

CÔNG TY CỔ PHẦN  
XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ  
TP.HỒ CHÍ MINH  
YTECO

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh, ngày 13 tháng 4 năm 2022

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA ỦY BAN  
CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN HÀ NỘI**

Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước  
- Sở Giao Dịch Chứng Khoán Hà Nội

Công ty : Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh  
Trụ sở chính : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, Tp. Hồ Chí Minh  
Điện thoại : (028) 3930 4372  
Fax : (028) 3930 6909  
Người thực hiện công bố thông tin: PHAN MINH TRUNG  
Địa chỉ : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP.HCM  
Điện thoại : (028) 3930 4372  
Fax : (028) 3930 6909  
Loại thông tin công bố :  24h  72h  Yêu cầu  Bất thường  Định kỳ

Nội dung thông tin công bố:

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh công bố Báo cáo thường niên năm 2021 lập ngày 12/4/2022.

Thông tin này được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty từ ngày 13 tháng 4 năm 2022 tại địa chỉ: <http://www.yteco.vn/quan-he-co-dong/>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

**\* Tài liệu đính kèm:**

Báo cáo thường niên 2021

Đại diện tổ chức  
Người thực hiện công bố thông tin



Phan Minh Trung

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU  
Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH


yteco


CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU  
Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH




# 2021

 Địa chỉ: 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh

 Số điện thoại: (028) 39 304 372

 Website: [www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)

 Số fax: (028) 39 306 909

 Email: [yteco\\_hcm@yteco.vn](mailto:yteco_hcm@yteco.vn)

## BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN

1

THÔNG TIN CHUNG

2

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

3

BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

4

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

5

QUẢN TRỊ CÔNG TY

6

BÁO CÁO TÀI CHÍNH



# 01

## THÔNG TIN CHUNG

- Thông tin khái quát
- Ngành nghề và địa bàn kinh doanh
- Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý
- Định hướng phát triển
- Các rủi ro



## THÔNG TIN KHÁI QUÁT



Tên công ty: **CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

Tên giao dịch: **YTECO**

Giấy chứng nhận  
đăng ký doanh  
nghiệp số: **0302366480 cấp lần đầu ngày 01/08/2001, thay đổi lần thứ 27 ngày  
29/10/2021**

Vốn điều lệ: **30.800.000.000 đồng**

Địa chỉ: **181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh**

Số điện thoại: **(028) 39 304 372**

Số fax: **(028) 39 306 909**

Website: **www.yteco.vn**

Mã cổ phiếu: **YTC**

## QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

### 2006

Ngày 15/08/2006, YTECO hoạt động theo mô hình Công ty mẹ Công ty con theo QĐ số 3749/QĐ-UB của UBND TP. HCM. Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn trực tiếp quản lý 29% vốn Nhà Nước tại Công ty cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM.

### 2001

Công ty Xuất nhập khẩu y tế thành phố được cổ phần hóa thành Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh-YTECO theo Quyết định số 60/2001/QĐ-TTg ngày 24/04/2001 của Thủ tướng Chính phủ. Chính thức chuyển đổi thành Công ty cổ phần từ ngày 01/08/2001.

### 1993

Ngày 22/03/1993, UBND TP.HCM quyết định thành lập doanh nghiệp Nhà nước Công ty Xuất nhập khẩu Y tế, tên giao dịch đối ngoại là YTECO, trực thuộc UBND TP.HCM theo QĐ số 106/QĐ-UB.

### 1989

Ngày 20/12/1989, Công ty Cung ứng vật tư Y tế được đổi tên thành Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố, có tên giao dịch là YTECO, trực thuộc Sở Y tế TP.HCM theo QĐ số 748/QĐ-UB (1989 - 2001).

### 1984

Tiền thân là Công ty Cung ứng vật tư Y tế được thành lập theo QĐ số 05/QĐ-UB ngày 04/01/1984 của Ủy ban Nhân dân TP.HCM trực thuộc Sở Y tế TP.HCM lúc sinh thời (1984 - 1989).

### 2012

Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế TP.HCM được Ủy ban Chứng khoán Nhà nước (UBCKNN) chấp thuận hồ sơ đăng ký Công ty đại chúng.

### 2017

Ngày 22/02/2017, Công ty được Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) cấp Giấy Chứng nhận Đăng ký Chứng khoán số 53/2017/GCNCP-VSD và đăng ký giao dịch Upcom với tổng số lượng cổ phiếu là 2.800.000 cổ phiếu.

### 2019

17/5/2019, Công ty vinh dự đón nhận Huân chương lao động hạng nhì của Chủ tịch nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam.

### 2020

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh-YTECO kỷ niệm 36 năm thành lập Công ty.

### 2021

Công ty hợp tác kinh doanh cùng công ty đa quốc gia IMCD cho mảng phân phối nguyên liệu Dược tại Việt Nam.

## NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

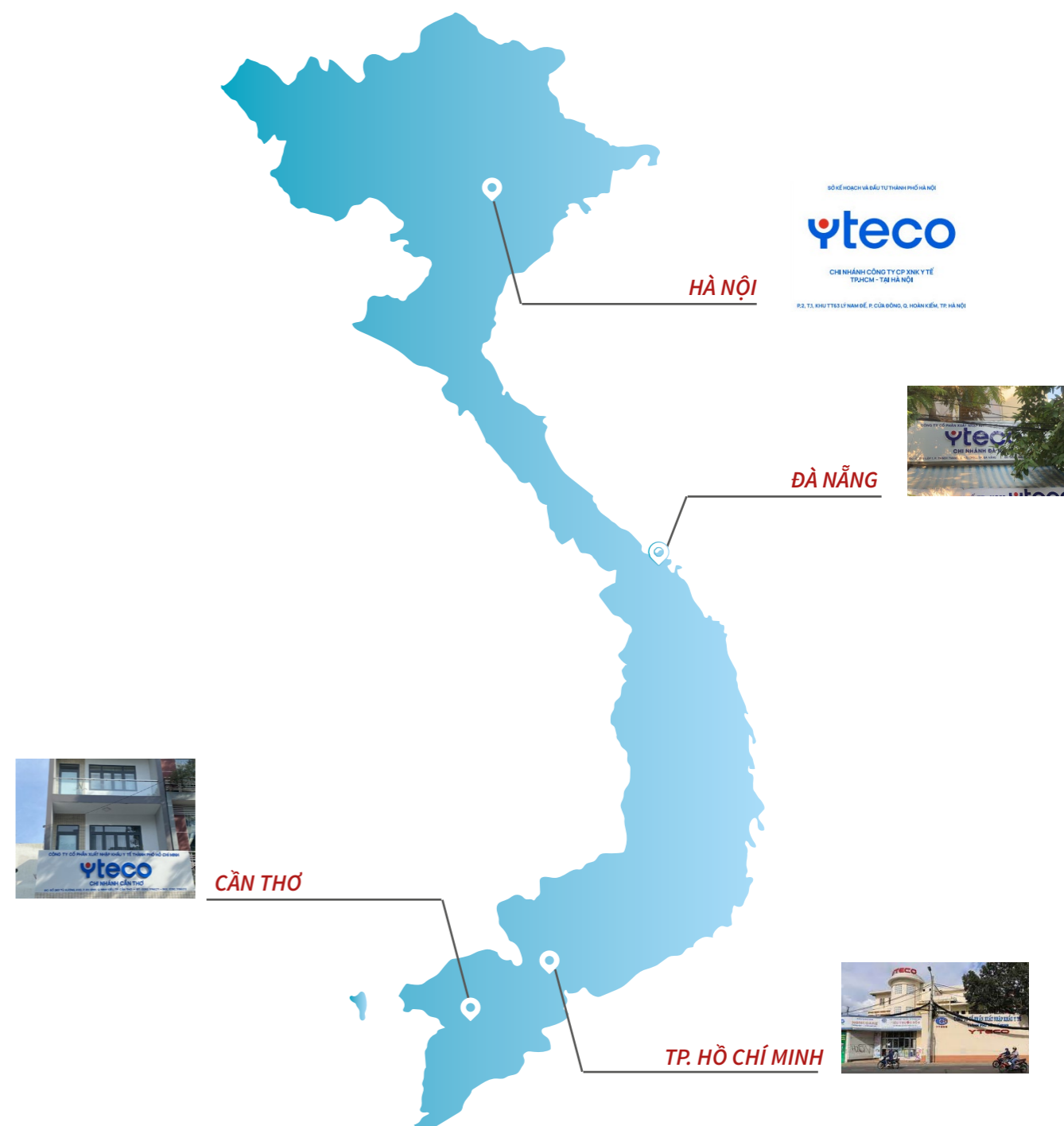


Hoạt động kinh doanh chính của Công ty bao gồm: Kinh doanh, xuất nhập khẩu dược phẩm, nguyên liệu dược, trang thiết bị y tế, vắc xin, sinh phẩm, hóa chất xét nghiệm, mỹ phẩm, sữa, chất dinh dưỡng, kính đeo mắt; Cung cấp dịch vụ xuất nhập khẩu và khai thuế hải quan; Sửa chữa, bảo trì máy móc, trang thiết bị y tế; Cho thuê kho và văn phòng, sản xuất điện mặt trời, cho thuê trang thiết bị y tế, cho thuê lại lao động, dịch vụ cho thuê và cung ứng nguồn lao động



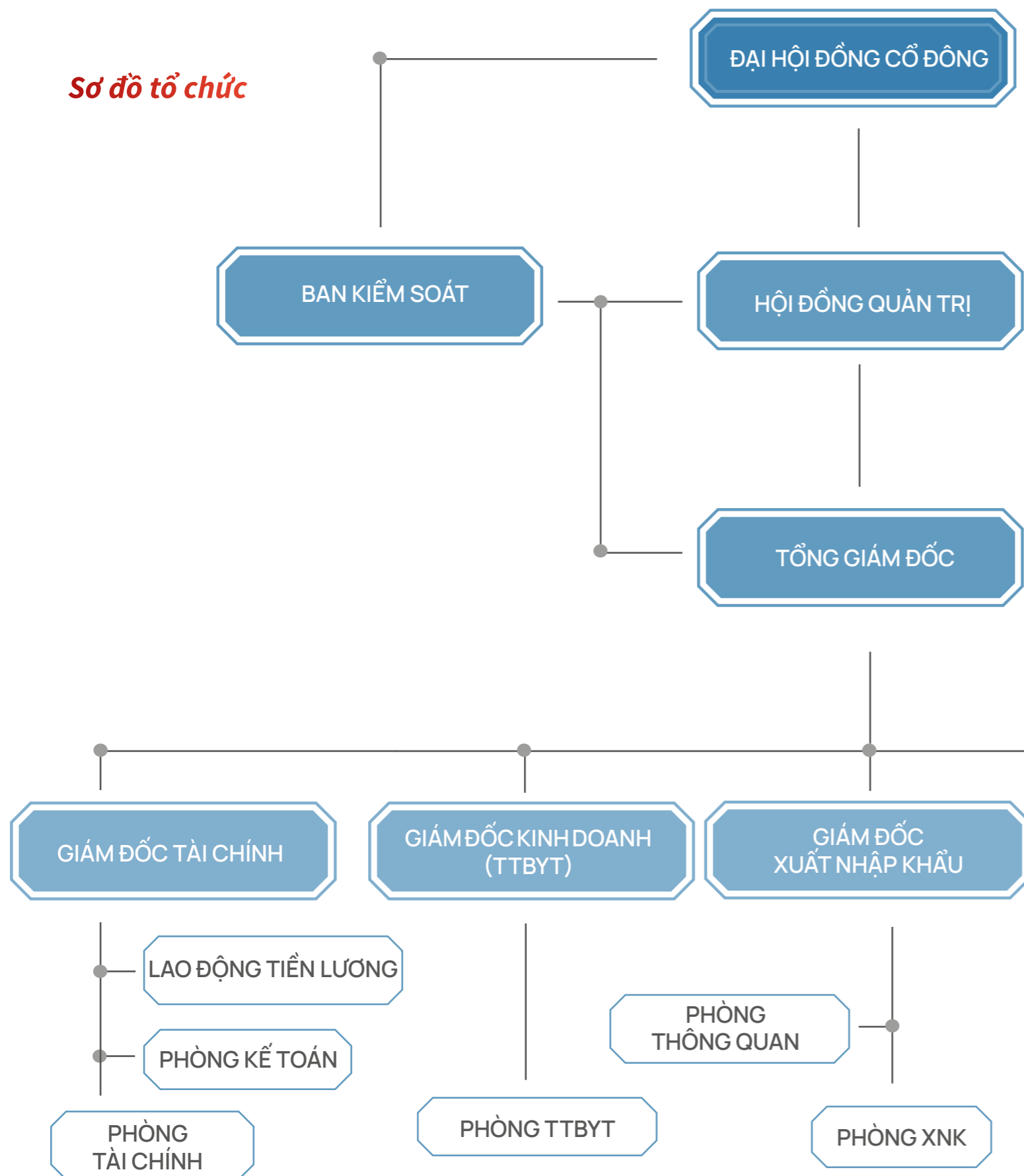
## — NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH —

### ĐỊA BÀN KINH DOANH



Địa bàn hoạt động của công ty rộng khắp trên cả nước, Tuy nhiên tập trung chủ yếu tại: Thành phố Hồ Chí Minh, Hà Nội, Đà Nẵng, Cần Thơ,...

