

BÁO CÁO

Tình hình hoạt động kinh doanh năm 2022 và Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2023 của Công ty Cổ phần Công trình Giao Thông Sài Gòn.

(Phục vụ Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023)

- Căn cứ nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên Công ty Cổ phần Công trình Giao Thông Sài Gòn số 01/2022/NQ-ĐHĐCĐ ngày 26/4/2022;
- Căn cứ tình hình thực hiện năm 2022 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn;

Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn báo cáo tình hình hoạt động kinh doanh năm 2022, Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2023 như sau:

A. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2022:

I. Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2022:

1. Kết quả ước thực hiện các chỉ tiêu tài chính - sản xuất kinh doanh:

Căn cứ chỉ tiêu doanh thu, kết quả thực hiện các chỉ tiêu tài chính năm 2022 của Công ty như sau:

Đơn vị: triệu đồng

Stt	Chỉ tiêu	Kế hoạch năm 2022	Thực hiện năm 2022	Tỷ lệ hoàn thành (%)
		(1)	(2)	(3)=(2)/(1)
1	Doanh thu	952.000	1.324.592	139,14%
2	Lợi nhuận (sau thuế)	26.153	27.024	103,33%
3	Cổ tức (%)	7,8%	8,0%	102,56%

Ghi chú: - Số liệu theo BCTC hợp nhất năm 2022 đã kiểm toán.

2. Phân tích, đánh giá tình hình sản xuất kinh doanh và kết quả đạt được:

Trong năm 2022, Thành phố Hồ Chí Minh do ảnh hưởng đại dịch Covid-19, biến động kinh tế thế giới, dẫn đến nền kinh tế hồi phục chậm, vốn đầu tư vào xây dựng hạ tầng giao thông hạn chế. Tuy nhiên, với nỗ lực của Ban lãnh đạo cùng tập thể Công ty đã hoàn thành tốt các chỉ tiêu theo kế hoạch đã đề ra. Cụ thể như sau:

2.1. Về các chỉ tiêu tài chính:

a. Doanh thu:

Mặc dù gặp nhiều khó khăn nhưng tập thể lãnh đạo và người lao động Công ty đã nỗ lực hết mình trong sản xuất kinh doanh để cố gắng hoàn thành nhiệm vụ được giao. Doanh thu đạt được trong năm 2022 là 1.324,592 tỷ đồng, đạt 139,14% so với kế hoạch được giao năm 2022.

b. Lợi nhuận sau thuế: Trong năm 2022 do giá cả vật tư, nhiên liệu liên tục biến động, khan hiếm làm tăng chi phí đầu vào, tăng chi phí vận chuyển ... Ngoài

ra, chi phí đóng bảo hiểm thất nghiệp tăng theo quy định nên đã ảnh hưởng đến lợi nhuận năm 2022. Công ty đạt 27,024 tỷ đồng, đạt 103,33 % kế hoạch năm 2022.

c. Nộp thuế, ngân sách nhà nước: Tương ứng với doanh thu và lợi nhuận đạt được trong năm 2022, Công ty thực hiện tốt công các khoản nộp ngân sách nhà nước theo quy định.

3. Nhận xét, đánh giá chung:

3.1. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:

a. Những mặt làm được:

Công ty đã chủ động thực hiện tốt công tác quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ theo hợp đồng đã ký kết, hoàn thành 100% khối lượng được Chủ đầu tư giao. Trong năm 2022, được Chủ đầu tư bổ sung nguồn vốn cho các hợp đồng đã ký kết nên doanh thu này trong năm 2022 vượt kế hoạch đề ra (đạt 115% kế hoạch 2022).

Cùng với việc tăng tần suất thực hiện vệ sinh mặt đường và sử dụng trang bị xe máy, thiết bị biển báo và đèn chớp cảnh báo giao thông hiện đại nên công tác đảm bảo an toàn giao thông được công ty thực hiện tốt, đảm bảo các tuyến đường luôn sạch đẹp và vệ sinh môi trường.

b. Về những khó khăn và hạn chế:

Công ty đã chủ động ứng vốn thi công trước phần khối lượng phát sinh hợp đồng nhằm đảm bảo giao thông kịp thời, nhưng công tác phê duyệt dự toán điều chỉnh năm 2022 chậm đã ảnh hưởng đến tiến độ thanh toán, kéo dài thời gian thu hồi vốn của Công ty.

