

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ
Ô TÔ HÀNG XANH

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Số: *112*/2024/CV-HAX

TP.HCM, ngày *24* tháng *03* năm 2024

CÔNG BỐ THÔNG TIN ĐỊNH KỲ

Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước;

Kính gửi:

- Sở Giao dịch Chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh.

1. Tên tổ chức : CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

- Mã chứng khoán : HAX

- Địa chỉ : 333 Điện Biên Phủ, Phường 15, Quận Bình Thạnh, TP. HCM

- Điện thoại liên hệ : 028 3512 0026 Fax: 028 3512 0025

- E-mail : haxaco@haxaco.com.vn

2. Nội dung thông tin công bố:

Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô Tô Hàng Xanh công bố thông tin Báo cáo thường niên năm 2023 của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô Tô Hàng Xanh.

3. Thông tin này đã được công bố trên trang thông tin điện tử của công ty vào ngày *24/03*/2024 tại đường dẫn <http://www.haxaco.com.vn/>.

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Tài liệu đính kèm:

- Báo cáo thường niên năm 2023

Đại diện tổ chức

Người đại diện theo pháp luật
(Ký, ghi rõ họ tên, chức vụ, đóng dấu)



ĐỖ TIẾN DŨNG
Chủ tịch HĐQT



CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Vững

Nội lực

Vượt

Vũ môn



BÁO CÁO
THƯỜNG NIÊN





MỤC LỤC

01 THÔNG TIN CHUNG

02 TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

03 BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

04 ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

05 QUẢN TRỊ CÔNG TY

06 BÁO CÁO TÀI CHÍNH NĂM 2023



ĐIỂM NHẤN NĂM 2023



01

THÔNG TIN CHUNG

Thông tin khái quát

Quá trình hình thành và phát triển

Các giải thưởng tiêu biểu

Ngành nghề và địa bàn kinh doanh

Thông tin về mô hình quản trị, kinh doanh
và bộ máy quản lý

Định hướng phát triển

Các rủi ro





THÔNG TIN KHÁI QUÁT

Tên Giao dịch	CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH
Tên Tiếng anh	HANG XANH MOTORS SERVICE JOINT STOCK COMPANY
Địa chỉ	333 Điện Biên Phủ, Phường 15, Quận Bình Thạnh, TP. Hồ Chí Minh
Giấy CNDKDN	0302000126 đăng ký lần đầu ngày 17/05/2000, Đăng ký thay đổi lần thứ 31 ngày 25/10/2023
Số điện thoại	(028) 3512 0026
Số fax	(028) 3512 0025

Vốn điều lệ:
934.275.650.000 đồng



Website	http://www.haxaco.com.vn
Mã cổ phiếu	HAX
Sàn giao dịch	HSX
Logo	

TÂM NHÌN, SỨ MỆNH, GIÁ TRỊ CỐT LÕI

Trở thành **đơn vị tiên phong** trong lĩnh vực phân phối xe sang, **kiến tạo xu hướng và định vị vị thế dẫn đầu thị trường.**

Mang đến cho **khách hàng** trải nghiệm mua sắm đẳng cấp
Giữ chữ "tín" với **đối tác và cổ đông**
Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động cho **nhân viên**



Con người

Haxaco trân trọng đội ngũ nhân viên tận tâm, được đào tạo bài bản và chuyên sâu, bởi họ chính là nền tảng cho mọi thành công của doanh nghiệp.



Uy tín

Haxaco nỗ lực duy trì và củng cố niềm tin của khách hàng, đối tác và cộng đồng bằng sự uy tín và trách nhiệm trong mọi hoạt động.



Linh hoạt

Việt Nam sở hữu thị trường bán lẻ ô tô đầy tiềm năng nhưng cũng biến động không ngừng. Nắm bắt được điều này, Haxaco luôn đề cao sự linh hoạt trong vận hành, tạo nên điểm độc đáo giúp bứt phá so với các đối thủ cạnh tranh.



QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

Ngày 15/10/1999, SAMCO 3 được cổ phần hoá và chuyển thành Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh theo quyết định số 6148/QĐ-UB-KT của UBND TP Hồ Chí Minh với vốn điều lệ là 4,5 tỷ đồng.

Tháng 3/2001: Phát triển thêm hoạt động thiết kế, cải tạo phương tiện xe cơ giới đường bộ.
Tháng 12/2001: Haxaco trở thành Đại lý chính thức của Công ty Trường Hải

Tháng 10/2003, Haxaco phát hành thêm 67.500 cổ phiếu và nâng vốn điều lệ lên 11.250.000.000 đồng.

