

TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN
DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ
CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ
PHÂN PHỐI TỔNG HỢP DẦU KHÍ

Số: 44 /CV-PSD

V/v: CBTT Báo cáo thường niên năm 2020

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 31 tháng 3 năm 2021


Kính gửi: - Ủy ban chứng khoán Nhà nước
- Sở giao dịch chứng khoán

1. Tên Công ty: **Công ty cổ phần Dịch vụ phân phối tổng hợp Dầu Khí**
2. Mã chứng khoán: **PSD**
3. Địa chỉ trụ sở chính: P.207, Tòa nhà PetroVietnam, Số 1-5 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP.HCM
4. Điện thoại: 028.39115578 Fax: 028.39115579
5. Người thực hiện công bố thông tin: Ông PHAN HẢI ÂU
6. Nội dung của thông tin công bố:

Thực hiện Thông tư 155/2015/TT-BTC ngày 06/10/2015 của Bộ Tài Chính, Công ty cổ phần Dịch vụ phân phối tổng hợp Dầu Khí công bố thông tin Báo cáo thường niên năm 2020 như tài liệu đính kèm.

7. Thông tin này đã được công bố trên trang thông tin điện tử của công ty ngày 31./03./2021 tại www.psd.com.vn

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Nơi nhận: 
- Như trên
- Lưu VT HĐQT.

NGƯỜI THỰC HIỆN CBTT


PHAN HẢI ÂU

UY TÍN,
CHUYÊN NGHIỆP

DỊCH VỤ PHÂN PHỐI



BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN
NĂM 2020

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ PHÂN PHỐI TỔNG HỢP DẦU KHÍ
P.207, 1-5 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh

Tel: 028 3 911 5578
Fax: 028 3 911 5579

Website: www.psd.com.vn

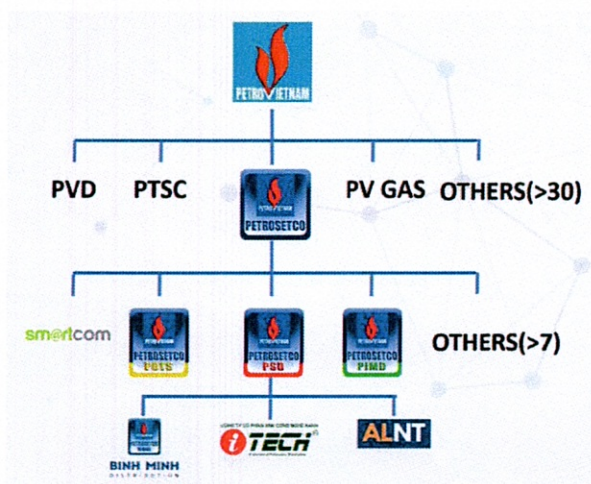


MỤC LỤC

| | |
|---|----|
| 1 Thông tin chung | |
| Giới thiệu công ty | 3 |
| Quá trình hình thành phát triển và thành tích đạt được | 4 |
| Ngành nghề kinh doanh | 5 |
| Địa bàn hoạt động | 6 |
| Mô hình quản trị và cơ cấu bộ máy quản lý | 7 |
| Công ty con và công ty liên kết | 9 |
| Giới thiệu ban lãnh đạo | 9 |
| Thông tin vốn cổ phần và cổ đông | 11 |
| Định hướng phát triển | 12 |
| Quản trị rủi ro | 13 |
| Mục tiêu đối với môi trường, xã hội và cộng đồng của Công ty. | 13 |
| 2 Tình hình hoạt động trong năm 2020 | |
| Tổng quan tình hình hoạt động kinh doanh năm 2020 | 13 |
| Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2020 | 14 |
| Tổ chức và nhân sự | 15 |
| Tình hình tài chính | 15 |
| 3 Báo cáo và đánh giá của Ban giám đốc về hoạt động của Công ty | |
| Đánh giá hoạt động kinh doanh | 16 |
| Những cải tiến về cơ cấu tổ chức và chính sách quản lý | 19 |
| Kế hoạch phát triển năm 2021 | 22 |
| 4 Đánh giá của Hội đồng quản trị | |
| Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Công ty | 23 |
| Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban giám đốc Công ty | 23 |
| Kế hoạch và định hướng của Hội đồng quản trị năm 2021 | 24 |
| 5 Quản trị Công ty | |
| <i>Báo cáo của Hội đồng quản trị</i> | 25 |
| Thành viên Hội đồng quản trị | 25 |
| Hoạt động của Hội đồng quản trị | 26 |
| <i>Báo cáo của Ban kiểm soát</i> | 27 |
| Thành viên Ban kiểm soát | 27 |
| Hoạt động của Ban kiểm soát | 28 |
| Các giao dịch, các khoản lợi ích của thành viên Hội đồng quản, Ban kiểm soát và Thư ký công ty | 28 |
| 6 Báo cáo tài chính | 29 |

GIỚI THIỆU CÔNG TY

PSD là thành viên Tổng Công ty cổ phần Dịch vụ tổng hợp Dầu Khí thuộc Tập Đoàn Dầu Khí Quốc Gia Việt Nam



PSD có 03 đơn vị trực thuộc bao gồm: Công ty Cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh, với tỷ lệ sở hữu 51%, hoạt động trong lĩnh vực thiết bị điện tử, điện lạnh, điện gia dụng; 01 công ty liên kết là Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh, với tỷ lệ sở hữu 50%, hoạt động trong lĩnh vực bán lẻ thuốc, dược phẩm, dụng cụ y tế; và Công ty TNHH Một Thành Viên An Lạc Nhơn Trạch, với tỷ lệ sở hữu 100%, phục vụ công tác kho bãi của Công ty và một số mục tiêu đầu tư khác.

HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

- Tháng 4/2007, Chi nhánh Xí nghiệp Viễn Thông Dầu khí (PV Telecom, tên thương hiệu PVT) được thành lập, phụ trách triển khai phân phối điện thoại Nokia.
- Tháng 4/2008, PV Telecom chuyển đổi mô hình hoạt động sang Công ty với tên gọi Công ty TNHH MTV Dịch vụ Phân phối Tổng hợp Dầu khí (Petrosetco Distribution, tên thương hiệu PSD).
- Tháng 7/2008, PSD mở rộng dòng sản phẩm phân phối sang máy tính xách tay khi trở thành Nhà phân phối chính thức của Máy tính Acer Việt Nam. Liên tiếp nửa năm sau đó, PSD trở thành nhà phân phối chính thức của nhiều nhãn hàng máy tính xách tay khác như Dell, HP, Lenovo, Emachines và Gateway.
- Trong hai năm 2009-2010, PSD tiếp tục mở rộng dòng sản phẩm phân phối sang linh kiện điện tử, trở thành nhà phân phối của các sản phẩm như USB/ổ cứng di động Adata, Kingston, Kingmax;

Tên giao dịch: CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ PHÂN PHỐI TỔNG HỢP DẦU KHÍ

Tên Tiếng Anh: Petroleum General Distribution Services JSC

Tên viết tắt: PSD

GCNĐKDN số: 0305482862

Vốn điều lệ: 306.862.230.000 đồng

Mã cổ phiếu: PSD

Địa chỉ: P. 207, Tòa nhà Petrovietnam, số 1-5 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh.

Số điện thoại: (028) 3911 5578

Số fax: (028) 3911 5579

Website: www.psd.com.vn

chuột máy tính Genius; RAM Elixir, Kingston; máy in Samsung; chip AMD, màn lọc 3M; mainboard Asus, USB 3G Huawei.

- Tháng 11/2011, PSD chính thức chuyển đổi mô hình hoạt động từ Công ty TNHH sang Công ty cổ phần có tên gọi Công ty cổ phần Dịch vụ phân phối tổng hợp Dầu Khí với mức vốn điều lệ là 120 tỷ đồng.
- Tháng 7/2012, PSD chính thức trở thành Nhà phân phối điện thoại di động Samsung tại thị trường Việt Nam và ngừng phân phối điện thoại Nokia.
- Tháng 3/2013, PSD được Sở Kế hoạch và Đầu tư Tp. HCM chấp thuận việc tăng vốn điều lệ dưới hình thức phát hành riêng lẻ chào bán cho cán bộ công nhân viên.
- Tháng 4/2013, Sở Kế hoạch và Đầu tư TP. HCM đã chính thức cấp giấy phép kinh doanh cho PSD tăng vốn điều lệ lên 142 tỷ đồng.
- Ngày 28/06/2013, Cổ phiếu của PSD chính thức giao dịch trên sàn giao dịch chứng khoán Hà Nội.
- Tháng 09/2013, Microsoft và PSD đã chính thức thắt chặt mối quan hệ hợp tác hai bên lên một tầm cao mới thông qua việc công bố PSD là nhà phân phối giải pháp và các sản phẩm công nghệ của Microsoft tại thị trường Việt Nam và Lào.
- Ngày 07/01/2014, PSD và CyberPower đã tổ chức buổi họp báo công bố PSD sẽ trở thành đối tác chính thức của CyberPower trong việc phân phối các giải pháp điện năng hàng đầu cũng như giới thiệu công nghệ tiên tiến dành cho sản phẩm bộ lưu điện (UPS) và các sản phẩm điện năng khác của CyberPower vào thị trường Việt Nam.
- Tháng 12/2014, PSD bắt đầu phân phối sản phẩm Lenovo Smartphone.
- Năm 2015, PSD trở thành nhà cung cấp dịch vụ và phân phối cho các Hãng điện thoại VIVO, MOTOROLA và thiết bị phụ kiện PLANTRONICS.
- Ngày 10/08/2015, Sở kế hoạch và đầu tư TP. HCM đã chính thức cấp giấy phép kinh doanh cho PSD tăng vốn điều lệ từ nguồn vốn chủ sở hữu lên 213.265.490.000 đồng.
- Tháng 02/2016, PSD chính thức trở thành nhà phân phối thiết bị máy in của Fuji Xerox, thương hiệu được vinh danh trong lĩnh vực sản phẩm thiết bị văn phòng và dịch vụ tài liệu bởi tổ chức bình chọn quốc tế IDC.
- Tháng 07/2016, PSD góp 20% vốn thành lập công ty con VIETECOM hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh (online) thiết bị điện tử, công nghệ thông tin; chuyển giao công nghệ, giao nhận hàng hoá.
- Tháng 12/2016, PSD trở thành nhà phân phối của 2 Hãng RICOH và Fuji Xerox Việt Nam, hai trong các thương hiệu hàng đầu về giải pháp in ấn và thiết bị máy in văn phòng tại Việt Nam.
- Ngày 31/12/2016, PSD hoàn tất thủ tục mua 51% cổ phần của các cổ động tại Công ty cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh, thực hiện mục tiêu mở rộng phân phối thêm ngành hàng điện máy gia dụng tại Việt Nam.
- Tháng 05/2017, đánh dấu sự kiện PSD trở thành Nhà Phân phối duy nhất tại Việt Nam, được ủy quyền đại diện phân phối sản phẩm Microsoft ESD (hình thức cung cấp sản phẩm và dịch vụ của

