
BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
Về kết quả kinh doanh năm 2019 và phương hướng năm 2020

1. Những nét nổi bật năm 2019:

Kinh tế Việt Nam năm 2019 tiếp tục đánh dấu 1 năm khởi sắc trong bối cảnh tình hình kinh tế thế giới tăng trưởng chậm lại. Căng thẳng thương mại giữa Mỹ - Trung và các vấn đề địa chính trị càng làm gia tăng đáng kể tính bất ổn của hệ thống thương mại toàn cầu:

- Tăng trưởng GDP năm 2019 đạt 7.02% so với năm 2018, là năm thứ 2 liên tiếp toàn bộ 12/12 chỉ tiêu phát triển KT-XH hoàn thành đạt và vượt.
- Kinh tế VN hội nhập mạnh hơn, đầu tư nước ngoài tăng cả lượng và chất nhờ việc Chính phủ cải thiện môi trường đầu tư và dần thoái vốn khỏi các doanh nghiệp nhà nước, các nhà đầu tư có xu hướng chuyển dịch vốn đầu tư từ Trung quốc sang VN.
- Khu vực tư nhân tiếp tục trở thành động lực chính của năm 2019.
- Đạt được nhiều thành tựu lớn trong việc ký kết các hiệp định thương mại tự do: Việt Nam EU (EVFTA), Việt Nam-Cu Ba, Việt Nam và các nước Asean; kim ngạch xuất nhập khẩu 517 tỷ Đô.
- Kinh tế vĩ mô, mặt bằng lãi suất, tỷ giá tiếp tục ổn định (ngắn hạn từ 8%-9%, trung hạn từ 10%-12%, tỷ giá tăng ~ 0,1% so với năm 2018).

+ Một số khó khăn, tồn tại:

- Nợ công tiếp tục duy trì ở mức cao, nguồn thu ngân sách khó khăn nên chính phủ thắt chặt chi tiêu, nhất là đầu tư mới
- Khối Bộ, ban, ngành giảm đầu tư công để tránh bội chi ngân sách.

Về lĩnh vực CNTT & VT:

- Lĩnh vực CNTT & VT tiếp tục ảnh hưởng khi Chính phủ cắt giảm chi tiêu công, các dự án CNTT đưa ra rất nhiều nhưng thiếu vốn trầm trọng.
- Các doanh nghiệp nhỏ lựa chọn hình thức đi thuê thay vì đầu tư Hệ thống, các doanh nghiệp lớn (tập đoàn, TCT) thành lập các công ty con triển khai các Hệ thống CNTT phục vụ nội bộ.
- Cạnh tranh trong lĩnh vực CNTT & VT ngày càng khốc liệt, các nhà cung cấp dịch vụ như Viettel, VNPT, FPT Telecom... tận dụng nghị định 80 và xu hướng cho thuê hạ tầng, dịch vụ CNTT đã và đang tham gia sâu rộng vào lĩnh vực tích hợp hệ thống.
- Trong nền kinh tế hội nhập, các doanh nghiệp tích hợp hệ thống nước ngoài tham gia sâu rộng hơn với ưu thế lớn về nguồn vốn giá rẻ (lãi vay 1-3% năm) cạnh tranh mạnh về giá, nhất là các dự án lớn kéo dài phải vay vốn trung hạn.

Về khách hàng:

- Phần lớn Bộ Ngành, địa phương, ngành Tài chính Ngân hàng... đã đầu tư tương đối đầy đủ về Cơ sở hạ tầng CNTT, đi vào vận hành khai thác. Chi phí chủ yếu cho nâng cấp bổ sung và bảo trì hỗ trợ kỹ thuật, ít đầu tư mới
- Khối Tài chính Ngân hàng dự đoán tiếp tục khó khăn và đang tiến hành tái cấu trúc nên sẽ triệt để cắt giảm đầu tư CNTT
- Một số khách hàng khó khăn về tổ chức, về nguồn vốn dẫn đến tình trạng chậm thanh toán (Thành Đô Group – Coco Bay Đà Nẵng, Mobifone,...)



2. Tình hình và kết quả kinh doanh năm 2019:

Stt	Chỉ tiêu	Thực hiện 2018	Thực hiện 2019	Kế hoạch 2019
1	Tổng doanh thu	381.717.392.583	385.693.704.895	400.000.000.000
2	Lợi nhuận trước thuế	7.511.439.478	5.170.236.942	5.000.000.000
3	Thu nhập của người lao động (đồng/người/tháng)	11.000.000	11.500.000	11.500.000
4	Lao động bình quân	85	87	90

(Số liệu trong bảng trên là số liệu đã được kiểm toán bởi Công ty Kiểm toán A&C)

- Doanh thu đạt 96,42% kế hoạch, tăng 1,01% so với năm trước.
- Lợi nhuận trước thuế đạt 103,4% kế hoạch, giảm 31% so với năm trước.

Các yếu tố làm ảnh hưởng đến doanh số và lợi nhuận của công ty năm 2019:

- Do cạnh tranh gay gắt, tỷ suất lợi nhuận ngành giảm mạnh
- Việc chậm thanh toán của khách hàng làm phát sinh chi phí tài chính
- Lợi nhuận của chi nhánh TP Hồ Chí Minh giảm mạnh do việc hạn chế và dừng ký kết các HĐ kinh tế với khách hàng lớn là SCTV (thường chiếm 70% doanh số chi nhánh ở các năm trước) sau khi đã thu hồi nợ.

