

CÔNG TY CP KHO VẬN VÀ DỊCH VỤ THƯƠNG MẠI VINATRANCO



BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN NĂM 2021



Tháng 04/2022

MỤC LỤC



TỔNG QUAN VỀ VINATRANCO

1. Tầm nhìn - Sứ mệnh - Giá trị cốt lõi
2. Thông tin doanh nghiệp
3. Lịch sử hình thành và phát triển
4. Lĩnh vực hoạt động
5. Thông tin cổ phần và cổ đông
6. Sơ đồ tổ chức và cơ cấu quản lý

MÔI TRƯỜNG KINH DOANH

I/ Tình hình kinh tế thế giới và Việt Nam năm 2021

- 1/ Tình hình kinh tế thế giới
- 2/ Kinh tế xã hội nước ta năm 2021

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2021

VÀ KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2022

Phần 1: Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2021

I/ Tình hình chung

II/ Kết quả thực hiện Nghị quyết ĐHĐCĐ năm 2021

- 1/ Về tổ chức nhân sự và cơ chế điều hành quản lý
- 2/ Kinh doanh thương mại
- 3/ Kinh doanh kho bãi
- 4/ Kinh doanh giao nhận vận tải xuất nhập khẩu
- 5/ Một số công việc đã làm trong năm 2020

Phần 2: Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2022

I/ Thuận lợi và khó khăn

II/ Một số chỉ tiêu cơ bản năm 2022

III- Những giải pháp để thực hiện kế hoạch năm 2022

VIỆT
C
G
KHO V
TH
/BÁ



BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

I/ Đánh giá tình hình hoạt động của công ty năm tài chính 2021

- 1/ Tổng quan
- 2/ Kết quả thực hiện các nhiệm vụ được ĐHCĐ giao

II/ Hoạt động giám sát của HĐQT với Ban điều hành

- 1/ Công tác chỉ đạo, hỗ trợ giám sát hoạt động Ban điều hành
- 2/ Các Nghị quyết/Quyết định của ĐHCĐ, HĐQT
- 3/ Định hướng hoạt động của HĐQT năm 2022

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT NĂM 2021

I/ Tình hình chung của Ban kiểm soát

- 1/ Tình hình nhân sự của Ban kiểm soát
- 2/ Hoạt động của Ban kiểm soát

II/ Kết quả hoạt động của Ban kiểm soát năm 2021

- 1/ Đánh giá tình hình thực hiện NQ ĐHCĐ năm 2021
- 2/ Đánh giá công tác quản lý điều hành
 - 2.1 Công tác quản lý của Hội đồng quản trị
 - 2.2 Công tác điều hành của Ban Tổng Giám đốc
- 3/ Thẩm định báo cáo
 - 3.1 Thẩm định báo cáo tình hình kinh doanh năm 2021
 - 3.2 Kết quả thẩm định báo cáo tài chính năm 2021

III/ Kết luận và kiến nghị

CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN

TRÁCH NHIỆM XÃ HỘI VÀ CỘNG ĐỒNG



TỔNG QUAN VỀ VINATRANCO

1/Tầm nhìn - Sứ mệnh - Giá trị cốt lõi

Tầm nhìn

- Công ty CP kho vận và Dịch vụ thương mại (VINATRANCO) phấn đấu xây dựng một thương hiệu uy tín, lớn mạnh tại thị trường Việt Nam và trở thành một Công ty Đại chúng niêm yết trên sàn chứng khoán Việt Nam được nhiều nhà đầu tư quan tâm. Vinatranco đầu tư tập trung vào các lĩnh vực kinh doanh truyền thống và cốt lõi là thế mạnh của Công ty
- Vinatranco hiểu rằng để xây dựng một thương hiệu uy tín đủ sức cạnh tranh trên thị trường thì ngoài chất lượng sản phẩm, giá cả và dịch vụ bán hàng là rất quan trọng. Vinatranco cần tập trung nguồn lực để quản trị chất lượng sản phẩm, dịch vụ tốt, chúng tôi luôn có một đội ngũ nhân viên hỗ trợ kỹ thuật tận tụy, luôn sẵn sàng phục vụ khi có yêu cầu. Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, sáng tạo và nhân văn, không ngừng nỗ lực nâng cao đời sống vật chất và tinh thần của toàn thể nhân viên. Vinatranco luôn chú trọng đóng góp tích cực vào các hoạt động hướng về cộng đồng, hài hòa lợi ích công ty với lợi ích xã hội.
- Đạt được sự tin nhiệm của khách hàng và các đối tác kinh doanh chính là nhân tố quan trọng góp phần vào sự thành công của VINATRANCO.
- Không chỉ đem những điều tốt đẹp đến cho khách hàng, Vinatranco còn tạo ra nhiều cơ hội thành công cho đội ngũ nhân viên của mình. Hiểu rõ khát khao vươn lên của từng cá nhân trong Công ty, Vinatranco quyết tâm phấn đấu để tạo ra môi trường thuận lợi cho các thành viên của mình có điều kiện phát huy hết tài năng, đồng thời biết đóng góp những việc làm có ích cho con người và xã hội.



- **Sứ mệnh**

- Vintranco hiểu rằng để xây dựng một thương hiệu uy tín đủ sức cạnh tranh trên thị trường thì ngoài chất lượng sản phẩm, giá cả và dịch vụ bán hàng là rất quan trọng. Vintranco cần tập trung nguồn lực để quản trị chất lượng sản phẩm, dịch vụ tốt, chúng tôi luôn có một đội ngũ nhân viên hỗ trợ kỹ thuật tận tụy, luôn sẵn sàng phục vụ khi có yêu cầu. Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, sáng tạo và nhân văn, không ngừng nỗ lực nâng cao đời sống vật chất và tinh thần của toàn thể nhân viên. Vintranco đóng góp tích cực vào các hoạt động hướng về cộng đồng, hài hòa lợi ích công ty và lợi ích xã hội.

Giá trị cốt lõi:

- Chính trực : Xây dựng niềm tin của khách hàng, nhà đầu tư và đối tác làm việc, hợp tác với trên thị trường Việt Nam và Quốc tế.
- Hướng đến sự hoàn hảo: hướng đến sự tăng trưởng ổn định tăng thị phần và đẩy mạnh hoạt động phát triển thị trường, đồng thời tiếp tục ưu tiên công tác quản trị rủi ro và an toàn tài chính.
- Liên tục đổi mới: Liên tục phát triển và hoàn thiện từ thực tiễn, nâng cao kiến thức chuyên môn và không ngừng phát triển các quy trình nghiệp vụ nhằm đem đến cho khách hàng lợi ích cao nhất.
- Hợp tác: cung cấp đầy đủ tất cả các dịch vụ vận tải, kho vận và dầu mỡ nhờn cho đối tác riêng lẻ cũng như các tổ chức. Khách hàng mục tiêu của chúng tôi bao gồm các công ty đa quốc gia, các doanh nghiệp thương mại, sản xuất lớn hoạt động trong nhiều lĩnh vực khác nhau như sản xuất, xây dựng, bất động sản, năng lượng...

2/Thông tin doanh nghiệp

Tên công ty : CÔNG TY CỔ PHẦN KHO VẬN VÀ DỊCH VỤ THƯƠNG MẠI

Tên tiếng Anh : TRANSPORT WAREHOUSING AND TRADE SERVICE JOINT STOCK COMPANY

Tên giao dịch viết tắt VINATRANCO





Logo

Vốn điều lệ 36.000.000.000 đồng (Ba mươi sáu tỷ đồng)

Trụ sở Công ty Số 473 Minh Khai, Phường Vĩnh Tuy, Quận Hai Bà Trưng, Thành phố Hà Nội, Việt Nam

Điện thoại: (84 - 024) 3862 3566 Fax: : (84 - 024) 3862 1214

Website www.vinatranco.com.vn

3/Lịch sử hình thành và phát triển

- Năm 2004 thực hiện chính sách đổi mới và sắp xếp lại doanh nghiệp nhà nước, ngày 5/11/2004 Bộ Thương Mại ký quyết định số 1632/QĐ-BTM ngày 5/11/2004 chuyển thành công ty CP kho vận và dịch vụ thương mại – Vinatranco. Vốn điều lệ của Công ty cổ phần: 18.000.000.000 (Mười tám tỷ đồng Việt Nam), trong đó tỷ lệ cổ phần Nhà nước: 40% vốn Điều lệ; tỷ lệ cổ phần bán cho người lao động trong doanh nghiệp: 51.25% vốn điều lệ; tỷ lệ cổ phần bán ra ngoài doanh nghiệp: 8.75% vốn điều lệ.
- Năm 2005 Quyết định của Bộ trưởng Bộ Thương mại số 1311/QĐ-BTM ngày 28/4/2005 điều chỉnh Điều 1 của Quyết định số 1632/QĐ-BTM về việc chuyển Công ty Kho vận và Dịch vụ thương mại thành Công ty cổ phần như sau: Vốn Điều lệ của Công ty cổ phần: 16.000.000.000 đồng (Mười sáu tỷ đồng Việt Nam). Trong đó: tỷ lệ cổ phần Nhà nước chiếm 32.5% vốn Điều lệ bằng); Tỷ lệ cổ phần bán cho người lao động trong doanh nghiệp 57,60%; tỷ lệ cổ phần bán ra ngoài doanh nghiệp 9.9% vốn điều lệ.
- Năm 2007 họp Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 21/4/2007 với tổng số vốn là 16.000.000.000 đồng (Mười sáu tỷ đồng Việt Nam)



- Năm 2008: Ngày 11/08/2008 Trả cổ tức cho cổ đông hiện hữu tỷ lệ 12% và phát hành cổ phiếu thưởng cho lao động xuất sắc tăng vốn điều lệ công ty lên 1.808.000 cổ phần giá trị 18.080.000.000 đồng, trong đó: Vốn nhà nước: 582.400 cổ phần trị giá: 5.824.000.000 đồng, các cổ đông còn lại: 1.225.600 cổ phần giá trị 12.256.000.000 đồng.
- Năm 2010: Phát hành cổ phần cho các cổ đông hiện hữu tỷ lệ 10:3 tăng vốn điều lệ công ty lên thành 23.504.000.000 đồng, giá trị 23.504.000.000 đồng, trong đó Nhà nước: 757.120 cổ phần, giá trị: 7.517.200.000 đồng, các cổ đông còn lại: 1.593.280 cổ phần, giá trị: 15.932.000.000 đồng.
- Tháng 12/2020 phát hành cổ phiếu mệnh giá 10.000đ. Tổng lượng đăng ký chào bán : 1.249.600 cổ phiếu (Một triệu hai trăm bốn mươi chín ngàn sáu trăm cổ phiếu), trong đó:
 - Chào bán cho cổ đông hiện hữu: 1.175.200 cổ phiếu, tỷ lệ thực hiện 2:1 (tại ngày chốt danh sách để thực hiện quyền, cổ đông sở hữu 01 cổ phần sẽ được hưởng 01 quyền, 01 quyền được mua 02 cổ phần mới).
 - Phát hành theo chương trình lựa chọn cho người lao động: 74.400 cổ phiếu.
 Tháng 4 năm 2021 Vốn điều lệ sau khi chào bán thành công toàn bộ số cổ phiếu phát hành thêm là 36.000.000.000đồng (Ba mươi sáu tỷ đồng).