Ngày 26/12/2006, Haxaco chính thức niêm yết trên Trung tâm Giao dịch chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh.

Khai trương HAXACO Cần Thơ, trở thành Công ty Mẹ của Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ với tỷ lệ sở hữu là 85,89%.

Khai trương Chi nhánh HAXACO Hà Nội tại 46 Láng Hạ, Phường Láng Hạ, Quận Đống Đa, Hà Nội.





QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

Năm đầu tiên trong vòng gần 10 năm qua, Haxaco vươn lên vị trí dẫn đầu các đại lý phân phối xe Mercedes-Benz tại Việt Nam. Thị phần bán xe của Haxaco đạt 38% trong năm 2018 đánh dấu một mốc son lịch sử đáng nhớ đồng thời cũng khẳng định vị trí và thương hiệu hàng đầu của Haxaco.

Haxaco được vinh danh trong Top 50 doanh nghiệp tăng trưởng xuất sắc nhất Việt Nam và Top 500 doanh nghiệp tăng trưởng nhanh nhất Việt Nam năm 2020 do Vietnam Report và báo Vietnamnet tổ chức thực hiện.

Haxaco khai trương chi nhánh Mercedes-Benz tại Cần Thơ với tổng diện tích hơn 4000m². Đây là đại lý thứ 5 của Haxaco trên bản đồ Mercedes-Benz tại Việt Nam và là Showroom Mercedes-Benz đầu tiên ở khu vực Đồng Bằng Sông Cửu Long.

2016

2018

2019

2020

2021

2022

2023

HAXACO đã thực hiện thành công Phương án phát hành cổ phiếu để hoán đổi với cổ phiếu của Công ty Cổ phần sản xuất, thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM (PTM), HAXACO trở thành Công ty mẹ của PTM, chiếm 92,7% tổng số lượng cổ phiếu đang lưu hành của PTM. Hiện nay HAXACO đã tăng vốn tại PTM với tỷ lệ sở hữu là 94,38%. Thành lập Chi nhánh Kim Giang tại 256 Kim Giang, Quận Hoàng Mai, Hà Nội.

Haxaco đã đạt được nhiều giải thưởng, cả 04 Đại lý của Haxaco Điện Biên Phủ, Láng Hạ, Kim Giang và Võ Văn Kiệt đều đạt được các thành tích trong bảng xếp hạng các Đại lý của Mercedes-Benz Việt Nam.

Tiếp tục phát huy vị thế, cả 04 Đại lý của Haxaco Điện Biên Phủ, Láng Hạ, Kim Giang và Võ Văn Kiệt đều vượt xuất sắc chỉ tiêu doanh số bán hàng và nằm trong top đầu đại lý về doanh số bán xe Mercedes-Benz tại thị trường Việt Nam.

Tháng 02/2023, Haxaco thực hiện phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu phát hành với tỷ lệ chuyển đổi 12:100, nâng tổng vốn điều lệ của Công ty lên 719.434.340.000 đồng. Tháng 06/2023, Haxaco tiếp tục nâng tổng vốn điều lệ lên 899.275.650.000 đồng từ việc phát hành cổ phiếu để trả cổ tức. Cùng năm, tháng 10/2023, Haxaco hoàn tất phát hành cổ phiếu cho người lao động (ESOP) với tổng số lượng phát hành là 3.500.000 cổ phiếu, đưa tổng vốn điều lệ lên 934.275.650.000 đồng.

Ngoài ra, ngày 23/9/2023, Haxaco phối hợp cùng Công ty TNHH SAIC Motor Việt Nam khai trương showroom Flaship của MG tại 54 Kinh Dương Vương. Đây là showroom có quy mô lớn và hoành tráng nhất của MG tại Việt Nam



CÁC GIẢI THƯỞNG TIÊU BIỂU



HAX

HAXACO ĐIỆN BIÊN PHỦ

- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2020
- » Xưởng dịch vụ kinh doanh phụ tùng tốt nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng Xe đã qua sử dụng xuất sắc nhất năm 2020
- » Chuyên viên sản phẩm xuất sắc nhất năm 2020
- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2021
- » Showroom của năm 2021
- » Xưởng dịch vụ của năm 2021
- » Xưởng dịch vụ có độ trung thành khách hàng cao nhất năm 2021
- » Đại lý hoạt động tiếp thị xuất sắc nhất năm 2022
- » Xưởng dịch vụ xuất sắc nhất năm 2022
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2022
- » Giải thưởng Nhân viên gắn bó lâu dài với thương hiệu Mercedes-Benz năm 2023