Việc ứng dụng khoa học công nghệ còn hạn chế do đơn giá thấp dẫn đến không hiệu quả về mặt kinh tế cho doanh nghiệp.

3.2. Lĩnh vực thực hiện công trình kinh doanh:

a. Những mặt làm được:

Trong năm 2022 Công ty vẫn linh hoạt triển khai thi công một số Dự án đảm bảo tiến độ hợp đồng, duy trì được thương hiệu trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh và được các Chủ đầu tư đánh giá cao. Mặc dù đa số công trình được các Chủ đầu tư triển khai vào quý cuối năm, tuy nhiên với nguồn công trình chuyển tiếp từ các năm trước Công ty đã chủ động huy động nguồn lực triển khai thực hiện các công trình đảm bảo tiến độ, đạt chất lượng, kịp thời ghi nhận doanh thu năm 2022.

Với chủ trương quan tâm tham gia mở rộng thị trường, tham gia thực hiện nguồn vốn nhà nước tại các doanh nghiệp nhờ đó Công ty đã ký kết được một số hợp đồng thi công với chủ đầu tư mới góp phần tạo nguồn công trình thi công trong thời gian tới.

Trong quý IV, Công ty tham dự đấu thầu thực hiện nhiều công trình cào bóc tái sinh nguội mặt đường, các công trình kinh doanh có giá trị lớn góp phần khai thác nguồn lực thiết bị xe máy đã được đầu tư có hiệu quả, tạo việc làm ổn định, đảm bảo đời sống người lao động, góp phần hoàn thành doanh thu năm 2022 và chuyển tiếp cho năm tiếp theo.

b. Về những khó khăn và hạn chế:

- Nhiều công trình vướng mặt bằng thi công chưa triển khai thi công, dẫn đến bị động trong công tác triển khai thi công.

- Tình hình kinh tế diễn biến phức tạp, lạm phát, lãi suất tăng, nguồn vốn đầu tư trung hạn chậm thông qua dẫn đến nguồn công trình mới chưa triển khai nhiều. Bên cạnh đó thị trường có sự cạnh tranh gay gắt nên việc tìm kiếm công trình thi công gặp nhiều khó khăn.

- Năng lực, kinh nghiệm Công ty còn hạn chế khi tham dự các gói thầu có qui mô lớn.

- Một số đơn vị trong Công ty còn chưa chủ động, quan tâm tìm kiếm thị trường để hoàn thành doanh thu được giao.

3.3. Lĩnh vực sản xuất, kinh doanh VLXD:

a. Những mặt làm được:

Trong năm 2022, lĩnh vực sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương nhựa tiếp tục giúp công ty chủ động đáp ứng nhu cầu cho các công trình do công ty thi công, góp phần hoàn thành đạt chất lượng và tiến độ các công trình trọng điểm của Thành phố và cung ứng kịp thời cho nhu cầu sửa chữa thường xuyên, công tác đảm bảo giao thông đường bộ thuộc lĩnh vực cung ứng sản phẩm, dịch vụ công ích.

Bên cạnh đó, Công ty còn tăng cường bán VLXD ra bên ngoài, góp phần tăng doanh thu, lợi nhuận từ lĩnh vực này.

b. Về những khó khăn và hạn chế:

- Sự biến động liên tục tăng về giá vật liệu đầu vào như cát, đá, nhựa đường, khiến cho việc sản xuất gặp nhiều khó khăn; nguồn cung xăng, dầu, nhựa trong nước bị khan hiếm; chi phí vận chuyển bê tông nhựa nóng tăng; sự cạnh tranh gay gắt trên thị trường sản xuất cung ứng bê tông nhựa nóng đã làm doanh thu lĩnh vực này bị sụt giảm đáng kể.