4/ Lĩnh vực hoạt động

DỊCH VỤ GIAO NHẬN VẬN TẢI

VINATRANCO là thành viên của Liên đoàn các hiệp hội giao nhận vận tải quốc tế (FIATA), hiệp hội giao nhận vận tải Việt Nam (VIFFAS). Chúng tôi kinh doanh vận vận tải và dịch vụ giao nhận vận tải trong nước, quốc tế; đóng gói; gom hàng, phân phối hàng lẻ, đại lý làm thủ tục hải quan, môi giới tàu biển, vận chuyển quá cảnh, chuyển khẩu, dịch vụ cảng....

DỊCH VỤ KHO BÃI

Với nhiều năm kinh nghiệm, Vinatranco cung cấp các dịch vụ kho ngoại quan và toàn bộ các dịch vụ về kho chứa hàng cho khách hàng.



Vinatranco đang sở hữu hệ thống kho bãi quy mô: Kho Mạc Thị Bưởi (Hà Nội), kho Đông Anh (Hà Nội), kho Hải Phòng, Kho Thuận An (Bình Dương)... Các kho đủ điều kiện để cung ứng tốt cho việc bảo quản hàng hóa an toàn nhất cũng như vị trí, địa điểm thuận lợi trên trục giao thông chiến lược nối giữa các quận huyện trọng điểm của thành phố, thuận tiện cho các phương tiện vận tải ra vào bốc xếp hàng hóa, với diện tích rộng cơ sở vật chất hiện đại, hệ thống điện, nước, thông tin.

KINH DOANH DẦU MỠ

Vinatranco là nhà phân phối chính thức các loại sản phẩm dầu mỡ nhờn của Tập đoàn dầu

khí Thái Lan với thương hiệu  ; Tập đoàn hóa chất H&R 

- Dầu cho phương tiện;
- Dầu công nghiệp;
- Dầu hóa dẻo cao su;
- Dung môi công nghiệp ;

5/ Thông tin cổ phần và cổ đông

Cổ phần: 3.600.000

Vốn điều lệ Công ty: 36.000.000.000 đồng

Cơ cấu cổ đông

STT	Danh mục	Số lượng cổ phiếu	Tỷ lệ	Số lượng cổ đông	Cơ cấu cổ đông	
					Tổ chức	Cá nhân
1	Cổ đông Nhà nước	-	-			
2	Cổ đông sáng lập	-	-			



3	Cổ đông lớn (sở hữu từ 5% cp trở lên)	1.758.678	48.9%	01		
4	Công đoàn công ty	-	-			
5	Cổ phiếu quỹ	-	-			
6	Cổ đông khác	1.841.322	51.1%	118		
	Tổng cộng	3.600.000	100%	119		
	Trong đó:					
	- Trong nước	3.600.000	100%			
	- Nước ngoài	0	0			

Danh sách cổ đông nội bộ và người có liên quan

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Chức vụ/ Quan hệ	Số CP sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu CP cuối kỳ
1	Nguyễn Văn Xuân	Chủ tịch HĐQT	1.758.678	48.9%
	Người có liên quan		0	0%
2	Nguyễn Văn Hoàn	TV HĐQT	35.250	0.979%
	Người có liên quan		0	0%



3	Nguyễn Kim Cương	TV HĐQT	112.729	3.1%
	Người có liên quan		0	0%
	Nguyễn Kim Anh	Em Trai	27.724	0.77%
	Phạm Thị Thanh Thùy	Vợ	55.968	1.55%
4	Đỗ Trường Giang	TV HĐQT	37.800	1.05%
	Người có liên quan		0	0%
5	Ngô Quang Việt	TV HĐQT	55.434	1.53%
	Nguyễn Thị Diệp	Vợ	20.778	0.58%
6	Hà Quang Tuấn	Trưởng BKS	0	0%
	Người có liên quan		0	0%
7	Vũ Thị Thơm	TV BKS	34.130	0.95%
	Người có liên quan		0	0%
8	Phan Ngọc Tân	TV BSK	19.500	0.54%
	Người có liên quan		0	0%
	Nguyễn Thị Ngọc	Mẹ	4.695	0.13%
9	Nguyễn Kim Cương	Tổng giám đốc	112.729	3.1%
	Người có liên quan		0	0%



	Nguyễn Kim Anh	Em Trai	27.724	0.77%
	Phạm Thị Thanh Thùy	Vợ	55.968	1.55%
10	Đỗ Trường Giang	Kế toán trưởng	37.800	1.05%
	Người có liên quan		0	0%

Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ và người có liên quan: Không có

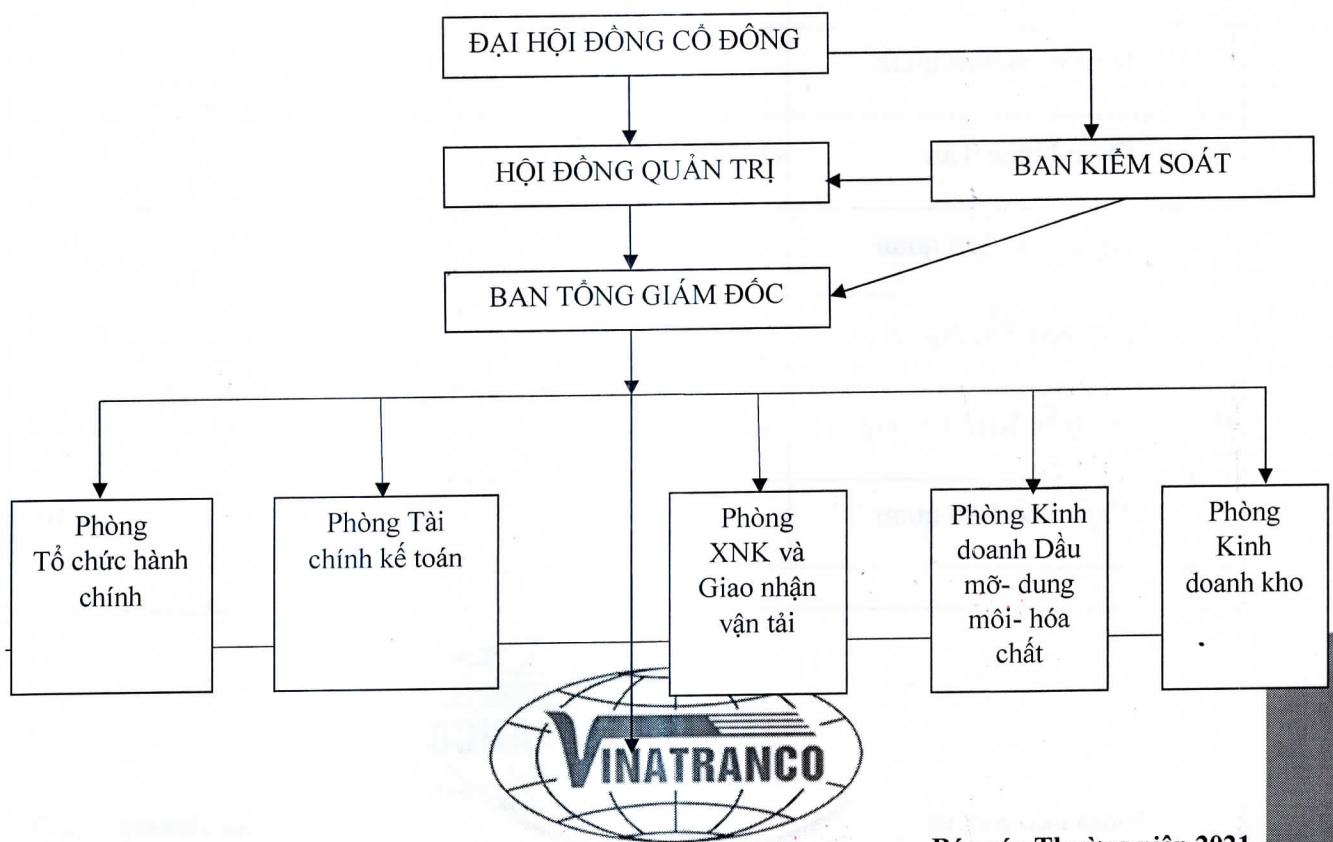
Các giao dịch khác: Không có

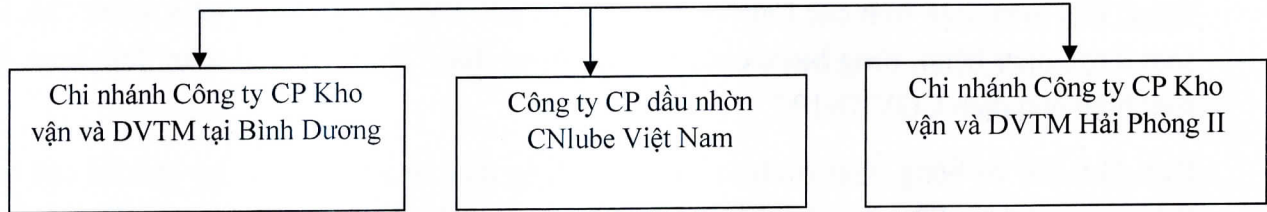
Giao dịch của cổ đông lớn

Các giao dịch khác: không có

Các vấn đề khác cần lưu ý: không có

6/Sơ đồ tổ chức và cơ cấu quản lý





MÔI TRƯỜNG KINH DOANH

I/ Tình hình kinh tế thế giới năm 2021:

Năm 2020, Đại dịch COVID-19 bùng phát và lan rộng khắp toàn cầu đã khiến kinh tế thế giới rơi vào khủng hoảng trầm trọng. Tuy nhiên, trong đầu năm 2021, sau khi triển khai vắc xin hiệu quả và các nền kinh tế đối phó tốt hơn với dịch COVID-19, triển vọng kinh tế toàn cầu đã được cải thiện rõ rệt trong những tháng gần đây. Các quốc gia đã có những nỗ lực để phục hồi nền kinh tế và bảo đảm sức khỏe, an sinh xã hội đối với người dân. Hiệu quả của các nỗ lực này được thể hiện khi năm 2021 kinh tế thế giới được dự báo tăng trưởng trở lại. Tuy nhiên, giữa các khu vực trên thế giới sự phục hồi không đồng đều. Các quốc gia phát triển trên thế giới được dự báo có mức tăng trở lại cao. Trong khi đó các quốc gia tại khu vực Đông Nam Á chỉ được dự báo tăng trưởng ở mức 3,0%.

II- Kinh tế - xã hội nước ta năm 2021 :

Năm 2021 là năm tình hình trong nước và thế giới có những diễn biến nhanh chóng, phức tạp, khó lường, nhất là phải chịu ảnh hưởng nặng nề bởi đại dịch COVID-19 với những biến chủng mới. Kinh tế thế giới phục hồi nhưng không đồng đều, chưa bền vững; lạm phát tăng nhanh; thị trường tài chính, tiền tệ biến động mạnh, tiềm ẩn nhiều rủi ro. Ở trong nước, bên cạnh những thuận lợi, đất nước ta cũng phải chống đỡ với khó khăn, thách thức rất lớn do đợt dịch COVID-19 lần thứ tư với biến chủng Delta có tốc độ lây lan nhanh, nguy hiểm hơn, gây ảnh hưởng nghiêm trọng đến sức khỏe, tính mạng của người dân và các mặt của đời sống kinh tế-xã hội nước ta.

Trong bối cảnh khó khăn chồng chất khó khăn đó, Chính phủ, chính quyền các địa phương và toàn hệ thống chính trị đã cùng với toàn Đảng, toàn dân, toàn quân ta nỗ lực phấn đấu,



hoàn thành ở mức cao nhất các mục tiêu, nhiệm vụ đã đề ra, đạt được nhiều kết quả quan trọng, khá toàn diện trên các lĩnh vực. Đáng chú ý là Việt Nam đã ứng phó, kiểm chế, kiểm soát được dịch bệnh, từng bước chuyển sang trạng thái "Thích ứng an toàn, linh hoạt, kiểm soát hiệu quả dịch COVID-19."

Đợt dịch thứ tư bùng phát ở những địa bàn đông dân cư đã dẫn đến sự quá tải cục bộ hệ thống y tế ở thời điểm vaccine khan hiếm và chưa có thuốc đặc trị. Chúng ta đã chứng kiến nhiều mất mát, đau thương ở đợt bùng dịch này nhưng dưới sự lãnh đạo sát sao, đúng đắn của Đảng và Nhà nước toàn hệ thống chính trị và toàn dân ta đã vào cuộc một cách đồng bộ, quyết liệt trong phòng, chống dịch; hạn chế tối đa thiệt hại và kiểm chế được dịch bệnh; tích cực thực hiện các chính sách an sinh xã hội và hỗ trợ người dân, doanh nghiệp gặp khó khăn.

Quan trọng hơn cả là Việt Nam đã nỗ lực duy trì, phục hồi và thúc đẩy phát triển kinh tế với nhiều điểm sáng tích cực. Nền kinh tế nước ta tiếp tục được đánh giá là nền kinh tế phát triển ổn định, có sức hấp dẫn đối với các nhà đầu tư nước ngoài. Mặc dù tăng trưởng kinh tế quý 3 âm 6% do đợt bùng phát dịch lần thứ tư, nhưng sang quý 4 đã đạt mức tăng 5,22%, cao hơn cùng kỳ năm 2020 (4,61%), và cả năm ước tăng 2,58%. Thu ngân sách nhà nước vẫn tăng 16,4%, cao hơn mức tăng 11,3% của năm 2020. Tổng kim ngạch xuất, nhập khẩu hàng hóa năm 2021 đạt mức kỷ lục 668,5 tỷ USD, tăng 22,6% so với năm 2020 (đưa Việt Nam trở thành 1 trong 20 nước có nền kinh tế đứng đầu thế giới về thương mại); cán cân thương mại duy trì xuất siêu năm thứ 6 liên tiếp, đạt khoảng 4 tỷ USD. Thị trường tiền tệ, tín dụng, tỉ giá ổn định; mặt bằng lãi suất bình quân giảm; dự trữ ngoại hối tiếp tục được củng cố, tăng trên 10%. Tổng vốn đầu tư phát triển toàn xã hội tương đương 34,4% GDP, tăng 1,2% so với năm 2020. Nông nghiệp tiếp tục giữ được vai trò là trụ đỡ của nền kinh tế, bảo đảm an ninh lương thực quốc gia; xuất khẩu nông sản đạt 48,6 tỷ USD. Một số tổ chức tín dụng yếu kém, dự án, doanh nghiệp chậm tiến độ, kém hiệu quả, thua lỗ, kéo dài đang từng bước được xử lý. Đã khởi công xây dựng một số công trình, dự án đường bộ cao tốc; tiếp tục đẩy mạnh triển khai nhiều dự án kết cấu hạ tầng quan trọng quốc gia.

Một tín hiệu lạc quan nữa là trong khó khăn, chúng ta vẫn tiếp tục quan tâm phát triển các lĩnh vực văn hóa, xã hội. Các cơ chế, chính sách nhằm hỗ trợ người dân, doanh nghiệp bị ảnh hưởng bởi dịch bệnh đã được triển khai đồng bộ, có hiệu quả thiết thực, góp phần tích cực tiếp tục bảo đảm an sinh xã hội và đời sống nhân dân.

Đặc biệt, quốc phòng, an ninh tiếp tục được củng cố, tăng cường, nâng cao hiệu quả; chủ quyền quốc gia, môi trường hòa bình, ổn định tiếp tục được giữ vững, tạo thuận lợi cho phát



triển đất nước. Trật tự, an toàn xã hội được bảo đảm. Xử lý linh hoạt, hiệu quả và phù hợp các tình huống phức tạp trên biển và tuyến biên giới. Tăng cường các biện pháp bảo đảm an ninh chính trị, trật tự, an toàn xã hội; tập trung trấn áp các loại tội phạm; bảo đảm an ninh, an toàn các sự kiện chính trị quan trọng của đất nước. Hoạt động đối ngoại và hội nhập quốc tế tiếp tục được mở rộng, triển khai đồng bộ, toàn diện, linh hoạt, hiệu quả và đạt nhiều kết quả quan trọng, nổi bật là hoạt động ngoại giao vaccine. Công tác bảo hộ công dân, thông tin đối ngoại, ngoại giao kinh tế, văn hóa tiếp tục được chú trọng, đẩy mạnh. Vị thế, uy tín quốc tế của nước ta ngày càng được nâng cao, đóng góp tích cực, hiệu quả, có trách nhiệm vào việc giữ vững hòa bình, hợp tác phát triển và tiến bộ trên thế giới.

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2021 VÀ KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2022

PHẦN I: KẾT QUẢ SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2021

I- Tình hình chung

- Năm 2021 kinh tế thế giới và kinh tế Việt Nam bị ảnh hưởng nặng nề bởi đại dịch Covid-19, hầu hết nền kinh tế các nước trên thế giới đều rơi vào suy thoái (Tăng trưởng âm) sức cầu giảm sút nặng nề, hoạt động sản xuất kinh doanh ngưng trệ, các chuỗi cung ứng bị đứt gãy gián đoạn;
- Năm 2021 Hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty không nằm ngoài những khó khăn chung của các doanh nghiệp Việt Nam, các lĩnh vực kinh doanh chính (KD kho bãi, Kinh doanh Thương Mại, Giao Nhận Vật Tài của Công ty đều có sự giảm sút)
- Bên cạnh những khó khăn, năm 2021 hoạt động SXKD của Công ty cũng có những thuận lợi nhất định như Chính phủ hỗ trợ việc giảm tiền thuê đất, giãn nộp các khoản thuế, lãi suất ngân hàng giảm, chi phí đầu vào các mặt hàng kinh doanh giảm mạnh.



- Năm 2021 là năm Công ty tập trung giữ ổn định các khách hàng hiện có (khách hàng truyền thống và khách hàng lớn của Công ty), giải quyết công nợ khó đòi, hàng hóa tồn kho chậm luân chuyển, lành mạnh tình hình tài chính của Công ty.