HAXACO KIM GIANG

- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2020
- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2021
- » Xưởng dịch vụ có chỉ số hài lòng khách hàng cao nhất năm 2021
- » Chuyên viên kinh doanh phụ tùng tốt nhất năm 2021
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2021
- » Tư vấn bán xe cho khách hàng trọng điểm xuất sắc nhất năm 2021



CÁC GIẢI THƯỞNG TIÊU BIỂU



HAX

HAXACO VĨ VĂN KIỆT

- » Xưởng dịch vụ kinh doanh phụ tùng qua kênh OTC tốt nhất năm 2020
- » Xưởng dịch vụ kinh doanh phụ tùng tốt nhất năm 2020
- » Trưởng phòng bán xe cho Khách hàng Trọng điểm tốt nhất năm 2020
- » Tư vấn dịch vụ xuất sắc nhất năm 2020
- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2021
- » Xưởng dịch vụ hiệu quả nhất năm 2021
- » Showroom kinh doanh xe ký gửi tốt nhất năm 2021
- » Showroom của năm 2021
- » Chuyên viên sản phẩm xuất sắc nhất năm 2021
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2021
- » Xưởng dịch vụ có độ trung thành khách hàng cao nhất năm 2022;
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2022
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2022
- » Chuyên viên sản phẩm xuất sắc nhất năm 2022
- » Showroom của năm 2023
- » Xưởng dịch vụ có độ trung thành khách hàng cao nhất năm 2023

HAXACO LẮNG HẠ

- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2020
- » Showroom của năm 2020
- » Showroom có chỉ số hài lòng khách hàng cao nhất năm 2020
- » Tư vấn bán xe Mercedes-Maybach xuất sắc nhất năm 2020
- » Đại lý xuất sắc nhất năm 2021
- » Đại lý kinh doanh phụ tùng qua kênh OTC tốt nhất năm 2021
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2021
- » Đại lý kinh doanh xe cho khách hàng trọng điểm xuất sắc nhất năm 2022
- » Đại lý kinh doanh sản phẩm dịch vụ tốt nhất năm 2022
- » Đại lý kinh doanh phụ tùng qua kênh OTC tốt nhất năm 2022
- » Xưởng dịch vụ của năm 2022
- » Tư vấn bán hàng xuất sắc nhất năm 2022
- » Tư vấn dịch vụ xuất sắc nhất năm 2022
- » Xưởng dịch vụ của năm 2023
- » Tư vấn dịch vụ xuất sắc nhất năm 2023
- » Đại lý kinh doanh phụ tùng qua kênh OTC tốt nhất 2023



NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

- ★ Đại lý mua bán xe ô tô
- ★ Dịch vụ sửa chữa, bảo dưỡng, bảo hành các loại ô tô (không gia công cơ khí, tái chế phế thải, xi mạ điện tại trụ sở)
- ★ Bán phụ tùng và các bộ phận phụ trợ của ô tô và xe có động cơ khác
- ★ Đóng mới thùng xe các loại và Sản xuất các chi tiết và phụ tùng cho xe có động cơ (trụ rền, đúc, cán kéo kim loại, dập cắt, gò, hàn sơn, tái chế phế thải kim loại và xi mạ điện)
- ★ Cho thuê xe ô tô
- ★ Đại lý bảo hiểm
- ★ Dịch vụ cứu hộ xe ô tô
- ★ Vận tải hàng hóa bằng đường bộ (trừ khí dầu mỏ hóa lỏng LPG)
- ★ Kinh doanh bất động sản
- ★ Thiết kế, cải tạo phương tiện xe cơ giới đường bộ

ĐỊA BÀN HOẠT ĐỘNG

Với hơn 20 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Ô tô, mạng lưới kinh doanh của HAXACO đang không ngừng được mở rộng. Với 5 đại lý được đặt tại 3 thành phố lớn của Việt Nam là TP. HCM, Hà Nội và Cần Thơ, HAXACO chiếm phần lớn thị phần trong hệ thống đại lý phân phối Mercedes-Benz Việt Nam trong nhiều năm.