**Sơ đồ tổ chức**



**THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ**

**Các công ty con, công ty liên kết**

Công ty không có công ty con và công ty liên kết





## ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

### Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

Năm 2021 là một trong những dấu mốc trong quá trình chuyển mình theo định hướng trở thành doanh nghiệp số 1 về dịch vụ xuất nhập khẩu, ủy thác của Công ty. Các chiến lược và mục tiêu đề ra được điều hành dưới sự lãnh đạo của các thành viên Hội Đồng Quản Trị mới và Tổng Giám Đốc mới được Cổ đông tin tưởng và bổ nhiệm trong năm 2020. Ban lãnh đạo Công ty đã đưa ra cách chính sách hoạt động nhằm duy trì Top 3 nhà cung ứng thuốc, nâng hạng công ty có chất lượng dịch vụ tốt nhất ngành Dược Việt Nam:

- » Tiếp cận và đẩy mạnh các chiến lược hoạt động kinh doanh theo định hướng vào thị trường bán lẻ và tiếp cận nhu cầu người tiêu dùng tốt hơn.
- » Thực hiện chiến lược đa dạng hóa sản phẩm, mở rộng thị trường, phát triển mạng lưới đối tác, khách hàng, tập trung vào nhóm sản phẩm OTC.
- » Công ty hợp tác với các nhà máy sản xuất và các chuỗi phân phối bán lẻ nhằm hoàn thiện chuỗi giá trị YTECO gồm: Sản xuất \_ Nhà máy GMP -> Tổn trữ \_ Kho GSP -> Phân phối \_ Hệ thống cung ứng GDP -> Bán lẻ \_ Chuỗi nhà thuốc GPP.
- » Nâng cao uy tín thương hiệu và chất lượng sản phẩm nhằm đạt hiệu quả cao trong công tác đấu thầu tại kênh ETC.
- » Tận dụng cơ hội trong thời đại 4.0 để phát triển hoạt động kinh doanh trên nền tảng thương mại điện tử.
- » Theo dõi và tăng cường phòng ngừa rủi ro biến động tỷ giá, thu vốn nhanh nhất, chủ động trích lập dự phòng đảm bảo đủ vốn lưu động cho các hoạt động kinh doanh.



### Định hướng chiến lược

- » Tập trung hoàn thiện dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu và ổn định hoạt động quản trị kinh doanh trong thời gian đối mặt với khó khăn từ vấn đề dịch Covid - 19 vẫn chưa dừng lại. Liên tục thực hiện công tác tìm kiếm đối tác mới, cải thiện và tăng cường sản phẩm trong danh mục sản phẩm.
- » Nâng cao hoạt động ở các cửa hàng bán lẻ của Công ty và tăng cường mở rộng thị trường kinh doanh.
- » Theo dõi xu hướng thị trường, xây dựng các chính sách tài chính phù hợp, hạn chế tác động của biến động lãi suất đến hoạt động kinh doanh, tăng cường phòng ngừa rủi ro tỷ giá và chủ động ghi nhận và trích lập dự phòng, đảm bảo ngân sách hoạt động của Công ty.
- » Tiếp tục thực hiện các chương trình tiết giảm chi phí, hoàn thành vượt mức các mục tiêu đã đề ra, giảm thiểu các tác động tiêu cực đến hoạt động của Công ty, đồng thời nỗ lực thực hiện các nhóm nhiệm vụ một cách đáng kể và đồng bộ.

## Rủi ro kinh tế

Năm 2021, kinh tế thế giới bắt đầu trở nên sôi động trở lại khi các quốc gia bắt đầu thực hiện các kế hoạch phục hồi kinh tế sau làn sóng tác động tiêu cực của Covid - 19 trong năm 2020. Theo Ngân hàng Thế giới (WB) dự báo tăng trưởng GDP toàn cầu đạt 5,7% và đây là mức tăng hậu suy thoái mạnh nhất trong 80 năm. Tại Việt Nam, theo số liệu công bố, tăng trưởng GDP trong năm 2021 đạt 2,58%, thấp hơn so với cùng kỳ năm 2020 ở mức 2,91% và đạt khoảng 40% chỉ tiêu Quốc hội đề ra. Nền kinh tế - xã hội cả nước bị tác động vô cùng nặng nề bởi làn sóng Covid - 19 lần thứ 4, khiến mọi hoạt động của nền kinh tế gần như tê liệt. Nhằm nhanh chóng phục hồi kinh tế, các chính sách tiền tệ nới lỏng đã và đang được triển khai tại Việt Nam và hầu hết các quốc gia trên thế giới, điều này vừa là điểm sáng tích cực tạo bệ đỡ phục hồi nhưng đồng thời khiến lạm phát dẫn tăng cao; bên cạnh đó sự đứt gãy chuỗi ứng và nhu cầu sản xuất tăng cao cũng làm giá cả các hàng hóa, nhiên nguyên vật liệu tăng nhanh. Các yếu tố này mang đến rủi ro tiềm ẩn, gây ảnh hưởng đến hoạt động và sự tăng trưởng của ác doanh nghiệp nói chung và cả hoạt động của YTECO nói riêng.

Theo tổ chức IQVIA, tổng giá trị dược phẩm tiêu thụ ở Việt Nam tiếp tục tăng trưởng trong năm 2021, ước

tính đạt 123,6 nghìn tỷ đồng (tăng khoảng 8,0% so với cùng kỳ 2020). Việt Nam là một trong những thị trường “dược phẩm mới nổi” và tiềm năng tăng trưởng cao. Bên cạnh đó, do dịch Covid - 19 tăng nhanh dẫn đến tình trạng khó kiểm soát, tâm lý tích trữ và nhu cầu bảo vệ sức khỏe của người dân tăng nhanh đã tạo đà tăng trưởng cho ngành dược. Tuy nhiên, các mặt hàng dược tiêu thụ nhiều trong thời gian dịch bệnh vẫn còn chủ yếu là khẩu trang, nước rửa tay và vitamin. Do vậy doanh nghiệp còn phải chịu sức ép cạnh tranh lớn từ công ty sản xuất vật tư y tế trong nước và cả mỹ phẩm.

Theo báo cáo của Tổng cục thống kê, trong những năm gần đây dân số Việt Nam đang trong xu hướng già hóa



## RỦI RO



nhanh, nhóm tuổi từ 65 trở lên tăng nhanh, do nhu cầu mong muốn sinh con của phụ nữ ngày càng giảm. Theo kết quả nghiên cứu của Tổng cục thống kê năm 2019, trong vòng 30 năm qua, mức sinh của Việt Nam đã giảm gần một nửa và trung bình một người phụ nữ ở thành phố lớn sinh 1,83 con/phụ nữ. Đồng thời, thu nhập bình quân đầu người và trình độ học vấn ở Việt Nam cũng ngày càng tăng. Từ đó, nhu cầu sử dụng dược phẩm của nhóm dân số già và lối sống lành mạnh đã góp phần làm tăng mức độ sẵn sàng chi trả cho các dịch vụ y tế.

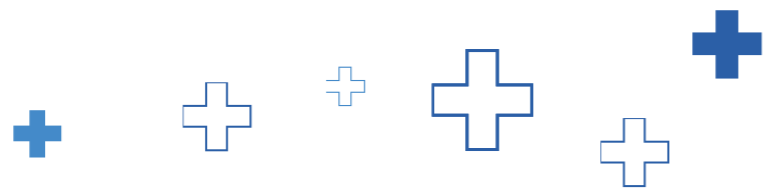
Tuy nhiên, ngành Dược là một trong những ngành tác động trực tiếp đến sức khỏe của người tiêu dùng trong vấn đề chữa bệnh và phòng bệnh, do đó các công ty Dược phải chịu sự kiểm soát đặc biệt của Chính phủ về chính sách giá và hệ thống phân phối. Đây cũng là thách thức đối với Công ty xuất nhập khẩu thuốc và thiết bị y tế như YTECO. Tuy vậy, Công ty luôn chủ động trong công tác nghiên cứu, qua đó có thể đề xuất chiến lược nhằm tận dụng lợi thế về nguồn lực của Công ty. Đồng thời, nhờ vào quá trình Công ty xây dựng và hợp tác với các nhà cung cấp và nhà phân phối, hiện nay YTECO đã chủ động cung cấp nguồn hàng đến khách hàng lớn như công ty, xí nghiệp dược, bệnh viện và các hiệu thuốc trên toàn quốc. Công ty luôn quan sát và cập nhật rủi ro và xu hướng thị trường để nhập khẩu dược phẩm và thiết bị y tế phù hợp với nhu cầu thị trường và tăng lợi thế về uy tín thương hiệu.

## Rủi ro pháp luật

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh là doanh nghiệp hoạt động kinh doanh trong ngành Dược và thiết bị Y tế, ngành nghề đặc thù chịu sự kiểm soát đặc biệt của Chính phủ. Do đó, các hoạt động liên quan đến dược phẩm và xuất nhập khẩu phải chịu chi phối và quản lý bởi Luật Dược, nghị định 155/2018/NĐ-CP và một số văn bản thuộc lĩnh vực Dược.

YTECO là doanh nghiệp có cổ phiếu được đăng ký giao dịch ở Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội. Bên cạnh việc phải tuân thủ theo Luật chuyên ngành thì Công ty còn phải tuân thủ các văn bản pháp luật khác cụ thể: Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Luật Thuế, Luật Thuế Xuất Nhập khẩu và một số văn bản pháp lý khác.... Đối với vấn đề pháp luật, Công ty đang tích cực trang bị cho nội bộ doanh nghiệp những thông tin cần thiết về thị trường, đối thủ và đối tác, nghiên cứu luật pháp quốc tế để thực sự sẵn sàng cho sự phát triển trong tương lai.





## Rủi ro cạnh tranh

Tại thị trường Việt Nam, YTECO hoạt động trên cả 2 kênh phân phối dược phẩm chính là ETC và OTC. Tuy nhiên, tại kênh ETC, phần lớn thị trường đang nằm trong tay các doanh nghiệp nước ngoài sau khi các công ty đó thực hiện M&A với các công ty sản xuất dược phẩm tại Việt Nam và họ sở hữu bản quyền bảo hộ thuốc generic. Thêm vào đó, các hiệp định thương mại được thông qua đồng nghĩa với việc các quốc gia tham gia vào hiệp định thương mại có thể hoạt động trực tiếp tại Việt Nam và tăng sự cạnh tranh trong thị trường. Tuy nhiên, YTECO được hưởng lợi bởi thông tư số 34/2013 TT-BC có hiệu lực từ ngày 05/2/2014 quy định chi tiết một số điều. Theo đó, doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài (FIE) có quyền nhập khẩu nhưng việc phân phối dược sẽ chỉ dành riêng cho các công ty có vốn trong nước. Điều này là cơ hội lớn đối với các doanh nghiệp trong nước và trong đó có cả YTECO.

Bên cạnh đó, đối với kênh phân phối OTC, xu hướng về nhu cầu điều trị Covid - 19 ở nhóm người điều trị, cách ly tại nhà đã tăng lên nhanh chóng từ cuối năm 2021 và kênh OTC dần trở thành kênh tiềm năng khi có thể đáp ứng nhu cầu về sự phổ biến của các hiệu thuốc đối với người dân. Tuy vậy, trong tình trạng vận chuyển khó khăn vẫn chưa được kiểm soát, Công ty bị hạn chế khả năng cung cấp dược phẩm kịp thời theo nhu cầu và có thể bị giảm lợi thế cạnh tranh so với thuốc sản xuất trong nước.

Công ty phân tích, đánh giá và nhìn nhận được môi trường cạnh tranh ngày càng khốc liệt, yêu cầu Công ty phải thường xuyên đánh giá và nâng cao hệ thống phân phối, đánh giá kỹ càng chất lượng sản phẩm trước khi nhập khẩu, siết chặt quản lý chi phí từ khâu mua hàng, vận chuyển và phân phối, đưa ra các chính sách phân phối cạnh tranh hơn so với đối thủ trong ngành và duy trì nguồn lực để tạo vị thế cạnh tranh trong giai đoạn sắp tới.



## Rủi ro lãi suất

Trong năm 2021, lãi suất ngân hàng trong nước vẫn ở mức thấp, giúp thúc đẩy tăng trưởng nhờ kích thích đầu tư và khôi phục sản xuất với giá vốn thấp hơn. Do sự ảnh hưởng tiêu cực của dịch Covid - 19 tại Việt Nam, trong thời gian giãn cách xã hội và sau thời gian giãn cách, Chính phủ đã đưa ra nhiều chính sách ưu đãi lãi suất cho doanh nghiệp. Trong Thông Tư 14/2021/TT-NHNN kéo giãn thời hạn cho phép tái cơ cấu nợ không vượt quá 12 tháng kể từ ngày tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài thực hiện cơ cấu lại thời hạn trả nợ. Lãi suất cho vay ngắn hạn bình quân bằng VND đối với một số ngành lĩnh vực ưu tiên đang ở mức 4,4%/năm, thậm chí còn

thấp hơn mức lãi suất cho vay ngắn hạn tối đa theo quy định của ngân hàng nhà nước là 4,5%/năm.

