



CÔNG TY CP DỆT MAY ĐẦU TƯ THƯƠNG MẠI THÀNH CÔNG

36 Tây Thạnh, P.Tây Thạnh, Q.Tân Phú, Tp Hồ Chí Minh.
ĐT : (08) 38.153.962 Fax: 38.152.757 – 38 154 008

Số: 73 /CV-TCG-ISD

Tp.Hồ Chí Minh, ngày 10 tháng 4 năm 2013

V/v giải trình kết quả kinh doanh năm 2012

Và phương án khắc phục

Kính gửi: SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN TP. HỒ CHÍ MINH

Phúc đáp Công văn số 351/2013/SGDHCM-NY ngày 19/3/2013 của Sở GDCK Tp.HCM v/v đưa cổ phiếu TCM vào diện cảnh báo, Công ty cp dệt may đầu tư thương mại Thành Công (Mã cp: TCM) kính giải trình nguyên nhân dẫn đến kết quả năm 2012 lỗ và đưa ra phương án khắc phục như sau:

1. Nguyên nhân kết quả kinh doanh lỗ trong năm 2012

Explanation of Reason of loss in 2012:

- Trong năm 2012, doanh thu thuần đạt được 2,283,500,958,870 VND tăng 4% so với năm 2011, tuy nhiên lợi nhuận đạt được (20,159,188,699 VND) do chi phí nguyên vật liệu, nhiên liệu, năng lượng tăng cao so với năm 2011 là 15%. Bên cạnh đó do ảnh hưởng suy thoái kinh tế thế giới nên kim ngạch xuất khẩu vào thị trường Mỹ giảm 35%.

In the year 2012, Net sales was achieved 2,283,500,958,870 VND, increase 4% compared with 2011, however loss was (20,159,188,699 VND) due to raw material, fuel, electricity have increased compared last year 2011 to be 15%. Moreover due to be affected by the world's economic recession, the export value in American market have decreased 35%.

- Kết quả hoạt động năm 2012 hợp nhất như sau:

Consolidated 2012 performance as follows:

Stt No.	Khoản mục Items	Thực hiện của toàn Công ty Performance of Company (VND)
1	Doanh thu thuần Net Sales	2,283,500,958,870
2	Giá vốn hàng bán Cost of goods sold	2,116,062,054,037
3	Lợi nhuận gộp Gross profit	167,438,904,833
4	Chi phí bán hàng và quản lý S&A expenses	143,069,177,967
5	Lợi nhuận ròng Net income	(20,159,188,699)

- Nhìn chung trong năm 2012, hoạt động Công ty đối với sản phẩm may và vải là có hiệu quả, tuy nhiên kinh doanh sợi không thu được lợi nhuận. Hoạt động kinh doanh sợi lỗ là

do việc mua bông nguyên liệu với giá cao trên thị trường giao sau từ năm 2011. Do vậy, đầu năm 2012, định hướng của Công ty là tập trung vào việc bù lỗ cho kinh doanh sợi bằng cách tối ưu hoá đơn hàng sản phẩm may và thu hút đơn hàng của Eland từ Hàn Quốc, Trung Quốc. Tuy nhiên do tình hình suy thoái của thị trường E.U và USA nên nhu cầu đơn hàng may giảm đáng kể, do vậy hoạt động kinh doanh sợi cũng bị ảnh hưởng một cách tiêu cực. Lợi nhuận từ kinh doanh vải, sản phẩm may không thể bù đắp được cho khoản lỗ từ hoạt động kinh doanh sợi như dự kiến.

In general, Company made Gross Profit in Garment and Fabric business in 2012 but recorded Loss in Yarn Sales unit. Loss of Yarn Sales unit was from high-price cotton that was purchased via On-call market since 2011. Therefore, at the beginning of year 2012, business strategy focused on recovering Loss of Yarn Sales unit by Garment, so Company chose the way to maximize Garment Sales volume and began to pull Eland order from Korea and China. However economy recession of E.U and USA led down-turn of textile demand whole the year round and mainly Yarn Sales unit was affected very negatively. Profit of garment, fabric could not cover for loss from Yarn Sales as our expectation.