II- Kết quả thực hiện nghị quyết đại hội đồng cổ đông năm 2021:

1/ Về tổ chức nhân sự và cơ chế điều hành quản lý:

- Tổ chức bộ máy năm 2021,

Mô hình tổ chức hiện nay của Công ty gồm có 04 Phòng Ban (Phòng kinh doanh dầu mỡ dung môi và hóa chất, Phòng Giao nhận Vận Tải, Phòng TCHC, Phòng TCKT), 01 chi nhánh (Chi nhánh HP II), 01 Công ty con Cổ phần dầu nhờn Cnlube Việt Nam.

Tổng số lao động đến thời điểm 31 tháng 12 năm 2021 là 50, trong đó ký hợp đồng từ 1 năm là 40 lao động, ngắn hạn thời vụ là 10 lao động.

Trong năm 2021 lao động phòng kinh doanh dầu mỡ nhờn đã đi vào ổn định năm bắt tốt công việc được giao, triển khai mảng dầu Hàn Quốc có nhiều bứt phá (doanh thu và sản lượng tăng hơn 180%), góp phần lớn vào tăng trưởng chung của Công ty.

2/ Kinh doanh thương mại:

- Công ty vẫn xác định và phát triển mặt hàng kinh doanh truyền thống là Dầu mỡ nhờn, dung môi và hóa chất, mảng kinh doanh này luôn được HĐQT, Công ty rất quan tâm và đầu tư rất lớn về kho bãi, phương tiện, lao động, tài chính.

- Công ty vẫn duy trì làm nhà phân phối các sản phẩm dầu mỡ nhờn của Tập đoàn dầu khí PTT của Thái Lan, Công ty dầu nhờn Cnlube Hàn Quốc, Các sản phẩm dầu hóa dẻo cao su của Công ty H&R và Sunrise, Các sản phẩm dung môi hóa chất của Công ty Brentag, Nam Giang. Công ty luôn được các nhà cung cấp đánh giá và tin tưởng rất cao trong việc triển khai và phát triển các sản phẩm

- Năm 2021 dịch bệnh Covid 19 đã ảnh hưởng rất lớn đến hoạt động kinh doanh dầu mỡ hàng loạt khách hàng của Công ty giảm sút hoặc ngừng không sản xuất dẫn đến nhu cầu sử dụng các sản phẩm dầu mỡ nhờn cũng bị giảm sút. Bên cạnh đó lĩnh vực kinh doanh dầu mỡ nhờn của Công ty tiếp tục gặp nhiều khó khăn ngoài sức ép cạnh tranh các thương hiệu



dầu nhòn lớn Castrol , Caltex , Total , Shellxuất hiện nhiều thương hiệu dầu nhờn mới đến từ Hàn Quốc, Mỹ, Singapore, EU đã làm ảnh hưởng rất lớn đến hiệu quả sản xuất kinh doanh của Công ty

- Công ty thường xuyên duy trì các chính sách giữ khách hàng bằng khuyến mại , hỗ trợ giảm giá đã làm giá bán các sản phẩm, công ty không những không tăng được còn phải điều chỉnh giảm giá rất lớn dẫn đến kết quả sản xuất kinh doanh cũng bị sụt giảm .

3/ Kinh doanh kho bãi

- Năm 2021 do ảnh hưởng dịch bệnh covid 19 tình hình kinh doanh của khách hàng gặp nhiều khó khăn dẫn đến lĩnh vực kinh doanh kho của Công ty gặp nhiều khó khăn hơn trước cụ thể một số khách hàng yêu cầu giảm giá , trả lại mặt bằng , thu hẹp mặt bằng thuê kho bãi , Công nợ phải giãn, các biệt có những khách hàng không có khả năng thanh toán tiền kho bãi (Công ty Đại Tân Thịnh Hải Phòng) .

- Một số khu đất hết thời hạn thuê đất không gia hạn được cụ thể như khu đất bãi 305 Lê Thánh Tông – Phường Máy Chai – Quận Ngô Quyền – Thành phố hải phòng

4/ Kinh doanh giao nhận vận tải xuất nhập khẩu :

- Năm 2021 lĩnh vực Giao nhận vận tải đã có những cố gắng rất lớn trong việc triển khai công việc nghiệp vụ chuyên môn của phòng cùng với việc giao nhận, vận chuyển cho khách hàng , phòng còn đáp ứng công việc giao nhận hàng hóa của Công ty .

- Năm 2021 bên cạnh việc giữ vững ổn định các khách thàng truyền thống , thì phòng đã tìm kiếm được nhiều các khách hàng mới . Tuy nhiên phòng chưa có bước đột phá mở rộng được thêm các mảng dịch vụ khác (mua bán cước) , dịch vụ cung cấp cho khách hàng còn có nhiều bất cập đôi lúc chưa đáp ứng được yêu cầu của khách hàng , nguyên nhân là do trình độ chuyên môn và tính chuyên nghiệp chưa cao (chất lượng lao động)

- Công tác xuất nhập khẩu đã đáp ứng tốt yêu cầu sản xuất kinh doanh của Công ty (đặt hàng , đàm phán giá cả , tìm nguồn hàng mới)

Đánh giá được những khó khăn , thuận lợi trong năm 2021 , HĐQT , Ban điều hành và toàn thể CBCNV Công ty bám sát kế hoạch các hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2021 để triển tổ chức một cách khoa học và chặt chẽ các lĩnh vực SXKD và kết quả thực hiện trong năm 2021 như sau : Kết quả thực hiện năm 2021



(Đơn vị: triệu VNĐ)

St t	Chỉ tiêu	Doanh thu	Mức độ hoàn thành so với KH ĐHCĐ năm 2021 và năm 2020 (%)	Lợi nhuận Trước thuế	So Sánh KH ĐHCĐ năm 2021 (%)
1	Kinh doanh kho bãi	13.890	109 95	4.548	112 %
2	Kinh doanh GNVT	2.850	81 74	50	66 %
3	Kinh doanh dầu mỡ dung môi hóa chất	133.859	111 121	1.848	180 %
	Tổng cộng	150.599	110 108 %	6.445	125 %

Dự kiến mức chia cổ tức năm 2021:28%

5/ Một số công việc đã làm trong năm 2021 :

- Làm các thủ tục gia hạn và cấp sổ đỏ khu đất Văn phòng 473 Minh Khai đến năm 2069
- Hoàn thành việc Xây dựng xong tòa nhà văn phòng tại 473 Minh Khai kế hoạch năm 2022 bắt đầu triển khai cho thuê để thu hồi vốn đầu tư
- Công tác phân tích đánh giá và thu hồi công nợ năm 2021 được lãnh đạo Công ty đặc biệt quan tâm , năm 2021 không phát sinh công nợ khó đòi trên 6 Tháng .
- Năm 2021 Công ty đã xử lý cơ bản xong các khoản công nợ chậm trả và khó đòi

PHẦN II

DỰ KIẾN KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2022

I- Thuận lợi và khó khăn:

+ Thuận lợi:

- Năm 2022 Hy vọng có được vaccin covid 19 và tình hình ca bệnh trên toàn thế giới có chiều hướng suy giảm kinh tế toàn cầu bắt đầu hồi phục. Cùng với đó nhằm hạn chế các tác động của tình hình dịch bệnh, Chính phủ tiếp tục có những biện pháp tháo gỡ khó khăn cho



doanh nghiệp như cắt giảm , miễn giảm, gia hạn các loại thuế và có những biện pháp kích cầu tiêu dùng

- Công ty được Các nhà cung cấp vẫn luôn đánh giá và tin tưởng
- Các sản phẩm dầu nhờn PTT Công ty kinh doanh được các khách hàng đánh giá và có những phản hồi rất tốt về chất lượng , giá cả , dịch vụ
- Đội ngũ kinh doanh đã dần đi vào ổn định
- Mạng kinh doanh kho cơ bản tiếp tục duy trì được các khách hàng truyền thống lâu năm (Công ty Da giày HP , Cty Việt Mỹ , Cty AN thi , Cty Brother)
- Việc quản lý dòng tiền tốt của Công ty , là cơ sở cho việc vay , trả đúng hạn và duy trì mối quan hệ tốt với ngân hàng, ngân hàng sẵn sàng cho vay khi công ty có nhu cầu.
- Sự khách quan ,minh bạch trong điều hành và tinh thần đoàn kết trong nội bộ Công ty luôn được lãnh đạo Công ty đề cao, giữa CBCNV trong Công ty với ban lãnh đạo công ty có sự đồng thuận cao trong việc tổ chức triển khai hoạt động sản xuất kinh doanh .

+ Khó khăn

- **Kinh doanh Kho** : Một số khu đất thuê của nhà nước sắp hết thời hạn thuê đất , việc gia hạn thuê đất gặp rất nhiều khó khăn cụ thể như khu đất tại số 305 Lê Thánh Tông có diện tích 3.600 m2 thời hạn thuê đất đến năm 2020 , mặc dù Công ty rất tích cực làm các thủ tục nhưng do chính sách quy hoạch của TP Hải Phòng khu đất này đã bị thu hồi , bên cạnh đó các khu đất sắp hết hạn thuê đất Công ty phải tiến hành lập dự án trình Thành phố Hà Nội để xin gia hạn thuê đất cụ thể : khu đất 20 Mạc Thị Bưởi , khu đất tại Trâu Quỳ sẽ phải tốn kém những khoản chi phí rất lớn ảnh hưởng không nhỏ tới tình hình tài chính của Công ty
- Việc triển khai luật đất đai ngày càng chặt chẽ các khu vực kho bãi , nhà xưởng của Công ty hầu hết không đạt tiêu và đủ tiêu chuẩn cho thuê , khi có các cơ quan thanh kiểm tra của địa phương sẽ tốn các khoản chi phí phát sinh lớn ngoài kế hoạch ảnh hưởng đến kết quả SXKD của Công ty



