

Số: 01 /BC.2017

Cần Thơ, ngày 15 tháng 4 năm 2017

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN
CÔNG TY CỔ PHẦN VẬT TƯ HẬU GIANG
Năm báo cáo 2016

I. Thông tin chung

1. Thông tin khái quát

- Tên giao dịch: Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang.
- Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp: 1800506679 do Sở KH&ĐT Thành phố Cần Thơ cấp lần đầu ngày 12/05/2003 và thay đổi lần thứ 23 ngày 23/05/2016.
- Vốn điều lệ: 62.253.990.000 đồng.
- Vốn đầu tư của chủ sở hữu: 62.253.990.000 đồng.
- Địa chỉ: 184 Trần Hưng Đạo, P. An Nghiệp, Q. Ninh Kiều, TP. Cần Thơ
- Số điện thoại: 0292 3 831 486
- Số fax: 0292 3 731 505
- Website: www.hamaco.vn
- Mã cổ phiếu (nếu có): HAM

2. Quá trình hình thành

- Ngày thành lập: 03/3/1976
- Ngày niêm yết: chưa.
- Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang (gọi tắt là **HAMACO**), tiền thân là Công ty Vật tư Tổng hợp Hậu Giang. Từ khi được thành lập năm 1976 đến khi chuyển đổi thành công ty Cổ phần (năm 2003) và đến nay **HAMACO** không ngừng phát triển về mọi mặt. Doanh nghiệp của chúng tôi hoạt động kinh doanh và phân phối các ngành hàng chính như: **Vật liệu xây dựng** (thép, xi măng, cát, đá, gạch, sơn....), **Gas** (gas đốt, bếp gas, phụ kiện ngành gas), **Dầu nhòn, Xăng, Dầu**,.... của các nhà sản xuất danh tiếng trong và ngoài nước.
- Năm 1976: Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang được thành lập có tên là Công ty Vật tư tỉnh Hậu Giang. Công ty được thành lập trên cơ sở sáp nhập 5 đơn vị: Công Ty Vật tư Kỹ thuật TP. Cần Thơ, Công ty Xăng dầu TP. Cần Thơ, Công Ty Vật tư tỉnh Cần Thơ, Công ty Xăng dầu tỉnh Cần Thơ, Công ty Xăng dầu Sóc Trăng. Công ty có nhiệm vụ tiếp nhận và cung ứng vật tư hàng hóa trên địa bàn TP. Cần Thơ và 14 huyện thị trong tỉnh Hậu Giang.
- Năm 1976: Công ty được Bác Tôn trao tặng lẵng hoa.
- Năm 1984: Công ty được Nhà nước tặng thưởng Huân chương lao động hạng ba.
- Năm 1990: Công ty được Nhà nước tặng thưởng Huân chương lao động hạng nhì.

- Năm 1991: Khi tách tỉnh Hậu Giang thành tỉnh Sóc Trăng và tỉnh Cần Thơ, công ty đổi tên thành công ty Vật tư tỉnh Cần Thơ.
- Năm 1993: Tiếp tục đổi tên thành công ty Vật tư Tổng hợp Hậu Giang. Đây là thời điểm công ty phát triển thêm mặt hàng gas đốt, bếp gas, phụ kiện ngành gas.
- Năm 2000: Để đáp ứng nhu cầu vật liệu xây dựng tại thị trường TP.Cần Thơ, công ty thành lập thêm trung tâm KD VLXD 26B, nay là cửa hàng Vật tư Trà Nóc.
- Năm 2001: Công ty tiếp tục thành lập chi nhánh TP.HCM để mở rộng mạng lưới kinh doanh tại thành phố Hồ Chí Minh.
- Năm 2002: Nhằm phát triển thị trường Bạc Liêu, Sóc Trăng, công ty thành lập chi nhánh Bạc Liêu.
- Năm 2003: Công ty được Nhà nước tặng thưởng Huân chương Lao Động Hạng Nhất. Đồng thời, công ty bắt đầu phát triển thêm mặt hàng dầu nhớt.
- Tháng 4 năm 2003, công ty chuyển đổi thành công ty cổ phần Vật tư Hậu Giang (**HAMACO**).
- Năm 2004: Khi tỉnh Cần Thơ được tách thành TP. Cần Thơ và tỉnh Hậu Giang, **HAMACO** thành lập chi nhánh Vị Thanh để đẩy mạnh kinh doanh tại tỉnh Hậu Giang.
- Năm 2007: **HAMACO** thành lập chi nhánh Sóc Trăng tại thị xã Sóc Trăng, tỉnh Sóc Trăng nhằm đẩy mạnh khai thác thị trường Sóc Trăng.

Công ty đã được cấp chứng nhận “Hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn quốc tế ISO 9001:2000”. Điều này khẳng định rằng **HAMACO** luôn đề cao chất lượng trong quản lý nhằm đảm bảo cung cấp sản phẩm hàng hóa và dịch vụ đáp ứng yêu cầu ngày càng cao của khách hàng.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2007” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2008: **HAMACO** khai trương Tổng kho Trà Nóc với diện tích 10.000 m² sử dụng hệ thống càn trục nhập xuất hàng đồng thời, nhằm đảm bảo xuất hàng nhanh chóng cho khách hàng.

HAMACO mua quyền sử dụng đất và đầu tư Kho C22 Lê Hồng Phong với diện tích gần 10.000m² để phát triển mặt hàng cát, đá và kinh doanh thêm mặt hàng xăng dầu.

HAMACO được Nhà nước tặng thưởng Huân chương Độc lập Hạng ba.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2008” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2009: **HAMACO** tiếp tục mua quyền sử dụng đất tại 184 Trần Hưng Đạo với diện tích 1.000 m².

Thành lập công ty cổ phần Bê tông **HAMACO** với công suất 90m³/giờ để đáp ứng nhu cầu sử dụng bê tông tươi cho các công trình tại TP.Cần Thơ.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2009” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2010: **HAMACO** đầu tư mua quyền sử dụng đất làm kho dự trữ hàng hóa tại Quốc lộ 91B (TP.Cần Thơ) với diện tích 10.000 m².

Công ty đã chuyển đổi “Hệ thống quản lý chất lượng tiêu chuẩn quốc tế ISO 9001:2000 sang tiêu chuẩn quốc tế ISO 9001:2001. Điều này khẳng định rằng **HAMACO** luôn chú trọng đến chất lượng trong quản lý nhằm đảm bảo cung cấp sản phẩm, hàng hóa và dịch vụ đáp ứng yêu cầu ngày càng cao của khách hàng.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2010” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

HAMACO được xếp hạng nằm trong 1.000 doanh nghiệp nộp thuế thu nhập doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam 2010.

HAMACO đạt top 500 Thương hiệu Việt năm 2010.

HAMACO mua quyền sử dụng đất đầu tư xây dựng kho 91B tại TP.Cần Thơ làm kho chứa vật liệu xây dựng, gas với diện tích 10.000 m².