Trong tổng nguồn vốn của YTECO, tỷ lệ vay trong khoảng 23% và với mức vay này cho thấy tình hình tài chính Công ty vẫn duy trì trạng thái ổn định. Tuy nhiên, các biến động về lãi suất vẫn là vấn đề Công ty quan tâm và theo dõi. Tránh khỏi sự biến động bất thường của thị trường và lãi suất, Công ty đã lập kế hoạch vay cho năm tiếp theo với cụ thể từng khoản vay. Bên cạnh đó, Công ty còn thường xuyên theo dõi biến động chính sách, thị trường gây tác động đến lãi suất nhằm đưa ra giải pháp thanh toán nợ kịp thời và hạn chế tối đa bất ổn từ rủi ro lãi suất.

## Rủi ro tỷ giá hối đoái



Với đặc trưng ngành nghề kinh doanh của YTECO là xuất nhập khẩu dược phẩm và trang thiết bị y tế, do đó sự thay đổi về tỷ giá sẽ ảnh hưởng trực tiếp đến doanh thu và chi phí đầu vào của YTECO.

Theo UOB, VND đã tăng giá so với USD trong phần lớn thời gian năm 2021 và dao động trung bình ở mức 22.600 đồng/USD. Tỷ giá USD/VND có biến động

mạnh nhiều lần trong năm và trung bình dao động cả năm từ 2 - 4%. Mặc dù, Mỹ vẫn còn nới lỏng chính sách tiền tệ để hỗ trợ phục hồi nền kinh tế nhưng với nhu cầu mua ngoại tệ đang gia tăng ở Việt Nam được dự đoán sẽ làm cho USD/VND tăng trở lại trong năm 2022. Bên cạnh đó, thị trường Châu Âu sau nhiều lần bùng phát dịch bệnh, các quốc gia phải thực hiện chính sách đóng cửa nhằm để phủ vắc - xin và tập trung công tác chống dịch, tỷ giá EUR xu hướng giảm ở mức từ 10 - 12%, dao động trung bình ở mức 25.600 đồng/EUR. Đứng trước tình hình tỷ giá biến động với biên độ rộng và bị ảnh hưởng bởi các chính sách kinh tế, Công ty thận trọng trong việc theo dõi, cập nhật và dự báo xu hướng biến động của tỷ giá. Trường hợp những ảnh hưởng của tỷ giá gây nên rủi ro lớn cho vấn đề hoạt động kinh doanh của Công ty, YTECO sẽ chủ động tham gia vào các hợp đồng phái sinh nhằm giảm thiểu rủi ro biến động tỷ giá.

## Rủi ro khác

Ngoài những rủi ro trên, các công ty thường phải chịu những rủi ro khó lường như thiên tai. Nó gây thiệt hại nghiêm trọng về nhân sự, tài sản, hiệu quả kinh doanh và hoạt động kinh doanh chung của công ty. Những rủi ro này hiếm khi xảy ra nhưng Công ty vẫn luôn trong tư thế chuẩn bị và chủ động mua bảo hiểm cho người lao động, tài sản và các bên liên quan, tăng cường rủi ro mất mát, nâng cao nhận thức, có kỹ năng cần thiết và ứng phó nhanh với các trường hợp khẩn cấp. Bên cạnh đó, Công ty luôn chủ động trong việc xây dựng kế hoạch để tránh và giảm thiểu rủi ro cẩn thận.

Tình hình dịch bệnh đã diễn ra ở năm thứ 2 liên tiếp tại Việt Nam và trên thế giới, rủi ro bất khả kháng này đã diễn ra trên thực tế và tác động tiêu cực đến nền kinh tế nói chung, đặc biệt đối với Công ty xuất



nhập khẩu nói riêng. Đứng trước tình hình tình trạng vận chuyển xuất nhập khẩu có thể bị tắc nghẽn, các quốc gia đang trong công tác phòng chống dịch quyết định đóng cửa và thiếu sản phẩm để cung cấp ra thị trường. Nhận thấy những rủi ro đó, Công ty đã có thực hiện tính toán chi tiết số lượng hàng tồn kho và để ra kế hoạch dự báo nhu cầu trước khi nhập khẩu, mở rộng mạng lưới nhà cung cấp tại các quốc gia khác để có thể nhập khẩu dược phẩm và thiết bị y tế với mức giá thấp hơn và để phòng rủi ro việc thiếu hụt nguồn cung.

# 02

## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

- Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh
- Tổ chức và nhân sự
- Tình hình đầu tư, tình hình thực hiện các dự án
- Tình hình tài chính
- Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu
- Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội của công ty





## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

### Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm

Đơn vị: Triệu đồng

Chỉ tiêu	ĐVT	Thực hiện 2020	Kế hoạch 2021	Thực hiện 2021	%TH2021/ KH2021	%TH tăng/giảm
Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	Triệu đồng	610.043	590.000	608.915	103,21%	-0,18%
Doanh thu thuần	Triệu đồng	566.469	-	604.265	-	6,67%
Lợi nhuận sau thuế	Triệu đồng	-12.013	7.200	10.665	148,12%	-
Cổ tức	%	0	-	-	-	-

Sự bùng nổ của dịch COVID-19 trong năm đã gây ảnh hưởng nghiêm trọng đến đời sống sức khỏe và tinh thần của người dân, cũng như gây biến động mạnh đối với tình hình kinh tế trong và ngoài nước. Việt Nam và các quốc gia đều phải đối mặt với tình hình lạm phát tăng cao, đặc biệt đối với các nước khu vực Châu Âu, khiến giá thành nguồn cung nguyên vật liệu từ các nhà cung cấp tại Pháp, Ý, Serbia,... đều có xu hướng tăng. Trong bối cảnh đó, là một doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực xuất nhập khẩu dược phẩm, Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ năm 2021 của YTECO ghi nhận giảm 0,18% so với cùng kỳ năm 2020, đạt 608.915 triệu đồng. Đồng thời, dịch bệnh nghiêm trọng cũng khiến hoạt động xuất nhập khẩu giữa các nước bị đứt gãy, chi phí vận chuyển, thuê tàu tăng cao, khiến giá vốn hàng bán ghi nhận tăng 6,59% trong năm.

Tuy nhiên, nhờ vào sự điều hành chỉ đạo của Ban lãnh đạo trong công tác bán hàng, bảo quản sản phẩm, tiết giảm các chi phí hiệu quả, doanh thu thuần năm 2021 của Công ty tăng 6,67% so với cùng kỳ và lợi nhuận sau thuế chuyển lãi 10.665 triệu đồng, đạt 148,12% kế hoạch năm. Nguyên nhân đến từ các khoản giảm trừ doanh thu, giá trị hàng bán bị trả lại giảm 91,38% so với

năm 2020. Bên cạnh đó, việc áp dụng chiến lược sử dụng nguồn điện từ năng lượng mặt trời cũng giúp YTECO chủ động hơn trong quá trình quản lý chi phí, tiết kiệm được phần lớn chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp. Qua đó, thấy được sự nỗ lực của Ban lãnh đạo cùng toàn thể cán bộ công nhân viên YTECO hướng đến sự phục hồi và phát triển bền vững của Công ty.

## Danh sách Ban điều hành

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Phan Minh Trung	Tổng Giám đốc	0	0%
2	Trần Thị Nhân	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng	0	0%
3	Tô Thị Lệ Thu	Giám Đốc XNK	0	0%
4	Huỳnh Kim Hà	Giám Đốc KD	0	0%
5	Trương Thị Phương Quỳnh	Giám Đốc KD	0	0%
6	Trần Đình Duy	Phó Giám Đốc KD	0	0%

### Ông PHAN MINH TRUNG Tổng Giám đốc

Ngày sinh:	11/05/1981
Quốc tịch:	Việt Nam
Địa chỉ thường trú:	102/8 Thích Quảng Đức, Phường 05, Quận Phú Nhuận, TP.HCM
Trình độ chuyên môn:	Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh
Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:	Không
Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:	Không

Thời gian	Đơn vị công tác
2009 - 2011	Trưởng phòng Đầu tư, chuyên viên cấp cao Công ty Cổ phần Chứng khoán Sacombank
2011 - 2012	Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Bamboo Capital
2012- 2016	Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Phát triển & Tài trợ Địa ốc R.C
2018 - 06/2020	Giám đốc Tài chính Công ty TNHH MTV Gelex Land
07/2020 - 12/2020	Phó Tổng Giám đốc Yteco
12/2020 - nay	Tổng Giám đốc Yteco

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

### Bà TRẦN THỊ NHÂN Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng

Ngày sinh:	20/03/1989
Quốc tịch:	Việt Nam
Địa chỉ thường trú:	Số 03 đường số 36C, Khu phố 5, Phường An Phú, TP. Thủ Đức
Trình độ chuyên môn:	Cử nhân Kinh tế
Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:	Không
Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:	Không

Thời gian	Đơn vị công tác
01/2022 - nay	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng Yteco
11/2020 - 01/2022	Kế toán trưởng Yteco



### Bà TÔ THỊ LỆ THU

Giám Đốc Xuất Nhập Khẩu

Ngày sinh: 10/08/1975  
 Quốc tịch: Việt Nam  
 Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kinh tế  
 Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Không  
 Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ  
 Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác: Không

#### Thời gian Đơn vị công tác

1/2012 – nay Giám đốc Xuất Nhập Khẩu  
 12/2009 – 1/2012 Trưởng phòng Xuất Nhập Khẩu

### Bà TRƯƠNG THỊ PHƯƠNG QUỲNH

Giám Đốc Kinh Doanh

Ngày sinh: 30/01/1985  
 Quốc tịch: Việt Nam  
 Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kinh tế  
 Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Không  
 Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ  
 Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác: Không

#### Thời gian Đơn vị công tác

01/2022 - nay Giám đốc Kinh Doanh  
 1/2021 – 01/2022 Phó Giám đốc Kinh Doanh

Những thay đổi trong ban điều hành trong năm 2021: Không có

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

### Bà HUỲNH KIM HÀ

Giám Đốc Kinh Doanh

Ngày sinh: 04/02/1979  
 Quốc tịch: Việt Nam  
 Trình độ chuyên môn: Cử nhân Sinh học  
 Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Không  
 Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ  
 Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác: Không

#### Thời gian Đơn vị công tác

11/2020 – 01/2022 Giám đốc Kinh Doanh

### Ông TRẦN ĐÌNH DUY

Phó Giám Đốc Kinh Doanh

Ngày sinh: 16/01/1986  
 Quốc tịch: Việt Nam  
 Trình độ chuyên môn: Dược sĩ  
 Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Không  
 Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay: 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ  
 Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác: Không

#### Thời gian Đơn vị công tác

3/2021 – nay Phó Giám đốc Kinh Doanh

## Số lượng cán bộ, nhân viên

Tính đến ngày 31/12/2021, cơ cấu người lao động, cán bộ công nhân viên Công ty như sau:

STT	Tính chất phân loại	Số lượng (người)	Tỷ lệ
<b>A</b>	<b>Theo trình độ</b>	<b>96</b>	<b>100%</b>
1	Trên đại học	2	2%
2	Đại học	37	39%
3	Cao đẳng	9	9%
4	Trung cấp	48	50%
<b>B</b>	<b>Theo tính chất hợp đồng lao động</b>	<b>96</b>	<b>100%</b>
1	Hợp đồng có xác định thời hạn	25	26%
2	Hợp đồng không xác định thời hạn	63	66%
3	Hợp đồng theo thời vụ	8	8%

## Thu nhập bình quân

Chỉ tiêu	Năm 2018	Năm 2019	Năm 2020	Năm 2021
Tổng số lượng người lao động (người)	142	135	105	96
Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng)	12.187.350	13.913.000	13.559.290	12.559.448

## —TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, TÌNH HÌNH THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN —

Công ty không thực hiện đầu tư dự án trong năm 2021





## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Tình hình tài chính

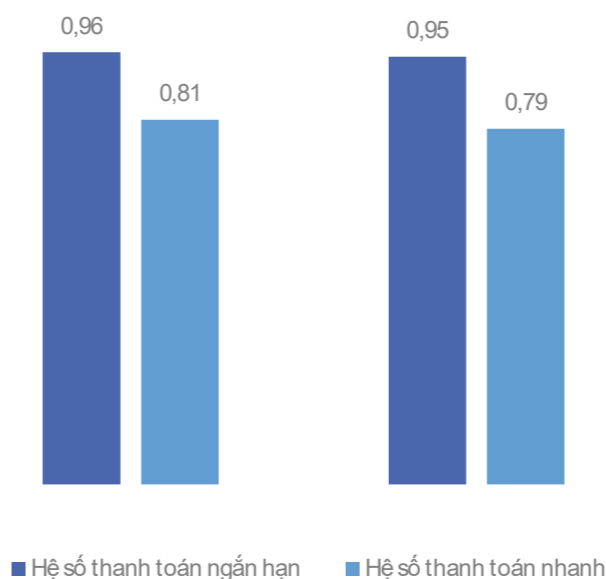
Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2020	Năm 2021	% Tăng giảm
1	Tổng giá trị tài sản	995.535	780.803	-21,57%
2	Doanh thu thuần	566.469	604.265	6,67%
3	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	-16.052	334	-
4	Lợi nhuận khác	4.039	11.418	182,72%
5	Lợi nhuận trước thuế	-12.013	11.752	-
6	Lợi nhuận sau thuế	-12.013	10.665	-

### Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2020	Năm 2021
<b>Chỉ tiêu về khả năng thanh toán</b>			
Hệ số thanh toán ngắn hạn:	Lần	0,96	0,95
Hệ số thanh toán nhanh:	Lần	0,81	0,79
<b>Chỉ tiêu về cơ cấu vốn</b>			
Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	98,65%	97,21%
Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	7296,75%	3490,46%
<b>Chỉ tiêu về năng lực hoạt động</b>			
Vòng quay hàng tồn kho	Vòng	4,14	4,08
Vòng quay tổng tài sản	Vòng	0,64	0,68
<b>Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</b>			
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	-2,12%	1,76%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu bình quân	%	-61,24%	60,59%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản bình quân	%	-1,36%	1,2%
Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh/ Doanh thu thuần	%	-2,83%	0,06%