- Kho tàng của Công ty xuống cấp vẫn phải sửa chữa thường xuyên , các khoản chi phí PCCC , môi trường tăng đều hàng năm do hệ thống PCCC chưa đạt tiêu chuẩn
- Tình hình kinh tế ngày một khó khăn thêm , do giá cả tăng cao tỷ lệ nạm phát luôn ở mức cao dẫn đến khách hàng của Công ty gặp không ít khó khăn dẫn đến việc dừng sản xuất trả lại mặt bằng , giảm diện tích thuê , yêu cầu giảm giá thuê .
- **Kinh doanh Thương Mại:** Năm 2021 chứng kiến sự tăng giá rất lớn của Giá dầu gốc (Nguyên liệu chính sản xuất các sản phẩm dầu nhờn) dẫn đến các sản phẩm dầu mỡ Công ty kinh doanh đang gặp rất nhiều khó khăn, cụ thể việc xây dựng và điều chỉnh giá bán cho khách hàng không thể kịp thời , ảnh hưởng đến hiệu quả sản xuất kinh doanh , niềm tin khách hàng .
- Năm 2022 lĩnh vực kinh doanh dầu mỡ nhờn dung môi và hóa chất của Công ty sẽ phải cạnh tranh ngày càng khốc liệt hơn, điều này chắc chắn sẽ làm tỷ suất lợi nhuận trong năm 2022 sẽ giảm .
- Một số khách hàng lớn của Công ty đã đạt công suất đã đạt tối đa do đó sản lượng hàng Công ty cung cấp cũng sẽ không tăng được, cùng với đó một số khách hàng thay đổi phương thức sử dụng dẫn đến chúng ta cũng không có cơ hội cung cấp , một số khách hàng tình hình thanh toán không được tốt Công ty cũng ngừng cung cấp hàng
- Các phòng ban trong Công ty chưa có liên kết tốt trong việc thực hiện nhiệm vụ
- Chất lượng và trình độ lao động chưa thực sự tốt , ở cả cấp NV và cấp quản lý dẫn đến việc triển khai nhiệm vụ còn chậm và hiệu quả thấp .
- Việc tuyển dụng nhân viên luôn gặp khó khăn

II/ Một số chỉ tiêu cơ bản năm 2022

(Đơn vị: triệu VNĐ)

Stt	Chỉ tiêu	Doanh thu	Lợi nhuận trước thuế
1	Kinh doanh kho bãi	13.500	5.060



2	Kinh doanh GNVT	3.500	75
4	Kinh doanh dầu mỡ dung môi	128.690	1.523
	Tổng cộng	145.690	6.658

Dự kiến lợi nhuận

10 %

III - Những giải pháp để thực hiện KH năm 2022

+ Về tổ chức bộ máy, nhân sự :

- Sắp xếp lại bộ máy gián tiếp một cách khoa học hạn chế các khâu trung gian , nâng cao năng suất lao động tiết giảm chi phí
- Đánh giá thường xuyên chất lượng lao động hiện tại , yêu cầu người lao động có trách nhiệm , đáp ứng tốt với công việc của mình đảm nhiệm (nếu không đáp ứng được công việc thì chấm dứt hợp đồng lao động) ,
- Đào tạo tại chỗ hoặc cử đi đào tạo các khóa ở bên ngoài
- Mạnh dạn đầu tư công nghệ và tận dụng tối đa các sản phẩm dịch vụ của các đối tác khách hàng nhằm nâng cao công tác quản lý và điều hành .

+ Về đầu tư cơ sở vật chất :

- Trong năm 2022 phân đấu đưa toàn nhà Văn Phòng làm việc tại 473 Minh Khai, thành phố Hà Nội vào khai thác cho thuê thu hồi vốn đầu tư .
- Các khu vực đất Công ty đang quản lý và thuê của nhà nước tại các Thành phố đều nằm trong quy hoạch phát triển đô thị , do vậy việc tiếp tục triển khai phát triển kho bãi sẽ gặp nhiều khó khăn và sẽ không còn phù hợp . Thời gian tới HĐQT sẽ phải nghiên cứu chuyển đổi các khu đất Công ty sang hướng kinh doanh mới .
- Lập dự án và các thủ tục cần thiết để xin thành phố ký hợp đồng thuê đất dài hạn tại hai khu đất số 20 Mạc Thị Bưởi và khu đất 1200 m² tại Trâu Quỳ, lập dự án xây dựng để xin thành phố Hà Nội gia hạn thời gian thuê đất .
- Lập phương án sản xuất kinh doanh để khai thác có Hiệu quả hơn khu đất tại Thành phố Thuận an Tỉnh Bình Dương .

+ Các giải pháp kinh doanh kho bãi:



- Tách mảng kinh doanh Bất động sản bằng việc khai thác các cơ sở tài sản đất đai hiện có của Công ty và triển khai mở rộng các dự án Bất động sản có tiềm năng hiệu quả tại các tỉnh thành có nhiều khu Công nghiệp .
- Khẩn trương hoàn thành dự án số 473 Minh Khai đi vào hoạt động
- Tiếp tục duy trì cho thuê hệ thống kho bãi hiện có của Công ty , nâng cấp sửa chữa đảm bảo điều kiện tốt nhất cho các khách hàng thuê kho bãi
- Lập hồ sơ phương án PCCC tại các khu vực kho quy định của nhà nước Mua sắm các thiết bị phòng cháy chữa cháy, tổ chức tập huấn thường xuyên về công tác phòng cháy chữa cháy.
- Thường xuyên theo dõi khách hàng để nắm bắt được nhu cầu , đề đề xuất HĐQT để xây dựng mới hoặc cải tạo diện tích , kịp thời xử lý và tìm khách hàng mới khi khách hàng cũ trả kho , cố gắng duy trì hiệu suất thuê kho bãi năm 2022 trên 90% .
- Hoàn thành việc được UBND thành phố Hà Nội chấp thuận chủ trương đầu tư tại khu đất 20 Mạc Thị Bưởi và Khu đất 1200 m2 tại Trâu Quỳ Hà nội

+ Các giải pháp kinh doanh dịch vụ giao nhận vận tải và xuất nhập khẩu :

- Đây là mảng kinh doanh truyền thống của công ty, tuy nhiên công ty không có phương tiện vận chuyển, chúng ta chỉ đơn thuần là làm dịch vụ , nên việc phát triển khách hàng mới rất khó và hiệu quả kinh doanh không cao .
- Tập trung nghiên cứu thị trường tìm ra các mặt hàng mới để kinh doanh

+ Các giải pháp kinh doanh thương mại.

- Kinh doanh dầu mỡ nhờn dung môi và hóa chất :
 - + Tách riêng mảng kinh doanh này sang Công ty Cổ phần Kho vận và dịch vụ Thương Mại Hà Nội, tạo điều kiện phát triển Công ty theo 2 mảng kinh doanh chính đó là kinh doanh Bất động sản và kinh doanh thương mại .
 - + Không ngừng Đào tạo, tuyển dụng các lao động có trình độ chuyên môn , có tâm huyết gắn bó với Công ty, Các NV kinh doanh cần phải thường xuyên được đi đào tạo tại các khóa học bên ngoài và khóa học đào tạo của các nhà sản xuất , nhà cung cấp .



- + Tính toán, cân đối việc nhập hàng đúng chủng loại số lượng đảm bảo lượng hàng hóa cung cấp cho khách hàng, tránh ứ đọng vốn, giảm thiểu tối đa việc hàng hóa chậm luân chuyển, kém mất phẩm chất phát sinh mới .
 - + Phân tích, đánh giá khách hàng thường xuyên liên tục nhằm phát hiện kịp thời các khách hàng không có khả năng thanh toán , tình hình tài chính yếu kém , hạn chế tối đa việc phát sinh Công nợ khó đòi mới
 - + Phân loại các khách hàng hiện có của Công ty từ đó để xác định các khách hàng truyền thống, khách hàng chiến lược để có những chính sách về dịch vụ, giá cả tốt nhất
 - + Tìm các nhà sản xuất và cung cấp mới đáp ứng đầy đủ các dòng sản phẩm , phù hợp định hướng kinh doanh của Công ty trong tương lai .
 - + Tập trung vào khách hàng trực tiếp là công các ty Giấy, cao su, nhựa, vận tải, cơ khí, tàu cá, tàu sông (thủy nội địa)....
 - + Tập trung vào các ngành công nghiệp kỹ thuật cao, công nghiệp nặng các khách hàng vốn FDI
 - + Tuyển dụng bổ sung nhân viên kinh doanh tại Hà Nội và Bình Dương .
 - + Hỗ trợ tốt nhất cho việc phát triển kinh doanh dầu tại Hải Phòng .
 - + Tiếp tục chăm sóc các nhà phân phối đã báo cáo với PTT
 - + Đầu tư mua sắm tài sản cần thiết để phục vụ sản xuất kinh doanh .
- + **Các giải pháp tài chính trong năm 2022 :**
- Cân đối nguồn vốn hiệu quả nhất , chú trọng vòng quay vốn cân đối tham mưu cho lãnh đạo , bộ phận kinh doanh kế hoạch , số lượng hàng hóa tồn kho, nhập khẩu sao cho phù hợp đảm bảo đáp ứng nhu cầu kinh doanh và hạn chế ứ đọng vốn, đôn đốc



theo dõi sát tình hình công nợ phải thu , tạm ứng và có những biện pháp kịp thời để hạn chế thấp nhất phát sinh công nợ khó đòi

- Hạch toán và phân tích rõ ràng và chi tiết các lĩnh vực kinh doanh từ đó có những đánh

giá chính xác hiệu quả kinh doanh của từng lĩnh vực

- Rà soát tất cả các khoản chi phí sản xuất kinh doanh , chi phí quản lý không hợp lý để tiến hành cắt giảm

+ **Văn hóa doanh nghiệp :**

- Yêu cầu mọi người lao động nêu cao tinh thần tiết kiệm chống lãng phí
- Tiếp tục tạo môi trường làm việc bình đẳng và công bằng nhất để người lao động phát huy tối đa năng lực bản thân, đóng góp cho công ty , hài hòa quyền lợi Công ty và người lao động .
- Áp dụng thưởng phạt nghiêm minh theo quy chế đó ban hành nhằm động viên kịp thời, xử lý những vi phạm để phòng ngừa và răn đe .

BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ NĂM 2020

I/ Đánh giá tình hình hoạt động công ty năm tài chính 2021

1/Tổng quan

Năm 2021 là vô cùng khó khăn, đại dịch COVID-19 với những biến chủng mới ảnh hưởng đến nhiều mặt của cuộc sống. Hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty không nằm ngoài những khó khăn chung của doanh nghiệp Việt Nam, các lĩnh vực kinh doanh của Công ty



đều có sự giảm sút mạnh. Một số khách hàng tài chính không khả quan nên chúng ta cũng dừng bán hàng. Bên cạnh đó giá dầu tăng cao, sức cạnh tranh giữa các hãng dầu vô cùng lớn. Năm 2021, công ty tập trung giữ ổn định các khách hàng hiện có (khách hàng truyền thống và khách hàng lớn của Công ty), giải quyết công nợ khó đòi, hàng hóa tồn kho chậm luân chuyển, lành mạnh tình hình tài chính của Công ty. Bên cạnh đó cũng phát triển được một số khách hàng mới, có tiềm năng.

2/ Kết quả thực hiện các nhiệm vụ được ĐHCĐ giao

Về kế hoạch kinh doanh: Tổng doanh thu sản xuất kinh doanh hợp nhất toàn Công ty: 150.599.tỷ đồng đạt 110 % so với Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2021 thông qua.

- Lợi nhuận hoạt động sản xuất kinh doanh trước thuế hợp nhất : 6445 tỷ đồng, đạt 125% so với Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông năm 2021 thông qua.

- Dự kiến mức chi cổ tức năm 2021 là:28%

Các chỉ tiêu về an toàn trong hoạt động luôn được đảm bảo, các khoản công nợ phải thu khó đòi, nợ xấu được kiểm soát ở mức thấp . Dự phòng rủi ro về các khoản đầu tư , Công nợ phải thu , hàng hóa tồn kho luôn được trích lập đầy đủ .

Về công tác quản trị rủi ro: Thống nhất việc xử lý công nợ khó đòi, hàng hóa chậm luân chuyển, quán triệt kinh doanh đảm bảo hiệu quả, bảo toàn vốn .

Nâng cao chất lượng dịch vụ: Đốc thúc công nợ khó đòi, đẩy nhanh hàng hóa chậm luân chuyển, kinh doanh đảm bảo an toàn vốn, tăng cường triển khai hợp tác với đại lý các tỉnh và hệ thống khách hàng lớn, uy tín.

Công tác nhân sự: Công ty thực hiện đào tạo tại chỗ, nâng cao hiệu quả sử dụng nguồn nhân lực, tuyển dụng tìm nhân tố lao động mới.

II/Hoạt động giám sát của Hội đồng Quản trị đối với Ban điều hành:

1/Công tác chỉ đạo, hỗ trợ, giám sát hoạt động của Ban điều hành:



HDQT Công ty đã thực hiện đầy đủ các Báo cáo tình hình quản trị gửi UBCK và các Sở, đồng thời đăng công khai trên Website của Công ty, qua đó nâng cao tính minh bạch trong hoạt động quản trị Công ty.

Hoạt động giám sát của HDQT đối với Ban điều hành:

- Trong năm 2021, HDQT luôn giám sát chặt chẽ, đôn đốc và định hướng cho Ban giám đốc thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2021 và theo chiến lược phát triển trung, dài hạn của Công ty, các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, Nghị quyết, Quyết định của HDQT và các Quy chế quản lý nội bộ công ty. Những vấn đề phát sinh trong công tác quản lý, điều hành thuộc thẩm quyền của HDQT đều được báo cáo, phân tích và giải quyết kịp thời.

- HDQT đã chỉ đạo và theo sát việc thực hiện các nghị quyết, quyết định, thông báo của HDQT. Nghị quyết, Quyết định của HDQT ban hành luôn đảm bảo đúng quy định pháp luật, Điều lệ Công ty và đảm bảo hài hòa lợi ích Công ty, lợi ích Nhà nước, lợi ích của cổ đông và đảm bảo chế độ, chính sách, quyền lợi của người lao động. Đồng thời, luôn công khai, minh bạch, tạo điều kiện thuận lợi để cổ đông cũng như các cơ quan quản lý Nhà nước thực hiện tốt chức năng giám sát, kiểm soát, thanh kiểm tra.

- HDQT giám sát việc tổ chức thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh. Ban Tổng Giám đốc thường xuyên báo cáo kết quả thực hiện theo từng kỳ sản xuất để đề ra giải pháp kịp thời nhằm nâng cao hiệu quả sản xuất kinh doanh.

- Ban Điều hành và cán bộ chủ chốt đã thực hiện đúng và đầy đủ trong phạm vi quyền hạn của mình.

- HDQT luôn chú trọng công tác quản trị rủi ro, chuẩn hóa các quy trình, quy chế quản trị, tăng cường kiểm tra, giám sát việc thực thi các quy trình, quy chế trong mọi hoạt động của Công ty.



- HĐQT giám sát hoạt động của Ban Giám đốc thông qua sự phối hợp với Ban kiểm soát kiểm tra, đánh giá các báo cáo của Ban Giám đốc và của Công ty kiểm toán độc lập.
- HĐQT cũng chỉ đạo Công ty nâng cao tinh thần cảnh giác, không chủ quan lơ là, tuân thủ các quy định của chính phủ, Bộ y tế và các cơ quan chức năng về công tác phòng chống dịch bệnh covid 19, đảm bảo sức khỏe CBCNV và duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh.

2/ Các Nghị quyết/Quyết định của Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị (Báo cáo năm)

Trong năm 2021, Hội đồng quản trị hoạt động theo đúng quy định của Điều lệ Công ty, Luật Doanh nghiệp, Hội đồng quản trị đã tiến hành họp định kỳ để đánh giá và ban hành các quyết định cần thiết phục vụ cho hoạt động sản xuất kinh doanh và đầu tư. Nội dung các cuộc họp cụ thể như sau:

STT	Số Nghị quyết/Quyết định	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ thông qua
1	01/2021/NQ-HĐQT	24/1/2021	Nghị quyết của HĐQT về việc tạm ứng cổ tức lần 1 năm 2020	100%
2	09/2021/NQ-HĐQT	9/3/2021	Nghị quyết xử lý cổ phiếu không chào bán hết của đợt phát hành cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu của Công ty CP Kho vận và DVTM	100%
3	09-1/2021/NQ-HĐQT	9/3/2021	Nghị quyết xử lý cổ phiếu không chào bán hết của đợt phát hành cổ phiếu cho cán bộ công nhân viên của Công ty	100%
4	11/2021/NQ-HĐQT	9/3/2021	Nghị quyết của HĐQT về việc tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên 2021	100%
5	14/2021/NQ-HĐQT	16/3/2021	Nghị quyết của HĐQT về việc sửa	100%



			đổi một số hạng mục xây dựng tại công trình 473 Minh Khai, Vĩnh Tuy, Hai Bà Trưng, Hà Nội	
6	16/2021/NQ-HĐQT	19/3/2021	Nghị quyết của HĐQT về việc dừng thiết kế, dự toán thi công phần đua ra 90cm phần giáp các hộ dân đằng sau tòa nhà từ tầng 1 đến tầng 7, phần đua 150 cm phía tây tòa nhà từ tầng 2 đến tầng 7. Đề nghị nhà thầu thiết kế và dự toán phát sinh thêm tầng 8 (thi công bằng hình hức khung thép và mái tôn chống nóng cho tầng 8).	100%
7	39/2021/NQ-HĐQT	27/4/2021	Nghị quyết của HĐQT về việc trả cổ tức lần 2 năm 2020.	100%
8	44/2021/NQ-HĐQT	20.7.2021	Nghị quyết thông qua phương án kinh doanh 2021 và vay vốn tại Ngân hàng Nông nghiệp và phát triển nông thôn	100%
9	47/2021/NQ-HĐQT	11.11.2021	Nghị quyết thống nhất đề nghị dự án đầu tư của Công ty tại 20 Mạc Thị Bưởi, Vĩnh Tuy, HN	100%
10	48/2021/NQ-HĐQT	16.11.2021	Nghị quyết họp HĐQT về việc thanh lý xe biển kiểm soát 30E30694	100%
11	49/2021/NQ-HĐQT	13.12.2021	Nghị quyết về việc tạm ứng cổ tức bằng tiền lần 1 năm 2021	100%

3/ Định hướng hoạt động của HĐQT năm 2022

Hội đồng Quản trị xác định doanh thu mục tiêu 145.690 triệu đồng, lợi nhuận trước thuế 6.658 triệu đồng.



Để đạt được các mục tiêu trên, HĐQT xác định định hướng hoạt động cụ thể như sau:

- Hoàn thành thủ tục tăng vốn Điều lệ Công ty theo đúng như Nghị quyết ĐHĐCĐ đã thông qua.
- Tăng cường công tác quản trị và điều hành, tạo điều kiện để Công ty phát triển ổn định, đạt và vượt các chỉ tiêu tài chính ĐHĐCĐ giao, đảm bảo lợi ích hợp pháp tối đa cho Công ty và các cổ đông Công ty.
- Cùng Ban Điều hành đưa ra các giải pháp, nâng cao hiệu quả, ưu tiên vốn hỗ trợ chăm sóc và phát triển khách hàng mới, đôn đốc thu hồi công nợ, hạn chế hàng tồn kho để giảm thiểu rủi ro và chi phí.
- Rà soát tất cả các khoản chi phí sản xuất kinh doanh, chi phí quản lý không hợp lý để tiến hành cắt giảm.
- Nghiên cứu công tác đầu tư cơ sở vật chất, văn phòng.
- Xây dựng cơ chế, chính sách đãi ngộ nhân sự phù hợp và tương đương mức bình quân ngành để thu hút nguồn nhân lực có chất lượng cao. Tiếp tục hoàn thiện, bổ sung nhân sự chủ chốt, nhân sự Ban điều hành.
- Tăng cường hoạt động quản trị rủi ro, đảm bảo an toàn hoạt động, an toàn tài chính, tuân thủ các quy định của UBCK, Sở giao dịch trong thời gian niêm yết sắp tới.
- Đẩy mạnh công tác truyền thông dưới nhiều hình thức khác nhau nhằm nâng cao thương hiệu, hình ảnh của công ty.