- Năm 2011: **HAMACO** thành lập chi nhánh Phú Quốc với tổng diện tích ban đầu 2.500 m² và chính thức đi vào hoạt động vào đầu tháng 6 năm 2011.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2011” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

HAMACO được xếp hạng nằm trong 1.000 doanh nghiệp nộp thuế thu nhập doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam 2011.

- Năm 2012: **HAMACO** xây dựng Tổng Kho LPG với diện tích 2.000 m² tại Khu Công nghiệp Trà nóc II, TP. Cần Thơ.

HAMACO nằm trong Top 1.000 doanh nghiệp nộp thuế thu nhập doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2012.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2012” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

HAMACO đạt doanh hiệu cúp vàng “doanh nghiệp hội nhập & phát triển” lần thứ V, năm 2012.

- Năm 2013: **HAMACO** thành lập chi nhánh Phú Quốc nhằm phát triển các mặt hàng kinh doanh của Công ty.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2013” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2014: **HAMACO** nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2014” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2015: **HAMACO** nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2014” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

- Năm 2016: xây dựng kho thép, xi măng sử dụng hệ thống càn trục để xếp dỡ, với diện tích 1.500m² tại Phú Quốc.

HAMACO nằm trong bảng xếp hạng “500 doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2015” do Vietnamnet tổ chức bình chọn.

3. Ngành nghề và địa bàn kinh doanh

- Kinh doanh vật liệu xây dựng

- + Thép Pomina; Miền Nam; VinaKyoei; Tây Đô; Hòa Phát....;
- + Thép tấm, thép lá, thép vuông, thép ống, thép hình (H, U, I, V, C....)....;
- + Xi măng Nghi Sơn; Holcim; Tây Đô,...;
- + Gạch tuyne, gạch không nung,....
- + Sơn Dulux; Maxilite;
- + Sản phẩm gia công: Thép đầu cọc, thép mặt bít; cắt, dập, hàn theo yêu cầu;
- + Sản xuất và kinh doanh bê tông trộn sẵn HAMACO.
- + Sản xuất và kinh doanh bê tông cầu kiện: cọc vuông, cọc tròn, đàm, ống cống bê tông,....

- Kinh doanh Gas

- + Các thương hiệu: Elf Gas; Petronas; Vina Gas; Petro Viet Nam, Total Gas; VT Gas; Shell Gas; Petrolimex Gas,.....
- + Bếp gas và các phụ kiện ngành gas;
- + Lắp đặt hệ thống gas công nghiệp.

- Kinh doanh xăng, dầu, dầu nhờn

- + Đại lý ủy quyền dầu nhờn Total tại Đồng Bằng Sông Cửu Long;
- + Sản phẩm xăng dầu Sài Gòn Petro.

- Kinh doanh Bê tông

- + Bê tông thương phẩm;
- + Cầu kiện bê tông đúc sẵn.

- Kinh doanh dịch vụ

- + Vận tải hàng hóa Thủy - Bộ;
- + Cho thuê Văn phòng - Kho - Bãi.

4. Mạng lưới hoạt động

- Trụ sở chính

- + Địa chỉ: 184 Trần Hưng Đạo, P. An Nghiệp, Q. Ninh Kiều, TP. Cần Thơ
- + Điện thoại: 0292 3 832176 - Fax 0292 3 734426
- + Website: hamaco.vn

- **Phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD**

- + Địa chỉ: 184 Trần Hưng Đạo, P. An Nghiệp, Q. Ninh Kiều, TP. Cần Thơ
- + Điện thoại: 0292 3 831486 - Fax 0292 3 730982
- + Kinh doanh vật liệu xây dựng: thép, xi măng, bê tông thương phẩm, cầu kiện bê tông.

- **Phòng Kinh doanh Sơn**

- + Địa chỉ: 8A, Cách Mạng Tháng 8, P. An Thới, Q. Bình Thủy, TP. Cần Thơ
- + Điện thoại: 0293 3 880 378 - Fax 0292 3 826 453
- + Chuyên kinh doanh: Sơn Dulux, Maxiline các loại

- **Phòng Kinh doanh Dầu Nhớt**

- + Địa chỉ: 65A, đường 3/2, P. Hưng Lợi, Q. Cái Răng, TP. Cần Thơ
- + Điện thoại: 0292 3 881 577 - Fax 0292 3 883 928
- + Chuyên kinh doanh: Dầu nhớt Total, mỡ nhớt Total các loại

- **Cửa hàng Xăng Dầu**

- + Địa chỉ: C22 Lê Hồng Phong, P. Bình Thủy, Q. Bình Thủy, TP. Cần Thơ.
- + Điện thoại: 0292 3 880 877 - Fax 0292 3 880 745
- + Chuyên kinh doanh: Xăng, Dầu các loại

- **Chi nhánh Thành phố Hồ Chí Minh**

- + Địa chỉ: 166 Bình Lợi, phường 13, quận Bình Thạnh, TP. HCM
- + Điện thoại: 08.35532169 - Fax 08.35532149
- + Chuyên kinh doanh: Sắt - Thép - Xi măng - Cát - Đá các loại

- **Chi nhánh Sóc Trăng**

- + Địa chỉ: 339 đường Bạch Đằng, phường 9, TP. Sóc Trăng
- + Điện thoại: 079.3623972 - Fax 079.3624972
- + Chuyên kinh doanh: Sắt - Thép - Xi măng các loại.

- **Chi nhánh Bạc Liêu**

- + Địa chỉ: 107 QL1A, ấp Phước Thạnh, X.Long Thạnh, H.Vĩnh Lợi, TP.Bạc Liêu
- + Điện thoại: 0781.3891873 - Fax 0781.3891874
- + Chuyên kinh doanh: Sắt - Thép - Xi măng các loại.

- **Chi nhánh Vị Thanh**

- + Địa chỉ: Số 34/9 Quốc lộ 61, ấp Mỹ Hiệp 1, Xã Tân Tiến, Thành phố Vị Thanh, Tỉnh Hậu Giang.
- + Điện thoại: 0711.3879036 - Fax 0711.3879037

- **Chi nhánh Phú Quốc**

- + Địa chỉ: 51 Nguyễn Huệ, TT.Dương Đông, Huyện Phú Quốc, T. Kiên Giang.
- + Điện thoại: 077.3991888 - Fax 077.3993377
- + Chuyên kinh doanh: + Sắt - Thép, xi măng - Cát - Đá các loại;

Các công ty con

- **Công ty TNHH Một Thành Viên Thiên An**

- + Địa chỉ: Lô II, 18A, Khu công nghiệp Trà Nóc II, Phường Phước Thới, Quận Ô Môn, Thành phố Cần.
- + Điện thoại: 0710.3885.053 - Fax 0710.3732503
- + Chuyên kinh doanh: Gas đốt, bếp gas, phụ kiện gas, lắp đặt hệ thống gas;
- + Vốn điều lệ: 5.000.000.000 đồng.
- + Vốn điều lệ thực góp: 5.000.000.000 đồng.
- + Tỷ lệ góp vốn 100%.