Microsoft trên nền tảng Online Services) và Microsoft CSP (chương trình cấp phép dành cho các tổ chức/doanh nghiệp trên toàn lãnh thổ Việt Nam & Lào).

- Tháng 11/2017, PSD hợp tác với Viewsonic phân phối màn hình máy tính.
- Ngày 16/07/2018, Sở Kế hoạch và Đầu tư TP. HCM đã cấp giấy phép kinh doanh cho PSD tăng vốn điều lệ lên 255.793.160.000 đồng.
- Tháng 6/2019, PSD hoàn tất thủ tục mua 50% cổ phần tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh, thực hiện mục tiêu mở rộng phân phối thêm ngành hàng thuốc, dược phẩm, dụng cụ y tế.
- Ngày 10/07/2019, Sở Kế hoạch và Đầu tư TP. HCM đã cấp giấy phép kinh doanh cho PSD tăng vốn điều lệ lên 306.826.230.000 đồng.
- Kể từ Tháng 6/2020, PSD chính thức phân phối các sản phẩm mang thương hiệu Apple (trừ Iphone). Việc trở thành đối tác của thương hiệu công nghệ hàng đầu thế giới, PSD một lần nữa khẳng định mục tiêu trở thành sự lựa chọn số 01 của khách hàng, đối tác trong lĩnh vực điện tử, viễn thông và công nghệ thông tin.
- Ngày 30/06/2020, PSD hoàn tất thủ tục mua 100% cổ phần của các cổ động tại Công ty cổ phần An Lạc Nhơn Trạch và thực hiện thủ tục chuyển đổi loại hình doanh nghiệp từ Công ty cổ phần An Lạc Nhơn Trạch sang Công ty TNHH Một Thành Viên An Lạc Nhơn Trạch.

Thành tích đạt được:

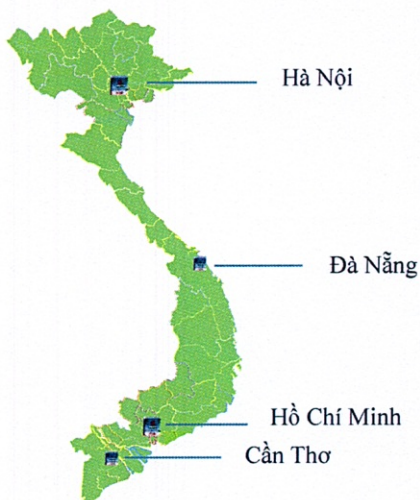
- Huân chương Lao động hạng Ba của Chủ tịch nước vì đã có thành tích xuất sắc trong công tác từ năm 2009 - 2013 góp phần xây dựng chủ nghĩa xã hội và bảo vệ tổ quốc (Quyết định số 3135/QĐ-CTN ngày 26/11/2014).
- Bằng khen của Thủ tướng chính phủ năm 2010.
- Bằng khen của Bộ công thương năm 2009, năm 2010 và năm 2018.
- Bằng khen của Tập đoàn Dầu khí Việt Nam từ năm 2009 – 2014.
- Danh hiệu cờ thi đua của Tập đoàn Dầu khí Việt Nam năm 2014.
- Danh hiệu tập thể xuất sắc từ năm 2007 – 2014.
- PSD đã đoạt giải thưởng “Đơn vị có chỉ số thanh toán và hiệu quả kinh doanh tốt nhất Việt Nam năm 2014”.
- Năm 2015, PSD được VNR (Tổ chức xếp hạng) trao “chứng nhận hạng 47/500 Doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam”.
- PSD đã đoạt giải thưởng “Đơn vị đạt chỉ số tài chính tốt nhất năm 2016, 2017”.
- Tháng 10/2017, PSD được vinh danh là một trong những nhà Phân phối sản phẩm Dell consumer tốt nhất khu vực Indochina.
- Tháng 08/2020, PSD nhận được giải thưởng AMD APAC PARTNER AWARD 2020.

NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

Hoạt động kinh doanh của PSD gồm:

- Sản xuất thiết bị truyền thông (không hoạt động tại trụ sở);
- Bán buôn vải, hàng may sẵn, giày dép (chi tiết: Bán buôn hàng may mặc);
- Sửa chữa máy vi tính và thiết bị ngoại vi (trừ gia công cơ khí, tái chế phế thải, xi mạ điện);
- Bán buôn thiết bị và linh kiện điện tử, viễn thông (chi tiết: Mua bán thiết bị viễn thông. Xuất nhập khẩu thiết bị viễn thông);
- Vận tải hàng hóa bằng đường bộ (chi tiết: Kinh doanh vận tải hàng hóa bằng ô tô (trừ hóa lỏng khí để vận chuyển));
- Bán buôn máy vi tính, thiết bị ngoại vi và phần mềm (chi tiết: Bán buôn máy vi tính, thiết bị ngoại vi và phần mềm. Xuất nhập khẩu máy vi tính, thiết bị ngoại vi và phần mềm);
- Đại lý, môi giới, đấu giá (chi tiết: Đại lý mua bán, ký gửi hàng hóa);
- Hoạt động dịch vụ hỗ trợ khác liên quan đến vận tải (chi tiết: Dịch vụ giao nhận hàng hóa. Dịch vụ logistic (trừ hóa lỏng khí để vận chuyển và hoạt động liên quan đến vận tải hàng không));
- Bán buôn máy móc, thiết bị và phụ tùng máy khác (chi tiết: Mua bán máy móc thiết bị ngành công nghiệp, trang thiết bị văn phòng. Bán buôn máy móc, thiết bị điện, vật liệu điện (máy phát điện, động cơ điện, dây điện và thiết bị dùng trong mạch điện). Xuất nhập khẩu máy móc thiết bị ngành công nghiệp, thiết bị văn phòng, thiết bị điện, vật liệu điện. Bán buôn máy móc, thiết bị y tế. Xuất nhập khẩu máy móc, thiết bị y tế);
- Quảng cáo;
- Hoạt động viễn thông khác (chi tiết: Đại lý cung cấp dịch vụ viễn thông (trừ đại lý cung cấp dịch vụ internet);
- Bán lẻ máy vi tính, thiết bị ngoại vi, phần mềm và thiết bị viễn thông trong các cửa hàng chuyên doanh;
- Kho bãi và lưu giữ hàng hóa (chi tiết: Lưu giữ hàng hóa (trừ cho thuê kho bãi));
- Lập trình máy vi tính;
- Tư vấn máy vi tính và quản trị hệ thống máy vi tính;
- Hoạt động dịch vụ công nghệ thông tin và dịch vụ khác liên quan đến máy vi tính;
- Xử lý dữ liệu, cho thuê và các hoạt động liên quan;
- Sản xuất linh kiện điện tử (chi tiết: Sản xuất linh kiện điện tử (không hoạt động tại trụ sở));
- Sản xuất máy vi tính và thiết bị ngoại vi của máy vi tính (chi tiết: Sản xuất máy vi tính và thiết bị ngoại vi của máy vi tính (không hoạt động tại trụ sở));
- Bán lẻ hàng hóa khác mới trong các cửa hàng chuyên doanh (chi tiết: Bán lẻ hàng lưu niệm);
- Bán buôn chuyên doanh khác chưa được phân vào đâu (chi tiết: Bán buôn dung dịch sát khuẩn);
- Cho thuê xe có động cơ (chi tiết: Cho thuê xe chở khách (không có lái xe đi kèm)).