- Về mặt bằng đặt các sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương chưa thực hiện được do pháp lý nhà đất tiếp tục ảnh hưởng đến việc tái đầu tư và giảm tính cạnh tranh của doanh nghiệp.

- Dây chuyền sản xuất bê tông nhựa nóng đã được công ty đầu tư đã lâu, sử dụng công nghệ lạc hậu, chi phí sản xuất lớn nên hiệu quả sản xuất không cao.

3.4. Hoạt động đầu tư:

a. Những mặt làm được:

- Công ty tiếp tục đầu tư xe máy, thiết bị phục vụ thi công, với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp cơ giới hóa trong sản xuất nhằm đáp ứng nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, đảm bảo an toàn trong giao thông và mỹ quan đô thị, góp phần tăng doanh thu, bảo toàn và phát triển nguồn vốn.

- Trong năm 2022, Công ty hoàn thành đầu tư 17 thiết bị (01 xe đào bánh xích; 03 xe ô tô tải tương đương 2 tấn; 03 máy sơn đường tự hành; 10 xe ô tô tự đổ 16 tấn) với tổng giá trị hơn 19,80 tỷ đồng góp phần tăng cường cơ giới hoá trong lĩnh vực sơn tín hiệu giao thông, chủ động vận chuyển bê tông nhựa, vật tư phục vụ kịp thời các công trình thi công, tăng lợi nhuận Công ty.

b. Về những khó khăn và hạn chế:

- Nguồn vốn đầu tư còn hạn chế nên tập trung đầu tư các xe máy thiết bị cần thiết.

II. Công tác lao động – tiền lương:

1. Công tác lao động:

Trong năm 2022, Công ty đã luôn quan tâm đến việc nâng cao đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động. Đảm bảo thu nhập bình quân cao hơn thỏa ước lao động tập thể (tiền lương bình quân đạt 15,34 triệu đồng/người/tháng; thu nhập bình quân người lao động công ty năm 2022 hơn 21,14 triệu đồng/người/tháng). Thực hiện đầy đủ các chế độ chính sách, thực hiện trích nộp BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động đảm bảo đầy đủ, kịp thời theo đúng quy định của Nhà nước. Đồng thời tổ chức thăm hỏi, trợ cấp khó khăn, thực hiện tái ký hợp đồng lao động cho người lao động đủ điều kiện.

2. Công tác pháp chế + an toàn lao động:

- Công ty đặc biệt chú trọng đến việc đảm bảo an toàn lao động cho người lao động, trang bị đầy đủ và đúng chế độ các trang bị bảo hộ lao động, cấp phát bồi dưỡng độc hại cho công nhân lao động. Đồng thời công ty đã mua bảo hiểm an toàn cá nhân cho toàn bộ người lao động.

- Về kiểm tra an toàn - bảo hộ lao động: thường xuyên tổ chức kiểm tra an toàn vệ sinh lao động ở các Xí nghiệp Đường bộ và các Xí nghiệp Công trình. Qua kiểm tra cho thấy các Xí nghiệp đã chấp hành đầy đủ các quy định về an toàn, vệ sinh lao động theo đúng quy định, không có trường hợp vi phạm nào nghiêm trọng phải lập biên bản nhắc nhở, khắc phục.

- Đảm bảo bảo vệ trật tự, an ninh, phòng cháy chữa cháy tại các văn phòng, kho bãi công ty thực hiện tốt, không để xảy ra sự cố trong năm 2022.

B. PHƯƠNG HƯỚNG SẢN XUẤT, KINH DOANH NĂM 2023:

I. Đánh giá tình hình năm 2023:

1. Thuận lợi:

- Các hợp đồng cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ đã ký kết và các hợp đồng từ thị trường các chủ đầu tư truyền thống, Ban quản lý dự án các Quận, huyện, Khu QLDB IV giúp Công ty chủ động thực hiện một phần công việc để ghi nhận doanh thu trong năm 2023.

- Trong những năm qua, Công ty tiếp tục triển khai thi công các công trình đảm bảo tiến độ, chất lượng, mỹ quan đô thị được các Chủ đầu tư đánh giá cao và ngày càng nâng cao uy tín của Công ty trên thị trường Thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận. Đây là một thuận lợi giúp công ty giữ vững thị trường, tìm kiếm thêm nhiều công trình cho năm 2023 và các năm tiếp theo.

