

Ngày 09 tháng 02 năm 2022

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CỔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA
ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SGDCK HÀ NỘI**

**Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
- Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội**

Công ty: CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Mã chứng khoán: MSR

Địa chỉ trụ sở chính: Phòng 802, tầng 8, toà nhà Central Plaza, số 17 Lê Duẩn, phường Bến Nghé, quận 1, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Điện thoại: (028) 6256 3862 Fax: (028) 3827 4115

Website: <https://www.masangroup.com/masanresources/>

Người thực hiện công bố thông tin: Ông Phạm Nguyên Hải

Địa chỉ: Phòng 802, tầng 8, toà nhà Central Plaza, số 17 Lê Duẩn, phường Bến Nghé, quận 1, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Điện thoại: (028) 6256 3862 Fax: (028) 3827 4115

Loại thông tin công bố: 24h 72h Yêu cầu Bất thường Định kỳ

Nội dung thông tin công bố: Thông cáo kết quả kinh doanh Q4 2021 của Công ty.

Thông tin này đã được công bố cùng ngày trên trang thông tin điện tử của Công ty tại đường dẫn https://www.masangroup.com/masanresources/investor-center/corporate-announcements?lang_ui=vn.

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Người được ủy quyền công bố thông tin


PHẠM NGUYỄN HẢI

THÔNG CÁO BÁO CHÍ

MASAN HIGH-TECH MATERIALS ĐẠT DOANH THU VÀ LỢI NHUẬN THUẦN PHÂN BỔ CHO CỔ ĐÔNG CAO KỶ LỤC VỚI 196 TỶ ĐỒNG TRONG NĂM TÀI CHÍNH 2021

Hà Nội, ngày 9 tháng 2 năm 2022 – Công ty Cổ phần Masan High-Tech Materials (**HNX-UpCOM: “MSR”**) (“Masan High-Tech Materials”, “MHT” hoặc “Công ty”), một trong những nhà sản xuất khoáng sản và hóa chất công nghiệp tích hợp lớn nhất tại Việt Nam, xin trân trọng công bố kết quả kinh doanh của quý 4 năm 2021 (“Quý IV/2021”) và năm tài chính 2021 (“FY2021”).

Nhu cầu và giá Vonfram tăng mạnh trong Quý IV/2021 đã giúp MHT đạt được lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông (NPAT Post MI) cao vượt trội là 466 tỷ đồng. Một số kết quả kinh doanh nổi bật trong năm tài chính 2021 bao gồm:

- Doanh thu cao kỷ lục với 13.564 tỷ đồng, tăng 86% so với cùng kỳ năm 2020.
- Doanh thu và sản lượng cao kỷ lục tại Công ty TNHH Vonfram Masan (“MTC”)
- Doanh thu và sản lượng cao kỷ lục tại H.C. Starck Trung Quốc
- Lợi nhuận trước lãi vay, khấu hao và thuế (EBITDA) cao thứ hai từ trước đến nay đạt 3.070 tỷ đồng
- Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông trong năm tài chính 2021 đạt 196 tỷ đồng. Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông của Công ty ở mảng kinh doanh cốt lõi tăng 1.455 tỷ đồng so với khoản lỗ cùng kỳ năm trước là 1.259 tỷ đồng, không bao gồm lãi/lỗ một lần do lợi thế thương mại liên quan đến việc mua lại nền tảng kinh doanh vonfram toàn cầu của H.C. Starck (“HCS”).

Nền tảng kinh doanh của HCS đóng góp đáng kể vào kết quả kinh doanh chung của MHT cho năm tài chính 2021 với EBITDA đạt 746 tỷ đồng và lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông đạt 181 tỷ đồng (bao gồm khấu hao do điều chỉnh lợi thế thương mại từ thương vụ mua lại). Kết quả này càng chứng minh quyết định mua lại nền tảng kinh doanh của HCS trong giai đoạn đầu của đại dịch COVID-19 vào năm 2020 là đúng đắn và tạo đà vững chắc cho MHT tăng trưởng trong tương lai. Dựa vào nhu cầu hiện tại và giá cơ bản đối với các sản phẩm của Công ty, Công ty kỳ vọng năm 2022 sẽ tiếp tục phát triển dựa trên thành công đã đạt được trong năm 2021.

Kết quả hoạt động kinh doanh vẫn đạt được mặc dù sản lượng đồng bán ra bị hạn chế trong suốt năm 2021. Trong Quý 4/2021, Công ty đã bán 695 tấn đồng kim loại, tương đương 8% trong tổng sản lượng năm 2021 cho một nhà máy tinh luyện đồng trong nước như là một phần của công tác thử nghiệm tinh luyện đồng. Ban lãnh đạo tiếp tục cam kết tối đa hóa giá trị tiền thu được từ lượng đồng tồn kho được tích trữ trong suốt bốn năm qua, đồng thời tiếp tục nghiên cứu và tìm các phương án để tối đa hóa lợi nhuận. Đánh giá theo giá trị thị trường của kim loại có thể thu hồi trong hàng tồn kho tinh quặng đồng và tinh quặng sunfua tính đến ngày 31/12/2021 là khoảng 6.000 tỷ đồng.

PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG: NHU CẦU CƠ BẢN VẪN RẤT MẠNH MẼ

Vonfram

Giá vonfram tăng mạnh vào đầu tháng 10 lên mức 320 USD/MTU, duy trì ở mức cân bằng của năm sau hơn 14 tháng tăng liên tục từ mức thấp của năm 2020. Nhu cầu trong quý 4/2021 tiếp tục tăng từ quý 3/2021, với nhu cầu mạnh mẽ theo các thỏa thuận cung ứng dài hạn và mức độ thanh khoản cao trên thị trường giao ngay khi các bên tham gia thị trường tìm cách ổn định lượng hàng tồn kho trong bối cảnh khối lượng đặt hàng tăng và chuỗi cung ứng không ổn định. Thị trường vận chuyển hàng hóa toàn cầu tiếp tục gây khó cho việc giao hàng kịp thời và dự báo ngắn hạn, buộc người tiêu dùng phải đầu tư hơn nữa vào chuỗi cung ứng. Nhiều bên tiêu dùng đang kỳ vọng thị trường vận tải hàng hóa sẽ bớt căng thẳng trong năm mới vì quý 4/2021 thường thể hiện mức dịch chuyển cao điểm của hàng hóa từ Đông sang Tây trước kỳ nghỉ lễ, nhưng những chuyên gia trong ngành vận tải biển dự báo sẽ

chưa có sự cải thiện cho đến nửa sau năm 2022. Sự đứt gãy chuỗi cung ứng như vậy sẽ hỗ trợ cho việc định giá vonfram trong trung hạn, đặc biệt là do hàng tồn được nhập kho tại các thị trường tiêu thụ quan trọng vẫn ở mức thấp kỷ lục. Về phía nhu cầu, các lĩnh vực Kỹ thuật tổng hợp, Hạ tầng và Khai khoáng vẫn tăng mạnh trong suốt quý, và nhu cầu Dầu khí tiếp tục tăng thể hiện qua thống kê của Baker Hughes về số lượng giàn khoan đã đạt con số 586 vào cuối tháng 12 năm 2021, tăng 235 so với cùng kỳ và giá Dầu thô Brent vượt 80 USD/thùng vào tháng 11. Doanh số bán xe ô tô hạng nhẹ dự kiến đạt tổng cộng 80 triệu chiếc vào cuối năm 2021, tương ứng với mức tăng trưởng khoảng 3% so với cùng kỳ năm ngoái, mặc dù có sự chậm lại trong quý 4/2021 do đứt gãy chuỗi cung ứng, tình trạng thiếu chip và sự áp dụng trở lại của các biện pháp hạn chế Covid-19 ở một số quốc gia. Nhu cầu vonfram từ lĩnh vực Ô tô vẫn mạnh do nhiều nhà sản xuất thiết bị gốc (OEM) tiếp tục sản xuất linh kiện và cụm linh kiện để tránh việc tắc nghẽn sản xuất khi tình trạng thiếu chip bán dẫn được giảm bớt, cho phép họ thực hiện hết các đơn hàng tồn đọng và giải phóng hàng tồn kho. Nhu cầu ô tô cũng dự kiến sẽ tăng cao vào năm 2022 với IHS Markit dự báo doanh số bán xe hạng nhẹ toàn cầu tăng 3,7% lên 82,4 triệu chiếc.

Ban lãnh đạo dự báo giá sẽ tiếp tục tăng trong quý 1 năm 2022; danh sách đơn đặt hàng của MHT đã được đảm bảo chắc chắn, đồng thời nguồn cung dự kiến sẽ trở nên eo hẹp hơn nữa do kỳ nghỉ Tết Nguyên đán sớm ở Trung Quốc và thời gian đóng cửa các ngành sản xuất kéo dài ở các tỉnh phía Bắc Trung Quốc do Thế vận hội Mùa đông ở Bắc Kinh. Trong khi những biến động thời vụ như vậy được ngành vonfram cao cấp đón nhận tích cực, thì cán cân cung-cầu đang cân bằng chặt chẽ hơn trong những năm gần đây. Nguồn cung cấp Phế liệu và vật liệu thứ cấp vẫn khan hiếm cho đến quý 4/2021, và việc vận chuyển các vật liệu sơ cấp và trung gian vẫn ở mức giới hạn do lượng công-te-nơ và phương tiện chuyên chở vẫn rất eo hẹp ở các khu vực sản xuất xa xôi như Nam Mỹ và Trung Phi, do các nhà khai thác vận tải kéo thiết bị và dịch vụ trở lại đến các tuyến đường chính đông đúc. Tóm lại, dự kiến giá trong nửa đầu năm 2022 sẽ tiếp tục tăng mạnh do nguồn cung thiếu hụt, thay vì là do bất kỳ sự thay đổi đáng kể nào trong mô hình nhu cầu.