ĐỊA BÀN HOẠT ĐỘNG

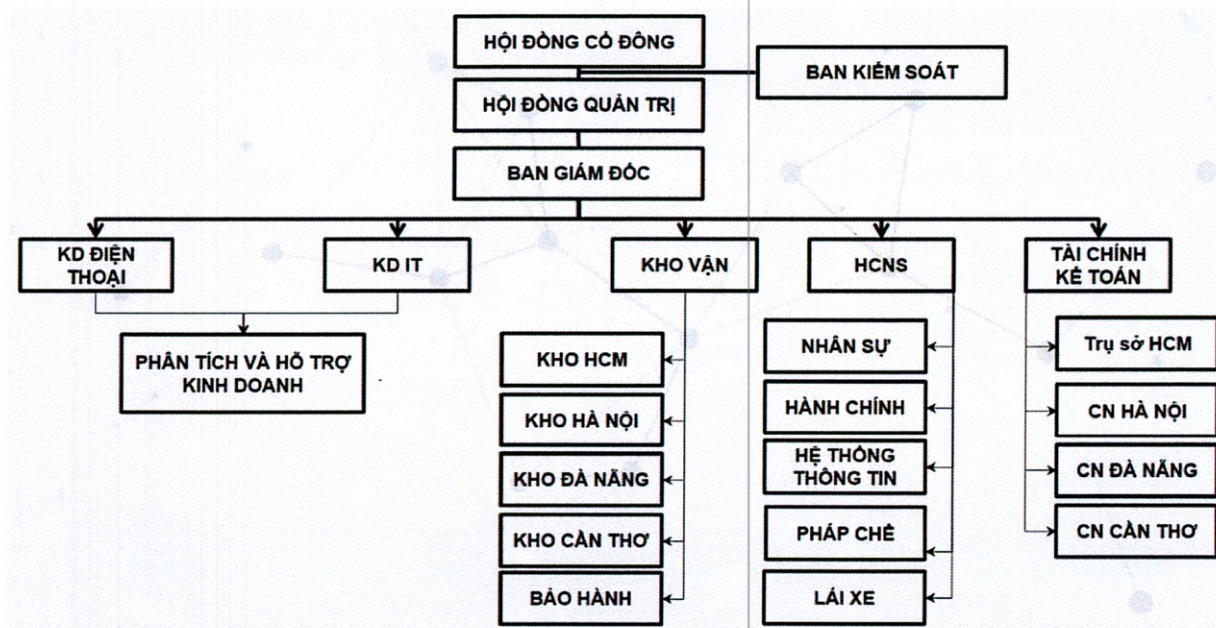


Hoạt động kinh doanh của PSD trải dài trên toàn quốc.

- Trụ sở chính đặt tại Thành phố Hồ Chí Minh.
- 03 Chi nhánh đặt tại Thành phố Hà Nội, Đà Nẵng và Cần Thơ.
- 04 Kho hàng trực thuộc PSD tại Thành phố Hồ Chí Minh, Hà Nội, Đà Nẵng và Cần Thơ.

Các chi nhánh, Kho hàng được trang bị cơ sở vật chất hoàn thiện, đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp, vận hành đồng bộ trên toàn quốc.

MÔ HÌNH QUẢN TRỊ VÀ CƠ CẤU BỘ MÁY QUẢN LÝ



(Sơ đồ tổ chức PSD theo phòng ban)

❖ Đại hội đồng cổ đông

Đại hội đồng cổ đông là cơ quan có thẩm quyền cao nhất của Công ty, có quyền quyết định những vấn đề thuộc nhiệm vụ và quyền hạn được Luật pháp và Điều lệ Công ty quy định.

❖ Hội đồng quản trị

Hội đồng quản trị của Công ty gồm 03 thành viên do Đại hội đồng cổ đông bổ nhiệm và thực hiện các nhiệm vụ theo đúng quy định trong Điều lệ công ty đã được Đại hội cổ đông thông qua. Hội đồng quản trị thường xuyên giám sát hoạt động kinh doanh, hoạt động kiểm soát nội bộ và hoạt động quản lý rủi ro của Công ty.

❖ **Ban kiểm soát**

Ban kiểm soát là cơ quan kiểm tra, giám sát toàn bộ hoạt động của Công ty. Ban kiểm soát thẩm định báo cáo tài chính hàng năm, kiểm tra từng vấn đề cụ thể liên quan đến hoạt động tài chính khi xét thấy cần thiết hoặc theo quyết định của Đại hội đồng cổ đông hoặc theo yêu cầu của cổ đông lớn. Ban kiểm soát báo cáo Đại hội đồng cổ đông về tính chính xác, trung thực và hợp pháp của chứng từ, sổ sách kế toán, báo cáo tài chính và hoạt động của hệ thống kiểm tra kiểm soát nội bộ. Ban kiểm soát của Công ty có 03 thành viên do Đại hội đồng cổ đông bổ nhiệm.

❖ **Ban giám đốc**

Gồm Giám đốc và các Phó Giám đốc. Giám đốc là người quản lý, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh hàng ngày của Công ty. Giúp việc cho Giám đốc là các Phó Giám đốc phụ trách các lĩnh vực chuyên môn.

❖ **Phòng Kinh doanh (Kinh doanh IT và Kinh doanh Điện thoại)**

Là phòng nghiệp vụ có chức năng xây dựng và triển khai thực hiện kế hoạch kinh doanh hàng tháng/quý/năm theo phê duyệt của Giám đốc công ty.

Phòng kinh doanh còn có chức năng tham mưu cho Chủ tịch Hội đồng quản trị, Giám đốc Công ty về chiến lược phát triển kinh doanh của Công ty.

❖ **Phòng Tài chính - Kế toán**

Phòng Tài chính - Kế toán có chức năng, nhiệm vụ cân đối, thu xếp nguồn vốn phục vụ hoạt động kinh doanh của Công ty, thực hiện chức năng quản lý về tài chính kế toán, hạch toán kế toán, kiểm soát tài chính kế toán tại Công ty; quản lý hàng hóa, công nợ, sử dụng nguồn vốn theo mô hình phát triển của Công ty và đúng quy định của Tổng công ty.

❖ **Phòng Hành chính - Nhân sự**

Là phòng nghiệp vụ có chức năng tham mưu, giúp việc cho Hội đồng quản trị và Giám đốc trong công tác đào tạo tuyển dụng nhân sự; Công tác tiền lương, chế độ chính sách đối với người lao động; Công tác hành chính quản trị; Công tác pháp lý và Thư ký Hội đồng quản trị.

Bộ phận hệ thống thông tin thuộc phòng Hành chính nhân sự: có chức năng nhiệm vụ quản trị và cải tiến hệ thống WMS, quản trị cơ sở dữ liệu, quản trị an ninh mạng, quản trị hệ thống email, ...

❖ **Các Chi nhánh**

Có nhiệm vụ tổ chức, quản lý, giám sát hoạt động kinh doanh và phân phối hàng hóa của Công ty tại các khu vực Chi nhánh được giao quản lý.

❖ **Các Bộ phận kho và giao hàng**

Có nhiệm vụ tổ chức thực hiện công tác kho vận theo đúng quy định của Công ty.

❖ Bộ phận phân tích và hỗ trợ kinh doanh

Có nhiệm vụ thu thập và phân tích dữ liệu kinh doanh của Công ty theo yêu cầu của Ban giám đốc và thực hiện các nghiệp vụ hành chính kinh doanh, bao gồm: xử lý đơn hàng bán, quản lý hợp đồng bán hàng, thực hiện công tác dịch vụ khách hàng để giúp cho việc bán hàng vận hành trôi chảy; gia tăng cơ hội bán hàng nhằm đóng góp cho sự tăng trưởng của Công ty.

❖ Bộ phận Bảo hành

Có chức năng kiểm tra sản phẩm và bảo hành một phần sản phẩm lỗi về kỹ thuật. Hỗ trợ Bộ phận kinh doanh tương tác với Hãng về các vấn đề kỹ thuật sản phẩm, chính sách bảo hành khi có sự cố phát sinh và thực hiện bảo hành sản phẩm theo uỷ quyền của Hãng (nếu có).

CÔNG TY CON, CÔNG TY LIÊN KẾT



Tỷ lệ sở hữu của PSD tại BMD: 51%



Tỷ lệ sở hữu của PSD tại iTech: 50%



Tỷ lệ sở hữu của PSD tại ALNT: 100%

Tên giao dịch: CÔNG TY CỔ PHẦN ĐIỆN TỬ ĐIỆN LẠNH BÌNH MINH

Tên viết tắt: BMD

GCNĐKDN số: 0304642739

Vốn điều lệ: 15.000.000.000 đồng

Địa chỉ: 32 Đường số 76, Phường 10, Quận 6, Tp. Hồ Chí Minh, Việt Nam

Website: www.bmd.vn

Ngành nghề kinh doanh chính: Kinh doanh thiết bị điện tử, điện lạnh, điện gia dụng

Tên giao dịch: CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU CÔNG NGHỆ XANH

Tên viết tắt: iTech

GCNĐKDN số: 0309133132

Vốn điều lệ: 20.000.000.000 đồng

Địa chỉ: Lầu 2, Tòa nhà Petrovietnam, số 1-5 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh, Việt Nam

Website: www.itechvn.org

Ngành nghề kinh doanh chính: Bán lẻ thuốc, dược phẩm, dụng cụ y tế.

Tên giao dịch: CÔNG TY TNHH MTV AN LẠC NHƠN TRẠCH

Tên viết tắt: AN LAC NHON TRACH LLC

GCNĐKDN: 360141843

Vốn điều lệ: 20.000.000.000 đồng

Địa chỉ: Đường số 3, KCN Nhơn Trạch 3, Xã Long Thọ, Huyện Nhơn Trạch, Tỉnh Đồng Nai, Việt Nam

GIỚI THIỆU BAN LÃNH ĐẠO

Ông Đào Văn Đại
Chủ tịch Hội đồng quản trị

Ngày sinh: 12/09/1979
Quốc tịch: Việt Nam
Quê quán: Hải Dương
Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Tài chính - Ngân hàng
Quá trình công tác tại PSD:
- Từ 02/06/2020 đến nay: Chủ tịch Hội đồng quản trị
Chức vụ hiện nay tại các tổ chức khác: Phó Tổng giám đốc Tổng công ty cổ phần Dịch vụ tổng hợp Dầu Khí

Ông VŨ TIÊN DƯƠNG
Thành viên Hội đồng quản trị
kiêm Giám đốc Công ty

Ngày sinh: 07/4/1967
Quốc tịch: Việt Nam
Quê quán: Hà Nam
Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Quản trị kinh doanh
Quá trình công tác tại PSD:
- Từ 11/2011 đến 02/2012: Chủ tịch Hội đồng quản trị.
- Từ 03/2013 đến 01/2014: Chủ tịch Hội đồng quản trị.
- Từ 01/2014 đến 04/2015: Giám đốc Công ty.
- Từ 04/2015 đến 02/2016: Chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Người đại diện theo pháp luật.
- Từ 13/03/2017 đến 01/06/2020: Chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Giám đốc và Người đại diện theo pháp luật.
- Từ 02/06/2020 đến nay: Giám đốc kiêm Người đại diện theo pháp luật
Chức vụ hiện nay tại các tổ chức khác:
- Tổng giám đốc Tổng công ty cổ phần Dịch vụ tổng hợp Dầu Khí (PET).
- Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh (BMD).
- Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh (iTECH).