- **Công ty TNHH Một Thành Viên Thương mại Dịch vụ Hamaco**

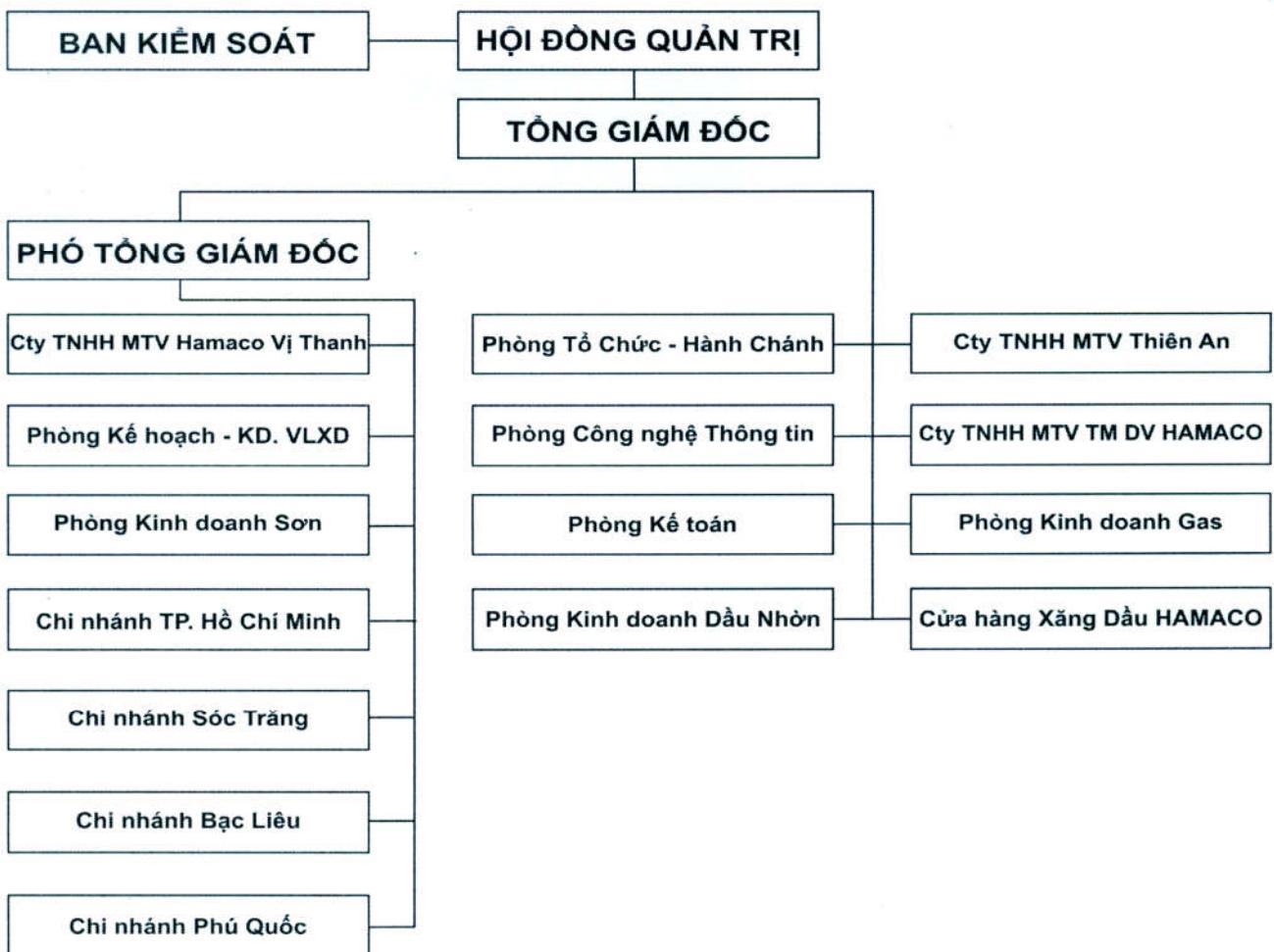
- + Địa chỉ: 65, đường 3/2 Phường Hưng Lợi, Quận Ninh Kiều, Thành phố Cần Thơ.
- + Điện thoại: 0710.3881577 - Fax 0710.3883928
- + Chuyên kinh doanh: Gas đốt, bếp gas, phụ kiện gas, lắp đặt hệ thống gas;
- + Vốn điều lệ: 4.000.000.000 đồng.
- + Vốn điều lệ thực góp: 4.000.000.000 đồng.
- + Tỷ lệ góp vốn 100%.

Công ty liên kết

- **Công ty Cổ phần Bê tông HAMACO:**

- + Địa chỉ: C22 Lê Hồng Phong, quận Bình Thủy, TP. Cần Thơ
- + Điện thoại: 0710.3600010 - Fax: 0710.3880883
- + Chuyên sản xuất và kinh doanh: bê tông trộn sẵn, cấu kiện bê tông: cọc vuông, cọc tròn, đầm,...
- + Vốn điều lệ: 55.000.000.000 đồng.
- + Vốn điều lệ thực góp: 55.000.000.000 đồng.
- + Tỷ lệ góp vốn 35%.

5. Sơ đồ tổ chức kinh doanh



6. Định hướng phát triển

- Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

1. **HAMACO** quyết tâm là đơn vị đứng đầu khu vực Đồng Bằng Sông Cửu Long trong lĩnh vực kinh doanh các mặt hàng: Vật liệu xây dựng ; Gas đốt (công nghiệp và dân dụng), bếp gas và phụ kiện ngành gas ; Đại lý xăng, dầu, dầu nhớt, .. trên cơ sở phát triển bền vững về mọi mặt;
2. Không ngừng thỏa mãn nhu cầu về hàng hóa, dịch vụ ngày càng cao của khách hàng;
3. Đào tạo đội ngũ nhân viên có trình độ chuyên nghiệp, được làm việc trong môi trường thuận lợi, có cơ hội thăng tiến và cùng sở hữu doanh nghiệp;
4. Bảo toàn và phát triển vốn, đem lại lợi nhuận và cổ tức ngày càng cao cho các cổ đông;
5. Xây dựng thương hiệu **HAMACO** ngày càng lớn mạnh góp phần vào sự phát triển chung của toàn xã hội.

- **Chiến lược phát triển trung và dài hạn.**

1. Đảm bảo chất lượng hàng hóa và dịch vụ tốt nhất với giá cả hợp lý;
2. Đào tạo đội ngũ nhân viên năng động, đủ năng lực và trình độ chuyên môn nhằm đáp ứng tốt nhất nhu cầu của khách hàng và sự phát triển bền vững của công ty;
3. Phát triển sản lượng và duy trì lợi nhuận của Công ty.