Coban

MHT là nhà sản xuất Coban thông qua các nhà máy tái chế của H.C. Starck ở Goslar, với các thành phần Coban được thu hồi từ phế liệu Vonfram chiếm phần lớn nguồn nguyên liệu thô. Trong năm tài chính 2021, HCS đã trả lại 127 đơn vị tấn Coban dạng bột cho khách hàng từ các hoạt động tái chế (tăng 90% vào năm tài chính 2020) và kết thúc năm với lượng tồn kho cuối kỳ là khoảng 194 đơn vị tấn.

Giá Coban đã tăng hơn gấp đôi vào năm 2021 với sự phục hồi ngoạn mục kéo dài 100 ngày liên tiếp và cuối cùng đã vượt mức 35 USD/pao, mức được thấy lần cuối vào năm 2018. Nhu cầu từ các ứng dụng Coban truyền thống được hưởng lợi từ sự phục hồi trong lĩnh vực luyện kim, đặc biệt là Tua bin Khí Công nghiệp và hợp kim y tế, và bắt đầu phục hồi trong lĩnh vực hàng không vũ trụ trong nửa sau năm 2021 minh chứng bằng lượng máy bay được giao tăng (Airbus và Boeing cộng lại đạt 31,5% so với cùng kỳ). Tuy nhiên, động lực chính đằng sau sự tăng giá là nhu cầu mạnh mẽ đối với Hóa chất Coban được sử dụng trong sản xuất tiền chất ca-tốt pin, nguyên liệu chủ yếu trong sản xuất pin Li-ion cho xe điện. Doanh số bán xe điện tăng từ 3,3 triệu xe trong Năm tài chính 2020 lên 5,8 triệu xe trong năm tài khóa 2021 khi động lực cầu hướng tới vận tải đường bộ không phát thải trên toàn cầu đã gia tăng đáng kể. Tại Hội nghị COP26 vào năm 2021, 11 nhà sản xuất ô tô toàn cầu bao gồm GM, Ford, JLR, Mercedes-Benz đã cam kết chuyển tất cả doanh số bán hàng của họ sang mức không phát thải vào năm 2040 và tại một số 'thị trường hàng đầu' vào năm 2035. Bất chấp xu hướng sử dụng Coban tiết kiệm cũng như các hóa chất thay thế khác trong pin, nhu cầu Coban đối với các ứng dụng liên quan đến pin được dự báo sẽ tăng 74% trong giai đoạn 2020-2025.

Florit

Giá florit tiếp tục được cải thiện trong Quý 4/2021 do những rắc rối trong chuỗi cung ứng ảnh hưởng đến người tiêu dùng. Giá giao ngay đối với Florit cấp axit lại vượt qua mức 400 USD/tấn khô vào tháng 10 khi một số người tiêu dùng quốc tế bắt đầu bảo hiểm ngắn hạn đối với hàng hóa bị mắc kẹt hoặc bị trì hoãn, đồng thời việc giá cước vận chuyển hàng rời tăng và thời gian cấp vốn đã bắt đầu được phản ánh vào giá. Tỷ suất vận hành mỏ Florit có xu hướng sẽ giảm vào cuối năm khi nhiệt độ giảm, đặc biệt là ở phía tây bắc Trung Quốc và Nội Mông, gây ra tình trạng khan hiếm nguồn cung theo mùa, dự kiến sẽ hỗ trợ các mức giá này vào quý 1 năm 2022. Trong suốt năm 2021, MHT đã thực hiện đầy đủ tất cả các cam kết trong hợp đồng và bằng cách quản lý sản xuất thận trọng và công tác vận chuyển hàng hóa đã tránh được nhiều vấn đề trong chuỗi cung ứng ảnh hưởng đến các nhà cung cấp khác

trên thị trường; một tình huống đã củng cố thêm mối quan hệ với các khách hàng chiến lược của Công ty. Giá AIF3 có xu hướng tăng mạnh kể từ quý 3 và điều này tiếp tục diễn ra trong quý 4/2021 với giá trong tháng 12 tăng 60% so với cùng kỳ, phản ánh xu hướng giá nhôm chịu chi phối bởi nhiều yếu tố, bao gồm thiếu điện, giảm hàng tồn kho và việc áp dụng thuế chống bán phá giá đối với nhôm Trung Quốc vào châu Âu vào tháng 7 và thuế xuất khẩu 15% của Nga áp dụng từ ngày 1 tháng 8. Nhu cầu gia tăng từ lĩnh vực AIF3, chiếm khoảng 20% nhu cầu Florit cấp axit và dự báo mạnh mẽ cho thị trường HF là dấu hiệu cho thấy một năm 2022 nhiều triển vọng về giá cả, khiến cho doanh số bán hàng của MHT trở nên tích cực khi Công ty chốt sổ vào năm 2021.