2. Khó khăn:

Bên cạnh những thuận lợi trên, hiện nay có những khó khăn mà công ty đã, đang và sẽ gặp phải như sau:

- Giá trị hợp đồng chuyển tiếp sang năm 2023 thấp (chỉ bằng 75% so với năm 2022, 63% so với năm 2021), bên cạnh đó thị trường cạnh tranh ngày càng gay gắt

nên công ty gặp nhiều khó khăn trong việc tìm kiếm công trình thi công, duy trì việc làm ổn định cho người lao động.

- Tình hình kinh tế tiếp tục diễn biến khó lường, bên cạnh tình hình chính trị thế giới bất ổn định gây ra suy thoái trầm trọng và khủng hoảng kinh tế toàn cầu, có khả năng tác động lâu dài đến kinh tế trong nước. Kinh tế khó khăn nên vốn đầu tư vào xây dựng hạ tầng giao thông tiếp tục hạn chế hơn.

- Công ty đang từng bước nâng cao năng lực kinh nghiệm trong lĩnh vực thi công công trình, tuy nhiên vẫn chưa đáp ứng nhanh như kỳ vọng. Kinh nghiệm, năng lực Công ty còn chưa đáp ứng yêu cầu để tham gia thi công các công trình có giá trị lớn, các công trình yêu cầu cao về kỹ thuật thi công như công trình thi công, sửa chữa đường cao tốc.

- Tình hình lạm phát, trượt giá, giá vật tư tăng cao, nguồn cung vật liệu càng ngày càng khan hiếm (đá, cát, sắt thép các loại, nhựa đường) dẫn đến khó khăn trong hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty, tăng chi phí, giảm lợi nhuận.

- Lĩnh vực thi công ngầm hóa cáp điện lực, viễn thông và công trình thi công hệ thống ống cấp nước gần đây ít được triển khai trên địa bàn Thành phố nên chưa tận dụng hết năng lực thi công sẵn có. Trong 3 năm gần đây công ty không có hợp đồng thi công lĩnh vực hệ thống ống cấp nước tiếp tục ảnh hưởng đến việc duy trì năng lực kinh nghiệm của Công ty trong lĩnh vực này.

II. Phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2023:

Từ kết quả sản xuất kinh doanh đạt được trong năm 2022 và dự báo tình hình trong năm 2023, Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn xây dựng phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2023 như sau:

1. Mục tiêu:

- Hoàn thành chỉ tiêu tài chính năm 2023 được đề ra.
- Bảo toàn và phát triển nguồn vốn của doanh nghiệp.
- Đảm bảo sự ổn định trong hoạt động sản xuất kinh doanh và phát triển bền vững.

- Thực hiện tốt công tác chăm lo, nâng cao chất lượng cuộc sống cho người lao động, thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động, đảm bảo thu nhập người lao động cao hơn trong hợp đồng đã ký kết.

2. Các giải pháp thực hiện nhiệm vụ cụ thể:

a. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:

• Mục tiêu:

- Giữ vững thị trường truyền thống: tiếp tục thực hiện tốt các hợp đồng đã ký kết;

- Mở rộng thị trường mới: tham gia công tác quản lý và bảo dưỡng tại địa bàn các quận, huyện, các địa phương bên ngoài thành phố Hồ Chí Minh và các tuyến quốc lộ, cao tốc;

- Cơ giới hóa, ứng dụng khoa học kỹ thuật, công nghệ mới, vật liệu mới trong lĩnh vực quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ.

- Các giải pháp:

- Thực hiện đạt các yêu cầu chất lượng theo quy định về công tác quản lý và bảo dưỡng thường xuyên đường bộ.

- Nghiên cứu áp dụng khoa học, công nghệ mới vào trong công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống đường bộ nhằm đáp ứng yêu cầu ngày càng cao trong thời kỳ mới.