HĐQT rất mong nhận được sự ủng hộ, giúp đỡ cũng như tâm huyết của Quý Cổ đông.

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT

NĂM 2022

I/ Tình hình chung của Ban Kiểm soát:

1/ Tình hình nhân sự của BKS:

Ban kiểm soát Công ty cổ phần kho vận & DVTM nhiệm kỳ 2018 – 2023 gồm có 03 thành viên:

1- Ông Hà Quang Tuấn: Được bầu trưởng BKS tại cuộc họp lần thứ nhất ngày 03/05/2018.

2- Bà Vũ Thị Thơm: Thành viên



3- Ông Phan Ngọc Tân: Thành viên

Ngày 22/05/2019 tại cuộc họp BKS lần thứ 5, Ông Hà quang Tuấn xin thôi giữ chức trưởng BKS vì lý do cá nhân, nên BKS đã họp lại và bầu Bà Vũ thị Thom giữ chức vụ trưởng BKS cho đến nay.

Các thành viên Ban kiểm soát thực hiện chức trách nhiệm vụ được quy định tại điều lệ Công ty CP Kho vận & DVTM.

2/ Hoạt động của Ban kiểm soát:

Năm hoạt động 2021, thực hiện quyền và nhiệm vụ theo quy định tại luật doanh nghiệp, điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty, Ban kiểm soát đã tổ chức họp định kỳ hàng quý dưới hình thức tập trung để tiến hành kiểm tra, giám sát việc tuân thủ các quy định của luật doanh nghiệp, Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty, Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông năm 2021 trong việc quản lý, điều hành hoạt động kinh doanh của Công ty, cụ thể:

- Theo dõi, kiểm tra tình hình thực hiện nhiệm vụ kế hoạch SXKD của Công Ty.
- Kiểm tra tình hình thực hiện các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông.
- Giám sát việc thực hiện các nghị quyết của HĐQT. Việc chấp hành các quy định của pháp luật, của điều lệ Công Ty về hoạt động SXKD.
- Kiểm tra tình hình hoạt động của HĐQT, Ban Tổng giám đốc.
- Thẩm định báo cáo tài chính hàng quý, báo cáo tài chính năm; báo cáo hoạt động của BKS tại cuộc họp thường niên của ĐHCĐ hàng năm.

Trong quá trình hoạt động, Ban kiểm soát đã phối hợp chặt chẽ với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc trong hoạt động kiểm tra giám sát nhưng vẫn duy trì sự độc lập của mình trong việc thực hiện chức năng, nhiệm vụ. BKS luôn duy trì mối quan hệ công tác trên nguyên tắc vì lợi ích của Công Ty, của cổ đông và tuân thủ các quy định của pháp luật, luật DN và điều lệ Công Ty. HĐQT, Ban điều hành và các phòng ban nghiệp vụ, đơn vị trực thuộc đã tạo điều kiện thuận lợi để Ban kiểm soát được cung cấp đầy đủ các thông tin và tài liệu liên quan đến hoạt động của Công Ty.

II. Kết quả hoạt động của Ban kiểm soát năm 2021

1/Đánh giá tình hình thực hiện NQ ĐHCĐ năm 2021

1.1. Tình hình thực hiện các chỉ tiêu chính:



STT	Nội dung	Đơn vị tính	Năm 2021		Thực hiện 2020	Tỷ lệ	
			NQ ĐHĐCĐ	TH		TH/NQ ĐHĐCĐ	TH 2021/2020
1	Tổng DT bán hàng & CC dịch vụ	Triệu	136.990	150.599	139.255	110%	108%
2	Lợi nhuận trước thuế TNDN	Triệu	5.158	6.445,6	11.246	125%	57,3%
3	Lợi nhuận sau thuế	Triệu		5.543,2	9.659.9		57,38%

Năm 2021 hai chỉ tiêu doanh thu và lợi nhuận đều đạt vượt mức so với KH mà ĐHĐCĐ đề ra. So với năm 2020 chỉ tiêu doanh thu tăng 8%, nhưng chỉ tiêu lợi nhuận giảm 42,7%. Nguyên nhân P giảm do ảnh hưởng dịch covid19 nên giá thuê kho giảm, khách trả kho không thuê, giá hàng nhập về tăng cao nhưng giá bán ra ko tăng kịp, các chi phí vận tải... đều tăng.

1.2. Các nội dung khác đã được HĐQT và ban TGD Công ty chỉ đạo thực hiện tốt trong năm:

Việc tăng vốn điều lệ đã phát hành và thu đủ. Công ty đã sửa đổi vốn điều lệ từ 23 tỷ 504 triệu lên 36 tỷ đồng.

2. Đánh giá công tác quản lý điều hành

2.1. Công tác quản lý của Hội đồng quản trị

HĐQT đã tiến hành họp thường kỳ, các vấn đề quan trọng thuộc thẩm quyền Chủ tịch HĐQT và Tổng GD báo cáo HĐQT xem xét quyết định.

Các thành viên HĐQT đều được thông tin đầy đủ, kịp thời các hoạt động của Cty.

HĐQT hoạt động theo đúng chức năng, nhiệm vụ, quyền hạn theo qui định của điều lệ và qui chế hoạt động của HĐQT Cty Cổ phần KV& DVTM.



HDQT và ban Tổng GD phối hợp tốt trong hoạt động quản lý, điều hành Cty. Tổ chức và thực hiện các giải pháp để hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đề ra.

Ban hành nghị quyết, quyết nghị theo đúng thẩm quyền được quy định tại điều lệ của Công Ty. Các nghị quyết và quyết nghị của HDQT chủ yếu tập trung vào các nội dung:

- Về việc tạm ứng cổ tức, xử lý số CP không chào bán hết của đợt phát hành.
- Về việc tổ chức ĐHĐCĐ năm 2021, việc vay vốn tại NHNN và Ngân hàng PTNT,
- Sửa đổi một số hạng mục xây dựng tại 473 Minh Khai, dự toán phát sinh thêm tầng 8 thi công bằng khung thép và tôn chống nóng.
- Dự án đầu tư tại 20 Mạc thị Bưởi Hà Nội.

Các nghị quyết, quyết định của HDQT đều được ban hành một cách hợp lệ và đúng thẩm quyền. Ban hành kịp thời, thể hiện tốt vai trò của HDQT và tạo điều kiện cho việc điều hành SXKD của ban TGD. HDQT thường xuyên giám sát Ban điều hành trong việc triển khai và thực hiện nghị quyết ĐHĐCĐ và các nghị quyết, quyết định của HDQT.

HDQT đã hoạt động đúng chức năng, nhiệm vụ, tuân thủ luật doanh nghiệp, điều lệ tổ chức và hoạt động của Công Ty và nghị quyết đại hội đồng cổ đông. Thực hiện tốt chức năng quản trị, đảm bảo vai trò định hướng phát triển cho Công Ty. Các nội dung cuộc họp của HDQT được thể hiện đầy đủ trong biên bản các cuộc họp.

2.2. Công tác điều hành của Ban Tổng giám đốc (BTGD)

Ban TGD Công Ty đã điều hành hoạt động của Cty theo đúng chức năng, nhiệm vụ, quyền hạn qui định, đồng thời có sự phối hợp, quan hệ tốt để hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch được giao tại ĐHĐCĐ năm 2021.

Ban TGD luôn chủ động, tích cực, xử lý kịp thời và điều hành những vấn đề phát sinh trong quản lý, tổ chức và thực hiện các giải pháp để hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đề ra. thường xuyên chủ động đề xuất, kiến nghị và báo cáo HDQT các vấn đề, nội dung công việc thuộc thẩm quyền xem xét, quyết định của HDQT. Trong điều kiện khó khăn của thị trường, ban điều hành đã đưa ra các QĐ điều hành hợp lý, phù hợp với biến động của thị trường mang lại hiệu quả cho Công Ty. Tổ chức tốt công tác quản trị doanh thu và chi phí, quản trị công nợ trên toàn Công Ty.

Đến 31/12/2021, BTGD có 02 thành viên và có một là thành viên HDQT nên nắm bắt được đầy đủ chủ trương, định hướng của HDQT; Chủ động trong việc triển khai thực hiện.



Ban kiểm soát thống nhất với báo cáo đánh giá hoạt động của HĐQT, TGD trong năm 2021 về các mặt của Công Ty, trong đó nêu rõ những khó khăn tác động trong năm, những kết quả, tiến bộ đạt được, đồng thời nêu rõ những vấn đề còn tồn tại chưa hoàn thành và đề ra các giải pháp thực hiện trong năm 2022.

BKS cho rằng HĐQT Công Ty đã giám sát chặt chẽ hoạt động của BTGD Công Ty trong việc thực hiện kế hoạch SXKD năm 2021 và lập kế hoạch SXKD năm 2022, công tác thu hồi công nợ, các công tác quản lý và các mặt hoạt động khác. HĐQT, ban điều hành Công Ty đã thực hiện nghiêm túc các nội qui, quy định của Công Ty, bám sát điều lệ, NQ ĐHĐCĐ và NQ HĐQT để thực hiện công việc chuyên môn nhằm thực hiện KH hàng năm của Công Ty. BKS ghi nhận chưa phát hiện được điều gì bất thường trong hoạt động của các thành viên HĐQT, ban Tổng giám đốc.

