

NGHỊ QUYẾT

**Thông qua việc thành lập Phòng Kinh doanh
thuộc Công ty cổ phần Sông Đà 11**

HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÔNG TY CỔ PHẦN SÔNG ĐÀ 11

Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17/06/2020 và các văn bản hướng dẫn thi hành;

Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty cổ phần Sông Đà 11 đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua;

Căn cứ Quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị công ty cổ phần Sông Đà 11;

Căn cứ Báo cáo số 60/SĐ11-TCHC ngày 16/7/2023 của Tổng giám đốc công ty về phương án thành lập phòng Kinh doanh;

Căn cứ ý kiến thống nhất của các thành viên Hội đồng quản trị.

QUYẾT NGHỊ:

Điều 1. Thông qua việc thành lập Phòng Kinh doanh thuộc Công ty cổ phần Sông Đà 11 như sau:

- Nhân sự có 3 người.

- Chức năng, nhiệm vụ.

(Có chức năng nhiệm vụ kèm theo)

- Thời gian: Kể từ ngày 24 tháng 07 năm 2023.

- Công tác cán bộ:


+ Tiếp nhận và ký hợp đồng đối với ông Cù Xuân Hồng; Sinh ngày 02/08/1974, Trình độ chuyên môn Kỹ sư Điện Xí nghiệp; Thạc sĩ Kỹ thuật Tự động hóa, đồng thời thông qua việc bổ nhiệm ông Cù Xuân Hồng giữ chức vụ Phó trưởng phòng Kinh doanh Công ty cổ phần Sông Đà 11.

+ Điều động ông Nguyễn Trường Thịnh, Cử nhân kinh tế, Chuyên viên phòng Tổ chức hành chính đến nhận nhiệm vụ tại Phòng Kinh doanh.

+ Hội đồng quản trị thống nhất giao cho ông **Bùi Thọ Sang** - Phó Tổng giám đốc Công ty cổ phần Sông Đà 11 là người trực tiếp phụ trách, điều hành hoạt động của Phòng Kinh doanh. Ông **Bùi Thọ Sang** có trách nhiệm xây dựng phương án kinh doanh các loại vật tư, thiết bị đảm bảo có hiệu quả, đồng thời thay mặt cho đơn vị thực hiện việc đàm phán và ký kết các hợp đồng mua, bán vật tư thiết bị của công ty theo đúng các quy định của pháp luật Nhà nước và phù hợp với các quy chế, quy định về quản lý của Công ty.



Điều 2. Các ông: Thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc, Trưởng các Phòng, Ban chức năng Công ty, Giám đốc các đơn vị trực thuộc căn cứ Quyết Nghị thực hiện./.

Nơi nhận: 
- Như Điều 2;
- BKS;
- Lưu HĐQT.

**TM HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**



Nguyễn Xuân Hồng



CÔNG TY CỔ PHẦN SÔNG ĐÀ 11 CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 33./2023/QĐ-HĐQT

Hà Nội, ngày 24. tháng 07 năm 2023

QUYẾT ĐỊNH

Về việc thành lập Phòng Kinh doanh
thuộc Công ty cổ phần Sông Đà 11

HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÔNG TY CỔ PHẦN SÔNG ĐÀ 11

Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17/06/2020 và các văn bản hướng dẫn thi hành;

Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty cổ phần Sông Đà 11 đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua;

Căn cứ Quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị công ty cổ phần Sông Đà 11;

Căn cứ Báo cáo số 60/SĐ11-TCHC ngày 16/7/2023 của Tổng giám đốc công ty về phương án thành lập phòng Kinh doanh;

Căn cứ Nghị quyết số 68/2023/NQ-HĐQT ngày 24/7/2023 của Hội đồng quản trị công ty.

QUYẾT ĐỊNH:

Điều 1. Thành lập Phòng Kinh doanh thuộc Công ty cổ phần Sông Đà 11, Kể từ ngày 24 tháng 7 năm 2023.

- Nhân sự của phòng kinh doanh có 3 thành viên.
- Chức năng, nhiệm vụ của phòng kinh doanh

(Có chức năng nhiệm vụ kèm theo)

Điều 2. Các ông: Thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc, Trưởng các Phòng, Ban chức năng Công ty, Giám đốc các đơn vị trực thuộc căn cứ Quyết Định thực hiện./.

Nơi nhận: a

- Như Điều 2;
- BKS;
- Lưu HĐQT.



Nguyễn Xuân Hồng

**CHỨC NĂNG NHIỆM VỤ PHÒNG KINH DOANH
CÔNG TY CỔ PHẦN SÔNG ĐÀ 11**

(Ban hành theo Quyết định số 222../2023/QĐ-HĐQT ngày 24/7/2023)

1. Chức năng:

Phòng Kinh doanh Công ty có chức năng tham mưu, giúp việc cho Hội đồng quản trị và Ban Tổng giám đốc Công ty trong các lĩnh vực như sau:

- Tham mưu công tác tiếp cận, tìm kiếm kiếm thị trường, tiếp thị đấu thầu vật tư thiết bị: Dây cáp ngầm, cột điện, thiết bị trạm biến áp, vật liệu xây dựng, than, xăng dầu...
- Chủ trì công tác mua, bán, thực hiện các hợp đồng liên quan với các đối tác khách hàng.
- Chủ trì công tác lập kế hoạch kinh doanh và triển khai thực hiện các nhiệm vụ trong lĩnh vực kinh doanh vật tư thiết bị trình Ban lãnh đạo Công ty phê duyệt.

2. Nhiệm vụ:

- Nghiên cứu và thực hiện các công việc tiếp cận thị trường
- Đưa ra các chiến lược giới thiệu sản phẩm và việc mở rộng phát triển thị trường
- Lên kế hoạch tổ chức và thực hiện các hoạt động kinh doanh cũng như tính toán báo cáo về giá thành.
- Thực hiện việc theo dõi, đôn đốc tiến độ thực hiện các chiến lược kinh doanh, để đảm bảo được thực hiện đúng quy trình và tiến độ sản xuất sản phẩm với các hợp đồng của khách hàng.
- Đưa ra chiến lược về marketing, đồng thời đưa ra biện pháp nâng cao tính hiệu quả kinh doanh trong thời điểm cụ thể.
- Thu thập thông tin thị trường giá cả mua bán vật tư, thiết bị hoặc máy móc thiết bị để tham mưu, báo cáo Hội đồng quản trị, Ban tổng giám đốc có phương án chỉ đạo triển khai thực hiện kịp thời;
- Dự thảo và đàm phán hoặc phối hợp thoả thuận đàm phán để lãnh đạo Công ty xem xét ký kết hợp đồng kinh tế theo phân cấp với các đối tác.
- Chịu trách nhiệm trước Ban lãnh đạo Công ty về hoạt động phát triển của doanh nghiệp theo thẩm quyền và nhiệm vụ đã được giao.
- Thực hiện các thủ tục mua bán vật tư, thiết bị (xây dựng kế hoạch, lập hồ sơ, biên bản, quyết định trúng thầu, thông báo kết quả, thương thảo hợp đồng...vv theo đúng quy trình mua bán vật tư của công ty đã ban hành).
- Trực tiếp kiểm tra, theo dõi việc mua bán vật tư, thiết bị với các đối tác khách hàng.
- Thực hiện các nhiệm vụ khác khi được Hội đồng quản trị và Tổng giám đốc Công ty giao nhiệm vụ.