II. Tình hình hoạt động trong năm 2016

1. Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh

Kinh tế Việt Nam tiếp tục tăng trưởng và có những dấu hiệu cải thiện và ổn định ở góc độ vĩ mô, trước sự phục hồi chậm của kinh tế thế giới. Tuy nhiên, nhìn chung nền kinh tế nước ta vẫn ổn định chưa bền vững, phục hồi gần như chưa đồng đều, từ đó thị trường trong nước còn nhiều biến động đã ảnh hưởng đến các ngành hàng kinh doanh của Công ty.

Với kinh nghiệm trong lĩnh vực phân phối và sự đồng thuận cao của toàn thể cán bộ, nhân viên, HAMACO đã tận dụng được các lợi thế, vượt qua những khó khăn, định hướng phù hợp, cân đối hàng hóa hợp lý, bắt đầu một chu kỳ phát triển mới.

- **Kết quả sản lượng tiêu thụ**

(Bảng 1: Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2016)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Đơn vị tính	2015	2016	Thực hiện kế hoạch 2016	Tăng/giảm 2016 so 2015
Thép	Tấn	70.920	91.190	114%	29%
Xi măng	Tấn	188.970	223.220	114%	18%
Cát	M ³	51.765	114.530	205%	121%
Đá	M ³	158.100	169.920	100%	7%
Gas	Tấn	10.910	11.090	92%	2%
Dầu nhớt	M3	1.260	1.360	101%	8%
Xăng dầu	M ³	2.000	1.800	82%	-10%
Sơn	Tr.đ	46.020	42.000	81%	-9%

(Nguồn: Phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD Công ty CP Vật tư Hậu Giang).

Kết thúc năm 2016, hầu hết các mặt hàng kinh doanh chính của Công ty đều tăng và đạt cao so với kế hoạch, trong đó hai mặt hàng chính đạt kế hoạch cao là thép và xi măng. Sản lượng hai mặt hàng này cũng tăng cao so với 2015 do Công ty bắt đầu có những chính sách bán hàng phù hợp, liên kết với các khách hàng lớn và tận dụng được các chính sách của nhà cung cấp cũng như các lợi thế của Công ty. Đồng thời,

8/25

HAMACO đã thay đổi cơ cấu khách hàng, ổn định được ngành dầu nhớt và bắt đầu tăng trưởng.

- Doanh thu, lợi nhuận và hiệu quả hoạt động

(Bảng 2: Doanh thu, lợi nhuận và hiệu quả hoạt động năm 2016)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Đơn vị tính	2015	2016	Thực hiện kế hoạch 2016	Tăng/giảm 2016 so 2015
Doanh thu	Tr.đ	1.437.079	1.553.556	104%	8%
Lợi nhuận sau thuế	Tr.đ	13.153	16.315	146%	24%
Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/doanh thu	%	0,92	1,05		14%

(Nguồn: Phòng Kế toán Công ty CP Vật tư Hậu Giang).

Doanh thu 2016 đạt hơn kế hoạch 4% và chỉ tăng 8% so với 2015 do giá bình quân các mặt hàng chính, nhất là thép và xi măng giảm nhiều so với năm 2015.

Lợi nhuận sau thuế năm 2016 đạt vượt kế hoạch và tăng cao so với 2015 do các ngành hàng gần như ổn định và có lợi nhuận mong muốn, riêng đối với mặt hàng thép có tỷ suất lợi nhuận cao do trượt giá tháng 3 và tháng 11. Vào những thời điểm giá biến động tăng và giảm, Ban điều hành đã cân đối tồn kho hợp lý nên tăng được lợi nhuận so với bình thường.

2. Tổ chức và nhân sự

- Tổng Giám đốc

- | | | |
|--------------------------------------|---|-------------------|
| 1. Họ và tên | : LÊ HOÀNG NAM | |
| 2. Giới tính | : Nam | |
| 3. Ngày tháng năm sinh | : 05/4/1978 | Nơi sinh: Cần Thơ |
| 4. Quốc tịch | : Việt Nam | |
| 5. Số CMND | : 361930707 cấp ngày 20/08/2014 tại CA TP Cần Thơ | |
| 6. Dân tộc | : Kinh | |
| 7. Quê quán | : P. An Hòa, Q. Ninh Kiều, TP Cần Thơ | |
| 8. Địa chỉ thường trú | : 247A, Vành Đai, An Thới, Ninh Kiều, TP Cần Thơ | |
| 9. Số điện thoại liên lạc ở cơ quan: | ĐTĐĐ: | |
| 10. Trình độ học vấn | : 12/12 | |

11. Trình độ chuyên môn : Cử nhân Quản trị kinh doanh
12. Quá trình công tác:
- Từ 9/2000 - 5/2003 : NV phòng Marketing, Công ty CP Vật tư Hậu Giang
 - Từ 6/2003 - 3/2004 : Q. Trưởng CN Bạc Liêu, Cty CP Vật tư Hậu Giang
 - Từ 4/2004 - 3/2007 : Trưởng CN Bạc Liêu, Công ty CP Vật tư Hậu Giang
 - Từ 4/2007 - 8/2009 : Trưởng P. Marketing, Công ty CP Vật tư Hậu Giang
 - Từ 9/2009 - 5/2016 : Giám đốc Công ty CP Bê Tông HAMACO
13. Từ 6/2016 - nay : Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang
Chức vụ công tác hiện nay: Tổng giám đốc Công ty CP Vật tư Hậu Giang
14. Chức vụ ở các tổ chức khác: Chủ tịch HĐQT Công ty CP Bê tông HAMACO.
15. Hành vi, vi phạm pháp luật : Không
16. Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích công ty: Không
17. Các khoản nợ đối với công ty : Không
18. Số cổ phần nắm giữ : Không

Những người có liên quan:

STT	Họ và tên	Quan hệ với ứng viên	Số cổ phần sở hữu	Tỷ lệ cổ phần sở hữu/Vốn Điều lệ
1	Quách Yến Vân	Vợ	179.718	2,886%

- Phó Tổng Giám đốc

1. Họ và tên: **MAI BẢO NGỌC** Giới tính: Nam
2. Ngày tháng năm sinh : 06/01/1980
3. Nơi sinh : Trà Ôn, Vĩnh Long
4. Quê quán : Hòa Bình, Trà Ôn, Vĩnh Long
5. Hộ khẩu thường trú : 162/38/3A, Trần Quang Diệu, P. An Thới, Bình Thủy - TP Cần Thơ
6. Số CMND : 362469865 cấp ngày 12/7/2012 tại CA Cần Thơ
7. Trình độ học vấn : 12/12
8. Trình độ chuyên môn : Thạc sĩ QTKD, cử nhân Luật.
9. Quá trình công tác:
- Từ 12/2002 - 03/2007: Nhân viên phòng Kinh doanh.
 - Từ 04/2007 - 01/2010: Nhân viên phòng Kế hoạch - Marketing.
 - Từ 04/2006 - 04/2011: Trưởng Ban Kiểm soát
 - Từ 02/2010 - 06/2011: Phó trưởng phòng Kế hoạch - Marketing.