- Xây dựng lại bộ định mức nội bộ cho phù hợp với bộ đơn giá, định mức nhà nước mới được ban hành và phù hợp với đặc thù năng lực xe máy, thiết bị, nhân sự hiện có của Công ty, mang lại hiệu quả cao nhất trong công tác sản xuất kinh doanh.

- Tiếp tục áp dụng công nghệ cao bóc, tái chế mặt đường vào lĩnh vực bảo trì đường bộ.

- Thực hiện tốt công tác đảm bảo an toàn giao thông trong thi công, đặc biệt trong công tác vệ sinh mặt đường, nâng cao uy tín, tiếp tục khẳng định thương hiệu Công ty trên thị trường.

- Tiếp tục nghiên cứu, đầu tư trang bị cơ giới hóa, hiện đại hóa thiết bị trong công tác quản lý và bảo dưỡng hệ thống đường bộ;

b. Công trình kinh doanh:

- Mục tiêu:

- Duy trì thị trường truyền thống;

- Tăng cường tham gia các công trình tại địa bàn các Quận, Huyện; Tập trung quan tâm khai thác tại thị trường các chủ đầu tư có vốn ngoài ngân sách, các đơn vị đầu tư hạ tầng trên địa bàn thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận;

- Tập trung khai thác lĩnh vực công trình đường thủy; Tham gia lĩnh vực công trình cầu, chiếu sáng,...

- Nâng cao năng lực, kinh nghiệm của Công ty để sẵn sàng tham gia các dự án đầu tư hình thức PPP phù hợp.

- Các giải pháp:

- Nghiên cứu xây dựng các cơ chế quản lý tài chính phù hợp để hỗ trợ và nâng cao hiệu quả kinh doanh của các xí nghiệp nói riêng và toàn Công ty nói chung.

- Phát huy vai trò, trách nhiệm của các cá nhân đứng đầu các đơn vị trực thuộc trong công tác tìm kiếm, triển khai thi công công trình.

- Tăng cường công tác tiếp thị, xây dựng thương hiệu.

c. Kinh doanh VLXD:

- Mục tiêu: Nâng cao hơn nữa chất lượng sản phẩm, tăng sức cạnh tranh trên thị trường.

- Các giải pháp:

- Thực hiện di dời trạm đến gần vùng nguyên liệu để ổn định sản xuất; Nghiên cứu đầu tư sử dụng công nghệ mới vào sản xuất bê tông nhựa, chú trọng công tác đảm bảo và nâng cao chất lượng sản phẩm; xây dựng cơ cấu giá thành hợp lý nhằm tăng sức cạnh tranh.

- Thực hiện tốt việc sản xuất cung cấp bê tông nhựa, nhũ tương nhựa phục vụ công tác thi công nội bộ.

d. Kinh doanh, khai thác hệ thống xe máy thiết bị:

- Mục tiêu: khai thác hiệu quả hệ thống xe máy thiết bị của Công ty.
- Các giải pháp:
 - Thực hiện tốt công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống xe máy thiết bị.
 - Điều phối xe máy, thiết bị đảm bảo nhu cầu sản xuất kinh doanh của công ty. Đồng thời mở rộng thị trường cho thuê bên ngoài.
 - Đầu tư xe máy thiết bị hiện đại nhằm đáp ứng nhu cầu và nâng cao hiệu quả sản xuất.

e. Về công tác lao động tiền lương – phát triển nguồn nhân lực:

- Cố gắng chăm lo, nâng cao thu nhập người lao động, thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động.
- Nghiên cứu xây dựng chính sách để thu hút nguồn nhân lực có chuyên môn cao và kế hoạch đào tạo cán bộ tại chỗ để sẵn sàng đảm nhận mọi công trình theo nhu cầu của Công ty không những trong năm 2023 mà cho cả trong dài hạn.
- Tổ chức lớp đào tạo về CEO, CFO, CMO ...nhằm nâng cao trình độ nhân sự, tạo đội ngũ nhân sự kế thừa chất lượng cao.
- Rà soát, tinh gọn bộ máy tổ chức phù hợp tình hình mới.

g. Về công tác đầu tư:

- Chú trọng việc đầu tư xe máy thiết bị phục vụ thi công, với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp cơ giới hóa trong sản xuất, nhằm đáp ứng các nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, đảm bảo an toàn trong giao thông và mỹ quan đô thị, góp phần tăng doanh thu, bảo toàn vốn...