Bismuth

Giá bismuth từ từ tăng lên trong quý 4/2021 đến cuối năm ở mức cao 3,95 USD/pao sau thời gian 6 tháng ổn định và biên độ giao dịch ràng buộc dao động trong khoảng 3,75 USD/pao. Trung Quốc với tư cách là nhà sản xuất Bismuth lớn nhất thế giới đã chứng kiến sản lượng xuất khẩu kim loại Bismuth tăng 16% so với cùng kỳ năm ngoái nhờ nhu cầu từ lĩnh vực hợp kim phức hồi, và tăng 48% so với năm trước về xuất khẩu Bismuth Oxit, báo hiệu sự trở lại mức trước COVID cho các ứng dụng Dược phẩm, Mỹ phẩm và Chất nhuộm. Công tác bao tiêu Bismut MHT được cam kết theo một hợp đồng ổn định kéo dài nhiều năm và Ban lãnh đạo vẫn lạc quan về triển vọng doanh thu trong năm 2022 với dự đoán sẽ tăng giá hơn nữa khi động lực cung - cầu tiếp tục bình thường hóa.

GIÁ HÀNG HOÁ TRUNG BÌNH	Đơn vị	Trung bình	Trung bình	%	Ngày	Ngày
		FY2021	FY2020	thay đổi	31.12.2021	31.12.2020
Giá APT Châu Âu thấp*	USD/mtu	286	222	29%	320	230
Giá Bismuth Thấp*	USD/Pao	3,6	2,6	38%	4,0	2,9
Đồng*	USD/tấn	9.319	6.163	51%	9.691	7.742
Florit Cấp Axit**	USD/tấn	419	402	4%	448	412
Coban*	USD/pao	22,6	14,2	60%	31,9	14,6

* Theo Metals Bulletin, **Theo Industrial Minerals

KẾT QUẢ KINH DOANH NỔI BẬT NĂM 2021: THỊ TRƯỜNG VONFRAM ĐƯỢC CẢI THIỆN VÀ THƯƠNG VỤ MUA LẠI HCS ĐEM LẠI HIỆU QUẢ

- ✓ **Doanh thu thuần tăng 86%** - MHT đạt doanh thu thuần kỷ lục 13.564 tỷ đồng trong năm tài chính 2021, tăng 86% so với 7.291 tỷ đồng được ghi nhận trong năm tài chính 2020 và vượt mức hướng dẫn thị trường từ 11.500 tỷ đồng lên 12.500 tỷ đồng do thị trường Vonfram tiếp tục được cải thiện. Doanh thu từ vonfram cao hơn đáng kể do sự hợp nhất với HCS (mười hai tháng năm 2021 so với bảy tháng năm 2020) và giá APT cao hơn cho năm tài chính 2021 (286 USD/mtu) so với cùng kỳ năm ngoái (222 USD/mtu). Doanh thu Florit thấp là do sản lượng giảm, bị tác động bởi sự cố đột xuất tại nhà máy như đã báo cáo trong quý 3/2021, trong khi doanh thu của Bismuth ở mức 261 tỷ đồng (so với 36 tỷ đồng năm tài chính 2020 do việc dừng bảo trì nhà máy kéo dài diễn ra vào năm 2020). Doanh thu từ đồng đạt 40 tỷ đồng từ việc bán một lượng giới hạn cho một nhà máy luyện đồng trong nước (năm tài chính 2020 đạt 1.233 tỷ đồng).
- ✓ **EBITDA đạt 3.070 tỷ đồng** - EBITDA tăng 114% cho năm tài chính 2021, với 1.200 tỷ đồng doanh thu chi tính riêng trong quý 4/2021. Tỷ suất EBITDA cho năm tài chính 2021 đạt 23% (năm tài chính 2020 đạt 20%) và đã tăng lên 30% trong quý 4/2021. EBITDA của HCS đạt 746 tỷ đồng trong khi các doanh nghiệp có trụ sở tại Việt Nam (NPMC và MTC) đóng góp 2.324 tỷ đồng vào kết quả tổng thể.
- ✓ **Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông đạt 196 tỷ đồng** - Công ty ghi nhận khoản lợi nhuận thuần phân bổ đạt 196 tỷ đồng trong năm tài chính 2021, tăng 157 tỷ đồng so với cùng kỳ năm ngoái. Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông quý 4/2021 đạt 466 tỷ đồng, tạo dấu hiệu khả quan cho năm tài chính 2022. Kết quả cuối cùng cho năm tài chính 2021 phù hợp với xu hướng thị trường mặc dù doanh số bán đồng ít hơn dự kiến do các yếu tố cơ bản được cải thiện và nhu cầu trên thị trường Vonfram.

Tỷ đồng	FY2021	FY2020	Tăng
Kết quả Tài chính Hợp nhất của Masan High-Tech Materials⁽¹⁾			
Doanh thu thuần	13.564	7.291	86%
EBITDA ⁽²⁾	3.070	1.433	114%
Lợi nhuận thuần phân bổ cho cổ đông	196	39	399%

⁽¹⁾ Các số liệu tài chính của Công ty được dựa theo số liệu của Ban lãnh đạo và vẫn có thể thay đổi sau khi hoàn thành kiểm toán.

