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
+ Vòng quay hàng tồn kho Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân	2,59	2,21	
+ Doanh thu thuần/ Tổng tài sản	0,72	0,59	
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/ doanh thu thuần	0,11	0,08	
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/ vốn chủ sở hữu	0,09	0,05	
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/ tổng tài sản	0,08	0,05	
+ Hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/doanh thu thuần	0,13	0,10	

5. Cơ cấu cổ đông và thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu:

a. Cổ phần:

- Tổng số cổ phần đang lưu hành : 600.000 CP là cổ phần phổ thông được phép chuyển nhượng tự do mệnh giá 100.000 đ/CP

b. Cơ cấu cổ đông của công ty:

Đối tượng sở hữu	Số cổ đông	Số cổ phần	Tỷ lệ %
Tổ chức	7	371.446	61,9%
Cá nhân	212	228.554	38,1%
Tổng cộng	219	600.000	100%

Cổ đông lớn:

Tên cổ đông	Quốc gia	Số lượng CP	Tỷ lệ sở hữu	Địa chỉ
Tổng Công ty Cổ phần Điện tử và Tin học Việt Nam	Việt Nam	306.000	51%	15 Trần Hưng Đạo, P. Phan Chu Trinh, Q. Hoàn Kiếm, Hà Nội
Trịnh Hoàng Nam	Việt Nam	39.200	6,53%	A7-11 Mỹ Gia 1, Phú Mỹ Hưng, Quận 7, TP. HCM
VOF Investment Limited	Anh	36.050	6,01%	Tầng 17 Sun Wah Tower, 115 Nguyễn Huệ, Q1, TP HCM

Trong năm qua, Quỹ đầu tư chứng khoán Sài Gòn A2 đã bán 40.000 cổ phần, không còn là cổ đông của công ty.

Cổ đông góp vốn nước ngoài:

Tên cổ đông	Số lượng CP	Tỷ lệ sở hữu	Địa chỉ
Cổ đông nước ngoài: VOF Investment Limited	36.050	6,01%	Tầng 17 Sun Wah Tower, 115 Nguyễn Huệ, Q1, TP HCM
Cổ đông trong nước	563.950	93,99%	

Trong năm qua, tỷ lệ sở hữu của cổ đông góp vốn nước ngoài không thay đổi.

c. *Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu: không thay đổi.*

d. *Giao dịch cổ phiếu quỹ: Không*

e. *Các chứng khoán khác: Không*

III. Báo cáo và đánh giá của Ban Giám đốc:

1. Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

- Sản xuất kinh doanh tuy không đạt được như kế hoạch, nhưng trong bối cảnh tình hình khó khăn chung của cả nền kinh tế trong năm qua, kết quả trên là chấp nhận được. Công ty đã triển khai đồng bộ nhiều giải pháp để thực hiện nhiệm vụ sản xuất, kinh doanh năm 2012:
 - + Về sản phẩm, thị trường vẫn đánh giá cao sản phẩm tivi CRT. Công ty tiếp tục phát triển các dòng đầu máy DVD Midi Karaoke trên cơ sở cải thiện tính năng sản phẩm và hợp tác với các đối tác trong nước; Công ty cũng đã đưa ra thị trường thêm nhiều sản phẩm ampli, loa thùng;
 - + Bộ phận kinh doanh Công ty nắm chắc thị trường, nhà phân phối, có giải pháp bán hàng linh hoạt phù hợp với từng đối tượng khách hàng. Tổ chức liên tục các chương trình khuyến mãi, đặc biệt là khuyến mãi đi du lịch là một loại hình khuyến mãi Công ty đã tổ chức rất tốt trong thời gian qua.
 - + Công ty đã thực hiện tốt việc theo dõi, thu hồi công nợ, không để phát sinh công nợ khó đòi trong bối cảnh diễn biến thị trường rất phức tạp;
 - + Tổ chức lại bộ phận sản xuất tinh, gọn, linh hoạt. Công ty vẫn đảm bảo được công ăn, việc làm cho người lao động;