Bà NGUYỄN THỊ THANH
Thành viên Hội đồng quản trị
độc lập

Ngày sinh: 26/06/1975
Quốc tịch: Việt Nam
Quê quán: Hưng Yên
Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ kinh tế
Chức vụ hiện nay tại các tổ chức khác: Kế toán trưởng Tổng công ty cổ phần Dịch vụ tổng hợp Dầu Khí.

Ông VŨ THÀNH CHUNG
Phó Giám đốc

Ngày sinh: 13/05/1980
 Quốc tịch: Việt Nam
 Quê quán: Thái Bình
 Trình độ chuyên môn: Thạc sỹ kinh tế
 Quá trình công tác tại PSD: từ 8/2018 đến nay giữ chức vụ Phó Giám đốc PSD.
 Chức vụ hiện nay tại các tổ chức khác:
 - Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Dịch vụ Logistic Dầu khí Việt Nam (PSL).
 - Giám đốc Công ty cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh (iTECH).

Ông NGUYỄN MẠNH LÂN
Phó Giám đốc

Ngày sinh: 26/12/1977
 Quốc tịch: Việt Nam
 Quê quán: Hà Nội
 Trình độ chuyên môn: Cử nhân kinh tế - Quản trị kinh doanh
 Quá trình công tác tại PSD:
 - Từ 4/2010 đến 5/2012: Trưởng Bộ phận KD IT Miền bắc.
 - Từ 6/2012 đến 4/2014: Phó phòng Kinh doanh IT.
 - Từ 5/2014 đến 3/2015: Trưởng phòng KD Miền Bắc.
 - Từ 14/3/2015 đến nay: Phó Giám đốc.

THÔNG TIN VỐN CỔ PHẦN VÀ CỔ ĐÔNG

• **Cổ phần:**

| Tổng số cổ phần | Số lượng cổ phần có quyền biểu quyết đang lưu hành | Số lượng cổ phiếu quỹ | Thời điểm thay đổi |
|-----------------|--|-----------------------|--------------------|
| 25.579.316 | 25.516.616 | 62.700 | |
| 30.682.623 | 30.619.923 | 62.700 | 21/06/2019 |
| 30.682.623 | 30.414.623 | 268.000 | 30/12/2020 |

❖ **Cơ cấu cổ đông (cập nhật theo danh sách chốt ngày 01/04/2020):**

| Cơ cấu cổ đông | Số lượng cổ đông | Số lượng CP sở hữu | Tỷ trọng tương ứng | |
|----------------|------------------|--------------------|--------------------|--------|
| CĐ trong nước | <i>Cá nhân</i> | 167 | 5.337.369 | 17,43% |
| | <i>Tổ chức</i> | 10 | 24.774.346 | 80,71% |
| CĐ nước ngoài | <i>Cá nhân</i> | 08 | 253.076 | 0,83% |
| | <i>Tổ chức</i> | 07 | 317.832 | 1,03% |

| | | 192 | 30.682.623 | 100% |
|------------------|---|--------------|------------|---|
| Phân loại | Tên cổ đông | Số CP sở hữu | Tỷ lệ % | Tỷ trọng tương ứng |
| Cổ đông lớn | Tổng công ty Cổ phần Dịch vụ Tổng hợp Dầu khí | 24.537.600 | 79,97% | |
| Nhóm cổ đông lớn | Lê Nguyệt Ánh Đình Quang Duy | 2.665.640 | 8,69% | Ngày trở thành nhóm cổ đông lớn: 13/09/2017 |

ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

❖ Mục tiêu

- Trở thành nhà phân phối cung cấp dịch vụ tốt nhất tại Việt Nam.
- Trở thành sự lựa chọn số 1 cho khách hàng và đối tác.
- Trở thành cầu nối đưa các sản phẩm công nghệ thông tin với thương hiệu nổi tiếng thế giới đến với người tiêu dùng Việt Nam.

❖ Sứ mệnh

- Cung cấp dịch vụ tốt nhất cho khách hàng và đối tác.
- Dịch vụ vận chuyển: Xuất nhập khẩu, kho vận và phân phối.
- Dịch vụ tài chính: tối đa hóa doanh thu, lợi nhuận cho cổ đông và khách hàng.
- Dịch vụ hỗ trợ: Tài chính, công nợ.

❖ Chiến lược phát triển trung và dài hạn

- Thực hiện mục tiêu bao phủ thị trường bằng một hệ sinh thái phong phú, đa dạng với các mảng sản phẩm gồm điện thoại, thiết bị công nghệ (máy tính xách tay, máy tính để bàn, máy tính bảng), giải pháp và phần mềm, điện gia dụng, thuốc và thiết bị y tế;
- Hoàn thiện chính sách bán hàng, hệ thống phân phối nhằm khai thác nhu cầu của khách hàng. Duy trì và phát triển thị phần tiêu thụ sản phẩm công nghệ thông tin;
- Củng cố và mở rộng mối quan hệ với các nhà cung cấp và khách hàng để có sự hỗ trợ tốt nhất từ các nhà cung cấp và khách hàng;
- Nhanh nhạy nắm bắt xu hướng tiêu dùng của thị trường để phân phối các sản phẩm mới đáp ứng được nhu cầu của người tiêu dùng và các tổ chức trong nước;
- Quản lý và sử dụng vốn an toàn, hiệu quả, đúng mục đích;
- Kiểm soát tốt chi phí hoạt động đem lại hiệu quả cho Công ty;
- Đào tạo, nâng cao trình độ quản lý và trình độ chuyên môn cho cán bộ nhân viên;
- Không ngừng chăm lo đời sống cho cán bộ nhân viên; xây dựng văn hóa doanh nghiệp

hàng;

- Chủ động tiếp cận với nhiều Hãng sản xuất lớn và uy tín trên thế giới để tìm kiếm cơ hội hợp tác nhằm gia tăng thị phần;

và tác phong làm việc chuyên nghiệp.

QUẢN TRỊ RỦI RO

Do đặc thù kinh doanh phân phối và bán hàng công nợ, PSD xét thấy nợ xấu và tồn kho là một trong những rủi ro lớn nhất đối với hoạt động sản xuất kinh doanh của mình.

Rủi ro về công nợ:

PSD quản lý tối ưu các rủi ro ở mức thấp nhất thông qua giải pháp sau:

- Áp dụng Quy chế quản lý công nợ được điều chỉnh phù hợp với chính sách bán hàng của PSD tại từng thời điểm;
- Ứng dụng công nghệ thông tin hỗ trợ công tác quản lý công nợ, giúp việc cập nhật, rà soát, đánh giá về tình hình tài chính của khách hàng được thực hiện hàng ngày, cấp phát lại hạn mức tín dụng định kỳ đối với từng đại lý, khách hàng được khách quan, chính xác;
- Mua bảo hiểm công nợ cho các khách hàng giúp đảm bảo khả năng, tránh thất thoát nguồn vốn ở mức thấp nhất.

Rủi ro về tồn kho:

Mặt hàng điện tử viễn thông là mặt hàng có vòng đời sản phẩm rất ngắn, liên tục thay đổi và có sự giảm giá rất nhanh trên thị trường. Để đảm bảo nguồn hàng cung cấp ổn định cho thị trường, PSD thường có một lượng hàng tồn kho nhất định.

Để đối phó với rủi ro về tồn kho khi các sản phẩm tồn kho IT bị mất giá hoặc không bán được ra thị trường do bị lỗi thời. PSD đã chú trọng và tăng cường công tác dự báo thị trường nhằm đảm bảo một lượng tồn kho vừa đủ, phối hợp chặt chẽ với Hãng, đề xuất hỗ trợ khi có sự cạnh tranh giảm giá ngoài mong muốn.

MỤC TIÊU ĐỐI VỚI MÔI TRƯỜNG, XÃ HỘI VÀ CỘNG ĐỒNG

PSD trở thành một doanh nghiệp có nhiều đóng góp cho các chương trình an sinh xã hội, các hoạt động vì môi trường, đồng thời khẳng định trách nhiệm đối với cộng đồng và góp phần hướng tới sự phát triển bền vững của xã hội.

TÌNH HÌNH THỰC HIỆN KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2020

❖ Tổng quan

Do ảnh hưởng tiêu cực từ Đại dịch Covid-19, năm 2020 được xem là một năm của những khó khăn và thách thức lớn đối với kinh tế thế giới nói chung, trong đó có Việt Nam. Mặc dù kinh tế thế giới suy thoái nghiêm trọng, các nền kinh tế khu vực giảm sâu, nhưng kinh tế Việt Nam vẫn duy trì tăng trưởng với tốc độ tăng GDP ước tính đạt 2,91% (năm 2019 là 7,02%). Đối với lĩnh vực dịch vụ, tổng mức bán lẻ hàng hóa và doanh thu dịch vụ tiêu dùng giảm 1,2% trong 6 tháng đầu năm 2020 so với cùng kỳ năm trước, nhưng sau đó đã phục hồi rõ rệt với tốc độ tăng 6 tháng cuối năm đạt 6,2%, đưa lĩnh vực thương mại trong nước cả năm tăng 2,6%. Trong đó, ngành bán buôn và bán lẻ tăng 5,53% so với năm trước, đóng góp 0,61 điểm phần trăm .