- Từ 07/2011 - 12/2012: Trưởng phòng Kế hoạch - Marketing.
 - Từ 01/2013 - 08/2015: Trưởng phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD.
 - Từ 09/2015 - 12/2016: Phó Tổng Giám đốc kiêm Trưởng phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD.
 - Từ 01/2017 - nay: Phó Tổng Giám đốc
10. Chức vụ công tác hiện nay: Phó Tổng Giám đốc Công ty CP Vật tư Hậu Giang
11. Chức vụ ở các tổ chức khác: thành viên Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Bê tông HAMACO
12. Hành vi, vi phạm pháp luật : Không
13. Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích công ty : Không
14. Các khoản nợ đối với công ty : Không
15. Số cổ phần nắm giữ: 18.590 cổ phần (0,3 % vốn điều lệ)

Những người có liên quan:

STT	Họ và tên	Quan hệ	Số cổ phần nắm giữ
1	Không Liên Phương	Vợ	7.000

- **Kế Toán trưởng:**

1. Họ và tên : **Lâm Thị Trúc Hà**
2. Giới tính : Nữ
3. Ngày tháng năm sinh : 14/08/1978. Nơi sinh: Thành phố Cần Thơ
4. Quốc tịch : Việt Nam
5. Số CMND : 361 769 661 cấp ngày 22/06/2007 tại Công an TP Cần Thơ
6. Dân tộc : Kinh
7. Quê quán : Lấp Vò, Đồng Tháp
8. Địa chỉ thường trú : 65/16D Trần Hưng Đạo, P. An Cư, Ninh Kiều, TP Cần Thơ
9. Số điện thoại cơ quan : - ĐTDĐ
10. Ngày vào Đảng : 10/5/2014 - Chính thức 10/5/2015.
11. Trình độ học vấn : 12/12
12. Trình độ chuyên môn : Đại học (ngành Tài chính Tín dụng)
13. Quá trình công tác:
- Từ tháng 11/2001 đến tháng 10/2003: Giảng dạy tại trường THPT Bùi Hữu Nghĩa, thành phố Cần Thơ.
 - Từ tháng 11/2003 đến tháng 06/2010: Làm giao dịch viên tại Ngân hàng Thương mại Cổ phần Công thương Việt Nam - Chi nhánh Cần Thơ.

- Từ tháng 07/2010 đến tháng 02/2013: Là nhân viên kế toán tại Phòng Kế toán, Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang.
 - Từ tháng 03/2013 đến 31/12/2014: Giữ chức vụ Phó phòng kế toán, Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang.
 - Từ 01/01/2015 đến nay: Giữ chức vụ Kế toán trưởng, Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang.
14. Chức vụ công tác hiện nay: Kế toán trưởng Công ty
15. Chức vụ ở các tổ chức khác: Không
16. Hành vi, vi phạm pháp luật : Không
17. Quyền lợi mâu thuẫn với lợi ích công ty: Không
18. Các khoản nợ đối với công ty: Không
19. Số cổ phần nắm giữ : 29.850 (0,48 % vốn điều lệ)

Những người có liên quan:

STT	Họ và tên	Quan hệ với ứng viên	Số cổ phần nắm giữ
1	Trần Thị Phượng	Mẹ	265.750
2	Lâm Thị Việt Hà	Chị	12.125
3	Lâm Thị Lê Hà	Em	7.187
4	Nguyễn Chiến Mạnh	Anh rể	73.812

- Tình hình lao động

Tính đến thời điểm 31/12/2016, tổng số Cán bộ - Công nhân viên Công ty: 188 nhân sự.

(Bảng 3: Cơ cấu nhân sự của Công ty)

Số	Trình độ	Số người	Tỷ lệ (%)
I.	Phân theo giới tính	188	100%
1.	Nam	135	71,8%
2.	Nữ	53	28,2%
II.	Phân theo trình độ chuyên môn	188	100%
1.	Trên đại học	3	1,6%
2.	Đại học	66	35,1%
3.	Cao đẳng	8	4,2%

4.	Trung cấp	28	14,9%
5.	Lao động có chứng chỉ nghề	44	23,4%
6.	Lao động phổ thông	39	20,7%

(Nguồn: Phòng Tổ chức - Hành chính)

3. Tình hình đầu tư, tình hình thực hiện các dự án

a. Tình hình đầu tư dự án lớn

Dự án đầu tư nhà kho và cảng trực tại Phú Quốc. Dự án bắt đầu thực hiện từ tháng 10 năm 2016, kết thúc đến tháng 12 năm 2016.

(Bảng 4: Dự án đầu tư nhà kho và cảng trực tại Phú Quốc)

STT	Hạng mục	Thành tiền (tr.đ)	Ghi chú
1	Nền móng, nền nhà kho	950	
2	Nhà kho 1.500 m2	650	
3	2 bộ cảng trực dầm đôi chữ A	700	
Tổng cộng		2.300	

(Nguồn: Phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD)

b. Tình hình hoạt động của các công ty con và công ty liên kết

- Công ty TNHH MTV Thiên An

+ Tình hình tài chính:

(Bảng 5: Tình hình tài chính Công ty TNHH MTV Thiên An)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	% tăng giảm/ %
Tổng giá trị tài sản	4.432	9.476	114%
Doanh thu thuần	26.847	38.114	42%
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	939	2.735	191%
Lợi nhuận khác	10	(0.014)	(0,14%)
Lợi nhuận trước thuế	949	2.735	188%
Lợi nhuận sau thuế	740	2.189	196%

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty TNHH MTV Thiên An)

+ Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

(Bảng 6: Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu Công ty TNHH MTV Thiên An)
(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	Ghi chú
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán + Hệ số thanh toán ngắn hạn Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn + Hệ số thanh toán nhanh <u>Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho</u> Nợ ngắn hạn	1,67 1,43	1,23 1,15	
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn + Hệ số Nợ/Tổng tài sản + Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	0,59 1,49	0,81 4,33	
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động + Vòng quay hàng tồn kho Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân Doanh thu thuần/Tổng tài sản	39,44 6,05	55,25 4,02	
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản + Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	2,75% 41,65% 16,70% 3,49%	5,74% 123% 23,09% 7,17%	

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty TNHH MTV Thiên An)

- Công ty TNHH MTV Thương mại Dịch vụ Hamaco

+ Tình hình tài chính

(Bảng 7: Tình hình tài chính Công ty TNHH MTV Thương mại Dịch vụ Hamaco)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	% tăng giảm/ %
Tổng giá trị tài sản	14.260	5.013	(65%)
Doanh thu thuần	78.676	13.681	(82,6%)
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	1.936	197	(90%)
Lợi nhuận khác	2.851	276	(90,3%)
Lợi nhuận trước thuế	4.814	474	(90,1%)
Lợi nhuận sau thuế	3.755	379	(90%)