- + Công ty thực hiện tốt Thỏa ước lao động tập thể, chăm lo đời sống vật chất và tinh thần cho người lao động;
- Công ty triển khai các mặt hoạt động để thực hiện kế hoạch sản xuất, kinh doanh năm 2013 như sau:
 - + Tiếp tục sắp xếp, tổ chức lại bộ máy Công ty cho phù hợp với tình hình sản xuất, kinh doanh; Trên cơ sở tiếp thu kinh nghiệm của việc tổ chức lại hoạt động bán hàng của Công ty ở thị trường các tỉnh phía Bắc, tổ chức lại việc bán hàng ở các tỉnh phía Nam;
 - + Tiếp tục kinh doanh sản phẩm điện tử dân dụng ti vi, loa thùng, Ampli, đầu Midi Karaoke một cách linh hoạt. Trong đó tập trung phát triển các sản phẩm đầu Midi Karaoke, loa thùng, ampli đặc thù của Công ty;
 - + Mở rộng Hợp tác với các đối tác trong nước để khai thác thương hiệu BELCO;
 - + Tổ chức lại bộ phận sản xuất tinh, gọn, linh hoạt. Kết hợp việc sản xuất tại Công ty với việc chọn lựa các nhà cung ứng ngoài công ty;
 - + Tổ chức nghiên cứu, phát triển sản phẩm- dịch vụ mới, trong đó tập trung phát triển nhóm sản phẩm đầu thu truyền hình kỹ thuật số (Set-Top-Box) phục vụ cho lộ trình số hóa truyền hình Việt Nam và một số nhóm sản phẩm khác.
 - + Tích cực tìm đối tác mới để cho thuê các mặt bằng đã kết thúc hợp đồng.
- Giai đoạn khó khăn của kinh tế nước ta kéo dài từ năm 2011, 2012 và cho đến nay vẫn chưa kết thúc, mặc dầu đã bắt đầu có một số dấu hiệu khả quan đã đạt được như vấn đề kiểm chế lạm phát , giảm lãi suất cho vay của ngân hàng... Công ty huy động mọi nguồn lực để khắc phục khó khăn trước mắt, duy trì và phát triển hoạt động sản xuất, kinh doanh của Công ty.

2. Tình hình tài chính:

- a. Tình hình tài sản: Tài sản không biến động lớn, không có tài sản xấu ảnh hưởng đến kết quả hoạt động kinh doanh. Trong năm 2012, việc khai thác cho thuê nhà văn phòng có khó khăn do tình hình suy thoái chung.
- b. Do tình hình sản xuất khó khăn, kim ngạch nhập khẩu linh kiện trong năm không lớn nên công ty không chịu ảnh hưởng của chênh lệch tỉ giá, chênh lệch lãi vay.

3. Kế hoạch phát triển trong tương lai

Năm 2013, dự báo kinh tế thế giới và trong nước còn khó khăn. Riêng với công ty, đây là một năm đầy thách thức với các đặc điểm nổi bật như sau:

- Sản phẩm chủ lực của công ty là ti vi màu CRT đã gần đến thời kỳ kết thúc. Các sản phẩm dự kiến đẩy mạnh tốc độ phát triển như ampli, loa thùng, đầu Midi Karaoke chưa phát triển kịp thời để bù vào sự giảm sút của doanh thu bán sản phẩm tivi màu;
- Thị trường dịch vụ cho thuê nhà văn phòng trong nước đang đà suy giảm, chưa thấy dấu hiệu hồi phục.
- Kế hoạch SXKD của công ty năm 2013:

	Các chỉ tiêu chủ yếu	Đơn vị	Thực hiện 2012 (tỷ đồng)	Kế hoạch 2013 (tỷ đồng)
1.	Tổng Doanh thu	Tỷ đồng	50,1	52
2.	Cổ tức	%/VĐL	5	5

IV. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của công ty:

Trong năm 2012, Hội đồng quản trị luôn theo sát tình hình hoạt động của công ty và cùng Ban Tổng Giám đốc giải quyết những vấn đề phát sinh trong hoạt động của công ty, ổn định sản xuất, kinh doanh, bảo toàn vốn và có lợi nhuận. Tuy kết quả sản xuất kinh doanh không đạt được như kế hoạch đề ra nhưng trong bối cảnh tình hình kinh tế - xã hội khó khăn chung của đất nước, Công ty đã đảm bảo được công ăn việc làm cho người lao động, kinh doanh có lãi. Kết quả trên cũng thể hiện sự cố gắng của công ty.

Ban Giám đốc công ty đã nỗ lực tìm mọi biện pháp để duy trì sản xuất, kinh doanh trong bối cảnh vô cùng khó khăn của năm 2012. Đã đưa ra nhiều biện pháp như liên kết với các đơn vị trong nước kinh doanh sản phẩm thương hiệu Belco, tổ chức lại hoạt động của Chi nhánh Hà Nội, nhờ đó, đã đảm bảo được công ăn việc làm cho người lao động.

Công ty sẽ đẩy mạnh việc tái cấu trúc công ty về mọi mặt trong năm 2013 để đưa công ty vượt qua giai đoạn khó khăn trước mắt và phát triển lâu dài.

