

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VỀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2017 VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2018

- Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động Công ty cổ phần VINAFREIGHT;
- Căn cứ tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty năm 2017;

Trong năm 2017, Ban Tổng giám đốc đã thực hiện các nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và của Hội đồng quản trị, quản lý điều hành các mặt hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Ban Tổng Giám đốc báo cáo trước cổ đông về kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2017 và kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2018 của Công ty như sau:

PHẦN I

TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017

I. KHÁI QUÁT TÌNH HÌNH:

1) Tình hình thị trường năm 2017

- Năm 2017, tình hình kinh tế thế giới có nhiều chuyển biến tích cực thông qua các số liệu cụ thể ở các nền kinh tế lớn như Mỹ, châu Âu hay Nhật Bản.
- Tuy nhiên, việc chủ nghĩa bảo hộ thương mại gia tăng, bất ổn địa chính trị hay những tàn dư của khủng hoảng tài chính là những rủi ro đe dọa đà phục hồi của kinh tế toàn cầu.
- Nền kinh tế Việt Nam có sự tăng trưởng nhờ vào các yếu tố: kinh tế thế giới khả quan, những cải thiện về môi trường đầu tư, triển vọng hội nhập kinh tế quốc tế cũng như hoạt động sản xuất kinh doanh tiếp tục khởi sắc.
- Vốn FDI thực hiện năm 2017 cũng duy trì mức tăng trưởng khá so với năm 2016, đạt là 35.88 tỉ USD, tăng 44.4% so với năm 2016 và cao nhất trong vòng 10 năm trở lại đây.
- Tuy nhiên sức cạnh tranh còn thấp, cần có thêm nhiều chính sách và chủ trương từ chính phủ để đẩy nhanh tiến trình phục hồi và ổn định.
- Tăng trưởng GDP năm 2017 là **6,81%**, mức cao nhất trong gần 10 năm qua. Kinh tế vĩ mô ổn định, lạm phát được kiểm soát; xuất khẩu tăng mạnh và

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VỀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2017 VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2018

- Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động Công ty cổ phần VINAFREIGHT;
- Căn cứ tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty năm 2017;

Trong năm 2017, Ban Tổng giám đốc đã thực hiện các nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và của Hội đồng quản trị, quản lý điều hành các mặt hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Ban Tổng Giám đốc báo cáo trước cổ đông về kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2017 và kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2018 của Công ty như sau:

PHẦN I

TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017

I. KHÁI QUÁT TÌNH HÌNH:

1) Tình hình thị trường năm 2017

- Năm 2017, tình hình kinh tế thế giới có nhiều chuyển biến tích cực thông qua các số liệu cụ thể ở các nền kinh tế lớn như Mỹ, châu Âu hay Nhật Bản.
- Tuy nhiên, việc chủ nghĩa bảo hộ thương mại gia tăng, bất ổn địa chính trị hay những tàn dư của khủng hoảng tài chính là những rủi ro đe dọa đà phục hồi của kinh tế toàn cầu.
- Nền kinh tế Việt Nam có sự tăng trưởng nhờ vào các yếu tố: kinh tế thế giới khả quan, những cải thiện về môi trường đầu tư, triển vọng hội nhập kinh tế quốc tế cũng như hoạt động sản xuất kinh doanh tiếp tục khởi sắc.
- Vốn FDI thực hiện năm 2017 cũng duy trì mức tăng trưởng khá so với năm 2016, đạt là 35.88 tỉ USD, tăng 44.4% so với năm 2016 và cao nhất trong vòng 10 năm trở lại đây.
- Tuy nhiên sức cạnh tranh còn thấp, cần có thêm nhiều chính sách và chủ trương từ chính phủ để đẩy nhanh tiến trình phục hồi và ổn định.
- Tăng trưởng GDP năm 2017 là **6,81%**, mức cao nhất trong gần 10 năm qua. Kinh tế vĩ mô ổn định, lạm phát được kiểm soát; xuất khẩu tăng mạnh và

xuất siêu, khu vực công nghiệp phục hồi rõ nét, trở thành động lực quan trọng của tăng trưởng kinh tế.

