

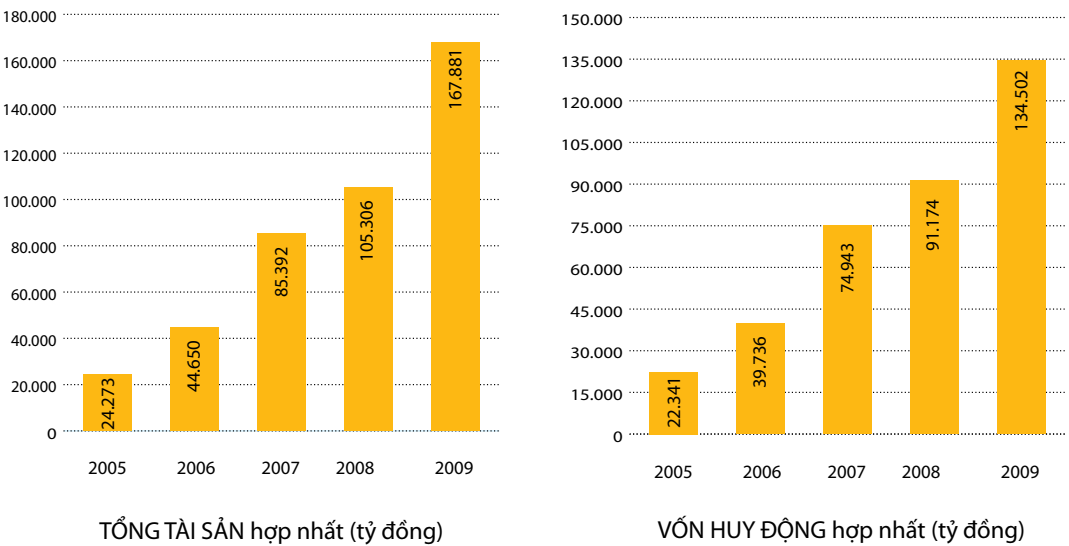
## 2. QUÁ TRÌNH PHÁT TRIỂN

### 2.1 Ngành nghề kinh doanh

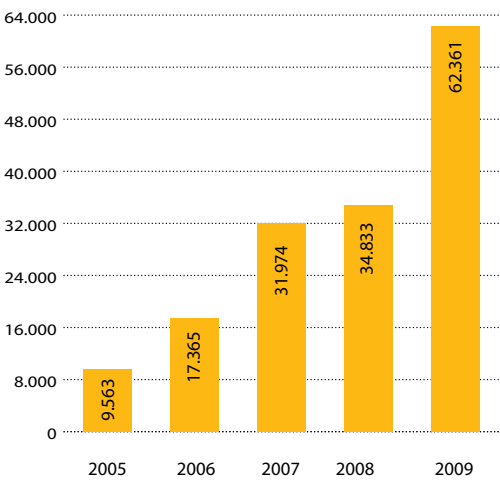
Huy động vốn ngắn, trung và dài hạn theo các hình thức tiền gửi tiết kiệm, tiền gửi thanh toán, chứng chỉ tiền gửi; tiếp nhận vốn ủy thác đầu tư; nhận vốn từ các tổ chức tín dụng trong và ngoài nước; cho vay ngắn, trung và dài hạn; chiết khấu thương phiếu, công trái và giấy tờ có giá; đầu tư vào chứng khoán và các tổ chức kinh tế; làm dịch vụ thanh toán giữa các khách hàng; kinh doanh ngoại tệ, vàng bạc; thanh toán quốc tế, bao thanh toán, môi giới và tư vấn đầu tư chứng khoán; lưu ký, tư vấn tài chính doanh nghiệp và bảo lãnh phát hành; cung cấp các dịch vụ về đầu tư, quản lý nợ và khai thác tài sản, cho thuê tài chính và các dịch vụ ngân hàng khác.

### 2.2 Tình hình hoạt động

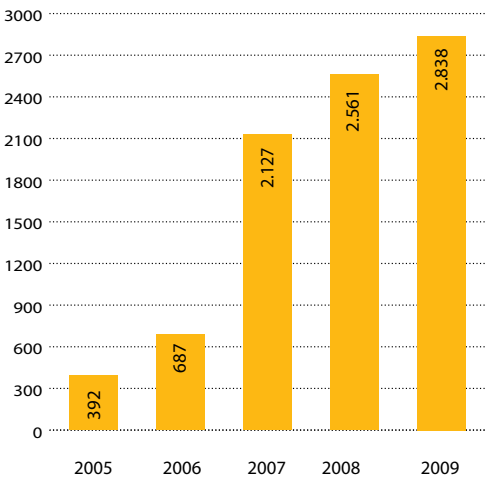
Trong 17 năm hoạt động, ACB luôn giữ vững sự tăng trưởng mạnh mẽ và ổn định, nhất là giai đoạn 2004 – 2009. Điều này được thể hiện bằng các chỉ số tài chính tín dụng của ACB qua các năm như sau:



I. LỊCH SỬ HOẠT ĐỘNG CỦA NGÂN HÀNG (tiếp theo)



DƯ NỢ CHO VAY hợp nhất (tỷ đồng)



LN TRƯỚC THUẾ hợp nhất (tỷ đồng)

3. ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

Các mục tiêu chủ yếu năm 2010 của Tập đoàn

Chỉ tiêu	
Lợi nhuận trước thuế:	3.600 tỷ đồng
Tổng tài sản:	210.000 tỷ đồng
Dư nợ cho vay khách hàng:	96.000 tỷ đồng
Huy động tiền gửi khách hàng:	170.000 tỷ đồng
Tỷ lệ nợ xấu:	<1%