### Chỉ tiêu về khả năng thanh toán



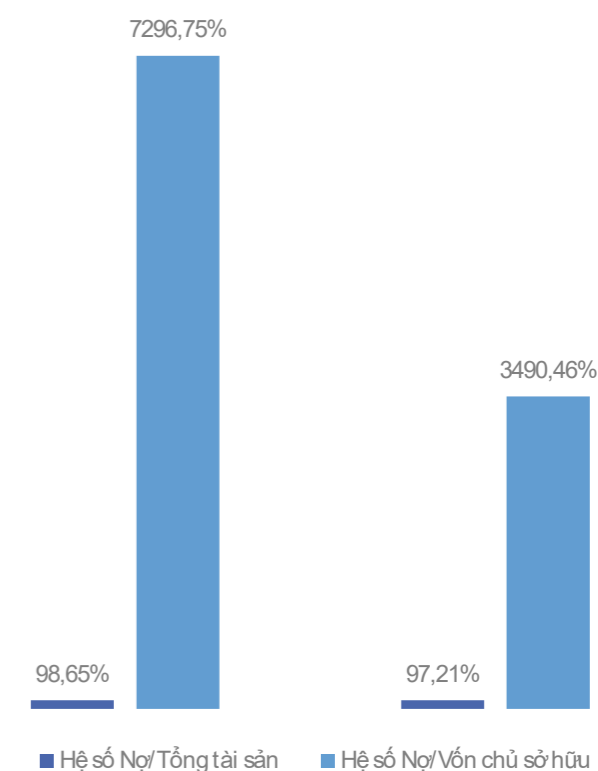
Các chỉ số về khả năng thanh toán của Công ty trong năm không biến động quá nhiều so với năm 2020. Trong cơ cấu thanh toán của YTECO, giá trị của tài sản ngắn hạn và nợ ngắn hạn đều được ghi nhận giảm lần lượt là 23,13% và 22,69%. Trong đó, nguyên nhân sụt giảm các chỉ tiêu chủ yếu đến từ biến động của tài sản ngắn hạn. Trong năm, khoản phải thu ngắn hạn ghi nhận giảm đến 26,75%, trong đó nợ xấu giảm 18.184 triệu đồng. Qua đó thấy được Công ty đã đạt được những hiệu quả nhất định trong quá trình quản lý thu hồi nợ, góp phần giảm rủi ro thu hồi vốn đối với các khoản phải thu khó đòi của Công ty. Nhìn chung, YTECO vẫn đáp ứng và duy trì ổn định khả năng chi trả các khoản nợ của mình, đồng thời kỳ vọng mở rộng hoạt động sản xuất trong tương lai.

### Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

Là một công ty hoạt động chủ yếu trong lĩnh vực xuất nhập khẩu và ủy thác, nợ phải trả chiếm phần lớn trong cơ cấu tài sản của Công ty.

Trong năm, YTECO tiếp tục tiến hành điều chỉnh giảm các khoản nợ vay tài chính và thanh toán nợ. Cụ thể, khoản vay tài chính ngắn hạn và phải trả người bán ngắn hạn của Công ty giảm lần lượt 2,44% và 26,63%, qua đó khiến hệ số nợ/tổng tài sản giảm nhẹ 1,43% so với năm 2020.

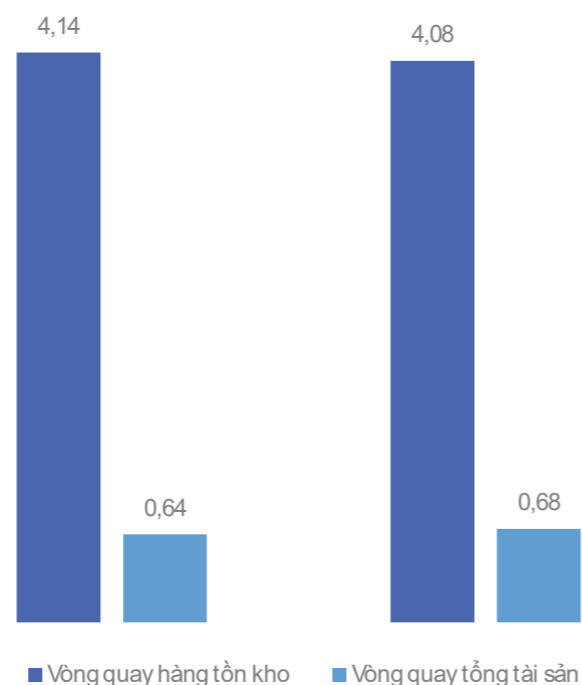
Bên cạnh đó, nhờ vào hoạt động kinh doanh hiệu quả và lợi nhuận ghi nhận lãi 10.664 triệu đồng, đã góp phần gia tăng 61,57% vốn chủ sở hữu của Công ty so với cuối năm 2020. Từ đó, hệ số nợ/vốn chủ sở hữu giảm đáng kể về mức 3490,46% tại thời điểm cuối năm 2021. Qua đó, cho thấy sẽ tích cực trong công tác quản lý nợ và sử dụng nguồn vốn của Công ty.



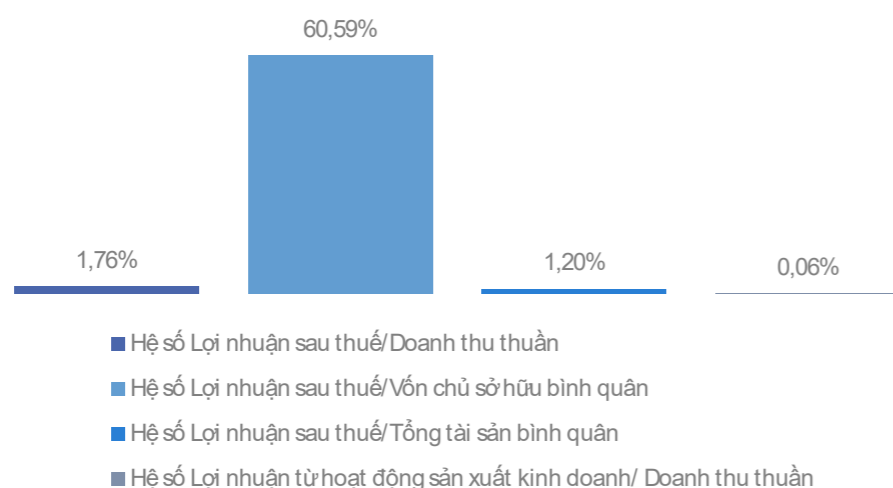
## Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Giá trị hàng tồn kho của Công ty trong năm ghi nhận giảm 26.984 triệu đồng (tương đương 18,13%) và giá vốn hàng bán tăng 34.132 triệu đồng (tương đương 6,59%) khiến hệ số vòng quay hàng tồn kho giảm từ 4,14 xuống còn 4,08 vòng. Nguyên nhân chính đến từ việc tình hình dịch bệnh biến động phức tạp trên thế giới khiến chuỗi cung ứng đứt gãy, cùng khó khăn trong khâu vận chuyển, thiếu container rỗng đã tác động đến chi phí vận chuyển khiến chi phí giá vốn tăng cao.

Mặt khác, vòng quay tổng tài sản tăng nhẹ 0,04 vòng bởi sự biến động tăng 6,67% của doanh thu thuần. Công ty đã cải thiện phương thức quản lý sản phẩm, đảm bảo chất lượng hàng hóa. Qua đó thấy được sự nỗ lực của Ban lãnh đạo trong việc định hướng và quản lý hoạt động kinh doanh.



## Chỉ tiêu về khả năng sinh lời



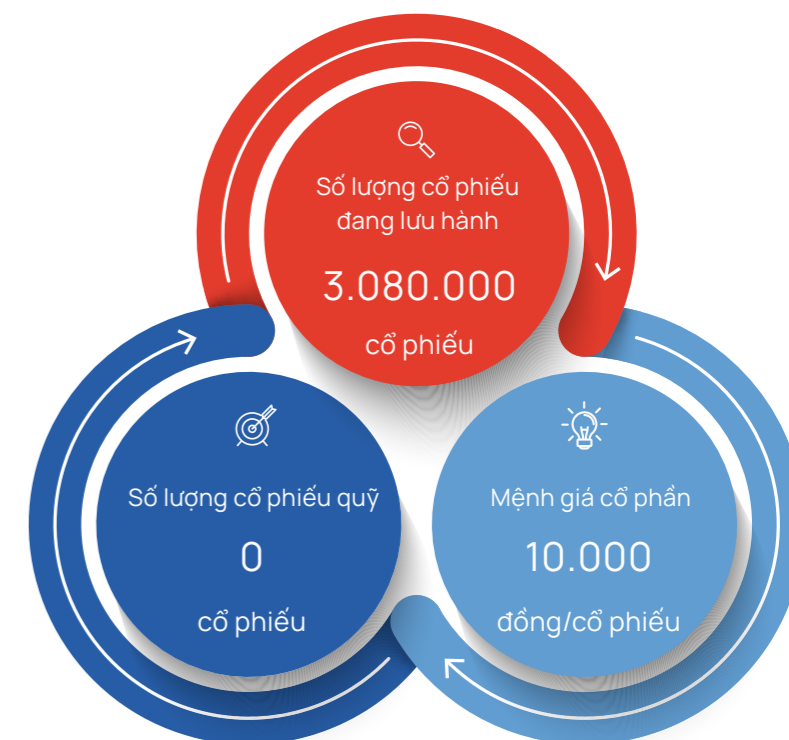
Nhìn chung, các hệ số về khả năng sinh lời của Công ty tăng đáng kể so với kết quả của năm 2020. Cụ thể, các hệ số ROS, ROE và ROA đạt giá trị lần lượt 1,76%, 60,59% và 1,2%. Có thể thấy Ban lãnh đạo của YTECO đã đạt được hiệu quả nhất định trong công tác tái cấu trúc tập trung vào hoạt động mang lại giá trị gia tăng lớn. Đồng thời cải thiện hiệu quả chính sách thu hồi công nợ, thành công hồi phục và thúc đẩy tăng trưởng đối với kết quả hoạt động kinh doanh của YTECO. Từ đó dẫn đến kết quả doanh thu thuần tăng 6,67%, lợi nhuận sau thuế của Công ty được ghi nhận lãi 188,78% (tương đương 22.678 triệu đồng) so với năm 2020

## —CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU—

### Cổ phần

#### Tổng số cổ phiếu đã phát hành

3.080.000 cổ phiếu



### Cơ cấu cổ đông

STT	Loại cổ đông	Số cổ phần	Giá trị (đồng)	Tỷ lệ sở hữu
I	<b>Cơ cấu tỷ lệ sở hữu</b>	3.080.000	30.800.000.000	100%
1	Cổ đông lớn (sở hữu từ 5% trở lên cổ phiếu có quyền biểu quyết)	1.504.040	15.040.400.000	48,83%
2	Cổ đông nắm giữ dưới 5% cổ phiếu có quyền biểu quyết	1.575.960	15.759.600.000	51,17%
II	<b>Cổ đông Nhà nước</b>	893.200	8.932.000.000	29%
III	<b>Cổ đông trong nước</b>	2.153.000	21.530.000.000	69,9%
1	Cá nhân	1.542.160	15.421.600.000	50,07%
2	Tổ chức	610.840	6.108.400.000	19,83%
IV	<b>Cổ đông nước ngoài</b>	33.800	338.000.000	1,1%
1	Cá nhân	33.800	338.000.000	1,1%
2	Tổ chức	-	-	-
<b>Tổng cộng</b>		<b>3.080.000</b>	<b>30.800.000.000</b>	<b>100%</b>

Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa: 49%

Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu: Không có

Giao dịch cổ phiếu quỹ: Không có

Các chứng khoán khác: Không có

## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

### Tác động lên môi trường

YTECO là doanh nghiệp xuất nhập khẩu dược phẩm và thiết bị y tế, Công ty ý thức được rằng lượng khí phát thải nhà kính xuất ra trong quá trình cung ứng, vận chuyển sản phẩm, hàng hóa có tác động trực tiếp đến môi trường. Đồng thời, Công ty cũng gây ra tác động gián tiếp trong quá trình sử dụng điện năng cho hoạt động sản xuất kinh doanh tại các cửa hàng, chi nhánh. Nắm được vấn đề quan trọng này, để góp phần vào mục tiêu hướng đến sự phát triển bền vững, khẳng định thương hiệu và trách nhiệm đối với môi trường và cộng đồng, Công ty đưa

ra một số hoạt động thiết thực đối với hoạt động sản xuất kinh doanh và quản lý doanh nghiệp như sau:

- Chú trọng kiểm soát việc tiêu thụ nhiên liệu, nguyên liệu trong quá trình cung ứng, vận chuyển và xử lý rác thải phát sinh đảm bảo đạt các tiêu chuẩn môi trường cho phép.
- Công ty lập kế hoạch nhằm hạn chế các hoạt động và chất thải gây ô nhiễm nguồn nước, không khí và đất hàng năm. Kết hợp với đơn vị tham vấn về bảo vệ môi trường để đưa ra các hoạt động thiết thực và dễ dàng ứng dụng vào công tác quản lý.
- Ưu tiên lựa chọn và sử dụng bao bì từ vật liệu có thể tái chế và thân thiện với môi trường.
- Thực hiện vận chuyển định kỳ chất thải thông thường, chất thải tái chế theo quy định toàn công ty.
- Áp dụng hệ thống điện năng lượng mặt trời tại các cơ sở chi nhánh của Công ty.