⁽²⁾ EBITDA (Lợi nhuận trước lãi vay, thuế, khấu hao) không bao gồm các khoản thu nhập và chi phí khác.

KẾT QUẢ SẢN XUẤT NỔI BẬT

- ✓ Tổng sản lượng vonfram, tăng 97% so với năm 2020, nhờ hợp nhất nền tảng kinh doanh HCS trong cả năm (so với 7 tháng của năm 2020) và nhu cầu từ khách hàng được cải thiện đáng kể. Đã ghi nhận mức sản lượng kỷ lục ở cả Việt Nam (MTC) và Trung Quốc. Về tổng thể, 26% sản lượng đến từ việc tái chế phế liệu vonfram và 74% sản lượng đến từ việc chế biến các nguồn cung cấp chính bao gồm Mỏ Núi Pháo của MHT tại tỉnh Thái Nguyên. Sản lượng từ NPMC thấp hơn so với kế hoạch do ảnh hưởng của sự cố thiết bị như đã báo cáo trong quý 3/2021.
- ✓ Sản lượng Florit giảm 2% so với năm 2020 mặc dù hàm lượng cấp liệu cao hơn 13%, do ảnh hưởng từ việc công suất chế biến thấp hơn 3% và tác động của sự cố thiết bị đột xuất.
- ✓ Sản lượng đồng cao hơn 2% so với năm tài chính 2020, sản lượng Bismuth cao hơn 108% đạt mức 2.067 tấn kim loại sau khi quá trình bảo trì kéo dài đối với chu trình bismut vào năm 2020 đã kết thúc, và sản lượng Coban cao hơn 132% khi hợp nhất nền tảng kinh doanh HCS trong cả năm, mức tăng này là 36% trên cơ sở tương tự trong 12 tháng.

BẢNG TỔNG HỢP SẢN LƯỢNG	Đơn vị	FY2021	FY2020	Tăng trưởng
Quặng chế biến	Nghìn tấn	3.737	3.869	-3,4%
Sản phẩm vonfram (tấn kim loại) – bao gồm cả HCS	tấn	19.997	10.171	96,6%
Đồng trong Tinh quặng Đồng (tấn kim loại)	tấn	9.208	9.061	1,6%
Florit Cấp Axít (khô)	tấn	215.027	219.920	-2,2%
Bismut trong Bitmut xi măng (tấn kim loại)	tấn	2.067	993	108,1%
Coban (Kim loại)	tấn	288	124	132,3%

TRIỂN VỌNG TÀI CHÍNH SƠ BỘ VÀ CHIẾN LƯỢC NĂM 2022

- ✓ Dựa trên việc các nguyên tắc cơ bản của thị trường Vonfram tiếp tục được cải thiện vào năm 2022 và sức mạnh của thị trường hàng hóa nói chung, MHT hiện đang dự kiến sẽ đạt doanh thu khoảng 14.500 - 15.000 tỷ đồng và lợi nhuận thuần trước phân bổ cho cổ đông sẽ đạt khoảng 300 tỷ đến 500 tỷ đồng. Các số liệu dự báo này có thể thay đổi phụ thuộc vào các phê duyệt theo thông lệ của Công ty.
- ✓ Ban lãnh đạo cũng tiếp tục tập trung khai thác các lợi thế cộng hưởng đã được xác định là một phần của quá trình mua lại HCS. Những lợi thế này được báo cáo trong kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm tài chính 2021 và Ban lãnh đạo kỳ vọng sẽ thực hiện được nhiều hơn những lợi thế này trong năm tài chính 2022.

GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY CỔ PHẦN MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials là một nhà cung cấp hàng đầu các khoáng sản quan trọng như Vonfram, Florit và Bismuth. Masan High-Tech Materials hiện đang vận hành nhà máy chế biến khoáng sản đa kim và hóa chất đẳng cấp thế giới tại miền Bắc Việt Nam, và với việc mua lại nền tảng kinh doanh của HCS, hiện nay Công ty đã có cơ sở sản xuất tại Đức, Canada và Trung Quốc cũng như các văn phòng thương mại tại Hoa Kỳ và Nhật Bản. Tầm nhìn của Masan High-Tech Materials là "trở thành nhà cung cấp tích hợp hàng đầu thế giới về vật liệu tiên tiến công nghệ cao có tính quyết định đối với đổi mới sáng tạo toàn cầu.

