

**CÔNG TY CP DV Ô TÔ HÀNG XANH  
(HAXACO)**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 32/2023/CV-HAX

Tp.HCM, ngày 16 tháng 01 năm 2023

V/v: Giải trình Kết quả kinh doanh  
Quý 4 năm 2022 và cả năm 2022 Báo cáo tài  
chính Công ty mẹ

Kính gửi: Ủy ban Chứng khoán Nhà nước;  
Sở Giao dịch Chứng khoán Tp.HCM.

Trước hết, Công ty chúng tôi xin chân thành cảm ơn sự hỗ trợ của Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước và Sở Giao Dịch Chứng Khoán TPHCM trong thời gian vừa qua.

Chúng tôi xin giải trình Kết quả kinh doanh Quý 4 năm 2022 và cả năm 2022 Báo cáo tài chính Công ty mẹ so với cùng kỳ năm 2021 của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh (Haxaco) như sau:

**1. Về các chỉ tiêu của Báo cáo tài chính Công ty Riêng:**

Chỉ tiêu	Quý 4 năm 2022	Quý 4 năm 2021	Chênh lệch	% biến động
Doanh thu thuần	1.587.674.605.816	2.060.588.974.917	(472.914.369.101)	(23)%
Giá vốn hàng bán	1.472.659.820.832	1.862.156.782.134	(389.496.961.302)	(21)%
Lợi nhuận kế toán trước thuế	58.423.819.225	159.078.108.832	(100.654.289.607)	(63)%

Chỉ tiêu	Năm 2022	Năm 2021	Chênh lệch	% biến động
Doanh thu thuần	6.607.165.421.199	5.238.224.833.177	1.368.940.588.022	26%
Giá vốn hàng bán	6.147.528.819.459	4.897.106.168.022	1.250.422.651.437	26%
Lợi nhuận kế toán trước thuế	306.298.272.705	204.619.167.020	101.679.105.685	50%

**2. Kết quả kinh doanh của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh Quý 4 năm 2022 và cả năm 2022 Báo cáo tài chính Công ty mẹ có ảnh hưởng bởi một số nguyên nhân chính như sau:**

Trong 9 tháng đầu năm 2022, Thị trường kinh doanh xe ô tô tốt, kinh tế ổn định, lãi suất cho vay thấp và nhà máy đưa ra nhiều chính sách bán hàng hợp lý. Tuy nhiên, Quý 4 năm 2022, chính sách thắt chặt tín dụng làm lãi suất tăng cao, điều kiện giải ngân vốn khó khăn... làm cho người tiêu dùng khó tiếp cận vốn vay khi mua xe, giảm nhu cầu tiêu dùng. Mặt khác, để đạt được kết quả kinh doanh vượt bậc so với năm 2021, Ban lãnh đạo Haxaco đã có các chính sách quản lý và bán hàng phù hợp, cụ thể như sau:

- 1 – Haxaco tập trung đẩy mạnh chiến dịch bán hàng qua các nền tảng mạng xã hội, tổ chức nhiều sự kiện thu hút khách hàng đến Showroom để trải nghiệm các mẫu xe thực tế.
- 2 – Cài tạo và nâng cấp các trang thiết bị, cơ sở vật chất một cách tối ưu nhất nhằm mang lại sự trải nghiệm và hài lòng nhất đến với khách hàng của Haxaco.



3 – Hợp tác chặt chẽ với các ngân hàng lớn để hỗ trợ khách hàng có thể tiếp cận vốn vay nhanh chóng và lãi suất thấp.

Trên đây là giải trình kết quả kinh doanh của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh.

Xin trân trọng cảm ơn!

**CÔNG TY CP DV Ô TÔ HÀNG XANH**  
**CHỦ TỊCH HĐQT**  
  
**ĐỖ TIẾN DŨNG**

032000126-C.T.C.P  
**CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH**  
T.P. HỒ CHÍ MINH