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty TNHH MTV Thương mại Dịch vụ Hamaco)

+ Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

(Bảng 8: Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu Công ty TNHH MTV Thương mại Dịch vụ Hamaco)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	Ghi chú
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn	1,39	4,95	
Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn			
+ Hệ số thanh toán nhanh	0,73	4,66	
<u>Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho</u>			
Nợ ngắn hạn			
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
+ Hệ số Nợ/Tổng tài sản	0,72	1,99	
+ Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	2,55	0,25	
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
+ Vòng quay hàng tồn kho	10,69	45,27	

Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân Doanh thu thuần/Tổng tài sản	5,54	2,73	
<i>4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</i>			
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	4,77%	2,77%	
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu	26,33%	7,56%	
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	26,33%	7,56%	
+ Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	2,49%	1,44%	

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty TNHH MTV Thương mại Dịch vụ Hamaco)

- Công ty Cổ phần bê tông Hamaco

+ Tình hình tài chính

(Bảng 9: Tình hình tài chính Công ty Cổ phần Bê tông Hamaco)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	% tăng giảm/ %
Tổng giá trị tài sản	96.020	159.251	166%
Doanh thu thuần	207.691	192.968	93%
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	9.979	6.874	(31%)
Lợi nhuận khác	(0.35)	(342)	(99,9%)
Lợi nhuận trước thuế	9.978	6.532	(35%)
Lợi nhuận sau thuế	8.509	6.454	(24%)

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Bê tông Hamaco)

- Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

(Bảng 10: Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu Công ty Cổ phần Bê tông Hamaco)

(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	Ghi chú
<i>1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán</i>			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn	1,74	1,30	
Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn			
+ Hệ số thanh toán nhanh	1,6	1,23	
<u>Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho</u>			
Nợ ngắn hạn			

2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
+ Hệ số Nợ/Tổng tài sản	0,53	0,54	
+ Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	1,14	1,18	
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
+ Vòng quay hàng tồn kho	34,43	41,20	
Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân	2,16	1,21	
Doanh thu thuần/Tổng tài sản			
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	4,09%	3,34%	
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu	18,9%	8,84%	
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	8,86%		4,05%
+ Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	4,80%		3,56 %

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Bê tông Hamaco)

4. Tình hình tài chính

a) Tình hình tài chính

(Bảng 11: Tình hình tài chính Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)
(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	% tăng giảm/ %
Tổng giá trị tài sản	244.373	354.609	45%
Doanh thu thuần	1.437.078	1.553.555	8%
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	12.180	17.068	40%
Lợi nhuận khác	3.841	2.808	(27%)
Lợi nhuận trước thuế	16.022	19.876	24%
Lợi nhuận sau thuế	13.152	16.315	24%

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

b) Các chỉ tiêu tài chính khác

(Bảng 12: Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)
(Đơn vị tính: triệu đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2015	Năm 2016	Ghi chú
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán + Hệ số thanh toán ngắn hạn Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn + Hệ số thanh toán nhanh <u>Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho</u> Nợ ngắn hạn	1,01 0,70	0,93 0,55	
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn + Hệ số Nợ/Tổng tài sản + Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	0,63 1,68	0,76 3,17	
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động + Vòng quay hàng tồn kho Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân Doanh thu thuần/Tổng tài sản	31,20 5,88	12,92 4,38	
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu + Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản + Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	0,91% 14,4% 5,38% 0,84%	1,05% 19,2% 4,60% 1,09%	

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

5. Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu.

a. Cổ phần

- Tổng số cổ phần: 6.225.399
- Mệnh giá cổ phần: 10.000 đồng

b) Cơ cấu cổ đông

Cơ cấu cổ đông của Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang tại ngày chốt danh sách 31/12/2017 để thực hiện đăng ký, lưu ký chứng khoán tập trung tại Trung tâm Lưu ký chứng khoán và đăng ký giao dịch Upcom tại Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội:

(Bảng 13: Cơ cấu cổ đông Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

Số thứ tự	Họ và tên	Số lượng cổ đông (người)	Số lượng cổ phần (Cổ phần)	Tỷ lệ % trên vốn điều lệ thực góp
I	Cổ đông trong nước	181	5.602.899	90,00%
1	Tổ chức	-	-	-
2	Cá nhân	181	5.602.500	90,00%
II	Cổ đông nước ngoài	-	-	-
III	Cổ phiếu quỹ	1	622.500	10,00%
Tổng cộng^{(I)+(II)+(III)}		182	6.225.399	100,00%

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

6. Chính sách liên quan đến người lao động.

a) Số lượng lao động, mức lương trung bình đối với người lao động

- Tổng số Cán bộ - Công nhân viên toàn Công ty: 188 nhân sự;
- Thu nhập bình quân: 10.294.000 đồng/người.

b) Chính sách lao động nhằm đảm bảo sức khỏe, an toàn và phúc lợi của người lao động

- Mua BHXH, BHYT cho 188 lao động;
- Mua bảo hiểm tai nạn lao động đạt 100% tổng số lao động.

c) Hoạt động đào tạo người lao động

- Số giờ đào tạo trung bình mỗi năm, theo nhân viên và theo phân loại nhân viên
- Đào tạo 112 lượt người, chi phí hơn 105 triệu đồng
- Các chương trình phát triển kỹ năng và học tập liên tục để hỗ trợ người lao động đảm bảo có việc làm và phát triển sự nghiệp.
- Khóa đào tạo: Kỹ năng đánh giá nội bộ;
- Khóa đào tạo: Nâng cao chất lượng Iso 9001:2015;
- Khóa đào tạo: Kỹ năng quản trị và giải quyết mâu thuẫn;
- Khóa đào tạo: Phát triển thương hiệu bền vững...

7. Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

- Chi đoàn Công ty phối hợp cùng Đoàn khối doanh nghiệp Thành phố Cần Thơ thực hiện các chương trình: 60 ngày tiết kiệm vì trẻ em có hoàn cảnh khó khăn, Quỹ khuyến học cho học sinh có hoàn cảnh khó khăn, Phát động tháng thanh niên...
- Tài trợ các chương trình của Thành phố: Băng rôn tuyên truyền “Phòng, chống tội phạm”;
- Hưởng ứng các hoạt động: hưởng ứng và thực tập phương án phòng cháy và chữa cháy;
- Đồng hành cùng Xi măng Tây Đô trao tặng quà tết cho các gia đình có hoàn cảnh khó khăn;

III. Báo cáo và đánh giá của Ban Tổng Giám đốc

1. Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

- Năm 2016, hầu hết các mặt hàng kinh doanh chính của Công ty đều tăng và đạt cao so với kế hoạch.
- Sự phối hợp tốt trong nội bộ Công ty, từ các Chi nhánh đến các phòng ban kịp thời, nhất là về thông tin thị trường giá cả từ đó có chính sách nhập hàng và bán hàng hợp lý.