LIÊN HỆ:

Dành cho Nhà đầu tư/ Chuyên viên phân tích

Tanveer Gill

ĐT: +848 6256 3862

E-mail: tanveer@msn.masangroup.com

Dành cho truyền thông

Vân Phạm

T: +84 28 6256 3862

E-mail: vanpth@msn.masangroup.com

Thông cáo báo chí này có những nhận định về tương lai liên quan tới kỳ vọng, dự định, hoặc chiến lược của Công ty Masan High-Tech Materials, có thể liên quan đến những rủi ro và bất định. Những nhận định tương lai này, bao gồm cả những kỳ vọng của Công ty CP Masan High-Tech Materials, có thể tiềm ẩn những rủi ro biết hoặc chưa biết, bất định hoặc những yếu tố khác, một số trong đó nằm ngoài tầm kiểm soát của Công ty CP Masan High-Tech Materials, khiến cho kết quả thực tế trong hoạt động kinh doanh, tình hình tài chính, hiệu quả hoạt động hoặc thành tích của Công ty CP Masan High-Tech Materials, khác biệt rất lớn so với những nội dung được trình bày hoặc ngầm định trong các nhận định tương lai. Người đọc không nên xem những nhận định tương lai này là dự đoán, sự kiện sẽ xảy ra hoặc những hứa hẹn về hiệu quả trong tương lai.

FOR IMMEDIATE RELEASE

MASAN HIGH-TECH MATERIALS DELIVERS RECORD REVENUES AND NPAT POST-MI OF VND196 BILLION IN FY2021

Hanoi, 9 February 2022 – Masan High-Tech Materials (**HNX-UpCOM: “MSR”**) (“Masan High-Tech Materials”, “MHT” or the “Company”), one of Vietnam’s largest integrated industrial mineral and chemical producers, reports its results of the 2021 fourth quarter (“4Q2021”) and financial year of 2021 (“FY2021”).

On the back of strong demand and pricing of our Tungsten products MHT delivered an exceptional 4Q2021 NPAT Post MI of VND466 billion. Some further FY2021 highlights include:

- Record revenues of VND13,564 billion, 86% growth over 2020.
- Record production and revenues at Masan Tungsten Company Vietnam (“MTC”)
- Record production and revenues at H.C Starck China
- Second highest ever EBITDA recorded at VND3,070 billion
- FY2021 NPAT Post-MI of VND196 billion, a VND1,455 billion improvement over last year’s Core NPAT Post-MI loss of VND 1,259 billion, which excludes one-time gains/losses from goodwill impact relating to the purchase of the H.C. Starck’s global tungsten business (“HCS”).

The HCS business contributed significantly to the overall MHT result with an EBITDA of VND746 billion and NPAT Post-MI of VND181billion (inclusive of amortization of goodwill adjustment from acquisition) for FY2021. This result vindicates the decision to purchase the HCS business in the early stages of the COVID19 pandemic in 2020 and sets MHT up well for the future. Based on the current demand and price fundamentals for our products we expect 2022 to build on the success achieved in 2021.

The operating result was achieved despite limited sales of copper throughout the year. Six hundred and ninety-five (695) tons of contained copper, being equivalent to 8% of total 2021 production, was sold during 4Q2021 to a domestic smelter as part of a smelting trial. Management remains committed to maximizing value from monetization of copper stocks that it has accumulated over the last four years and continues to explore options to maximize return. The mark to market value of the recoverable metals in the copper and sulfide concentrate inventory approximates VND6,000 billion as at 31 December 2021.

MARKET DEVELOPMENT: DEMAND FUNDAMENTALS REMAIN STRONG

Tungsten

Tungsten prices strengthened at the beginning of October to the level of US\$320/MTU where they remained for the balance of the year after over 14-months of continuous gains from the lows of 2020. 4Q2021 demand continued to build on 3Q2021, with robust demand under long term supply agreements and a high level of liquidity in the spot market as market participants sought to stabilize their inventory levels against a backdrop of increased order volumes and unstable supply chains. The global freight markets continued to work against just-in-time deliveries and short-term forecasting, forcing consumers to further invest in their supply chains. Many consumers are expecting the freight markets to ease in the new year as 4Q2021 normally represents the peak movement of goods from East to West in advance of the holiday season, but shipping industry insiders are not forecasting an improvement until 2H2022. Such supply chain disruptions will be supportive of tungsten pricing in the mid-term especially given warehoused inventories in key consuming markets remain at record lows. On the demand side, General engineering, Infrastructure, and Mining sectors

remained strong throughout the quarter, and Oil & Gas demand continued to pickup as intimated by the Baker Hughes rig count hitting 586 by end Dec 2021 up 235 YOY and Brent Crude breaking \$80/bbl in November. Automotive light vehicle sales were projected to total 80mio units by end 2021 representing ~3% growth YOY, despite a slowdown in 4Q2021 thanks to supply chain, chip shortages, and the return of COVID restrictions in certain countries. Tungsten demand from the Automotive sector remained strong as many OEM's continued to produce parts and subassemblies to avoid a further bottleneck when the semiconductor chip shortages ease, allowing them to catch up on backorders and depleted inventories. Automotive demand is also expected to be buoyant in 2022 with IHS Markit forecasting a 3.7% increase in global light vehicle sales up to 82.4mio units.

Management is forecasting further pricing upside in 1Q2022; the MHT order book is already well committed forward and the supply side is expected to become further constrained by the early Lunar New Year holiday in China, and the extended period of industry closures in the Northern China provinces due to the Winter Olympics in Beijing. Whilst such seasonality is well anticipated by the downstream tungsten industry, the supply-demand equation is more closely balanced than in recent years. Availability of Scrap and secondary materials remained tight through 4Q2021, and the movement of primary and intermediate materials is still constrained by low availability of containers and vessel space in remote producing regions such as South America and Central Africa, as freight operators pull equipment and services back to overcrowded main routes. In summary it is expected that prices out to 1H2022 will continue to strong due to the supply side shortages rather than any significant change in demand pattern.