- Thường xuyên rà soát hệ thống xe máy thiết bị, thực hiện thanh lý các thiết bị xe máy đã hư hỏng nặng, đã hoàn tất trích khấu hao, sử dụng không hiệu quả đồng thời sẽ nghiên cứu đầu tư mới các xe máy thiết bị chuyên dùng phục vụ cho công tác thi công, nhằm tăng cường năng lực và mở rộng thị trường kinh doanh (xe cào bóc, xe đào, xe lu, xe thăm BTN, xe tải ...).

3. Tổng hợp các chỉ tiêu doanh thu, tài chính năm 2023:

Đơn vị: triệu đồng

TT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2022	Kế hoạch 2023	Tỷ lệ Kế hoạch 2023/ Kế hoạch 2022 (%)
	(1)	(2)	(3)	(4)=(3)/(2)
1	Doanh thu	952.000	971.000	102%
2	Lợi nhuận sau thuế	26.153	26.414	101%
3	Cổ tức (% x VDL)	7,8%	7,8%	100%

Ghi chú: Lợi nhuận sau thuế đã trích quỹ KHCN.

Giải trình về các chỉ tiêu:

- Đối với chỉ tiêu doanh thu 971.000 tỷ đồng năm 2023 được xây dựng trên quy mô nguồn vốn và dự báo tình hình kinh tế xã hội năm 2023.

+ Đối với lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ: Trong năm 2023 thực hiện hợp đồng giai đoạn 2022-2024, Công ty tích cực tăng cường mở rộng thị trường nhằm tìm kiếm thêm công trình, tăng doanh thu lĩnh vực này.

+ Trong lĩnh vực công trình kinh doanh: Thị trường có sự cạnh tranh gay gắt, nguồn công trình mới chưa được triển khai nhiều nên việc tìm kiếm công trình thi công ngày càng khó khăn. Giá trị hợp đồng chuyển tiếp qua năm 2023 thấp hơn so với các năm trước. Tuy nhiên Công ty cố gắng thực hiện hoàn thành kế hoạch đề ra.

+ Đối với lĩnh vực kinh doanh VLXD: Hiện nay thị trường kinh doanh VLXD có sự cạnh tranh gay gắt, giá vật tư đầu vào (nhựa đường, cát, đá ...) nhiều biến động. Dây chuyền sản xuất bê tông nhựa nóng đã được công ty đầu tư đã lâu, sử dụng công nghệ lạc hậu, chi phí sản xuất lớn nên hiệu quả sản xuất không cao. Về mặt bằng đặt các sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương chưa thực hiện được do pháp lý nhà đất ảnh hưởng đến việc tái đầu tư và giảm tính cạnh tranh của doanh nghiệp.

Bên cạnh sản xuất VLXD phục vụ cho sản xuất, công ty còn tăng cường bán ra bên ngoài nhằm tăng doanh thu từ lĩnh vực này.

- Về chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế năm 2023: Được xây dựng theo kết quả sản xuất kinh doanh năm 2022 và dự báo tình hình kinh tế xã hội cho năm 2023, Công ty phấn đấu mức lợi nhuận sau thuế năm 2023 ước đạt 26,414 tỷ đồng.

- Về mức chi trả cổ tức: Tùy thuộc kết quả kinh doanh năm 2023, Công ty Cổ phần Công trình Giao thông Sài Gòn sẽ cố gắng đảm bảo tỷ lệ chi trả cổ tức không thấp hơn 7,8 %/vốn điều lệ của Công ty.

Trên đây là kết quả sản xuất kinh doanh năm 2022 và phương hướng kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2023 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn.

Trân trọng./.

Nơi nhận:

- Hội đồng quản trị;
- Ban Tổng Giám đốc;
- Ban Kiểm soát;
- Các phòng ban;
- Lưu: VT.



TỔNG GIÁM ĐỐC

Hoàng Anh Giao