3. Thẩm định báo cáo

3.1. Thẩm định báo cáo tình hình kinh doanh năm 2021

(Đơn vị: VNĐ)

Một số chỉ tiêu SXKD chính thực hiện năm 2019	
Tổng doanh thu	150.599.101.436
Tổng chi phí	144.153.500.493
Tổng lợi nhuận trước thuế	6.445.600.943
Lợi nhuận sau thuế	5.443.216.811
Lãi cơ bản trên cổ phiếu	1.540

3.2. Kết quả thẩm định báo cáo tài chính năm 2020

3.2.1. Về thực hiện chế độ kế toán và báo cáo tài chính

Ban kiểm soát thống nhất các nội dung báo cáo tài chính hợp nhất năm 2021 của Công Ty đã được kiểm toán bởi đơn vị kiểm toán độc lập là Công ty TNHH hãng kiểm toán AASC. kết quả kiểm toán đã được xác nhận theo B/C quyết toán số: 030322.016/BCTC.FIS2 ngày



03 tháng 03 năm 2022. Ý kiến của kiểm toán viên độc lập về B/C tài chính hợp nhất năm 2021 của Công Ty là ý kiến chấp nhận toàn phần. Báo cáo tài chính hợp nhất đã phản ánh hợp lý, trung thực, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty tại thời điểm 31/12/2021 cũng như kết quả kinh doanh, tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày phù hợp với các chuẩn mực và chế độ kế toán doanh nghiệp Việt nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính.

3.2.2. Tình hình tài chính của Công Ty tại thời điểm 31/12/2021

Tài sản:

Chỉ tiêu	Tiền (VND)
I - Tài sản ngắn hạn:	63.489.945.570
II - Tài sản dài hạn:	42.160.951.553
Tổng tài sản	105.650.897.123

Nguồn vốn:

Chỉ tiêu	Tiền (VND)
I - Nợ phải trả	58.088.980.938
II - Vốn chủ sở hữu	47.561.916.185
Tổng nguồn vốn	105.650.897.123

Trong đó:

Vốn đầu tư chủ sở hữu: 36.000.000.000

Cổ đông (100%): 36.000.000.000

Phần vốn thu được từ đợt chào bán phát hành để tăng vốn điều lệ: Cty đã chào bán hết và thu đủ số tiền 12.496.000.000. Số tiền này Cty dùng trả nợ ngân hàng 10 tỉ còn lại bổ xung



vốn cho KD và đã sử dụng hết vào 15/9/2021. Số cổ phiếu phát hành thêm này đã được đưa vào giao dịch trên sàn.

Về đầu tư xây dựng trụ sở văn phòng Công Ty tại số nhà 473 phố Minh Khai, Quận HBT, HN: Tại thời điểm 31/12/2021 Cty đưa tòa nhà 473 Minh khai vào sử dụng với nguyên giá: 24.277.838.665đ. Tại ngày 31/12/2021 Cty chưa có khách hàng thuê.

- Về các khoản dự phòng:

Số tiền dự phòng nợ phải thu khó đòi tại ngày 31/12/2021 có: 272.939.319đ

Dự phòng giảm giá hàng tồn kho tại ngày 31/12/2020: 562.360.800đ.

- Về công nợ:

+ Công nợ bán hàng:

Tổng công nợ phải thu tại 31/12/2021: 24.007.737.925đ (bằng 134,6%% so với thời điểm 31/12/2020). Nợ phải thu 2021 tăng so với 2020 34,6%

- Về hàng tồn kho:

Tại ngày 31/12/2021, hàng tồn kho toàn Công Ty: 24.303.647.309đ (bằng 176,2% so 31/12/2020) tăng 76,2% so với cùng kỳ năm trước.

III. KẾT LUẬN VÀ KIẾN NGHỊ:

Năm hoạt động 2021, Công Ty cổ phần kho vận & DVTM đã rất nỗ lực trong việc thực hiện các chỉ tiêu ĐHCĐ giao, thực hiện nghiêm túc, đầy đủ nghĩa vụ thuế với ngân sách nhà nước. Hoạt động tài chính lành mạnh, vốn đầu tư của các cổ đông được bảo toàn.

Để tiếp tục phục vụ kịp thời cho công tác quản lý, điều hành Công Ty, Ban kiểm soát kiến nghị một số việc sau:

- Tìm mọi biện pháp: Thông tin, quảng cáo... tìm khách thuê tại 473 Minh Khai nhằm tăng doanh thu.

- Tăng cường công tác quản trị và điều hành, tạo điều kiện để Công Ty phát triển ổn định, đạt và vượt các chỉ tiêu tài chính ĐHCĐ giao, đảm bảo lợi ích hợp pháp tối đa cho Công Ty và các cổ đông Công Ty.



- Tiếp tục tăng cường việc kiểm soát chi phí và kiểm soát công nợ để nâng cao hiệu quả kinh doanh của Công Ty. Quản trị tốt dòng tiền để tiết kiệm tối đa chi phí tài chính. Trích lập dự phòng công nợ theo đúng chế độ quy định.

- Về hàng hoá: Hạn chế tồn kho để giảm thiểu rủi ro và chi phí. Trích lập dự phòng giảm giá hàng tồn kho đúng chế độ quy định.

- Công Ty đã lên sàn gần hai năm nhưng thanh khoản rất thấp và gần như không có giao dịch, cần có chiến lược quảng bá để các nhà đầu tư ngoài biết đến thương hiệu VINATRANCO, nhằm làm cho tính thanh khoản của Công Ty trên sàn được nâng cao.

Trên đây là báo cáo của Ban kiểm soát đã được các thành viên BKS thông qua và nhất trí 100% tại cuộc họp ngày 27/03/2022.

CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN

Chiến lược phát triển trung - dài hạn

Chiến lược phát triển trung và dài hạn của Công ty cổ phần Kho vận và DVTM là trở thành một trong những Công ty hàng đầu và chuyên nghiệp trong các lĩnh vực đầu tư, thương mại và dịch vụ, khẳng định được vị thế thị trường trong nước và quốc tế.

Dựa trên nguyên tắc phát triển An toàn - Linh hoạt - Hiệu quả, định hướng phát triển của chúng tôi gồm:

- Tận dụng triệt để mọi khả năng, thế mạnh của công ty cả về cơ sở vật chất, kinh nghiệm truyền thống, hàng hóa, lực lượng lao động, sự ủng hộ của các cổ đông để ổn định và không ngừng phát triển hoạt động kinh doanh của Công ty.

- Về kinh doanh thương mại tạo mọi điều kiện tốt nhất để Ban điều hành triển khai các kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh đã đề ra, đẩy mạnh tìm kiếm các cơ hội đầu tư và hợp tác kinh doanh trên nguyên tắc có hiệu quả, bảo toàn vốn của Công ty. Giữ vững sự uy tín và đáng tin cậy với khách hàng



- Mạnh dạn đầu tư kho bãi nhà xưởng hiện có, cơ sở vật chất để tăng cường tính chủ động trong việc mở rộng lĩnh vực, thị trường kinh doanh.

- Tiếp tục đổi mới hoàn thiện xây dựng các quy chế trong quản lý, điều hành, tạo môi trường công tâm minh bạch, người lao động phấn khởi tin tưởng, ủng hộ đội ngũ lãnh đạo, quản lý, xây dựng quy chế làm việc và thu nhập hợp lý, công bằng nhằm phát huy tối đa mọi khả năng, đóng góp của người lao động.

- Xây dựng văn hóa doanh nghiệp, tạo niềm tin, sự đoàn kết cởi mở chia sẻ trong công việc, trong chỉ đạo lãnh đạo mọi hoạt động của Công ty. Xây dựng đội ngũ lãnh đạo quản lý có năng lực, phẩm chất tốt, tự tin, chủ động, linh hoạt sáng tạo trong công việc, đặt quyền lợi của công ty, của tập thể lên trên.

- Tiếp tục nâng cao đời sống và thu nhập cho người lao động, cải thiện môi trường làm việc để Vinatranco luôn là môi trường hấp dẫn và nâng cao sức lao động sáng tạo, cống hiến, gắn bó của người lao động với Công ty. Tạo điều kiện làm việc tốt nhất kết hợp với việc đào tạo nội bộ và bên ngoài để nâng cao kỹ năng làm việc và phát triển toàn diện mỗi cá nhân người lao động.

TRÁCH NHIỆM XÃ HỘI VÀ CỘNG ĐỒNG

Trách nhiệm xã hội

Công ty cổ phần Kho vận và DVTM xác định việc gắn liền hoạt động kinh doanh với các hoạt động xã hội là trách nhiệm, đạo đức và cũng là nền tảng văn hóa của Công ty.

Công ty cổ phần Kho vận và DVTM xác định chiến lược phát triển dựa trên nền tảng kiến thức chuyên môn và năng lực của đội ngũ cán bộ. Vì vậy, Công ty không ngừng tăng cường công tác đào tạo, phát triển và nâng cao kỹ năng, kiến thức chuyên môn, nghiệp vụ cho nhân viên, đồng thời chú trọng đầu tư chăm lo sức khỏe, đời sống vật chất và tinh thần



để tạo động lực và cơ hội cho nhân viên phát huy hết khả năng, phát triển bản thân và cống hiến cho Công ty.

Trách nhiệm cộng đồng

Chúng tôi nhận thức rõ trách nhiệm của mình trong việc tham gia đóng góp để xây dựng và phát triển môi trường con người và xã hội Việt Nam. Các hoạt động thiện nguyện, chia sẻ, giúp đỡ những hoàn cảnh khó khăn, kém may mắn trong xã hội. đã trở thành nét đẹp văn hóa của Công ty trong những năm qua.

CÔNG TY CP KHO VẬN VÀ DỊCH VỤ THƯƠNG MẠI



TỔNG GIÁM ĐỐC
Nguyễn Kim Cường