Cobalt

MHT is a producer of Cobalt via its recycling operations at H.C. Starck in Goslar, with Cobalt units being recovered from the Tungsten scrap that makes up the majority of the raw material feed. In FY 2021 HCS returned 127MT of Cobalt in Powder to customers from recycling operations (a 90% increase on FY 2020) and ended the year with a closing inventory of ~194MT.

Cobalt prices more than doubled in 2021 with a spectacular rally that continued for 100 consecutive days and eventually broke through \$35/lb, a level last seen in 2018. Demand from the more traditional Cobalt applications benefited from a recovery in the metallurgical sector, in particular Industrial Gas Turbines and Medical alloys usage, and the start of a recovery in aerospace with 2H2021 seeing increased aircraft deliveries (Airbus and Boeing combined up 31.5% YOY). However, the main driver behind the price increase was strong demand for Cobalt Chemicals used in the production of battery Cathode precursors, which are primarily used in the production of Lithium-ion batteries for electric vehicles (EV's). EV sales jumped from 3.3mio in FY2020 to 5.8mio vehicles in FY2021 as Global momentum towards zero-emissions road transport accelerated significantly. At COP26 in 2021 eleven Global Automakers including GM, Ford, JLR, Mercedes-Benz, committed to transitioning all of their sales to zero emissions by 2040 and in some 'leading markets' by 2035. Despite the trend for Cobalt thrifting and alternative battery chemistries, Cobalt demand for battery related applications is forecast to rise by 74% between 2020 and 2025.

Fluorspar

Fluorspar pricing continued to improve in 4Q2021 with supply chain woes impacting consumers. The spot price for Acid Grade Fluorspar broke through \$400/DMT again in October as a number of international consumers began short covering against stranded or delayed cargos, and rising bulk freight rates and longer financing periods have finally been priced in. Fluorite mine operating rates tend to fall towards the end of the year as temperatures drop, particularly in northwest China and Inner Mongolia, causing a seasonal tightness in supply which is expected to support these price levels into 1Q2022. Throughout 2021 MHT has fully performed against all of its contractual commitments and by prudent production management and freight execution has managed to avoid many of the supply chain issues that affected other suppliers in the market; a situation which has further strengthened relationships with our strategic customers. The AlF3 price has followed a sharp upward trend since 3Q and this continued in 4Q2021 with prices in December up 60% YOY, mirroring the price trend in Aluminum which has been driven by multiple factors including power

shortages, reduced warehouse inventories, and the imposition of anti-dumping duties on Chinese Aluminum into Europe in July, and a 15% Russian export duty from August 1st. Increased demand from the AlF3 sector which accounts for ~20% of Acidspare demand, and a strong forecast for the HF market are indicative of a good year for prices in 2022 and the MHT sales book is looking robust as we close out 2021.

Bismuth

Bismuth prices slowly crept up in 4Q2021 to end the year at a high of US\$3.95/lb after a six-month period of stability and range bound trading either side of US\$3.75/lb. China as the world's largest producer of Bismuth showed an increase of 16% YOY in terms of Bismuth metal exports thanks to a recovery in demand from the alloy sector, and 48% YOY in terms of Bismuth Oxide exports signaling a return to pre-COVID levels for the Pharmaceutical, Cosmetics and Pigmentation applications. MHT Bismuth offtake is committed under a stable multi-year contract and Management remain optimistic about revenue prospects in 2022 with further upside in price anticipated as the supply-demand dynamics continue to normalize.

AVERAGE COMMODITY PRICES	Unit	Average FY2021	Average FY2020	% change	At 31.12.2021	At 31.12.2020
APT European Low*	USD/mtu	286	222	29%	320	230
Bismuth Low*	USD/lb	3.6	2.6	38%	4.0	2.9
Copper*	USD/t	9,319	6,163	51%	9,691	7,742
Fluorspar Acid Grade**	USD/t	419	402	4%	448	412
Cobalt*	USD/lbs	22.6	14.2	60%	31.9	14.6