Trước tình hình kinh tế khó khăn nêu trên, trong năm 2020, HĐQT đã đề ra nhiều giải pháp để cố gắng hoàn thành nhiệm vụ sản xuất kinh doanh, tập trung chỉ đạo quyết liệt nhằm tăng năng suất lao động, phát triển thêm các mảng kinh doanh mới có tiềm năng. Công tác quản trị nhân sự, công tác kiểm soát rủi ro được PSD đặc biệt quan tâm chú trọng nhằm giúp hoạt động kinh doanh được vận hành ổn định. Ngoài ra công tác tiết giảm chi phí được thực hiện triệt để, tất cả mọi nỗ lực cao nhất được tập trung nhằm nâng cao hiệu quả kinh doanh và duy trì công ăn việc làm, thu nhập cho người lao động.

Dù trải qua một năm với nhiều khó khăn, thách thức bởi cả yếu tố ngành và tình hình kinh tế chung, nhưng nhờ sự đoàn kết và nỗ lực phấn đấu của toàn thể CBCNV, sự ủng hộ và tin dùng của khách hàng nên PSD đã hoàn thành xuất sắc các chỉ tiêu như kế hoạch đề ra.

❖ Kết quả kinh doanh năm 2020

- Doanh thu hợp nhất năm 2020 đạt 8,393 tỷ đồng, bằng 140% kế hoạch năm và bằng 146% so với cùng kỳ năm 2019.
- Lợi nhuận trước thuế hợp nhất năm 2020 đạt 77.4 tỷ đồng, bằng 125% kế hoạch năm và bằng 123% so với cùng kỳ năm 2019.
- Nộp ngân sách nhà nước năm 2020 đạt 250 tỷ đồng, bằng 92% so với cùng kỳ năm 2019.

Đơn vị tính: tỷ đồng

| Chỉ tiêu | Đvt | KH 2019 | TH 2019 | KH 2020 | TH 2020 | Tỷ lệ (%) | |
|----------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-----------|--------|
| | | | 1 | 2 | 3 | 4=3/2 | 5=3/1 |
| Doanh thu | Tỷ đồng | 6,000 | 5,765 | 6,000 | 8,393 | 140% | 146% |
| Lợi nhuận trước thuế | Tỷ đồng | 82.0 | 63.1 | 62.0 | 77.4 | 125% | 123% |
| Lợi nhuận sau thuế | Tỷ đồng | 65.6 | 46.2 | 45.6 | 45.98 | 101% | 100% |
| Vốn điều lệ | Tỷ đồng | 255 | 306.8 | 306.8 | 306.8 | 100% | 100% |
| LNST/VĐL | % | | 15% | | 14.99% | | 99.58% |
| Vốn chủ sở hữu | Tỷ đồng | | 339.5 | | 350.6 | | 103% |
| LNTT/VCSH | % | | 19% | | 22% | | 119% |
| Nộp NSNN | Tỷ đồng | | 271 | | 250 | | 92% |

❖ Tổ chức và nhân sự

- Danh sách ban điều hành và kế toán trưởng (tính đến thời điểm 31/12/2020)

| Stt | Thành viên | Chức danh | Tỷ lệ sở hữu cổ phần có quyền biểu quyết |
|-----|---------------------|------------------|--|
| 1 | Ông Vũ Tiến Dương | Giám đốc Công ty | 0,14% |
| 2 | Ông Nguyễn Mạnh Lâm | Phó Giám đốc | 0,17% |

| | | | |
|---|--------------------|----------------|------|
| 3 | Ông Vũ Thành Chung | Phó Giám đốc | 0,8% |
| 4 | Ông Phan Hải Âu | Kế toán trưởng | 0 |

- **Một số thay đổi nhân sự chủ chốt**

Ngày 02/06/2020, Đại hội đồng cổ đông miễn nhiệm Bà Lê Thị Chiến thôi chức vụ thành viên Hội đồng quản trị và Ông Hoàng Đăng Ánh thôi giữ chức vụ thành viên Ban kiểm soát; bổ nhiệm Ông Đào Văn Đại giữ chức vụ thành viên Hội đồng quản trị và Bà Nguyễn Thanh Huyền giữ chức vụ thành viên Ban kiểm soát. Cùng ngày, Hội đồng quản trị bầu Ông Đào Văn Đại giữ chức vụ Chủ tịch Hội đồng quản trị thay cho Ông Vũ Tiến Dương; và Ban kiểm soát bầu Bà Phạm Thị Ninh giữ chức vụ Trưởng Ban kiểm soát thay cho Ông Hoàng Đăng Ánh.

- ❖ **Tình hình tài chính**

Tổng tài sản năm 2020 là 2,447 tỷ đồng, tăng 25% so với cùng kỳ, trong đó tài sản ngắn hạn là 2,430 tỷ đồng, tăng 26% so với cùng kỳ, do các khoản tương đương tiền tăng 853 tỷ đồng, tương ứng 373%.

Số dư khoản nợ phải trả năm 2020 tăng 488 tỷ tương ứng 30% do các khoản vay và nợ ngắn hạn tăng. Các chỉ số tài chính được thể hiện trong bảng số liệu sau:

| Các chỉ tiêu | Năm 2019 | Năm 2020 |
|---|----------|----------|
| 1. Các chỉ tiêu về khả năng thanh toán | | |
| TSLĐ/Nợ ngắn hạn | 1.20 | 1.16 |
| Hệ số thanh toán nhanh | 0.71 | 0.99 |
| 2. Các chỉ tiêu về cơ cấu vốn | | |
| Hệ số nợ/Tổng tài sản | 0.83 | 0.86 |
| Hệ số nợ/Vốn chủ sở hữu | 4.75 | 5.90 |
| 3. Các chỉ tiêu về năng lực hoạt động | | |
| Vòng quay hàng tồn kho | 7.85 | 13.81 |
| Doanh thu thuần/tổng tài sản | 2.92 | 3.40 |
| 4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời | | |
| Hệ số lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần | 0.81% | 0.56% |
| Hệ số lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu | 14% | 13% |
| Hệ số lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản | 2.36% | 1.90% |
| Hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần | 1.13% | 0.93% |

ĐÁNH GIÁ CỦA BAN GIÁM ĐỐC

- ❖ **Đánh giá hoạt động kinh doanh công ty năm 2020**

- **Điện thoại di động**

Năm 2020, ngành hàng điện thoại Samsung có sự tăng trưởng vượt trội. Lần đầu tiên doanh số đạt trên 5200 tỷ, bằng 155% so với kế hoạch năm 2020 và 172% so với thực đạt năm 2019. Tỷ lệ lợi nhuận gộp của ngành hàng cũng đạt ở mức 127.5 tỷ tương đương 126% so với kế hoạch và 124% so với thực đạt năm 2019.

Bên cạnh đó, doanh số Tablet cũng tăng 191% do nhu cầu học và làm việc tại nhà trong năm 2020 tăng cao, đạt 191 tỷ cả năm.

Mảng dự án được cả Hãng và PSD tập trung đầu tư phát triển. Do đó, năm 2020 thực đạt 118 tỷ, bằng 182% so với năm 2019 (năm 2019 chỉ đạt 65 tỷ).

Mặc dù ngành hàng đạt doanh số lớn nhưng PSD cũng đối mặt với nhiều thách thức khi tồn kho tăng cao kỷ lục trên 1,000 tỉ trong Quý II và Quý III khiến dòng tiền gặp khó khăn, kho bãi không đủ sức chứa. Đồng thời nhằm hỗ trợ tối đa cho các MDs cũng như kiểm soát rủi ro công nợ, PSD buộc phải hỗ trợ cho Khách hàng gửi hàng tại kho PSD khiến chi phí bảo hiểm kho bãi tăng cao.

- **Ngành hàng IT**

Trong năm 2020, ngành hàng IT có sự tăng trưởng, đạt 116% so với kế hoạch và 138% so với thực đạt năm 2019. Đóng góp tỷ lệ 27% về doanh số, 46% về tỷ lệ lãi gộp trong năm 2020. Trong đó:

Tháng 6 năm 2020, PSD chính thức trở thành đối tác của Hãng Apple, phụ trách phân phối các sản phẩm bao gồm Macbook, Ipad và các linh phụ kiện. Với sự hỗ trợ đặc lực của Hãng và tận dụng tốt mối quan hệ hiện có với các đại lý trong ngành hàng IT và ngành hàng điện thoại Samsung, ngành hàng Apple đã xuất sắc vượt kế hoạch kinh doanh và tiếp tục phát triển mạnh mẽ trong thời gian tới.

Mặt khác, ngành hàng Dell và Lenovo là 02 ngành hàng chủ chốt với nhân sự và chiến lược sản phẩm ổn định cùng năng lực triển khai tốt; tuy nhiên, ngành hàng Asus và LCD Samsung thị phần còn tương đối nhỏ. Tình hình dịch bệnh kéo dài kể từ đầu năm khiến hàng hóa của các ngành hàng thiếu hụt trầm trọng, kế hoạch về hàng liên tục thay đổi, chi phí nhập khẩu liên tục tăng làm ảnh hưởng không nhỏ đến tình hình hoạt động kinh doanh của PSD. Ngoài ra, trong năm 2020 ngành hàng dự án cũng gặp rất nhiều khó khăn, doanh số chỉ đạt 534 tỷ đồng, tương đương 73% so với năm 2019.