Trong năm 2021, nhờ vào hiệu quả của kế hoạch quản lý môi trường, YTECO không có trường hợp vi phạm về luật pháp và các quy định về môi trường.



### Quản lý nguồn nguyên vật liệu



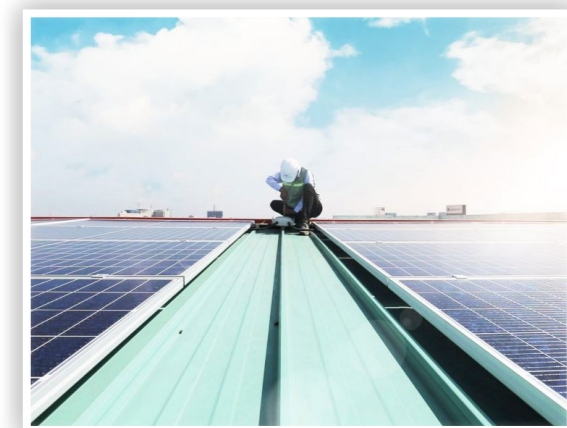
Chịu ảnh hưởng của tình hình dịch bệnh trong năm, việc tìm kiếm nguồn nguyên vật liệu của Công ty gặp nhiều trở ngại khi chuỗi cung ứng bị đứt gãy, chi phí nguyên vật liệu tăng cao, dẫn đến giá thành nguyên vật liệu đầu vào tăng cao. Điều này gây ảnh hưởng lớn đến kết quả hoạt động kinh doanh của Công ty, cũng như ảnh hưởng đến lượng thành phẩm đưa ra thị trường trong năm.

Tuy nhiên, YTECO luôn nỗ lực tìm kiếm nguồn cung đạt chuẩn, đảm bảo đáp ứng nhu cầu của người tiêu dùng. Bên cạnh đó, Công ty luôn xem xét, lựa chọn kỹ lưỡng nguồn nguyên vật liệu đầu vào, đảm bảo sản phẩm được đưa đến người dùng đạt tiêu chuẩn về chất lượng. Đồng thời, Ban quản trị Công ty cũng đưa ra các chiến lược hoạt động kinh doanh và chiến lược lưu trữ hàng tồn kho thích hợp nhằm thích ứng với sự thay đổi trong kế hoạch sản xuất.

### Tiêu thụ năng lượng

Với hoạt động kinh doanh của YTECO, năng lượng được sử dụng nhiều trong quá trình cung ứng và vận chuyển. Tất cả các hoạt động trong chuỗi cung ứng của công ty cổ phần xuất nhập khẩu y tế TP.HCM đều được xác định các khía cạnh gây ảnh hưởng môi trường: Chất thải rắn, chất thải sinh hoạt, chất thải nguy hại, tài nguyên thiên nhiên, nước thải, ô nhiễm môi trường không khí, bụi, tiếng ồn. Vì vậy, Công ty đã thực hiện một số hoạt động cần thiết với mục đích tiết kiệm năng lượng và bảo vệ được môi trường cụ thể:

- Các xe vận chuyển sản phẩm được đưa vào lưu thông đều được kiểm tra, đảm bảo đủ điều kiện và chất lượng trước khi đưa vào sử dụng.
- Sắp xếp hàng hóa đưa đến nhà phân phối trên một lộ trình/ tuyến thích hợp nhằm tiết kiệm năng lượng, giảm khí thải ra môi trường, tiết kiệm thời gian và tối ưu hóa năng suất trong quá trình cung ứng.
- Bảo trì thiết bị thường xuyên và thay mới, nâng cấp khi cần thiết nhằm hạn chế các lỗi về tiêu hao năng lượng ở các thiết bị cũ.
- Tuyên truyền tiết kiệm điện, nước khi sử dụng cho người lao động trong Công ty bằng các phương pháp đào tạo, pano áp phích.



## Tiêu thụ nước

Vấn đề sử dụng nguồn nước luôn là chủ đề đáng quan tâm hiện nay, nguồn nước tự nhiên là một trong những tài nguyên quý giá của môi trường. Để có thể sử dụng hợp lý nguồn nước này, tất cả các doanh nghiệp hiện nay đều hoạt động với tiêu chí sử dụng tiết kiệm tài nguyên nước nhằm bảo vệ môi trường và vì mục tiêu sử dụng nguồn nước lâu dài trong tương lai. YTECO cũng không ngoại lệ, Công ty luôn xây dựng kế hoạch sản xuất ưu tiên tiêu chí tiết kiệm hiệu quả nhằm góp phần bảo vệ nguồn tài nguyên môi trường quý giá này.

Hiện nay, nguồn nước Công ty chủ yếu được sử dụng vào quá trình sản xuất kinh doanh và hoạt động tiêu dùng trong sinh hoạt hàng ngày.

Để có thể sử dụng tiết kiệm nhưng vẫn đảm bảo hiệu quả nguồn nước, Công ty chú trọng đầu tư phát triển một cách khoa học quy trình cung ứng sản phẩm; các máy móc và thiết bị vận chuyển đều được đánh giá tuổi thọ và đưa vào hoạt động trong khoảng thời gian có định mức phù hợp. Từ đó vẫn đảm bảo được mức hàng hóa yêu cầu và vẫn có thể giảm thiểu số lần phải vệ sinh máy móc cũng như lượng nước dùng để hạ nhiệt máy móc vận hành. Đồng thời, Công ty tích cực tuyên truyền chủ trương sử dụng nguồn nước tiết kiệm đến các cán bộ công nhân viên của Công ty, thúc đẩy tinh thần tự giác sử dụng tiết kiệm và nâng cao ý thức về tầm quan trọng của nguồn tài nguyên nước, góp phần bảo vệ môi trường.

## Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Trong quá trình thực hiện chính sách bền vững của YTECO, Công ty nhận ra vấn đề tuân thủ pháp luật trong quá trình hoạt động là tiêu chí vô cùng quan trọng và tiên quyết trong chính sách này. Do đó, Công ty luôn tự ý thức tuân thủ pháp luật trong quá trình thực hiện nghĩa vụ và trách nhiệm về bảo vệ môi trường. Trong năm 2021, Công ty không có trường hợp nào bị xử phạt vi phạm do không tuân thủ luật pháp và các quy định về môi trường.



## Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

Là Công ty Dược phẩm cung cấp các sản phẩm vì sức khỏe cộng đồng, Công ty luôn ý thức đến vấn đề trách nhiệm với cộng đồng để có thể góp phần xây dựng một xã hội tốt đẹp và phát triển bền vững. Do đó, YTECO thường xuyên tham gia các đợt quyên góp, vận động từ thiện với tinh thần "lá lành đùm lá rách".

Cụ thể, Công ty còn thực hiện nhiều chính sách giúp đỡ các gia đình có hoàn cảnh khó khăn và các hoạt động cộng đồng như: Tổ chức các chương trình đo huyết áp, đường huyết miễn phí cho các câu lạc bộ người cao tuổi, câu lạc bộ người có công, hội người cao tuổi, hội cựu chiến binh các quận 1, quận 3, quận 5,...



## Báo cáo liên quan đến hoạt động thị trường vốn xanh theo hướng dẫn của UBCKNN

Hoạt động thị trường vốn xanh là hoạt động được triển khai gần đây của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước, bao gồm các hoạt động hỗ trợ và thúc đẩy phát triển xanh của Công ty. Chính sách về hoạt động này được Ủy ban Chứng khoán Nhà nước ban hành nhằm hướng các hoạt động của doanh nghiệp Việt Nam đến lợi ích của môi trường, nâng cao ý thức của các doanh nghiệp về tầm quan trọng của vấn đề bảo vệ môi trường. Đối với chính sách này của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước, YTECO đặc biệt quan tâm và cập nhật thông tin mới nhất về các hoạt động thị trường vốn xanh. Đồng thời, YTECO hiện đang định hướng xây dựng các kế hoạch phát triển xanh nhằm góp phần bảo vệ môi trường và thực hiện mục tiêu phát triển bền vững.

## Chính sách liên quan đến người lao động

### Chính sách tuyển dụng

Yếu tố quan trọng tạo nên bước tiến và nền tảng vững chắc cho sự phát triển lâu dài của Công ty là nguồn lao động chất lượng cao. Do đó, Công ty trong quá trình quản trị nhân sự luôn đặt yếu tố chất lượng lao động lên hàng đầu, từ đó, cập nhật xu hướng trong thị trường lao động để đưa ra chính sách cạnh tranh với mục đích thu hút lực lượng nhân sự có trình độ, kinh nghiệm trong lĩnh vực được phẩm. Chính sách tuyển dụng được thực hiện trên các tiêu chí: (1) Tổ chất; (2) Tiềm năng; (3) Thiện chí. Bộ phận Tuyển dụng luôn tuân thủ các tiêu chí và thực hiện trên nguyên tắc công bằng với mọi ứng viên.

### Chính sách lương thưởng

Công ty luôn tuân thủ các quy định và chính sách của nhân viên theo quy định của pháp luật. Các khoản lương thưởng của nhân viên được xem xét một cách hợp lý và vẫn đáp ứng tính pháp lý. Ngoài ra, để tạo động lực làm việc cho các cán bộ công nhân viên, cũng như tạo điều kiện phát triển và duy trì lực lượng lao động ổn định, công ty áp dụng chế độ đãi ngộ thỏa đáng dựa trên những đóng góp và năng suất làm việc của nhân viên. Các khoản lương thưởng được cung cấp cho nhân viên đều được xem xét phù hợp với từng vị trí, chức vụ nhân viên, đồng thời công khai các thông tin, chính sách minh bạch, từ đó nâng cao lòng tin và thắt chặt mối quan hệ hợp tác với người lao động.

Trong năm 2021, Công ty thực hiện chính sách lương thưởng cho cán bộ công nhân viên bao gồm cả các khoản hỗ trợ sau:

- Tiền cơm giữa ca: 50.0000 đồng/suất/ngày;
- Tiền hỗ trợ xăng xe hoặc chi phí đi lại: 248.000.000 đồng;
- Thưởng Tết dương lịch : 1.000.000 đồng/người;
- Thưởng Tết Nguyên Đán: 1.000.000 đồng/người;



## Chính sách phúc lợi xã hội

Trong năm 2021, YTECO đã thực hiện các chính sách phúc lợi cho cán bộ nhân viên như sau:

- Mức hỗ trợ sinh con trong kế hoạch, trợ cấp bồi dưỡng sinh con và mua vật dụng cho con trong kế hoạch;
- Mở rộng tiêu chuẩn khám bệnh ngoài quy định đối với vấn đề khám sức khỏe định kỳ cho người lao động;
- Trong thời gian mang thai, lao động nữ được nghỉ việc để đi khám thai 5 lần, mỗi lần 1 ngày; Công ty vẫn trả lương không cần trình giấy nghỉ hưởng BHXH (Luật BHXH yêu cầu phải có giấy chứng nhận nghỉ việc hưởng bảo hiểm xã hội);
- Mức thu nhập thấp nhất: 4.442.000 đồng/người/tháng;
- Học tập nâng cao trình độ chuyên môn, kiến thức nghề nghiệp được hỗ trợ học phí từ tùy cấp độ học;
- Hỗ trợ bảo hiểm cộng thêm cho người lao động, mua bảo hiểm tai nạn lao động cho người lao động với mức 3.200.000 đồng/người/năm;
- Hỗ trợ cho nhân viên khó khăn bị ảnh hưởng COVID: 1.000.000 đồng/người
- Chăm lo Tết cho người lao động:
  - » Mỗi Đoàn viên Công đoàn 1 phần quà Tết: 900.000 đồng/phần.
  - » Đoàn viên tích cực: 100.000 đồng/người.
  - » Đoàn viên xuất sắc: 250.000 đồng/người.
  - » Cán bộ Công đoàn xuất sắc: 200.000 đồng/người.
  - » Phụ nữ 2 giỏi: 100.000 đồng/người.
  - » Tổ Công đoàn xuất sắc: 500.000 đồng/tổ.
  - » Quà Tết cho nhân viên bị ảnh hưởng covid: 500.000 đồng/người.

### Chính sách đào tạo

YTECO là doanh nghiệp trong lĩnh vực dược phẩm và y tế, các kiến thức về sản phẩm cũng như trang thiết bị trong ngành y tế luôn cần được cập nhật, nghiên cứu đổi mới. Vì vậy, mọi cá nhân làm việc tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh đều cần phải có kiến thức nhất định về lĩnh vực ngành nghề chuyên môn. Tuy vậy, do tình hình dịch bệnh COVID-19 khó lường trong năm, Ban lãnh đạo Công ty quyết định hạn chế tổ chức các buổi đào tạo, tập huấn an toàn lao động, ... nhằm tuân thủ chính sách giãn cách xã hội và đảm bảo an toàn sức khỏe cho các cán bộ, công nhân viên của Công ty.