V. Quản trị công ty:

1. Hội đồng quản trị:

a. Thành viên và cơ cấu của Hội đồng quản trị:

TT	Họ và tên	Năm sinh	Hộ khẩu thường trú	Trình độ chuyên môn	Chức vụ	Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu cuối kỳ
1	Nguyễn Anh Dũng (Đại diện Tổng Công ty CP Điện tử và Tin học Việt Nam)	1956	12 Phùng Hưng, Hà Nội	Đại học	Chủ tịch HĐQT	306.000	51,00%
2	Trần Thị Ngọc Thảo	1962	204/5B Cao Đạt, P1, Q5, Tp.HCM	Đại học Tài chính kế toán	Thành viên HĐQT	0	0
3	Đỗ Khoa Tân	1959	Số 207/13 đường 3/2, P11, Q10, Tp.HCM	Đại học ngành Điện tử	Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Cty	3.000	0,50%
4	Đặng Vĩnh Thành	1958	8/1B Khóm 6, P.Thống Nhất, Biên Hòa, Đồng Nai	Đại học ngành TCKT	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng GD Cty	3.000	0,50%
5	Võ Thuận	1958	79/6/2H Quốc lộ 13, P.26, Q.Bình Thạnh	Đại học ngành Cơ Khí	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng GD Cty	230	0,04%

Các thành viên Hội đồng quản trị độc lập không điều hành gồm:

- + Ông Nguyễn Anh Dũng
- + Bà Trần Thị Ngọc Thảo

Trong năm qua, tỷ lệ sở hữu của các cổ đông là thành viên hội đồng quản trị không thay đổi.

- b. Các tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị: Hiện tại Công ty cổ phần Điện tử Biên Hòa chưa thành lập tiểu ban nào thuộc HĐQT.
- c. Hoạt động của Hội đồng quản trị:
- Trong năm qua, Hội đồng quản trị luôn theo sát tình hình hoạt động của công ty và cùng Ban Tổng Giám đốc giải quyết những vấn đề phát sinh trong hoạt động của công ty, Hội đồng Quản trị đã tổ chức 5 phiên họp, tất cả các thành viên đều tham dự đầy đủ.
 - Hội đồng Quản trị đã phê chuẩn và chỉ đạo các kế hoạch kinh doanh Quý, chỉ đạo tổ chức thành công Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2012, thông qua chủ trương và chỉ đạo triển khai việc thực hiện tổ chức lại hoạt động của Chi nhánh công ty tại Hà Nội, tham gia góp vốn thành lập công ty cổ phần Belco Hà Nội, cho ý kiến về định hướng đầu tư của công ty khi Dự án chuyển đổi công năng Khu công nghiệp Biên Hòa 1 được phê duyệt.
- d. Hoạt động của thành viên Hội đồng quản trị độc lập không điều hành: các thành viên độc lập đã tham gia đầy đủ các cuộc họp Hội đồng quản trị, và đóng góp đáng kể vào hoạt động chung của Hội đồng quản trị.
- e. Hoạt động của các tiểu ban trong Hội đồng quản trị: Hội đồng quản trị không có thành lập tiểu ban.
- f. Các thành viên Hội đồng quản trị của công ty đều có đầy đủ tư cách và năng lực đáp ứng yêu cầu công việc theo quy định.

2. Ban kiểm soát :

- a. Thành viên và cơ cấu của Ban kiểm soát:

TT	Họ và tên	Năm sinh	Hộ khẩu thường trú	Trình độ chuyên môn	Chức vụ	Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu cuối kỳ
1	Võ Văn Chúng	1971	10A9, KDC An Bình, Biên Hòa, Đồng Nai	Thạc sĩ kinh tế	Trưởng ban kiểm soát	110	0,02%
2	Nguyễn Thị Vi Minh	1977	515 Võ Trú, P.9, Q.8, TP HCM	Cử nhân kinh tế	Thành viên Ban kiểm soát	0	0
3	Nguyễn Quốc Tuấn	1969	79 đường 6, P.Bình An, Q.2, TP HCM	Đại học Tài chính-kế toán	Thành viên Ban kiểm soát	0	0

- b. Hoạt động của Ban kiểm soát: Trong năm 2012, Ban kiểm soát Công ty đã tham gia đầy đủ 5 cuộc họp của Hội đồng quản trị, thực hiện tốt chức năng giám sát đối với Hội đồng quản trị và Ban điều hành.

3. Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc và Ban kiểm soát:

- a. Lương, thưởng, thù lao, các khoản lợi ích:

Thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát:

- Chủ tịch HĐQT : 3 triệu đồng / người / tháng