- Kim ngạch XK năm 2017 tăng so với 2016, cao nhất là khu vực có vốn đầu tư nước ngoài. Mỹ tiếp tục là thị trường XK lớn nhất của Việt Nam. Kim ngạch NK năm 2017 giảm so với 2016.
- Các doanh nghiệp logistics trong nước phải cạnh tranh gay gắt với các doanh nghiệp logistics nước ngoài để giữ vững thị phần.
- Cuối năm 2017, Việt Nam ký kết thỏa thuận CPTPP, hứa hẹn tạo nên động lực phát triển kinh tế quốc gia.

2) Những điểm chính trong hoạt động kinh doanh của Công ty

- Các phòng ban nghiệp vụ tại TP.HCM của công ty mẹ vẫn cố gắng giữ vững sự ổn định trong điều kiện kinh doanh khó khăn, cố gắng để giữ được sự cân bằng trong lượng hàng đối lưu với các đại lý lớn toàn cầu.
- Phòng đại lý Pan Con đã có bước khởi sắc ngoài dự kiến trong năm 2017.
- Quan hệ đại lý của chi nhánh Hà Nội được mở rộng sau khi tham gia hệ thống đại lý Combined Logistics Network vào đầu năm 2017, hứa hẹn những bước phát triển tích cực trong thời gian tới.
- Bên cạnh nhiều đại lý rất mạnh ở những thị trường lớn trên toàn cầu, vẫn còn một số đại lý ở một số khu vực trên thế giới chưa mạnh như kỳ vọng của công ty
- Công ty Vector và công ty Vietway vẫn nỗ lực tối đa trong hoạt động dịch vụ GSA dù có nhiều biến động trong năm.
- Hoạt động của các công ty liên kết tương đối ổn định.

3) Những biện pháp đã thực hiện

Để thực hiện kế hoạch kinh doanh đã được ĐHCĐ giao cho năm 2017, công ty đã có nhiều nỗ lực nhằm ổn định và phát triển kinh doanh:

- Duy trì ổn định các nhân sự chủ chốt để bảo đảm hoạt động kinh doanh của công ty. Năm 2017, tình hình nhân sự công ty tương đối ổn định, những thay đổi đều ở vị trí cấp thấp nên không ảnh hưởng nhiều đến hoạt động của công ty.
- Tìm kiếm và đặt quan hệ hợp tác với các đại lý thật sự mạnh thông qua các hội nghị thường niên của các hệ thống logistics toàn cầu mà công ty là hội viên.
- Nỗ lực tập trung thế mạnh vào các hoạt động dịch vụ khai quan nội địa & các giá trị cộng thêm.
- Giữ vững mối quan hệ với các khách hàng dự án lớn để duy trì lợi nhuận.

- Tăng cường giám sát hoạt động và đẩy mạnh hiệu quả hoạt động của các công ty con trong điều kiện cạnh tranh mạnh và nhiều biến động trên thị trường.
- Giảm thiểu chi phí, tăng cường quản lý rủi ro.

II. KẾT QUẢ SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017 VÀ CÁC SỐ LIỆU TÀI CHÍNH

Tổng doanh thu: 1,886 tỉ đồng (đạt 111% kế hoạch)

Lợi nhuận trước thuế: 53,86 tỉ đồng (đạt 115% kế hoạch)

III. CÁC HOẠT ĐỘNG KHÁC:

- Tiếp tục duy trì công hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO 9001:2008 tại công ty mẹ.
- Giữ vững ý thức bảo vệ môi trường trong hoạt động kinh doanh.
- Tiếp tục các thủ tục pháp lý để ký hợp đồng thuê đất cho các kho ở quận 7.
- Tham gia đầu tư trung tâm logistics Thăng Long ở Hưng Yên.

IV. NHỮNG DANH HIỆU ĐƯỢC CÔNG NHẬN VÀ GIẢI THƯỞNG VINH DANH TRONG NĂM 2017.

- Lần đầu tiên, Công ty CP Vinafreight được tạp chí Vietnam Report vinh danh vào Top 500 DN tư nhân có lợi nhuận cao nhất Việt Nam (hạng 316/500).
- Lần thứ năm liên tiếp kể từ năm 2013, Công ty CP Vinafreight được tạp chí Vietnam Report vinh danh vào Top 500 DN tư nhân lớn nhất Việt Nam (hạng 302/500).
- Lần đầu tiên, Công ty CP Vinafreight được tạp chí Vietnam Report xếp vào Top 5 DN tư nhân vận tải lớn nhất Việt Nam.
- Lần đầu tiên, Công ty CP Vinafreight được Chương trình Đánh giá Năng lực Doanh nghiệp (Viện nghiên cứu và phát triển DN, Hội Kế toán & Kiểm toán VN, báo Diễn đàn Doanh nghiệp đồng tổ chức) chứng nhận là doanh nghiệp đạt chỉ số tài chính tốt nhất năm 2017.