3. Hoạt động của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát:

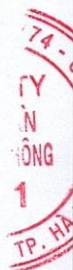
- Trong năm 2019, Hội đồng quản trị đã hoàn thành trách nhiệm của người quản lý công ty thông qua việc chỉ đạo thực hiện các nhiệm vụ kế hoạch đã được Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2019 thông qua. Các hoạt động của Hội đồng quản trị đều tuân thủ đúng theo Điều lệ công ty, hàng quý đều tổ chức họp để thảo luận, thông qua các chủ trương lớn và giao nhiệm vụ cho Chủ tịch Hội đồng quản trị giải quyết các vấn đề cụ thể trên cơ sở các chủ trương đã được thống nhất thông qua:
- Thực hiện đầy đủ các qui định về kiểm tra giám sát, công bố thông tin đối với Công ty đại chúng, chỉ đạo thực hiện các nội dung theo đúng Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông.
- Đã thực hiện việc trả cổ tức năm 2018 bằng tiền mặt với tỷ lệ 5% cho cổ đông hiện hữu.
- Các thành viên Hội đồng quản trị đều có tinh thần trách nhiệm cao trong việc xây dựng công ty nói chung và trong việc thực hiện các nhiệm vụ cá nhân đã được phân công.
- Trong năm 2019, Ban kiểm soát đã thực hiện việc giám sát, phối hợp với HĐQT, Ban điều hành trong các mặt hoạt động kinh doanh của công ty. Tổ chức thẩm định BCTC soát xét bán niên và cả năm; Kiểm tra tính hợp pháp, hợp lý của từng vấn đề cụ thể trong việc điều hành công ty. Phối hợp với HĐQT, Ban điều hành tổ chức thành công ĐHĐCĐ thường niên.

4. Đánh giá tình hình, triển vọng và phương hướng năm 2020:

4.1. Đánh giá tình hình:

- Năm 2020 được dự báo vẫn là một năm kinh tế thế giới có nhiều bất ổn, tăng trưởng thấp, đặc biệt sự tác động của dịch Covid 19, cuộc chiến tranh thương mại giữa Mỹ với Trung Quốc và mâu thuẫn địa chính trị giữa các nước trên toàn cầu.

- Việt Nam về cơ bản đã không chế được dịch Covid 19 và là 1 trong những nước chịu tác động thấp nhất tới nền kinh tế, kinh tế vĩ mô tiếp tục ổn định.



- Năm 2020 mở ra cơ hội lớn trong thu hút đầu tư nước ngoài và là điểm đến an toàn trên toàn cầu. Tuy nhiên việc tận dụng lợi thế và cơ hội còn nhiều khó khăn và thách thức.
- Tiếp tục tập trung vào ngành nghề truyền thống của Công ty là lĩnh vực Công nghệ Thông tin và Truyền thông.
 - Đa dạng hoá phương thức bán hàng, và triển khai dự án, liên doanh triển khai...
 - Nghiên cứu mở rộng lĩnh vực mới để nâng cao hiệu quả kinh doanh, cụ thể: Nghiên cứu việc đầu tư sản xuất điện mặt trời thông qua việc triển khai dự án Điện mặt trời mái nhà kết hợp nông nghiệp CNC tại Ninh Thuận.

4.2. **Phương hướng:**

- Giữ vững khách hàng truyền thống, mở rộng và đa dạng hoá đối tượng khách hàng, đẩy mạnh phát triển sản phẩm mới như các giải pháp về phần mềm bên cạnh các giải pháp về hạ tầng CNTT và viễn thông. Đẩy mạnh cung cấp giải pháp hạ tầng CNTT và viễn thông cho các khu công nghiệp, nhà máy, xí nghiệp, đặc biệt là các nhà máy có vốn đầu tư nước ngoài.
- Tiếp tục xây dựng, sản xuất các sản phẩm thuộc lĩnh vực phần mềm ứng dụng, trước mắt cung cấp cho các khách hàng truyền thống, sau đó tạo đà để phát triển trên diện rộng.
- Tái cấu trúc chi nhánh TP Hồ Chí Minh.
- Tăng cường đoàn kết nội bộ, củng cố và phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao để đáp ứng kịp thời yêu cầu kinh doanh năm 2020 và các năm tiếp theo của Công ty.
- Mở rộng hợp tác và liên kết để phát triển hệ thống các đối tác chiến lược, các nhà cung cấp trong cả hai lĩnh vực phần cứng và phần mềm trên Thế giới;
- Nâng cao hơn nữa chất lượng quản trị doanh nghiệp. Tăng cường quản lý tài chính, tỷ giá và công nợ để giảm thiểu rủi ro.
- Duy trì phát triển ổn định, an toàn vốn và tỷ lệ trả cổ tức cho cổ đông...

4.3. **Các chỉ tiêu kinh doanh cơ bản:**

Đơn vị tính: Triệu đồng

Stt	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2020
1	Tổng doanh thu	400.000
2	Lợi nhuận trước thuế	6.000
3	Thu nhập bình quân của người lao động	11.5
4	Vốn kinh doanh	79.600
5	Cổ tức tối thiểu	4%

T/M. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

CHỦ TỊCH



LƯU HỒNG CHIỀU