- **Điện tử điện lạnh**

Năm 2020 tiếp tục là một năm khó khăn đối với ngành hàng điện tử điện lạnh với nhiều lý do khách quan như: việc phân phối sản phẩm LG tại miền trung chịu tác động kép của dịch bệnh và thiên tai tại Đà Nẵng và các tỉnh miền trung; biến động và thay đổi của kênh bán hàng cũng tác động tiêu cực đến ngành hàng, điển hình như chuỗi Nguyễn Kim đã liên tục giảm về quy mô và thay đổi phương thức kinh doanh. Bên cạnh đó, các nhãn hàng như SANCO, SKMagic, Pensonics, Cuchen không đủ thế mạnh trong cạnh tranh cần phải giải quyết hàng tồn cũng như các vấn đề liên quan tới kênh bán hàng. Những tồn đọng về hàng tồn kho khó bán, không đủ chất lượng bán mới và các mặt hàng không kinh doanh thường xuyên được tập trung giải quyết trong năm 2020. Trong điều kiện nhiều yếu tố khách quan và chủ quan tác động tiêu cực trực tiếp thì ngành hàng không thể tránh khỏi kết quả kinh doanh không tốt trong năm 2020.

Doanh thu năm 2020 đạt 247 tỷ đồng (tương đương với năm 2019). Doanh thu dự kiến năm 2021 đạt 450 tỷ đồng, tăng 82% so với năm 2020. Để thực hiện kế hoạch nêu trên, công ty tập trung đẩy mạnh phân phối các sản phẩm mang nhãn hiệu LG cũng như phát triển các nhãn hàng mới có tiềm năng phát triển.

- **Trang thiết bị y tế**

Ngành hàng trang thiết bị y tế là ngành hàng mới nằm trong chiến lược mở rộng các ngành hàng kinh doanh của PSD. Trong năm vừa qua, thông qua đơn vị thành viên Công ty cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh, PSD nhanh chóng triển khai phân phối sản phẩm mới như sản phẩm kiểm soát nhiễm khuẩn, sản phẩm giám sát và theo dõi bệnh Tiểu đường và sản phẩm thuộc nhóm ngành nha khoa. Qua đó, doanh thu năm 2020 đạt 100 tỷ đồng, bằng 100% kế hoạch năm và bằng 121% so với cùng kỳ năm 2019.

- ❖ **Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý**

- **Công tác quản lý tổ chức**

Chúng kiến sự biến động mạnh mẽ của thị trường công nghệ thông tin trong năm 2020, PSD tiếp tục công cuộc chuyển mình để bắt kịp với xu hướng chuyển đổi số cũng như sự thay đổi nhanh chóng của các ngành hàng công nghệ thông tin. Do đó, Ban giám đốc đã có những chỉ đạo sâu sát với việc sửa đổi và bổ sung quy trình vận hành nội bộ.

Bên cạnh đó, PSD đã hoàn tất công tác triển khai giai đoạn 01 hệ thống phần mềm quản lý toàn diện ERP. Với giải pháp hệ thống thống nhất, chúng ta có thể nâng cao năng lực phân tích, quản lý, sử dụng các chỉ số của hoạt động kinh doanh; hỗ trợ công tác điều hành, vận hành cũng như nâng cao hiệu suất làm việc của cán bộ công nhân viên. Ngoài ra, giải pháp phần mềm sẽ tăng cường sức mạnh cho hệ thống xử lý dữ liệu-big data và đẩy nhanh tốc độ cũng như sự hiệu quả của các quy trình nội bộ của PSD

- **Công tác nhân sự**

Đội ngũ nhân sự của PSD trong năm 2020 ngày càng có sự trưởng thành. Tính đến 31/12/2020, PSD có 246 nhân sự, trong đó 162 nhân sự khối văn phòng và 84 nhân sự khối kho vận. Nguồn nhân lực PSD chủ yếu là nhân sự trẻ, độ tuổi trung bình là 31, có trình độ cao với tỷ lệ người có trình độ Đại học trở lên chiếm 54,4% tổng số lượng nhân sự chung, trong đó nếu tính riêng khối văn phòng chiếm đến 85,8%.

Trong năm 2020, PSD phải đối mặt với rất nhiều khó khăn, tuy nhiên, Hội đồng quản trị, Ban giám đốc vẫn duy trì và đảm bảo chính sách cho người lao động, thực hiện tốt công tác chế độ chính sách, đảm bảo thu nhập và chi trả công bằng cho những nhân sự có kết quả đạt hiệu quả công việc tốt, chấp hành tốt chính sách của nhà nước, của công ty liên quan đến lao động.

Công tác tuyển dụng, đào tạo tiếp tục được triển khai theo yêu cầu của Ban giám đốc, Phòng hành chính nhân sự đã tuyển mới tổng số 49 nhân sự, thực hiện 11 khóa đào tạo nội bộ với sự tham dự của 1,348 lượt học viên, tổng chi phí khoảng 105 triệu đồng, các nội dung đào tạo tập trung vào năng lực quản lý, quản trị hướng tới con người cho đội ngũ nhân sự quản lý cấp trung cùng với việc bổ sung những kiến thức chuyên môn, kỹ năng liên quan đến sản phẩm, thị trường cho đội ngũ nhân viên kinh doanh trên toàn hệ thống.

Công tác bổ nhiệm, đánh giá được thực hiện đầy đủ, riêng trong năm 2020 PSD đã thực hiện đánh giá quý cho khối kinh doanh và tổ chức các chương trình vinh danh, khen thưởng quý nhằm tạo động lực cho người lao động.

- **Công tác tài chính – kế toán**

Trong năm 2020, PSD đã thu xếp tốt nguồn vốn, kịp thời đáp ứng đủ nhu cầu cho hoạt động kinh doanh tăng trưởng mạnh với chi phí vốn rẻ.

Kiểm soát và quản lý tốt công nợ, xử lý hiệu quả nợ xấu, nợ khó đòi, hỗ trợ kiểm soát hàng hóa tồn kho, kiểm soát chặt chẽ chi phí hoạt động theo đúng quy định pháp luật về thuế.

- **Quản lý hệ thống**

Hoạt động của bộ phận phân tích và hỗ trợ kinh doanh:

Trong năm qua, PSD đã thực hiện tốt hoạt động xử lý đơn hàng, tăng cường phân tích và chuẩn hóa dữ liệu. Bộ phận phân tích và hỗ trợ kinh doanh đã xử lý 125,000 đơn hàng tăng 43% so với năm 2019. Số lượng hồ sơ bảo vệ giá, chiết khấu đạt gần 2,500 bộ tương đương 131% so với năm 2019. Báo cáo hằng được Bộ phận phân tích và hỗ trợ kinh doanh hoàn thành đúng hạn, góp phần giúp Ban giám đốc có những quyết định đúng đắn dựa trên dữ liệu nội bộ.

Hoạt động của bộ phận hệ thống thông tin:

Trong năm 2020, bên cạnh công tác phát triển hệ thống phần mềm mới nhằm đáp ứng nhu cầu cấp thiết của công ty, Bộ phận hệ thống thông tin liên tục duy trì và cải thiện hệ thống WMS trong việc quản lý và cập nhật dữ liệu kinh doanh, doanh thu, doanh số hàng bán, hàng tồn kho và công nợ.

Hoạt động của bộ phận kho vận:

Với nguồn nhân sự ổn định và hệ thống kho bãi được đầu tư nâng cấp, PSD đã đảm bảo việc quản lý hàng hóa an toàn, hiệu quả, đảm bảo công tác giao nhận phục vụ các mảng kinh doanh đáp ứng yêu cầu. Trong năm 2020, PSD tiếp tục cung cấp dịch vụ logistics cho các đơn vị thành viên (PHTD và Smartcom), sản lượng về số lượng và khối lượng hàng hóa được bộ phận kho vận hành tăng gần gấp đôi so với năm 2019. Tuy nhiên, PSD cũng đã tiết kiệm được nhân lực khi ứng dụng công nghệ thông tin vào quản lý, phân bổ công việc phù hợp hơn.

- **Các công tác khác**

Công tác truyền thông nội bộ và hoạt động Công đoàn tại PSD vẫn luôn “giữ lửa” bằng những hoạt động văn hóa nội bộ, hoạt động thể dục thể thao ngoại khóa nhằm phát triển văn hóa tổ chức, tạo điều kiện để người lao động học tập và làm việc, cống hiến hết mình, gắn bó với tổ chức. Mặc dù diễn biến phức tạp của dịch bệnh khiến hoạt động nội bộ có phần gián đoạn nhưng PSD cũng đã tổ chức thành công các hoạt động nội bộ, các chương trình đào tạo sôi nổi mang tới không khí vui tươi, học hỏi và chia sẻ.

- ❖ **Kế hoạch phát triển trong năm 2021**

- Tìm kiếm cơ hội hợp tác và phát triển ngành nghề kinh doanh mới.
- Phối hợp với Hội đồng quản trị để có
- Tiếp tục triển khai các kế hoạch về nhân sự, kế hoạch về tài chính, áp dụng cơ chế khoán doanh thu và lợi nhuận cho các vị trí quản lý.

những quyết định kịp thời với những hoạt động kinh doanh của Công ty.

- Vận hành hiệu quả các kho hàng với chi phí giao nhận cạnh tranh, tái ký kết hợp đồng với Đơn vị vận chuyển uy tín Viettel, Kerry, Nhất Tín, Vietstar đáp ứng nhu cầu giao hàng, tăng khả năng cạnh tranh, giảm rủi ro và tiết kiệm chi phí.
- Giải quyết triệt để hàng tồn kho, áp KPI chỉ số tồn kho cho Quản lý nhãn hàng (BMs).
- Phát triển cơ cấu tổ chức của Công ty, để đáp ứng toàn diện nhu cầu phát triển tất yếu của Công ty một cách vững chắc.

Tối ưu hóa thu nhập của người lao động khi đóng góp lợi nhuận tốt cho Công ty.