2. Phương án khắc phục trong năm 2013

Solution to recover performance in 2013

- Để kiểm soát rủi ro trong việc mua bông nguyên liệu, Công ty sẽ điều chỉnh tỷ lệ mua bông theo cách thức 30% số lượng mua trên thị trường giao sau và 70% số lượng mua trên thị trường giao ngay (tỷ lệ trước đây là: 80% thị trường giao sau và 20% thị trường giao ngay). Đây là một giải pháp quan trọng nhằm kiểm soát rủi ro trong việc mua bông nguyên liệu- nguyên nhân ảnh hưởng đáng kể đến kết quả kinh doanh của công ty trong năm 2012 (chi phí nguyên liệu đầu vào bị tăng cao trong 2012)

To control the risk of purchasing raw material- cotton by adjustment the purchasing method: 30% quantity from on-call market and 70% on prompt market (previously 80% on call market and 20% prompt market). This is an important solution to control risks in purchasing raw cotton which had significantly affected the business performance of company in 2012 (cost of input materials was increased highly in 2012).

- Đầu tư Xưởng Đan kim mới tại Nhị Xuân nhằm sản xuất các mặt hàng chất lượng cao đáp ứng yêu cầu khách hàng. Đồng thời nhằm thuận tiện trong việc kiểm soát chất lượng, giảm chi phí gia công và chủ động nguyên liệu vải cho sản xuất đơn hàng may của Công ty. Dự kiến Xưởng Đan mới sẽ hoàn thành và chính thức đưa vào sản xuất từ tháng 6/2013 với công suất khoảng 1.181.250kg vải và 1.260.000 chiếc bo cổ/năm. Dự kiến sẽ tiết kiệm chi phí gia công khoảng 15 tỷ đồng/năm.

To invest new Knitting Factory at Nhi Xuan with the aim to produce high quality products to meet requirement of customer. And to control the quality positively, reduce cost of processing outside and take the initiative in fabric supply for garment production of Company. The new Knitting factory is scheduled to operate on June, 2013 with capacities about 1,181,250 kgs knit fabric and 1,260,000 pieces of neck rib per year. It's expected to save processing expenses around 15 billion VND per year.

- Tiếp tục triển khai ERP tại ngành May để hoàn thành hệ thống ERP trong toàn Công ty nhằm tăng hiệu quả kiểm soát chi phí, qui trình sản xuất và cung cấp thông tin kịp thời cho việc ban hành quyết định của lãnh đạo Công ty. Dự kiến với việc hoàn thành ERP kết hợp với các kế hoạch đầu tư, cải tiến chất lượng, Công ty có thể tiết kiệm được khoảng 2% giá vốn hàng bán/năm.

To continue to apply ERP in Sewing in order to complete entire ERP system at Company. In case of completion of ERP, cost of production will be controlled more efficiently and it's very helpful to provide information for the management to make decision. With the completion of ERP and other investment, quality improvement Company can save around 2% of cost of goods sold per year.

- Đầu tư máy móc thiết bị mới nhằm cải tiến chất lượng sản phẩm: đầu tư máy nhuộm, máy kiểm tra chất lượng bông.

To invest new machineries, equipments to improve quality of products: dyeing machine, test cotton machine.

- Thực hiện gia tăng đơn hàng E.land và phát triển mặt hàng vải dày để đảm bảo sản xuất liên tục các đơn hàng trong mùa thấp điểm nhằm giúp công ty có thể tăng thêm doanh thu và lợi nhuận cho năm 2013.

To increase volume of garment order from E.land and develop terry fabric item to ensure continuous producing orders in the low season so that company could increase revenue and profit for year 2013.

- Kế hoạch thoái vốn tại các công ty con, công ty liên kết không hoạt động hiệu quả và không phù hợp chiến lược phát triển của Công ty: Công ty cp Thành Chí với kỳ vọng giá trị chuyển nhượng là 32 tỷ đồng.