2. Tình hình tài chính

a. Tình hình tài sản

(Bảng 14: Tình hình tài sản Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

Chỉ tiêu chính	Đơn vị tính	2015	2016	Tăng/giảm 2016 so với 2015
Tài sản ngắn hạn	Tr.đ	141.159	249.578	77%
Tài sản dài hạn	Tr.đ	103.214	105.032	2%
Tổng tài sản	Tr.đ	224.374	354.610	58%

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

- Tổng tài sản của công ty tại thời điểm 31/12/2016 tăng 58% so với cùng thời điểm năm trước.
- Tổng tài sản tăng chủ yếu tăng tài sản ngắn hạn 77%, còn tài sản dài hạn tăng không đáng kể chỉ 2%. Tài sản ngắn hạn tăng từ nguồn tăng hàng tồn kho và các khoản phải thu, trong đó đặc biệt là tăng hàng tồn kho gấp 2,6 lần.

b. Tình hình nợ phải trả

(Bảng 15: Tình hình nợ phải trả Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

Chỉ tiêu chính	Đơn vị tính	2015	2016	Tăng/giảm 2016 so với 2015
- Tổng nợ phải trả	Tr.đ	153.270	269.550	76%
+ Nợ vay ngắn hạn	Tr.đ	139.351	247.226	77%
+ Nợ dài hạn	Tr.đ	13.919	22.324	60%
Tổng vốn chủ sở hữu	Tr.đ	91.104	85.059	-7%
Tổng nguồn vốn	Tr.đ	224.374	354.609	58%

(Nguồn: Phòng Kế toán - Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang)

- Tổng nợ phải trả cuối năm 2016 tăng 76% so với cuối năm 2015, khoảng tăng này chủ yếu là do vay ngắn hạn để dự trữ hàng tồn kho, vay dài hạn cũng có tăng nhưng nhiều.
- Nguồn vốn của chủ sở hữu giảm so với năm 2015 do trong năm Công ty đã mua lại cổ phiếu của cổ đông lớn để làm cổ phiếu quỹ (10% vốn điều lệ) làm giảm nguồn vốn chủ sở hữu gần 10 tỷ đồng.

3. Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý

- Thực hiện kế hoạch sắp xếp, luân chuyển nhân sự nhằm tinh gọn bộ máy quản lý theo hướng giảm nhân sự khâu nội bộ, tăng lực lượng bán hàng ngoài thị trường được Công ty đặc biệt quan tâm. Trong năm đã thay đổi mô hình hoạt động của Phòng Kinh doanh Dầu nhớt.
- Nhằm kích thích người lao động tăng năng suất lao động đã điều chỉnh chính sách lương theo hướng tăng năng suất tăng lương và xây dựng chính sách lương sản lượng cho nhân viên bán hàng.

4. Kế hoạch phát triển năm 2017

- Năm 2017, dự báo tình hình kinh tế chung của thế giới sẽ tiếp tục tăng trưởng cao hơn 2016. Tuy nhiên, tình hình thế giới được đánh giá còn nhiều chuyển biến phức tạp và rủi ro, nhất là do tác động từ chính sách đối ngoại của Mỹ, suy giảm kinh tế của Trung Quốc,... Từ đó, nền kinh tế trong nước cũng bị ảnh hưởng không nhỏ. Đặc biệt, sự bất ổn và suy giảm kinh tế của Trung Quốc sẽ ảnh hưởng trực tiếp đến ngành thép cả Việt Nam nói chung và của Công ty nói riêng, cũng như các mặt hàng kinh doanh khác của Công ty.
- Tăng trưởng GDP kỳ vọng của Chính phủ năm 2017: 6,7% và nền kinh tế được dự báo đẹp hơn, lạc quan hơn 2016. Tuy nhiên, trên thực tế nền kinh tế vẫn còn phải

đối mặt với những khó khăn như: không đủ vốn, không đủ ngân sách để trả nợ đến hạn, chi thường xuyên,...

- Do vậy, không thể lắc quan, trong việc phát triển các mặt hàng kinh doanh của Công ty nhất là mặt hàng thép. Đồng thời, Công ty cũng phải thận trọng trong công tác triển khai phát triển kinh doanh, vì còn nhiều thách thức, rủi ro về lãi suất, giá cả, nguồn vốn, chính sách của Chính Phủ,...
- Kế hoạch sản lượng các mặt hàng chính và doanh thu tiếp tục duy trì tăng trưởng cao. Nhưng hiệu quả kinh doanh chỉ duy trì ở mức năm 2016, do tập trung vào công tác đầu tư hệ thống kho bãi.

(Bảng 16: Kế hoạch kinh doanh năm 2017)

Chỉ tiêu	ĐVT	Thực hiện 2016	Kế hoạch 2017	Tăng/giảm 2017 so 2016
1. Doanh thu	Tr.đ	1.553.556	1.870.000	20%
2. Sản lượng hàng hóa				
- Thép	Tấn	91.190	120.000	32%
- Xi măng	Tấn	223.220	240.000	8%
- Cát	M ³	114.530	70.000	-39%
- Đá	M ³	169.920	90.000	-47%
- Gas	Tấn	11.090	13.000	17%
- Dầu nhờn	M ³	1.360	1.565	15%
- Xăng dầu	M ³	1.800	2.200	22%
- Sơn	Tr đ	42.000	52.725	26%
3. Đầu tư phương tiện và xây dựng cơ bản	Tr.đ	5.857	25.000	327%
4. Lợi nhuận sau thuế	Tr.đ	16.315	16.000	-2%

(Nguồn: Phòng Kế hoạch - Kinh doanh VLXD)

Để thực hiện được các chỉ tiêu trên, Công ty đề ra các biện pháp như sau:

- Với thành công trong năm 2016 về việc tận dụng các lợi thế cạnh tranh để thực hiện các chỉ tiêu sản lượng và lợi nhuận. Năm 2017, HAMACO tiếp tục tập trung vào các lợi thế hiện có và tăng cường thêm lợi thế mới để thực hiện các chỉ tiêu 2017.
- Ngành vật liệu xây dựng, đầy mạnh tiêu thụ tất cả các mặt hàng nhằm đạt kế hoạch sản lượng năm 2017 và tận dụng sự hỗ trợ của các nhà cung cấp. Liên kết với các khách hàng có sản lượng lớn để tăng nhanh sản lượng. Đặc biệt chú ý công tác cân

đối nhập hàng, tồn kho từng thời điểm nhanh chóng, kịp thời mang lại hiệu quả cao nhất, rủi ro thấp nhất.