- Xây dựng môi trường học tập tại PSD, đào tạo năng lực cho các hạt giống và cấp quản lý.
- Xây dựng Bộ khung năng lực và đánh giá cấp bậc, áp dụng KPI khối hỗ trợ.
- Triển khai các hoạt động gắn kết và teamwork trong toàn Công ty.
- Phối hợp với các cơ quan đoàn thể khác để cùng xây dựng một môi trường làm việc chuyên nghiệp, đồng sức đồng lòng, giữ vững các tiêu chí cốt lõi của Công ty là “chuyên tay, chuyên tâm”, nâng tầm cho sự phát triển.

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CÔNG TY

❖ Về các hoạt động của Công ty năm 2020.

Trước những khó khăn đã được dự báo từ đầu năm, HĐQT đã tiếp tục chỉ đạo BGD thực hiện điều hành Công ty thông qua các hoạt động:

- Theo dõi việc hoàn thành các chỉ tiêu quan trọng trong năm mà BGD đã cam kết;
- Yêu cầu BGD thực hiện báo cáo kết quả kinh doanh và tình hình hoạt động hàng tháng.

❖ Về hoạt động của Ban Giám đốc Công ty

Trải qua một năm đầy khó khăn về mọi mặt, nhưng BGD đã nỗ lực một cách tối đa để thực hiện các chủ trương từ HĐQT, điều hành một cách linh hoạt trước những biến động của thị trường. Sự phối hợp giữa HĐQT và BGD đã góp phần mang lại hiệu quả trong công tác điều hành hoạt động kinh doanh, cụ thể:

- Triển khai tốt các chủ trương của HĐQT trong việc thực hiện kế hoạch kinh doanh nhằm đạt hiệu quả tốt nhất.
- Có những giải trình, tham mưu rất chi tiết giúp tạo sự đồng thuận cao và nhanh chóng trong việc ra quyết định của HĐQT.
- Có những quyết định kịp thời đối với các công việc thuộc thẩm quyền.
- Hoạt động của Công ty luôn bám sát tình hình thực tế của thị trường.
- Tiếp tục giám sát hoạt động của các đơn vị thành viên nhằm tham mưu cho HĐQT có những quyết định nhanh chóng và chính xác, nâng cao hiệu quả quản trị của PSD đối với các đơn vị thành viên.

- Thực hiện tốt các quy chế, quy định của Công ty đã được phê duyệt, tiếp tục hoàn thiện, sửa đổi và ban hành các quy chế mới nhằm đảm bảo cho tổ chức vận hành thông suốt, hiệu quả, hạn chế thấp nhất rủi ro đặt ra.

❖ Các kế hoạch, định hướng của Hội đồng quản trị

Trước sự phát triển mạnh mẽ của các chuỗi bán lẻ tiếp tục đe dọa thị phần phân phối của PSD cũng như sức mua của thị trường vẫn chưa được cải thiện. Chính vì vậy, HĐQT sẽ tiếp tục chủ trương điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của PSD với tinh thần thận trọng và chắc chắn, phát huy kết quả đã đạt được của năm 2020. Căn cứ vào nội lực của PSD và những dự đoán về nền kinh tế trong năm 2021, HĐQT đặt ra các mục tiêu kế hoạch và giải pháp thực hiện kế hoạch như sau:

Thị phần phân phối của PSD tiếp tục bị đe dọa trước sự phát triển mạnh mẽ của các chuỗi bán lẻ, thêm vào đó, sức mua của thị trường vẫn chưa được cải thiện. Do đó, HĐQT sẽ tiếp tục chủ trương điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của PSD với tinh thần thận trọng và chắc chắn, bên cạnh đó cũng sẽ duy trì phát huy kết quả đã đạt được của năm 2020.

❖ Mục tiêu kế hoạch năm 2021

Đơn vị tính: tỷ đồng

| Chỉ tiêu | Kế hoạch năm 2020 | Thực hiện năm 2020 | Kế hoạch năm 2021 | Tỷ lệ | Tỷ lệ |
|------------------------|-------------------|--------------------|-------------------|------------|------------|
| | 1 | 2 | 3 | 4= (3)/(2) | 5= (3)/(1) |
| Doanh thu | 6,000 | 8,393 | 9,000 | 107% | 150% |
| Lợi nhuận trước thuế | 62.00 | 77.37 | 120 | 155% | 194% |
| Lợi nhuận sau thuế | 45.6 | 46.0 | 96 | 209% | 211% |
| Vốn điều lệ | 306.8 | 306.8 | 306.8 | 100% | 100% |
| Tỷ lệ cổ tức tối thiểu | 15% | 15% | 20% | 200% | 133% |

❖ Giải pháp thực hiện kế hoạch năm 2021

Mảng Điện thoại

- Thực hiện tốt dịch vụ Fulfillment cho các Hãng.
- Kiểm soát chi phí chặt chẽ trong quản lý kho bãi, giao nhận và vận chuyển; tăng cường kiểm soát và thu hồi công nợ tốt.
- Phát triển doanh số và khách hàng của ngành hàng Smart Door Lock, tiếp tục tìm kiếm các nhãn hàng mới khi có cơ hội.

Mảng IT

- Mở thêm nhãn hàng mới để gia tăng doanh

Giải pháp tiết giảm chi phí, nâng cao hiệu quả hoạt động

- Tiếp tục thực hiện việc tiết giảm chi phí hoạt động thông qua việc rà soát, tối ưu hóa các quy trình vận hành, quy trình kinh doanh.
- Rà soát lại các quy chế đảm bảo phù hợp với yêu cầu công việc, thúc đẩy tăng năng suất lao động.

Giải pháp quản lý rủi ro về công nợ, tồn kho

- Kết hợp các biện pháp để quản lý chặt chẽ rủi ro về công nợ, tồn kho.

thu và lợi nhuận.

- Tái cơ cấu lại các mảng kinh doanh kém hiệu quả để tập trung nguồn lực cho các mảng kinh doanh chiến lược.
- Phát triển đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp, đoàn kết nhằm đáp ứng yêu cầu phát triển của mảng kinh doanh.
- Quản trị, kiểm soát chặt chẽ hàng tồn kho, kiểm soát chặt chẽ chi phí để đảm bảo tỷ lệ lợi nhuận gộp theo kế hoạch đặt ra.
- Phát triển các đại lý vệ tinh, triển khai thực hiện mảng Back to Back cho các dự án IT.
- Tập trung vào các tỉnh thành có nhiều các khu công nghiệp, thương mại tập trung.

Mảng điện tử điện lạnh

- Phát triển, đào tạo đội ngũ nhân sự kinh doanh, nâng cao năng lực, trình độ nhằm đáp ứng nhu cầu phát triển của thị trường.
- Mở rộng hệ thống kênh phân phối truyền thống toàn quốc.

BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

❖ Thành viên Hội đồng quản trị (đến thời điểm ngày 31/12/2020)

| Stt | Họ và tên | Chức vụ | Sở hữu chứng khoán | Chức danh kiêm nhiệm trong HĐQT tại các công ty khác (tính đến 31/12/2020) |
|-----|---------------------|----------------|--------------------|--|
| 1 | Ông Đào Văn Đại | Chủ tịch HĐQT | | |
| 2 | Ông Vũ Tiến Dương | TVHĐQT | | Chủ tịch HĐQT Công ty Cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh (BMD); Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Công Nghệ Xanh (iTECH). |
| 3 | Bà Nguyễn Thị Thanh | TVHĐQT độc lập | | |

❖ Hoạt động của Hội đồng quản trị:

- Thực hiện tốt công tác dự báo thị trường, quản lý chặt chẽ công nợ, tập trung các nguồn lực để phân phối sản phẩm ra thị trường đạt hiệu quả kinh tế cao.

Khôi hỗ trợ

- Đảm bảo các điều kiện tốt nhất để phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh như logistics, vốn, nhân sự, các quy định về quản lý.
- Tăng cường tìm kiếm các cơ hội kinh doanh mới để đẩy mạnh phát triển hoạt động kinh doanh của Công ty.
- Tăng cường mối quan hệ với các đối tác, các Hãng để phục vụ tốt nhất hoạt động kinh doanh của Công ty.

Giải pháp về cơ cấu tổ chức bộ máy

- Rà soát, sắp xếp lại bộ máy tổ chức theo hướng gọn nhẹ, chuyên nghiệp.
- Tái cơ cấu lại các mảng kinh doanh kém hiệu quả để tập trung nguồn lực cho các mảng kinh doanh chiến lược.