# 03

## BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

- Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh
- Tình hình tài chính
- Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý
- Kế hoạch phát triển trong tương lai
- Giải trình của Ban Tổng Giám đốc đối với ý kiến kiểm toán



## —ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH—

### Tổng quan về hoạt động của công ty so với kế hoạch và các kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trước đây

Năm 2021 là tiếp tục là một năm thách thức cho ngành Dược Việt Nam nói chung và cho YTECO nói riêng. Trong nửa đầu năm 2021, Công ty chịu ảnh hưởng nhất định bởi sự xuất hiện của "làn sóng" Covid lần thứ tư. Các chính sách giãn cách xã hội được ban hành khiến chuỗi cung ứng hàng hóa của YTECO gặp gián đoạn, chi phí nguyên vật liệu đầu vào tăng cao, ảnh hưởng đến kết quả hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp. Tuy vậy, Công ty đã cho thấy những nỗ lực nhằm ổn định hoạt động kinh doanh của Công ty trong bối cảnh thị trường biến động liên tục.

Đơn vị: Triệu đồng

Chỉ tiêu	2020		2021		%tăng/giảm
	Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
Doanh thu bán hàng hóa	496.563	81,40%	503.870	82,75%	1,47%
Doanh thu cung cấp dịch vụ	113.481	18,60%	105.046	17,25%	-7,43%
Tổng doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	610.043	100%	608.915	100%	-0,18%

Tổng doanh thu thực hiện năm 2021 ghi nhận 608,915 tỷ đồng, đạt 99,82% so với năm 2020 và đạt 102,4% so với kế hoạch năm 2021, đồng lợi nhuận sau thuế của công ty cũng ghi nhận lãi 10,664 tỷ đồng.

Trong năm, công ty đã chủ động phát triển kinh doanh mở rộng các mặt hàng mới giúp tăng trưởng doanh thu lên. Xem xét một cách cụ thể, loại hình dịch vụ của Công ty có phần khá đa dạng gồm: kinh doanh xuất nhập khẩu dược phẩm, dược liệu Xuất khẩu, nhập khẩu, bán buôn thuốc; kinh doanh xuất nhập khẩu trang thiết bị, vật tư y tế; mua bán vắc-xin, sinh phẩm, hóa chất thí nghiệm, sữa, sản phẩm dinh dưỡng, thực phẩm;... Với lĩnh vực hoạt động gồm nhiều dịch vụ đa dạng, YTECO đã tận dụng lợi thế có sẵn và đề ra các chiến lược hợp lý nhằm giữ vững mức doanh thu đạt được. Bên cạnh đó, công ty cũng mở rộng mảng tự doanh giúp lợi nhuận gộp tăng lên. Ngoài ra, về vấn đề chi phí, việc tái cấu trúc và quản lý chặt chẽ chi phí giúp chi phí vận hành giảm thiểu đáng kể.

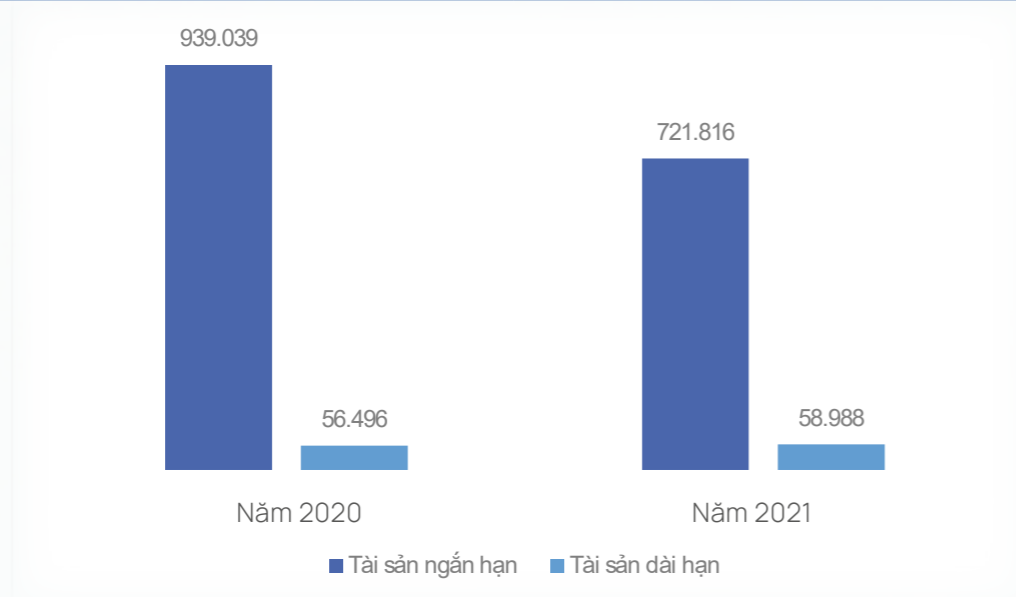
### Những tiến bộ công ty đã đạt được

Về hoạt động mở rộng kinh doanh: Trong năm 2021, công ty đã thương thảo thành công với hai đối tác nước ngoài và trở thành nhà phân phối cho đối tác tại Việt Nam. Đây là tiền đề cho sự phát triển của Công ty trong những năm tiếp theo.

## Tình hình tài sản

Đơn vị: Triệu đồng

Chỉ tiêu	31/12/2020		31/12/2021		%Tăng/giảm
	Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
Tài sản ngắn hạn	939.039	94,33%	721.816	92,45%	-23,13%
Tài sản dài hạn	56.496	5,67%	58.988	7,55%	4,41%
Tổng tài sản	995.535	100%	780.804	100%	-21,57%



Tại thời điểm 31/12/2021, tổng tài sản của YTECO ghi nhận đạt 780.804 triệu đồng, giảm 21,57% so với cùng kỳ năm 2020. Trong đó, tài sản ngắn hạn chiếm tỷ trọng chủ yếu đạt 721.816 triệu đồng (tương đương 92,45% tổng tài sản). Khoản mục này được ghi nhận giảm 23,13% trong năm, nguyên nhân chủ yếu đến từ chính sách thu hồi công nợ của Công ty nhằm giảm các khoản phải thu.

Bên cạnh đó, tài sản dài hạn tăng nhẹ 4,41% trong năm, đồng thời chiếm tỷ trọng 7,55% tổng tài sản. Trong đó, tài sản cố định công ty vẫn giữ mức ổn định qua từng năm. Giá trị tăng thêm trong tài sản dài hạn chủ yếu đến từ kế hoạch đầu tư Công trình 181 Nguyễn Đình Chiểu và đầu tư lắp đặt hệ thống PCCC của Công ty.

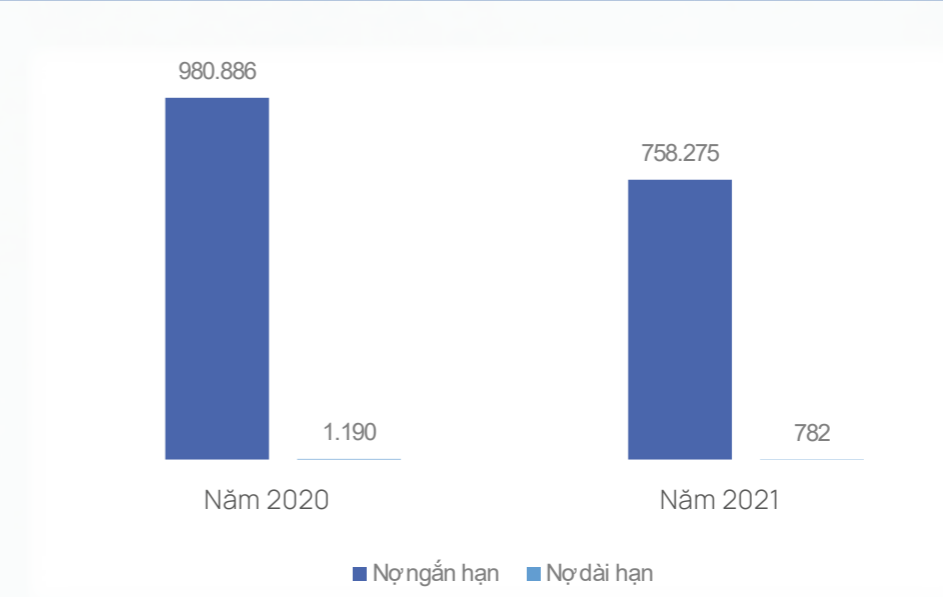
Nhìn chung, kết quả đạt được của YTECO đã dẫn cải thiện, cho thấy nỗ lực của Ban lãnh đạo trong việc giảm chi phí vốn bị chiếm dụng và định hướng mở rộng kinh doanh trong tương lai, qua đó thúc đẩy hoạt động của Công ty tăng trưởng ổn định.

## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Tình hình nợ phải trả

Đơn vị: Triệu đồng

Chỉ tiêu	31/12/2020		31/12/2021		%Tăng/giảm
	Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
Nợ ngắn hạn	980.886	99,88%	758.275	99,9%	-22,69%
Nợ dài hạn	1.190	0,12%	782	0,1%	-34,29%
Tổng nợ phải trả	982.076	100%	759.057	100%	-22,71%



Nhìn chung, giá trị của nợ ngắn hạn và nợ dài hạn của YTECO đều được ghi nhận giảm trong năm 2021. Trong đó, nợ ngắn hạn ghi nhận giảm 22,69%, chiếm 99,9% trong cơ cấu nợ. Với đặc thù là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực xuất nhập khẩu và ủy thác, YTECO chủ yếu dùng nợ vay ngắn hạn để tài trợ cho các hoạt động kinh doanh của Công ty. Tuy nhiên, trong bối cảnh kinh tế khó khăn và hoạt động xuất nhập khẩu bị tác động tiêu cực bởi dịch bệnh, việc giữ mức nợ vay cao sẽ là vấn đề lo ngại về rủi ro thanh khoản của Công ty. Từ đó, trong năm Công ty đã tiến hành thanh toán và giảm các khoản nợ vay ngắn và dài hạn. Nợ dài hạn ghi nhận giảm 34,29%, chiếm 0,1% trong cơ cấu nợ.



## NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ

Năm 2021, tuy phải đương đầu với nhiều thách thức từ dịch bệnh nhưng YTECO không những duy trì tốt hoạt động kinh doanh mà còn tiếp tục duy trì các hoạt động phát triển và cải thiện cơ cấu quản lý, cụ thể:

- Khảo sát ý kiến từ nhà phân phối để cải thiện chất lượng dịch vụ và đào tạo nhân viên để nâng cao tính chuyên nghiệp trong quá trình làm việc với khách hàng.
- Đầu tư vào các hoạt động tiếp thị và đáp ứng yêu cầu của phân khúc khách hàng mục tiêu với mục đích tạo niềm tin cho khách hàng thân thiết và thu hút khách hàng mới.
- Các phòng ban phối hợp tìm kiếm xu hướng thị trường từ đó khởi động hoạt động tìm kiếm sản phẩm, nhà cung cấp sản xuất sản phẩm đang được ưa chuộng, thực hiện nhập khẩu - lưu trữ - phân phối kịp thời để đáp ứng yêu cầu khách hàng.
- Theo dõi và điều chỉnh tình trạng lưu thông hàng hóa để có thể thay đổi quy trình kịp thời, nâng cấp quá trình theo dõi hàng tồn kho, theo dõi hạn dùng và hạn chế mức tối đa lượng hàng tiêu hủy.
- Triển khai dự án ERP nhằm hỗ trợ quản lý thông tin, hệ thống báo cáo quản trị, hỗ trợ Ban Điều Hành nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh trong một môi trường kinh doanh ngày càng cạnh tranh và chuyển biến nhanh chóng.



## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

Tiếp theo những bước phát triển trong năm 2021, Ban Điều Hành công ty nhận thấy phải đẩy mạnh hoạt động kinh doanh nhằm cải thiện tình hình tài chính cũng như ổn định mô hình kinh doanh của Yteco, tạo nền tảng vững chắc cho Yteco phát triển trong giai đoạn tiếp theo. Năm 2022, công ty vẫn còn đối mặt với những khó khăn về nguồn vốn, nhân sự, và những hệ quả tổn động từ quá khứ, nhưng với sự hỗ trợ của Hội Đồng Quản Trị, và sự đồng lòng của anh chị em cán bộ công nhân viên, Ban Điều Hành thống nhất xây dựng chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2022 như sau:

- Doanh thu: 705 tỷ đồng
- Lợi nhuận trước thuế: 19 tỷ đồng

Với mục tiêu đạt được các kế hoạch đề ra, các giải pháp thực hiện cần rõ ràng, mang tính thực tiễn và cần phải nhanh chóng đem lại sự thay đổi trong hoạt động kinh doanh:

### Giải pháp quản trị điều hành

- Tiếp tục hoàn thiện các quy chế nội bộ, nâng cao cơ chế giao quyền tới các lãnh đạo phòng ban nhằm tăng cường tính linh hoạt trong hoạt động sản xuất kinh doanh.
- Từng bước thực hiện việc chuyển đổi số nhằm đơn giản hóa quy trình làm việc, nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh.