* Metals Bulletin, ** Industrial Minerals

FY2021 FINANCIAL HIGHLIGHTS: IMPROVED TUNGSTEN MARKET AND HCS ACQUISITION BOLSTER RESULTS

- ✓ **Net revenue up 86%** – MHT posted record net revenue of VND13,564 billion for FY2021, a significant 86% increase compared to VND7,291 billion recorded in FY2020 and exceeding market guidance of VND11,500 to 12,500 billion due to continued improvement in Tungsten markets. Tungsten revenues were significantly higher due to the consolidation of HCS (twelve months in 2021 as compared to seven months in 2020) and the higher APT price for FY2021 (\$286/mtu) as compared to the same period last year (\$222/mtu). Fluorspar revenues were down due to lower production impacted by the unplanned machinery breakdown as reported in 3Q2021, whilst Bismuth revenues were at VND261 billion (FY2020 VND36 billion), due to the extended maintenance shutdown that occurred in 2020. Copper revenues were VND40 billion on limited sales to a domestic smelter (FY2020 VND1,233 billion).
- ✓ **EBITDA of VND3,070 billion** – EBITDA increased by 114% for FY2021, with VND1,200 billion earned in 4Q2021 alone. EBITDA margins for FY2021 were 23% (FY2020 20%) and had increased to 30% for 4Q2021. HCS EBITDA was VND746 billion whilst the Vietnam based businesses (NPMC and MTC) contributed VND2,324 billion to the overall result.
- ✓ **VND196 billion NPAT Post-MI** – The Company delivered an NPAT Post-MI profit of VND196 billion for FY2021, a VND157 billion increase over the same period last year. 4Q2021 NPAT Post-MI profit was VND466 billion which bodes well leading into FY2022. The final result for FY2021 was in line with market guidance despite less than anticipated copper sales on the back of improved fundamentals and demand in the Tungsten market.

VND Billion	FY2021	FY2020	Growth
Masan High-Tech Materials Consolidated Financial Results⁽¹⁾			
Net Revenue	13,564	7,291	86%
EBITDA ⁽²⁾	3,070	1,433	114%
NPAT Post-MI	196	39	399%

⁽¹⁾ Financial numbers are based on management figures and still subject to audit completion.

⁽²⁾ Earnings before interest, taxation, depreciation, and amortization (EBITDA) excludes other income and other expenses.

OPERATIONAL HIGHLIGHTS

- ✓ Overall tungsten production increased by 97% over FY2020, on the back of full year consolidation of the HCS business (7 months 2020) and significantly improved demand from the customer base. Record production levels were achieved in both Vietnam (MTC) and China. Overall, 26% of production came from recycling of tungsten scraps with 74% coming from primary supply sources including MHT's Nui Phao Mine in Thai Nguyen. Production from NPMC was less than plan due to the impact of the equipment breakdown experienced and reported in 3Q2021 earnings release.
- ✓ Fluorspar production was 2% lower than FY2020 on 13% higher feed grades and offset by 3% lower throughput and impacts of the unplanned machinery breakdown.
- ✓ Copper production was 2% higher than FY2020, Bismuth production was 108% higher at 2,067 tons contained due to the extended maintenance shutdown that occurred to the bismuth circuit in 2020, and Cobalt production was 132% higher on full year consolidation of the HCS business and 36% increased production on a like for like 12 months basis.

SUMMARY PRODUCTION DATE	Unit	FY2021	FY2020	Growth
Ore processed	kt	3,737	3,869	-3.4%
Tungsten Products (Contained) – inclusive HCS	t	19,997	10,171	96.6%
Copper in Copper Concentrate (Contained)	t	9,208	9,061	1.6%
Acid Grade Fluorspar (Dry)	t	215,027	219,920	-2.2%
Bismuth in Bismuth Cement (Contained)	t	2,067	993	108.1%
Cobalt (Contained)	t	288	124	132.3%

2022 PRELIMINARY FINANCIAL AND STRATEGIC OUTLOOK

- ✓ On the back of continued improvement to Tungsten market fundamentals in 2022 and strength in commodity markets in general, MHT currently expects revenues of between VND14,500-15,000 billion and NPAT pre-MI to be within the range of VND300 billion and VND500 billion. These forecasted figures are subject to change and customary corporate approvals.
- ✓ Management also continues to remain focused on realizing the synergistic benefits identified as part of the HCS acquisition process. These benefits can be seen in the FY2021 result and further synergistic benefits are expected to be realized in FY2022.

ABOUT MASAN HIGH-TECH MATERIALS

Masan High-Tech Materials is a leading supplier of critical minerals including tungsten, fluorspar, and bismuth. Masan High-Tech Materials is currently operating the world-class polymetallic mineral resource and chemical processing plant in Northern Vietnam, and with the acquisition of the HCS business now also has operations in Germany, Canada and China as well as marketing offices located in USA and Japan. Masan High-Tech Materials' vision is "To be the leading integrated supplier of high-tech advanced materials critical to global innovation".

CONTACTS:

(Investors/Analysts)

Tanveer Gill

T: +848 6256 3862

E: tanveer@msn.masangroup.com

(Media)

Van Pham

T: +84 28 6256 3862

E: vanpth@msn.masangroup.com

This press release contains forward-looking statements regarding Masan High-Tech Materials' expectation, intentions or strategies that may involve risks and uncertainties. These forward-looking statements, including Masan High-Tech Materials' expectations, involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, some of which are beyond Masan High-Tech Materials' control, which may cause Masan High-Tech Materials' actual results of operations, financial condition, performance or achievements to be materially different from those expressed or implied by the forward-looking statements. You should not rely upon forward-looking statements as predictions, future events or promises of future performance.