Plan to withdraw capital contribution at subsidiaries, affiliates which ineffective performance and unproper with strategy of Company: Thanh Chi Joint Stock Company with the expected transfer amount is 32 billion dong.

Ngoài ra, cũng xin thông tin thêm kết quả hoạt động quý 1/2013 của Công ty mẹ như sau:

Moreover, Company would like to inform the performance of 1st quarter in 2013 of mother company as follows:

Stt No.	Khoản mục Items	Thực hiện quý 1/2013 Performance of 1 st quarter (VND)	Kế hoạch 2013 2013 Target
1	Doanh thu thuần Net Sales	538,809,538,610	2,394,000,000,000
2	Lợi nhuận gộp Gross profit	66,951,969,247	
3	Lợi nhuận ròng Net income	21,927,050,225	90,340,000,000

Công ty có kế hoạch sớm công bố báo cáo tài chính quý 1/2013 của công ty mẹ để Sở GDCK Tp.HCM và quý cổ đông, nhà đầu tư có thông tin đầy đủ hơn.

Company intends to disclose the 1st quarter Financial Statement of mother company soon in order to provide fully information of Company's operation for HOSE, valuable shareholders, investors.

Bên cạnh đó, từ khi niêm yết năm 2007 đến nay, chưa năm nào hoạt động Công ty thua lỗ, kết quả hoạt động hợp nhất 3 năm gần nhất như sau:

Besides since the listing time 2007 so far, Company have not got any loss, the performance of latest 3 years as follows:

Stt No.	Khoản mục Items	Thực hiện 2011 Performance 2011 (VND)	Thực hiện 2010 Performance 2010 (VND)	Thực hiện 2009 Performance 2009 (VND)
1	Doanh thu thuần Net Sales	2,194,773,628,646	1,892,738,683,616	1,126,093,301,070
2	Lợi nhuận ròng Net income	112,953,234,058	198,462,191,374	47,411,292,468

Do vậy nếu chỉ xem xét kết quả năm 2012 là chưa phản ánh đầy đủ những nỗ lực của tập thể lãnh đạo và CBCNV Công ty trong quá trình lao động để tạo ra giá trị cho cổ đông, cộng đồng.

Therefore, if evaluation based on 2012 performance only is not reflect fully the effort of collective management and employees during working duration to create value for shareholders and community.

Thiết nghĩ với các nguyên nhân, giải pháp đã trình bày trên và cùng với kết quả hoạt động tích cực của Công ty trong quý I/ 2013 cũng như từ lúc bắt đầu niêm yết đến nay, kính đề nghị Sở GDCK Tp.HCM xem xét chấp thuận thực hiện dỡ bỏ ký hiệu cảnh báo cho Công ty và cho phép cổ phiếu TCM được ra khỏi danh sách cảnh báo theo khoản 19a.4 tại điều 1 của quyết định số 04/QĐ-SGDHCM ngày 17/4/2009 của Tổng giám đốc Sở GDCK Tp Hồ Chí Minh về việc sửa đổi điều 19 và mục II Phụ lục 2 Quy chế niêm yết chứng khoán tại Sở GDCK Tp.HCM.

We would like to explain all information hereinabove for HOSE, valuable shareholders, investors aware of situation of Company.

With the reasons, solutions presented above and along with the profitable performance of the company in 1st quarter 2013 as well as the performance since the listing date, We kindly propose HOSE to consider removing the Company's warning sign and release TCM share from the warning list according to the clause 19a.4 in Article 1 of the decision No. 04 / QĐ-SGDHCM April 17, 2009 of HOSE on amending and supplementing the content of Article 19 and item II of Annex 2 of Securities Listing Regulations at HOSE.

Rất mong tiếp tục nhận được sự hỗ trợ của Sở GDCK Tp.HCM, sự tin tưởng, hợp tác của quý cổ đông, nhà đầu tư trong thời gian tới.

We hope to receive supporting of HOSE, belief and co-operation of valuable shareholders, investors continuously.

Trân trọng cảm ơn.

Sincerely thanks.

Nơi nhận:

- Như trên.
- Lưu: PNS, ISD.