### Giải pháp phát triển thị trường

- Tích cực tìm kiếm các đối tác mới nhằm bổ sung danh mục sản phẩm tự doanh của công ty. Về ngắn hạn, tập trung các dòng sản phẩm vật tư y tế và thiết bị y tế dành cho gia đình, và thuốc đã có giấy phép lưu hành tại Việt Nam nhằm đẩy mạnh hoạt động kinh doanh trong ngắn hạn. Về dài hạn, xây dựng danh mục thuốc nhập khẩu, từ các đối tác cung cấp thuốc đến Châu Âu, Mỹ nhằm tránh cạnh tranh trực tiếp với các đối thủ có giá thành thấp đến từ Ấn Độ, Hàn Quốc v.v...
- Đối với thị trường bệnh viện, cần mở rộng danh mục hàng cung cấp cho bệnh viện nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động nhờ sự tối ưu về logistics, hồ sơ thủ tục, và quản lý công nợ.
- Tiếp tục đầu tư nâng cấp cơ sở hạ tầng tại kho Thủ Đức nhằm nâng cao năng lực nhằm mở rộng hợp tác với các công ty đa quốc gia.
- Mở rộng các phương án hợp tác với các doanh nghiệp ở các tỉnh thành, nơi hệ thống phân phối của công ty còn yếu hoặc chưa vươn tới.

## - KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI (tiếp theo)

### **Giải pháp về tái cấu trúc, xây dựng nguồn nhân lực**

- Tập trung xây dựng bộ máy nhân viên kinh doanh trực tiếp của công ty nhằm hỗ trợ mảng kinh doanh sản phẩm tự doanh của công ty.
- Xây dựng chính sách lương thưởng phù hợp với từng bộ phận, mang tính cạnh tranh với thị trường nhằm thu hút nhân sự có năng lực phù hợp.
- Nghiên cứu các Phương án vận chuyển nhằm tối ưu hóa mạng lưới phân phối. Đảm bảo công tác giao nhận và thu tiền về cho doanh nghiệp.

### **Giải pháp về nguồn vốn, quản lý**

- Rà soát, quản lý chặt chẽ chi phí vận hành, nhằm giảm thiểu các chi phí không đáng có.
- Tăng cường quản trị rủi ro để hoạt động doanh nghiệp an toàn và hiệu quả, đặc biệt chú trọng công tác quản lý công nợ và hàng tồn kho.
- Tiếp xúc các nguồn tín dụng mới nhằm đa dạng hóa nguồn cung tín dụng phục vụ phát triển kinh doanh.
- Tích cực làm việc với các đối tác ngân hàng nhằm đảm bảo nguồn vốn lưu động phục vụ cho việc phát triển hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.

## GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN

Thông tin giải trình được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty từ ngày 05 tháng 04 năm 2022 tại địa chỉ: [www.yteco.vn/quan-he-co-dong/](http://www.yteco.vn/quan-he-co-dong/)



# 04

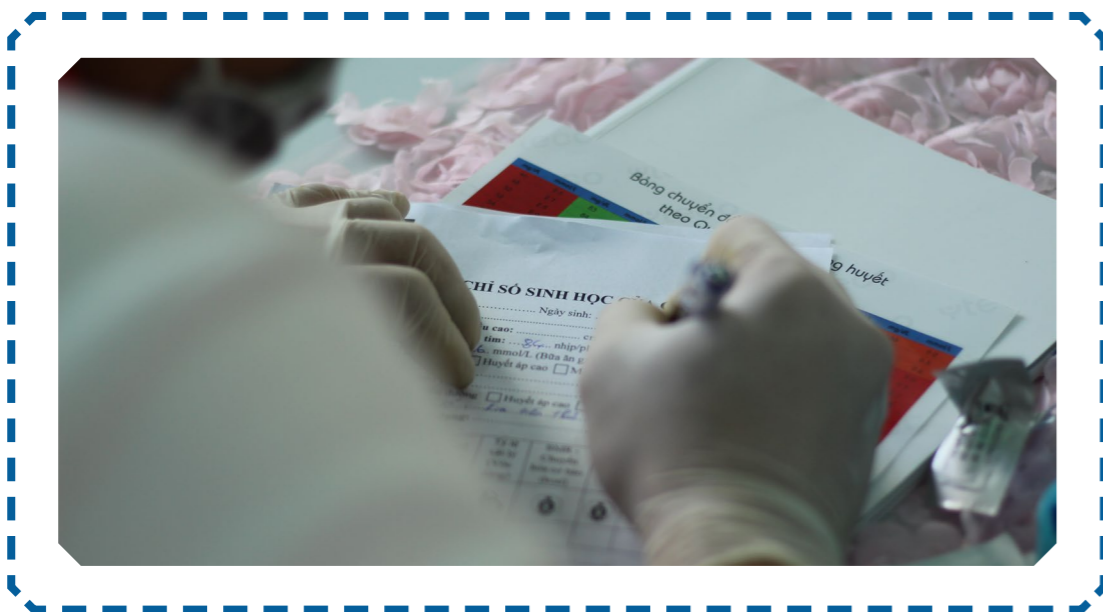
## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

- Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty
- Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng Giám đốc công ty
- Các kế hoạch, định hướng của Hội đồng quản trị



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Đối mặt với tình hình kinh tế biến động vì dịch bệnh, YTECO đã gặp nhiều trở ngại trong vấn đề hoạt động sản xuất kinh doanh. Quá trình xuất nhập khẩu hàng hóa gặp gián đoạn khiến mức độ tăng trưởng và hoạt động kinh doanh, quản lý Công ty trở nên trì trệ và phải đối mặt với nhiều khó khăn. Không chỉ thế, thị trường Dược phẩm đang gặp phải tình trạng cạnh tranh giữa các doanh nghiệp ngày càng gay gắt, Công ty phải đối mặt với thách thức cạnh tranh về giá cả và độ phổ biến về thương hiệu cùng nhiều doanh nghiệp Dược phẩm khác trên thị trường. Tuy nhiên, Ban lãnh đạo cùng lực lượng cán bộ công nhân viên Công ty đã nhanh chóng đề ra và đồng lòng thực hiện các chiến lược phù hợp nhằm ứng phó hiệu quả với biến động thị trường và nỗ lực đạt mục tiêu kế hoạch đề ra. Qua đó, không chỉ ứng phó được với diễn biến thị trường, Công ty còn ổn định và giữ vững tính hiệu quả trong hoạt động sản xuất kinh doanh, cũng như hoạt động cung cấp dịch vụ khách hàng.



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY

Hội đồng quản trị Công ty luôn đặc biệt chú trọng đến quá trình hoạt động và quản lý của Ban Tổng Giám đốc xuyên suốt quá trình hoạt động của doanh nghiệp. Theo đó, Hội đồng quản trị tiến hành giám sát và đánh giá hoạt động của Ban Tổng Giám đốc thông qua các thông tin từ các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động Công ty được trình lên định kỳ tại các cuộc họp hàng quý và đột xuất của Hội đồng quản trị. Đồng thời, Hội đồng quản trị cũng tiến hành kiểm tra và tham gia chỉ đạo khi cần thiết nhằm cập nhật tình hình hoạt động, giải đáp vướng mắc và hỗ trợ kịp thời đối với công tác quản trị của Ban Tổng Giám đốc. Hoạt động giám sát này tiến hành chủ yếu thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội đồng Cổ đông và (hoặc) Hội đồng quản trị Công ty. Qua đó, đảm bảo tiến độ, hiệu quả hoạt động quản lý sản xuất kinh doanh, theo đó vẫn đáp ứng các tiêu chí an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty.

## CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Năm 2022 được đánh giá và năm nền kinh tế đất nước sẽ còn nhiều khó khăn, thách thức. Đối với ngành Dược, các chính sách mới quản lý về giá bán sẽ ngày càng áp dụng chặt chẽ, ảnh hưởng đến chiến lược kinh doanh của các doanh nghiệp trong ngành. Với mục đích nhằm đưa YTECO tiếp tục phát triển bền vững và ổn định, đồng thời có phương hướng phù hợp với định hướng và quyết định của Đại hội đồng cổ đông. Hội đồng quản trị tiếp tục hướng Công ty đến mục tiêu xây dựng chuỗi giá trị YTECO về các hoạt động:

- Sản xuất (nhà máy đạt chuẩn GMP)
- Phân phối (hệ thống cung ứng đáp ứng tiêu chuẩn thực hành tốt GDP)
- Tồn trữ (kho đạt GSP)
- Bán lẻ (chuỗi nhà thuốc GPP)
- Tăng vốn Điều lệ
- Tăng doanh thu, lợi nhuận trước thuế và cổ tức

Theo đó, Công ty đưa ra mục tiêu trong năm 2022 với kỳ vọng cao về tình hình tăng trưởng ổn định Công ty:

- Tổng doanh thu: 705 tỷ đồng
- Lợi nhuận sau thuế: 19 tỷ đồng

Đồng thời tập trung chỉ đạo Ban Điều hành Công ty trong công tác quản trị như sau:

- Tăng cường vai trò giám sát của Hội đồng quản trị đối với các mặt hoạt động của Công ty. Thực hiện các quyền và nhiệm vụ của Hội đồng quản trị một cách hiệu quả nhằm góp sức cùng Ban Điều hành Công ty đưa Công ty vượt qua khó khăn.
- Duy trì các cuộc họp định kỳ của Hội đồng quản trị, thực hiện các quyền và nhiệm vụ được cổ đông giao phó một cách cẩn trọng và hiệu quả, vì lợi ích cao nhất của Công ty và các cổ đông của Công ty.
- Tổ chức tốt cuộc họp thường niên của Đại hội đồng cổ đông, đảm bảo đúng pháp luật, phù hợp với Điều lệ Công ty; tạo điều kiện tốt nhất để cho các cổ đông có dịp đóng góp ý kiến hữu ích giúp cho Công ty phát triển bền vững và hiệu quả.



# 05

## QUẢN TRỊ CÔNG TY

- Hội đồng quản trị
- Ban Kiểm soát
- Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc và Ban kiểm soát



## HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

### Thành phần và cơ cấu HĐQT

Tính tại ngày 31/12/2021

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch	-	-
2	Nguyễn Quốc Việt	Phó Chủ tịch	-	-
3	Phan Phương Anh	Phó Chủ tịch	-	-
4	Lê Văn Thiện	Thành viên	492.800 CP đại diện cho Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn	16%
5	Phan Minh Trung	Thành viên	-	-

(\* ) Ngày 20/12/2021, ông Trịnh Đào Cung miễn nhiệm theo Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông 2021

### Thống kê chức danh của các thành viên HĐQT tại các công ty khác

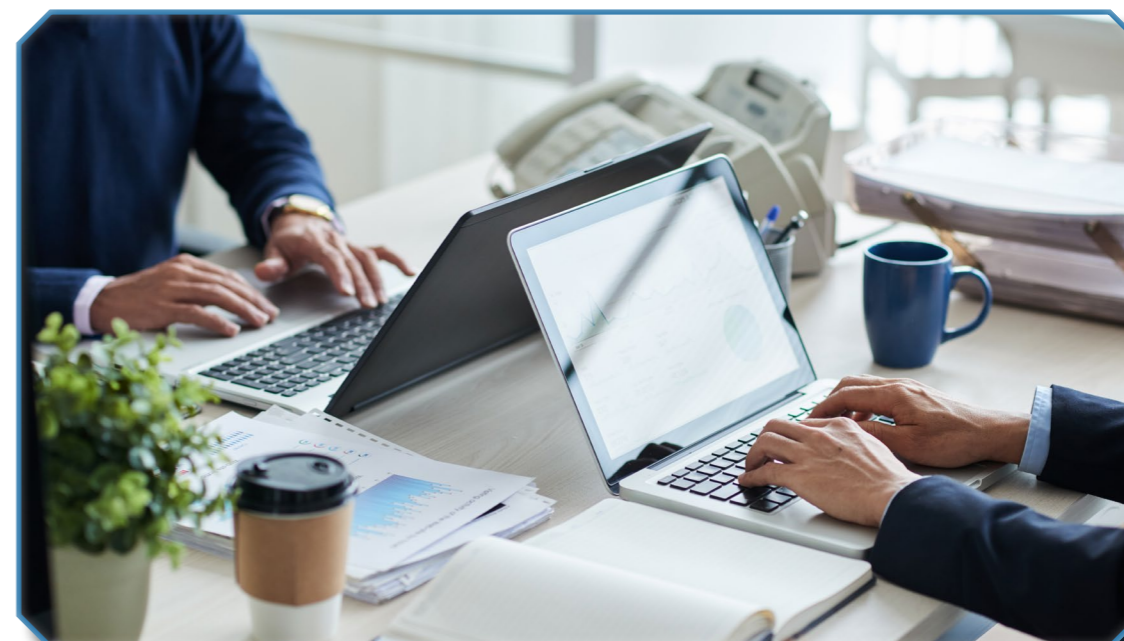
STT	Thành viên	Chức danh thành viên HĐQT tại các công ty khác	Chức danh quản lý nắm giữ tại các công ty khác
1	Nguyễn Khánh Linh	<ul style="list-style-type: none"> <li>Phó Chủ tịch HĐQT Công ty CP Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group</li> <li>Chủ tịch HĐQT Công ty CP TM Bất động sản Sài Gòn 3</li> <li>Phó chủ tịch HĐQT Công ty CP Bông Bạch Tuyết</li> <li>Chủ tịch HĐQT CT Sài Gòn 3 Jean</li> </ul>	Tổng giám đốc Công ty CP Bông Bạch Tuyết
2	Nguyễn Quốc Việt	-	-
3	Phan Phương Anh	-	-
4	Lê Văn Thiện	-	Kế toán trưởng kiêm Trưởng phòng Kế toán – Tài chính Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn
5	Phan Minh Trung	-	-

Các tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị: Không có

### Hoạt động của Hội đồng quản trị

Trong năm 2021, Hội đồng quản trị Công ty hoạt động dựa trên các mục tiêu đảm bảo tình hình hoạt động YTECO đúng đắn, phù hợp với định hướng, kế hoạch đã đề ra. Theo đó, Hội đồng quản trị tập trung tiến hành các hoạt động chủ yếu:

- Tổ chức định kỳ và đột xuất các cuộc họp Hội đồng quản trị bao gồm sự tham gia của Ban Kiểm soát nhằm cập nhật kịp thời tình hình hoạt động và đảm bảo tính minh bạch trong quá trình cuộc họp diễn ra.
- Giám sát, theo dõi liên tục tình hình hoạt động quản trị Ban Tổng Giám đốc nhằm nắm rõ và theo kịp tình hình quản trị trong Công ty. Đồng thời, tiến hành làm việc với Ban Tổng Giám đốc và đưa ra các chỉ đạo kịp thời nhằm giải quyết các yêu cầu, vướng mắc trong hoạt động sản xuất, kinh doanh. Qua đó tiến hành triển khai, giám sát các hoạt động, đảm bảo đáp ứng theo đúng định hướng và quyết định của Đại hội đồng cổ đông.
- Xây dựng, đề ra các chính sách hoạt động phù hợp với định hướng phát triển của Công ty; đáp ứng và đảm bảo chất lượng, lợi ích người lao động, cán bộ công nhân viên. Cải tiến các chính sách nhằm duy trì mối quan hệ hợp tác tốt đẹp giữa các doanh nghiệp đối tác, cũng như cải thiện chất lượng sản phẩm, dịch vụ khách hàng nhận được.
- Kiểm tra, soát xét nghiêm ngặt quá trình công bố thông tin, duy trì tính minh bạch, rõ ràng và chính xác, nghiêm túc tuân thủ các nguyên tắc công bố thông tin nhằm đảm bảo lợi ích của các doanh nghiệp, khách hàng và các nhà đầu tư.