PHẦN II

DỰ KIẾN KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2018

1) Dự báo tình hình thị trường chung trong năm 2018

- Kinh tế toàn cầu và trong nước vẫn tiềm ẩn những khó khăn thách thức do nguy cơ mất ổn định ở nhiều khu vực.

- Các ngành sản xuất kinh doanh và xuất nhập khẩu vẫn phải nỗ lực nhiều để vươn lên.
- Như mọi năm, tỉ giá đô-la, giá vàng và giá dầu vẫn sẽ tiếp tục là nhân tố tác động không nhỏ đến kinh tế.
- Tầm hoạt động và ảnh hưởng ngày càng lớn của các doanh nghiệp logistics nước ngoài sẽ thu nhỏ lại thị phần của các doanh nghiệp trong nước.
- Cạnh tranh vẫn tiếp tục giữa ra gay gắt giữa các doanh nghiệp logistics nội địa, giữa các doanh nghiệp nội địa với doanh nghiệp nước ngoài.

Căn cứ vào tình hình trên, công ty đặt ra mục tiêu, đồng thời là những biện pháp thực hiện cho kế hoạch kinh doanh năm 2018 :

- Tiếp tục ổn định các hoạt động dịch vụ.
- Chú trọng củng cố hoạt động logistics nội địa, phát triển dịch vụ lưu kho và phân phối hàng hóa cho khách hàng, hoàn thiện chuỗi cung ứng dịch vụ.
- Ổn định và khai thác có hiệu quả thế mạnh của các đối tác trong nhà.
- Giữ vững mối quan hệ tốt với các khách hàng đại lý lớn với nguồn hàng ổn định, thực hiện cân đối việc đối lưu hàng hóa.
- Giảm thiểu mọi chi phí
- Có chính sách tín dụng hợp lý với các khách hàng lớn và khách hàng toàn cầu nhằm mục đích vừa giữ khách vừa bảo đảm thu đủ thu đúng công nợ.
- Giảm thiểu tình trạng nợ xấu khó đòi.
- Tiếp tục nâng cao hiệu quả hoạt động của chi nhánh Hà Nội – Hải Phòng và đại lý Pan Con.
- Hoàn thành việc ký hợp đồng thuê đất cho các khu vực kho ở quận 7
- Tiếp tục giữ vững hoạt động kinh doanh GSA của công ty Vector và công ty Vietway trong điều kiện có nhiều biến động trên thị trường GSA, tạo mọi điều kiện cho các công ty này duy trì và tăng trưởng sản lượng, tiếp cận những hãng hàng không tốt để mở rộng khả năng làm GSA, thắt chặt thêm quan hệ với CAAV (Cục HKDD Việt Nam) và các cơ quan hữu quan tại các cảng hàng không, giữ vững và phát triển quan hệ đại lý hàng hóa đối với các hãng hàng không.
- Hoạt động đầu tư:
 - a) Tiến hành các thủ tục cho dự án đầu tư cảng MIPEC tại hải Phòng
 - b) Tiếp tục triển khai dự án trung tâm logistics tại Hưng Yên

2) Dự kiến kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2018 :

Căn cứ kết quả đã đạt được trong những năm vừa qua, với thực lực hiện có của Công ty cùng với việc xem xét đánh giá những yếu tố thuận lợi, khó khăn sắp tới của cả hệ thống Vinafreight bao gồm công ty mẹ, các công ty con và công ty liên kết, Công ty CP Vinafreight xây dựng một số chỉ tiêu kế hoạch chính năm 2018 như sau:

- Tổng Doanh thu: 1,950 tỷ đồng
- Tổng lợi nhuận trước thuế: 57 tỷ đồng
- Tỷ lệ chi trả cổ tức: 10-15%

Trên đây là báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2017 và phương hướng nhiệm vụ hoạt động năm 2018 của Công ty.

Kính trình Đại hội đồng cổ đông xem xét và biểu quyết thông qua.

TP.HCM, ngày 09 tháng 4 năm 2018

TỔNG GIÁM ĐỐC



NGUYỄN BÍCH LÂN