- Ngành gas, nhanh chóng ổn định lại tổ chức, hệ thống khách hàng, điều chỉnh chính sách bán hàng phù hợp và phát triển thêm thị trường. Đạt bằng được mục tiêu ổn định khách hàng hiện có và tập trung vào các thị trường tiềm năng.
- Ngành dầu nhòn, ổn định hệ thống phân phối, phối hợp chặt chẽ với nhà cung cấp phát triển bền vững ở tất cả các thị trường.
- Ngành sơn, tăng sản lượng ở thị trường đang phát triển và tăng nhanh sản lượng ở các thị trường còn hạn chế. Tận dụng mối quan hệ sẵn có của các ngành hàng khác, nhất là ngành vật liệu xây dựng để phát triển khách hàng mới bền vững.
- Về đầu tư và phát triển, HAMACO sẽ tập trung đầu tư các phương tiện chuyên dụng chưa thuê được từ bên ngoài như xe tải cẩu, đầu tư kho bãi, hệ thống cầu trực mới tại các kho Trà Nóc, C22 Lê Hồng Phong, các Chi nhánh và Tỉnh chưa có chi nhánh. Với mục tiêu nâng cao năng lực dự trữ và xếp dỡ hàng hóa tạo thêm lợi thế cạnh tranh.
- Về tổ chức và quản lý, Công ty tiếp tục củng cố tăng cường thêm đội ngũ quản lý từ bên ngoài có năng lực phù hợp. Sắp xếp lại, thành lập phòng ban, đơn vị trực thuộc theo hướng phân công trách nhiệm, phân cấp cụ thể, rõ ràng, tạo điều kiện cho các đơn vị chủ động thực hiện nhiệm vụ. Bên cạnh đó, Ban Tổng Giám đốc sẽ tăng cường công tác giám sát, hỗ trợ đảm bảo tính thông suốt và phát huy hiệu quả cao nhất sức mạnh tổng hợp của cả hệ thống HAMACO.
- Về quản lý nguồn vốn, Ban Tổng Giám đốc chú trọng và nâng cao hoạt động nghiệp vụ tài chính kế toán, đảm bảo nhanh, kịp thời, chính xác, phản ánh trung thực tình hình hoạt động kinh doanh. Đặc biệt, Công ty sẽ tăng cường công tác quản lý rủi ro trong kinh doanh, hàng tồn kho, vốn,...

IV. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Công ty

1. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Công ty

- Năm 2016 tình hình kinh doanh các ngành hàng của Công ty tiếp tục có những biến động phức tạp. Tuy nhiên, Hội đồng Quản trị đã thực hiện tốt chức năng định hướng, giám sát kịp thời hoạt động của Ban điều hành trong việc thực hiện các nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và Hội đồng quản trị.
- Trong năm tài chính 2016, Hội đồng quản trị đã tổ chức các cuộc họp định kỳ theo đúng quy định của điều lệ hoạt động công ty. Đồng thời tổ chức các cuộc họp bất thường và xin ý kiến qua văn bản nhằm đảm bảo kịp thời trong công tác chỉ đạo. Tất cả các cuộc họp đều có sự tham gia của Ban kiểm soát và Ban điều hành giúp các quyết định của Hội đồng Quản trị được thiết thực và mang lại hiệu quả cao.

- Hội đồng quản trị cũng đã ban hành các quy định nội bộ, các nghị quyết, quyết định của Hội đồng quản trị dựa trên sự nhất trí cao của các thành viên và trên cơ sở lợi ích của các cổ đông theo định hướng phát triển bền vững.
- Hội đồng quản trị đã đăng ký và mua lại mua lại 622.500 cổ phần làm cổ phiếu quỹ.

2. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Giám đốc công ty

- Năm 2016, Ban tổng giám đốc đã có nhiều nỗ lực trong hoạt động điều hành kinh doanh và hoàn thành các chỉ tiêu được giao. Ban tổng giám đốc đã liên tục tìm kiếm và khai thác các lợi thế của Công ty và gắn kết với các đơn vị tạo thành sức mạnh tổng hợp tăng được lợi nhuận và khẳng định được thương hiệu. Đồng thời, Ban điều hành cũng mạnh dạn sắp xếp lại đội ngũ nhân sự, cơ bản ổn định được bộ máy quản lý. Đặc biệt, Ban Tổng Giám đốc đã ổn định được nguồn tài chính, đảm bảo nhu cầu kinh doanh, dự trữ hàng hóa, mang lại hiệu quả kinh tế cao.
- Trong năm, HAMACO cũng đã xây dựng xong kho thép và xi măng tại Phú Quốc, làm tăng thêm lợi thế cạnh tranh tại thị trường này. Ngoài ra cũng đánh giá cao Ban điều hành trong việc chủ động quan hệ với các nhà cung cấp tạo nguồn hàng, tiết kiệm chi phí cho Công ty.
- Tuy nhiên, năm 2016 một vài ngành hàng của Công ty gặp khó khăn, công tác điều hành của Ban Tổng Giám đốc bị hạn chế, do có thành viên ban tổng giám đốc nghỉ việc đột xuất, cũng có thành viên không sâu sát trong công việc.
- Kết thúc năm 2016, Công ty rút ra rất nhiều bài học kinh nghiệm trong công tác chỉ đạo, điều hành và tự tin trong giai đoạn phát triển mới. HAMACO tin tưởng toàn hệ thống sẽ vượt qua khó khăn của năm 2016, tận dụng các cơ hội hiện có và các cơ hội mới trong năm 2017 đưa doanh nghiệp ngày càng phát triển bền vững hơn.

3. Các kế hoạch và định hướng của Hội đồng quản trị

Từ những kinh nghiệm và những bài học sâu sắc trong hơn 40 năm qua và đặc biệt là năm 2015, 2016, cùng với sự quyết tâm cao trong công tác chỉ đạo của Hội đồng quản trị và điều hành kinh doanh của Ban Tổng giám đốc. Hội đồng Quản trị HAMACO tiếp tục tận dụng các lợi thế kinh doanh, đưa Công ty sớm đi vào giai đoạn phát triển mới, với mục tiêu:

- Sản lượng tăng từ 15% đến 32% đối với các mặt hàng chính.
- Lợi nhuận duy trì như năm 2016.
- Tiếp tục ổn định hoạt động theo hướng phát triển nhanh.
- Bảo toàn và phát triển vốn cho cổ đông.

VI. Báo cáo tài chính.

1. Ý kiến kiểm toán

Theo ý kiến của chúng tôi, Báo cáo tài chính hợp nhất đã phản ánh trung thực và hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính hợp nhất của Tập đoàn tại ngày 31/12/2016 cũng như kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất và tình hình luân

24/25

chuyển tiền tệ hợp nhất cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các Chuẩn mực Kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán Doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp luật có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính hợp nhất.

2. Báo cáo tài chính được kiểm toán

Báo cáo tài chính năm 2016 đã được kiểm toán bao gồm: Bảng cân đối kế toán; Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh; Báo cáo lưu chuyển tiền tệ; Bản thuyết minh Báo cáo tài chính được cập nhật trên trang web của Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang tại địa chỉ: www.hamaco.vn mục quan hệ cổ đông.

XÁC NHẬN CỦA CÔNG TY

TỔNG GIÁM ĐỐC



Lê Hoàng Nam