**Các cuộc họp Hội đồng quản trị**

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự họp
1	Ông Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch	13	93%	Ủy quyền cho TV HĐQT khác tham dự họp và biểu quyết 01 cuộc họp
2	Ông Nguyễn Quốc Việt	Phó chủ tịch	14	100%	
3	Ông Phan Phương Anh	Phó chủ tịch	11	78%	Ủy quyền cho TV HĐQT khác tham dự họp và biểu quyết 03 cuộc họp
4	Ông Trịnh Đào Cung	Thành viên	14	100%	
5	Ông Lê Văn Thiện	Thành viên	14	100%	

**Danh sách các thành viên Hội đồng quản trị có chứng chỉ đào tạo về quản trị công ty**

Các thành viên HĐQT, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành và Thư ký công ty sẽ tham gia các khóa đào tạo về quản trị công ty theo quy định khi có khóa đào tạo phù hợp.

**Nội dung và kết quả của các cuộc họp**

Hội đồng quản trị đã tổ chức 14 phiên họp. Nội dung cụ thể các phiên họp và Nghị quyết được ban hành tương ứng như sau:

STT	Số Nghị quyết	Ngày	Nội dung
1	01/2021/NQ-HĐQT	8/2/2021	Thông qua việc điều chỉnh lương cho cán bộ nhân viên Công ty năm 2021. Thông qua dự án đầu tư sửa chữa kho tại Thủ Đức. Thông qua dự án đầu tư xây dựng đổi mới hệ thống ERP.
2	02/2021/NQ-HĐQT	24/3/2021	Thông qua việc chiết khấu thanh toán sớm cho Công ty Cổ phần Dược phẩm Quận 3. Thông qua việc thanh lý Thỏa thuận hợp tác kinh doanh tại Cửa hàng mắt kính Việt Quang. Các vấn đề khác.
3	03/2021/NQ-HĐQT	24/3/2021	Thông qua việc gia hạn thời gian tổ chức ĐHĐCĐ thường niên năm 2021.
4	04/2021/NQ-HĐQT	24/3/2021	Thông qua việc ký kết các Hợp đồng mua bán hàng hóa với Công ty Cổ phần Bông Bạch Tuyết, là tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT. Thông qua việc ký kết các Hợp đồng mua bán hàng hóa với Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn, là tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT.
5	05/2021/NQ-HĐQT	24/5/2021	Thông qua việc tạm hoãn thời gian tổ chức ĐHĐCĐ thường niên năm 2021.
6	06/2021/NQ-HĐQT	6/7/2021	Thông qua việc ký kết các Hợp đồng mua bán hàng hóa với Công ty Cổ phần May Sài Gòn 3, là tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT.
7	07/2021/NQ-HĐQT	8/7/2021	Thông qua việc vay vốn tại Chi nhánh Ngân hàng ĐT & PT Sài Gòn.
8	08/2021/NQ-HĐQT	19/8/2021	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex.
9	09/2021/NQ-HĐQT	21/9/2021	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Kỹ thương Việt Nam.
10	10/2021/NQ-HĐQT	23/9/2021	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam – Chi nhánh Tân Định.
11	11/2021/NQ-HĐQT	24/9/2021	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam – Chi nhánh 7 TPHCM.
12	12/2021/NQ-HĐQT	14/10/2021	Thông qua việc tổ chức ĐHĐCĐ thường niên năm 2021.
13	13/2021/NQ-HĐQT	28/10/2021	Thông qua việc thay thế tài sản bảo đảm tại Ngân hàng BIDV – CN Sài Gòn.
14	13A/2021/NQ-HĐQT	18/11/2021	Thông qua Chương trình họp và tài liệu họp trình ĐHĐCĐ thường niên năm 2021.
15	14/2021/NQ-HĐQT	29/11/2021	Thông qua việc ký kết Hợp đồng vay vốn với bên cho vay là Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital, tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT.
16	15/2021/NQ-HĐQT	13/12/2021	Thông qua việc vay vốn tại Eximbank – CN TPHCM.

## BAN KIỂM SOÁT

### Thành viên và cơ cấu của Ban kiểm soát

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng ban	-	-
2	Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	-	-
3	Huỳnh Công Triết	Thành viên	600	0,02%

### Các cuộc họp Ban Kiểm soát

Trong năm, Ban kiểm soát đã tổ chức 2 phiên họp

STT	Thành viên BKS	Chức vụ	Số buổi họp BKS tham dự	Tỷ lệ tham dự họp
1	Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng BKS	2	100%
2	Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	1	50%
3	Huỳnh Công Triết	Thành viên	2	100%

### Hoạt động của Ban Kiểm soát

#### Hoạt động của Ban Kiểm soát

Ban Kiểm soát thực hiện nhiệm vụ giám sát và theo dõi tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty nhằm đảm bảo Công ty hoạt động minh bạch và phù hợp theo các quy định của Pháp luật và Điều lệ, Quy chế Công ty:

- Kiểm tra, xem xét các kế hoạch hoạt động kinh doanh, hoạt động phân phối lợi nhuận, cổ tức; đưa ra ý kiến khi cần thiết, đảm bảo tính rõ ràng, trung thực và phù hợp các kế hoạch đề ra.
- Thẩm tra, rà soát thông tin Báo cáo tài chính giữa niên độ và Báo cáo tài chính kiểm toán hàng năm.
- Giám sát hoạt động quản trị, điều hành Công ty của Ban Tổng Giám đốc; đóng góp ý kiến cần thiết nhằm hỗ trợ công tác quản trị phù hợp tình hình hoạt động của Công ty; đảm bảo tính hợp lý, trung thực và hợp pháp trong quá trình thực hiện công tác quản lý, điều hành của Ban Tổng Giám đốc Công ty.
- Tham dự đầy đủ các cuộc họp định kỳ và đột xuất của Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc điều hành; tham gia thảo luận và đóng góp ý kiến đối với các vấn đề về định hướng và hoạt động kinh doanh của Công ty nhằm đảm bảo Hội đồng quản trị đưa ra các quyết định phù hợp với tình hình doanh nghiệp.





## Hoạt động của Ban Kiểm soát

### Hoạt động giám sát của BKS đối với HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông

Hoạt động giám sát của Ban Kiểm soát chủ yếu thông qua việc tham gia, theo dõi các cuộc họp Đại hội đồng cổ đông và các cuộc họp của Hội đồng quản trị. Theo đó trong năm, Ban kiểm soát theo dõi trực tiếp các cuộc họp, trao đổi giữa Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc, từ đó đảm bảo tính minh bạch của các buổi họp, cách thức các Nghị quyết, quyết định được ban hành và chủ trương chấp hành các quyết định đó của Ban Tổng Giám đốc điều hành Công ty. Ngoài các cuộc họp riêng được tổ chức định kỳ, Ban Kiểm soát cũng tham gia đầy đủ các cuộc họp được tổ chức định kỳ của Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc điều hành.

Ngoài ra, đối với quá trình trích lập các báo cáo tài chính, Ban Kiểm soát tiến hành kiểm soát và xem xét các báo cáo của Công ty định kỳ hàng tháng trong năm, đảm bảo báo cáo đưa ra có thông tin minh bạch, rõ ràng. Trong trường hợp Ban Kiểm soát phát hiện điểm bất thường trong các thông tin công bố, Ban Kiểm soát sẽ yêu cầu làm việc trực tiếp với Công ty.

### Sự phối hợp hoạt động giữa BKS đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc và các cán bộ quản lý khác

Trong suốt quá trình thực hiện nhiệm vụ của Ban Kiểm soát, Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc điều hành đã tích cực phối hợp hỗ trợ các hoạt động giám sát, điều hành của Ban Kiểm soát, tuân thủ nhiệm vụ theo quy định của Pháp luật, Điều lệ, Quy chế quản trị nội bộ và các quy định khác của Công ty. Đồng thời, Ban Kiểm soát phối hợp chặt chẽ với Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc nhưng vẫn duy trì sự độc lập của mình. Trong năm 2021, trong các cuộc họp của Hội đồng quản trị, Ban Kiểm soát được thông báo và cử đại diện tham dự nhằm nâng cao chất lượng cũng như tính độc lập của hoạt động kiểm soát

Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc Công ty luôn tạo điều kiện, hỗ trợ Ban Kiểm soát trong việc thực hiện nhiệm vụ giám sát tại các buổi họp định kỳ của Công ty; chủ động hỗ trợ giải đáp thắc mắc và đáp ứng các yêu cầu của Ban Kiểm soát tại các cuộc họp nhằm giúp Ban Kiểm soát nắm được tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Đồng thời, Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc Công ty cũng chủ động trong việc cung cấp các thông tin cần thiết và các báo cáo tài chính nhằm phục vụ cho công tác giám sát tình hình Công ty của Ban Kiểm soát.



## CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT



### Lương, thưởng, thù lao, các khoản lợi ích

Chia sẻ với tình hình khó khăn hiện tại của Công ty, HĐQT và BKS tự nguyện không nhận thù lao năm 2021.



### Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ

STT	Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với người nội bộ	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm (mua, bán, chuyển đổi, thưởng,...)
			Số cổ phiếu	Tỷ lệ	Số cổ phiếu	Tỷ lệ	
1	Trịnh Đào Cung	TV. HĐQT	62,645	2.03%	0	0	Nhu cầu tài chính
2	Ngô Thị Thu Hiền	Vợ Ông Trịnh Đào Cung	37,400	1.21%	0	0	Nhu cầu tài chính

### Hợp đồng hoặc giao dịch với người nội bộ

Giao dịch giữa công ty với người có liên quan của công ty; hoặc giữa công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ: *Không có*

Giao dịch giữa người nội bộ công ty, người có liên quan của người nội bộ với công ty con, công ty do công ty nắm quyền kiểm soát: *Không có*

### Đánh giá việc thực hiện các quy định về quản trị công ty

Trong năm 2021, YTECO luôn ưu tiên và chủ động tuân thủ, thực hiện công tác quản trị theo đúng quy định của Pháp luật, cũng như các quy định nội bộ về quản trị của Công ty. Đồng thời, đối với công tác đào tạo về quản trị dành cho các thành viên Hội đồng quản trị, thành viên Ban Kiểm soát và thành viên Ban Tổng Giám đốc điều hành Công ty, sẽ được tiến hành tại thời điểm có khóa đào tạo phù hợp.

# 06

## BÁO CÁO TÀI CHÍNH

- Ý kiến kiểm toán
- Báo cáo tài chính được kiểm toán



## CƠ SỞ CỦA KIỂM TOÁN VIÊN NGOẠI TRỪ

Được thể hiện trong phần báo cáo kiểm toán độc lập của Báo cáo tài chính tổng hợp năm 2021

## Ý KIẾN KIỂM TOÁN

Theo ý kiến của chúng tôi, ngoại trừ ảnh hưởng của vấn đề nêu tại phần “Cơ sở của ý kiến kiểm toán ngoại trừ”, Báo cáo tài chính tổng hợp đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh tại ngày 31 tháng 12 năm 2021, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với Chuẩn mực Kế toán, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp.

## BÁO CÁO TÀI CHÍNH ĐƯỢC KIỂM TOÁN

Báo cáo tài chính được kiểm toán năm 2021 của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM (YTECO) đã được công bố thông tin đúng quy định và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty theo website:

[www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)

### XÁC NHẬN CỦA NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

TP.HCM, ngày 12 tháng 04 năm 2022



Phan Minh Trung  
Tổng Giám đốc



**yteco**

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP  
KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN**  
**2021**