Năm 2020, HĐQT đã tổ chức 22 cuộc họp và đã ban hành 25 Nghị quyết/Quyết định, cụ thể như sau:

| Stt | Số Nghị quyết/ Quyết định | Ngày | Nội dung | Tỷ lệ thông qua |
|-----|------------------------------|------------|---|--------------------|
| 1 | 01/NQ-PSD-HĐQT | 17/01/2020 | Thông qua việc sử dụng tín dụng tại Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam - Chi nhánh 07 Thành phố Hồ Chí Minh | 100% |
| 2 | 02/NQ-PSD-HĐQT | 25/02/2020 | Thông qua việc sử dụng tín dụng tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam - Chi nhánh Thành phố Hồ Chí Minh | 100% |
| 3 | 03/NQ-PSD-HĐQT | 05/03/2020 | Lập danh sách cổ đông và kế hoạch tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2020 | 100% |
| 4 | 04/QĐ-PSD-HĐQT | 25/03/2020 | Chấm dứt hoạt động Chi nhánh Công ty PSD tại Hải Phòng. | 100% |
| 5 | 05/NQ-PSD-HĐQT | 01/04/2020 | Hoãn thời gian tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2020 | 100% |
| 6 | 06/NQ-PSD-HĐQT | 06/05/2020 | Công tác nhân sự tại Công ty Cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh | 100% |
| 7 | 07/NQ-PSD-HĐQT | 15/05/2020 | Thời gian tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2020 | 100% |
| 8 | 08/NQ-PSD-HĐQT | 20/05/2020 | Thông qua phương án góp vốn mua cổ phần Công ty Cổ phần An Lạc Nhơn Trạch và cử người đại diện phần vốn góp tại Công ty Cổ phần An Lạc Nhơn Trạch | 100% |
| 9 | 09/NQ-PSD-HĐQT | 20/05/2020 | Bảo lãnh cho Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Công Nghệ Xanh (“iTech”) được cấp hạn mức tín dụng tại Ngân hàng TMCP An Bình - Chi nhánh Thành Phố Hồ Chí Minh | 100% |
| 10 | 10/NQ-PSD-HĐQT | 25/05/2020 | Bán 2,034,411 cổ phiếu Tổng CTCP Dịch vụ Phân phối Tổng hợp Dầu khí | 100% |
| 11 | 11/NQ-PSD-HĐQT | 02/06/2020 | Bầu Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty PSD và thôi kiêm nhiệm chức danh Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty PSD | 100% |
| 12 | 12/QĐ-PSD-HĐQT | 02/06/2020 | Bầu Chủ tịch Hội đồng quản trị tại Công ty Cổ phần Dịch vụ Phân phối Tổng hợp Dầu khí | 100% |
| 13 | 13/QĐ-PSD-HĐQT | 02/06/2020 | Ông Vũ Tiến Dương thôi kiêm nhiệm chức danh Chủ tịch Hội đồng quản trị tại Công ty Cổ phần Dịch vụ Phân phối Tổng hợp Dầu khí | 100% |

| Stt | Số Nghị quyết/ Quyết định | Ngày | Nội dung | Tỷ lệ thông qua |
|-----|------------------------------|------------|--|--------------------|
| 14 | 14/NQ-PSD-HĐQT | 03/06/2020 | Công tác cán bộ tại Công ty TNHH MTV An Lạc Nhơn Trạch | 100% |
| 15 | 15/NQ-PSD-HĐQT | 06/07/2020 | Lựa chọn Công ty TNHH Kiểm toán Pricewaterhouse Coopers Việt Nam kiểm toán BCTC của PSD năm 2020 | 100% |
| 16 | 16/NQ-PSD-HĐQT | 15/07/2020 | Thông qua việc sử dụng tín dụng tại Ngân hàng TMCP Á Châu - CN Bình Thạnh | 100% |
| 17 | 17/NQ-PSD-HĐQT | 28/07/2020 | Thông qua việc sử dụng tín dụng tại Ngân hàng TMCP Quân Đội - CN Sài Gòn | 100% |
| 18 | 18/NQ-PSD-HĐQT | 30/07/2020 | Bảo lãnh cho Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Công Nghệ Xanh (“iTech”) được cấp hạn mức tín dụng tại Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam - Chi nhánh 07 TP.HCM | 100% |
| 19 | 19/NQ-PSD-HĐQT | 01/08/2020 | Công tác nhân sự tại Công ty Cổ phần Điện tử Điện lạnh Bình Minh | 100% |
| 20 | 20/NQ-PSD-HĐQT | 13/08/2020 | Góp vốn bổ sung vốn điều lệ tại Công ty TNHH MTV An Lạc Nhơn Trạch | 100% |
| 21 | 21/NQ-PSD-HĐQT | 22/09/2020 | Bảo lãnh cho Tổng công ty cổ phần Dịch vụ tổng hợp Dầu Khí được cấp hạn mức tín dụng tại Ngân hàng TNHH Một Thành Viên HSBC (Việt Nam) | 100% |
| 22 | 22/NQ-PSD-HĐQT | 19/10/2020 | Thông qua việc mua lại cổ phiếu quỹ và phương án mua lại cổ phiếu quỹ | 100% |
| 23 | 23/NQ-PSD-HĐQT | 04/11/2020 | Thay đổi việc mua lại cổ phiếu quỹ và phương án mua lại cổ phiếu quỹ | 100% |
| 24 | 24/NQ-PSD-HĐQT | 30/11/2020 | Bảo lãnh cho Công ty cổ phần Xuất Nhập Khẩu Công Nghệ Xanh được cấp hạn mức tín dụng tại Ngân hàng TMCP Công Thương Việt Nam - Chi nhánh 07 TP.HCM | 100% |
| 25 | 25/NQ-PSD-HĐQT | 30/12/2020 | Thông qua tạm ứng cổ tức đợt 1 năm 2020 bằng tiền | 100% |

❖ **Hoạt động của thành viên Hội đồng quản trị độc lập, không điều hành**

Trong năm 2020, các thành viên hội đồng quản trị độc lập, không điều hành đã tham dự đầy đủ các cuộc họp Hội đồng quản trị thường kỳ và bất thường, đã đóng góp những ý kiến tích cực trong hoạt động định hướng kinh doanh và phát triển bền vững.

BÁO CÁO CỦA BAN KIỂM SOÁT

❖ **Thành viên Ban kiểm soát:**

| Stt | Họ và tên | Chức vụ | Tỷ lệ sở hữu chứng khoán |
|-----|-----------------------|---|--|
| 1 | Ông Hoàng Đăng Ánh | Trưởng Ban kiểm soát (miễn nhiệm từ ngày 02/06/2020) | * Sở hữu cá nhân: 3.780 cổ phần * Những người có liên quan: 0 |
| 2 | Bà Phạm Thị Ninh | Trưởng Ban kiểm soát (bổ nhiệm từ ngày 06/09/2019) | * Sở hữu cá nhân: 0 * Những người có liên quan: 0 |
| 3 | Bà Bùi Vũ Quỳnh Như | Thành viên Ban kiểm soát (bổ nhiệm từ ngày 23/04/2019) | * Sở hữu cá nhân: 0 * Những người có liên quan: 0 |
| 4 | Bà Nguyễn Thanh Huyền | Thành viên Ban kiểm soát (bổ nhiệm từ ngày 02/06/2020) | * Sở hữu cá nhân: 0 * Những người có liên quan: 0 |

❖ **Hoạt động của Ban kiểm soát:**

Trong năm 2020, Ban kiểm soát đã có các hoạt động sau:

- Tham gia đầy đủ các cuộc họp Đại hội cổ đông.
- Giám sát việc chấp hành các quy định của pháp luật, điều lệ của Công ty, tình hình thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, tình hình thực hiện các nghị quyết, quyết định, chỉ thị của Hội đồng quản trị. Các nghị quyết, quyết định của Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị được Ban Giám đốc triển khai thực hiện kịp thời, theo đúng yêu cầu.
- Công tác quản lý điều hành của Ban Giám đốc có sự năng động và tích cực nhằm đưa Công ty phát triển bền vững, cố gắng hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua nhằm đem lại lợi ích tốt nhất cho cổ đông.
- Giám sát tình hình kinh doanh, đầu tư để đảm bảo hoàn thành kế hoạch năm 2020.
- Thẩm định Báo cáo tài chính quý, năm của Công ty.
 - Báo cáo tài chính năm 2020 của PSD đã phản ánh đầy đủ tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh cũng như tài chính của Công ty và được trình bày theo đúng các biểu mẫu báo cáo quy định.
 - Báo cáo tài chính đã phản ánh trung thực, hợp lý trên các khía cạnh cần trọng, trọng yếu tình hình tài chính của Công ty tại thời điểm 31/12/2020, cũng như kết quả kinh doanh năm 2020.
 - Việc thực hiện công tác kế toán tuân thủ cũng được thực hiện theo đúng các chuẩn mực kế toán do Bộ tài chính quy định bao gồm việc ghi chép, mở sổ kế toán, phân loại các nội dung và nghiệp vụ kinh tế phát sinh.

❖ **Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban giám đốc, Ban kiểm soát và thư ký:**

- Thù lao hội đồng quản trị, ban kiểm soát, thư ký:

| Stt | Họ tên | Chức danh | Thù lao (VNĐ) |
|------------------|--------------------|-------------------------|--------------------|
| 1 | Đào Văn Đại | Chủ tịch HĐQT | 31,426,230 |
| 2 | Vũ Tiến Dương | Thành viên HĐQT | 41,429,508 |
| 3 | Lê Thị Chiến | Thành viên HĐQT độc lập | 13,544,262 |
| 4 | Nguyễn Thị Thanh | Thành viên HĐQT độc lập | 32,400,000 |
| 5 | Phạm Thị Ninh | Trưởng BKS | 19,342,623 |
| 6 | Bùi Vũ Quỳnh Như | Thành viên BKS | 16,200,000 |
| 7 | Nguyễn Thanh Huyền | Thành viên BKS | 9,427,869 |
| 8 | Huỳnh Văn Lâm | Thư ký HĐQT | 16,200,000 |
| Tổng cộng | | | 179,970,492 |

- **Tổng thu nhập của Ban giám đốc:**

| Stt | Họ tên | Chức danh | Tổng lương (VNĐ) |
|-----|-----------------|--------------|------------------|
| 1 | Vũ Tiến Dương | Giám đốc | 3,310,277,423 |
| 2 | Nguyễn Mạnh Lâm | Phó Giám đốc | |
| 3 | Vũ Thành Chung | Phó Giám đốc | |

- **Giao dịch cổ phiếu của cổ đông nội bộ:**

Các thành viên Hội đồng quản trị, thành viên Ban kiểm soát, Ban giám đốc, Kế toán trưởng và những người có liên quan tới các đối tượng nói trên không có giao dịch cổ phiếu trong năm 2020.

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

Ý kiến kiểm toán viên của Công ty kiểm toán PWC tại báo cáo tài chính năm 2020 và Báo cáo tài chính đã được kiểm toán được đính kèm theo Báo cáo thường niên này và được công bố tại trang thông tin Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội và website của PSD.



GIÁM ĐỐC
VŨ TIẾN DƯƠNG