Ngoài phân phối Mercedes-Benz, Haxaco đang phát triển phân phối mảng xe MG thông qua đầu tư vào các công ty con và tìm kiếm các cơ hội M&A các công ty cùng ngành. Hiện tại, Haxaco Group có 6 đại lý MG tại các tỉnh thành TP. HCM, Hà Nội, Cần Thơ, Bắc Giang, Haxaco có kế hoạch mở thêm các đại lý MG tại Bắc Ninh, Đồng Nai, Đà Nẵng...mục tiêu đến cuối năm sẽ có 10 đến 12 đại lý MG trên toàn quốc.

5 ĐẠI LÝ TRÊN TOÀN QUỐC



HAXACO ĐIỆN BIÊN PHỦ



HAXACO VÕ VĂN KIẾT



HAXACO LÁNG HẠ



HAXACO KIM GIANG



HAXACO CẦN THƠ





THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

MÔ HÌNH QUẢN TRỊ



ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Là cơ quan có thẩm quyền cao nhất của Công ty, gồm tất cả cổ đông có quyền biểu quyết. Đại hội đồng cổ đông có quyền quyết định những vấn đề thuộc quyền hạn theo quy định của Luật pháp và Điều lệ Công ty. Các cổ đông có quyền tham dự ĐHĐCĐ và thực hiện biểu quyết trực tiếp hoặc thông qua đại diện được ủy quyền



ỦY BAN KIỂM TOÁN

Ủy ban Kiểm toán là cơ quan trực thuộc HĐQT, có chức năng tư vấn và giúp việc cho HĐQT trong việc đảm bảo có được một hệ thống hiệu quả về kiểm soát nội bộ và tuân thủ pháp luật; đáp ứng đầy đủ các yêu cầu về báo cáo tài chính ra bên ngoài, bao gồm các yêu cầu áp dụng cho việc niêm yết trên thị trường chứng khoán theo các quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty.



HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Là cơ quan quản lý Công ty, do ĐHĐCĐ bầu ra. Hội đồng quản trị có toàn quyền nhân danh Công ty quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích, quyền lợi của Công ty, trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ. Hiện tại, Hội đồng quản trị của Công ty có 5 thành viên. HĐQT có trách nhiệm giám sát Giám đốc điều hành và những cán bộ quản lý khác. Quyền và nghĩa vụ của HĐQT do Luật pháp và Điều lệ Công ty, các quy chế nội bộ của Công ty và Nghị quyết ĐHĐCĐ quy định.



BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

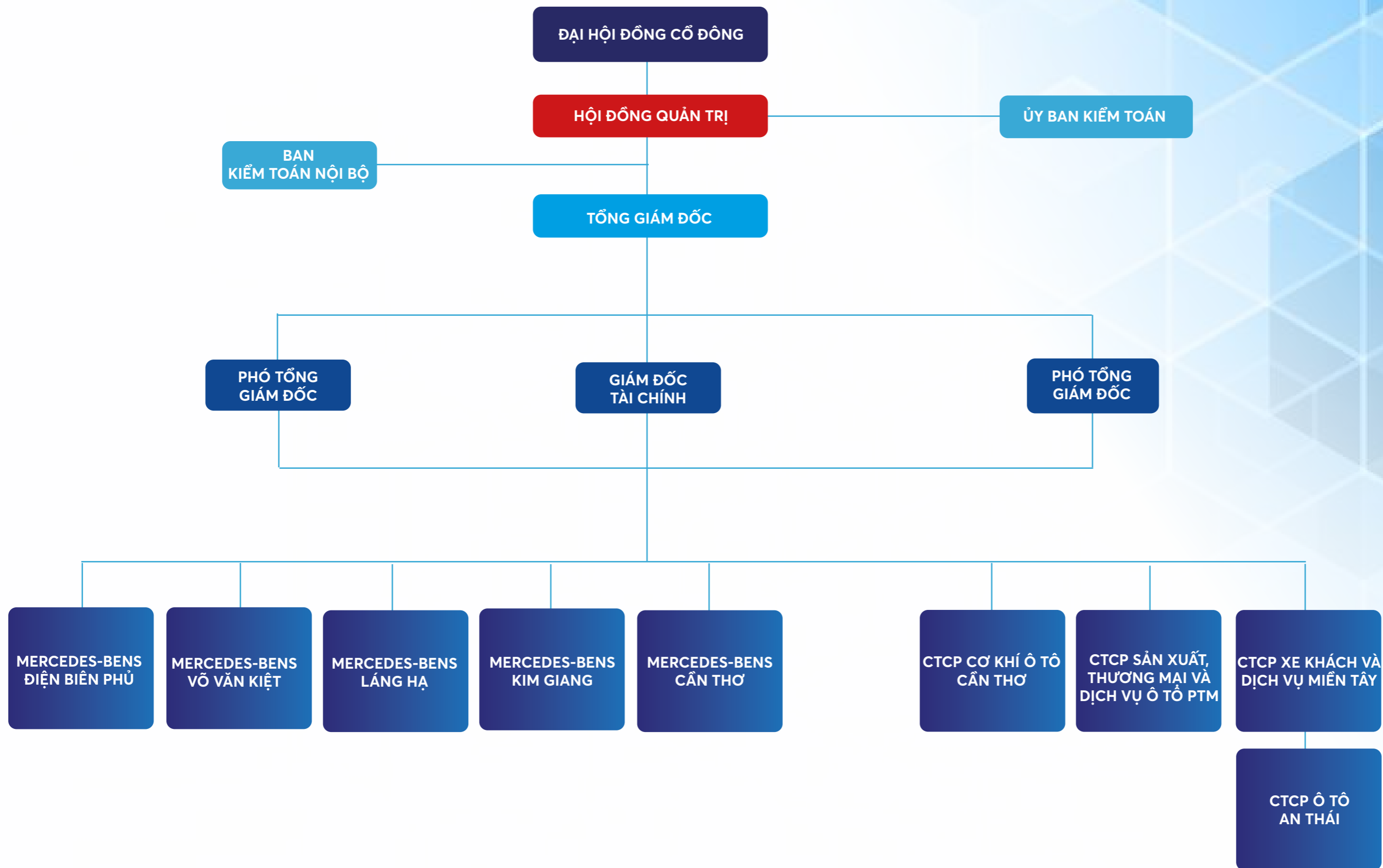
Tổng Giám đốc là người điều hành công việc hàng ngày của Công ty và chịu trách nhiệm trước HĐQT về việc thực hiện các quyết định công tác quản lý, điều hành, nghị quyết, kế hoạch của HĐQT. Phó Tổng Giám đốc là người giúp việc cho tổng Giám đốc, chịu trách nhiệm trước Tổng Giám đốc về các công việc, nhiệm vụ được giao và chịu trách nhiệm cá nhân về hành vi sai phạm trước pháp luật, nhưng Tổng Giám đốc vẫn chịu trách nhiệm chính.





THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

SƠ ĐỒ BỘ MÁY QUẢN LÝ





THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

CÁC CÔNG TY CON

STT	THÔNG TIN
-----	-----------

Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ

1

- Địa chỉ: Số 102 đường Cách Mạng Tháng Tám, P. Cái Khế, quận Ninh Kiều, TP. Cần Thơ
- Lĩnh vực hoạt động: Đại lý mua bán Ô tô và phụ tùng các loại; mua bán phụ tùng, máy móc, thiết bị chuyên ngành Ô tô. Dịch vụ sửa chữa, bảo dưỡng, bảo hành các loại Ô tô.
- Vốn điều lệ: 33.290.930.000 đồng
- Tỷ lệ sở hữu: 85,89%

Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM

2

- Địa chỉ: Số 256, đường Kim Giang, phường Đại Kim, quận Hoàng Mai, Thành phố Hà Nội
- Lĩnh vực hoạt động: Bán buôn Ô tô và xe có động cơ khác; Đại lý Ô tô và xe có động cơ khác; Bán phụ tùng Ô tô và các bộ phận phụ trợ của Ô tô và xe có động cơ khác; Bảo dưỡng và sửa chữa Ô tô, xe máy; Bán phụ tùng và các bộ phận phụ trợ của Ô tô, xe máy; Bán lẻ Ô tô con (loại 12 chỗ ngồi trở xuống); Bảo dưỡng, sửa chữa Ô tô và xe có động cơ khác
- Vốn điều lệ: 42.000.000.000 đồng
- Tỷ lệ sở hữu: 98,32%

STT	THÔNG TIN
-----	-----------

Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây

3

- Địa chỉ: Số 54 Kinh Dương Vương, phường 13, Quận 6, Thành phố Hồ Chí Minh
- Lĩnh vực hoạt động: Đại lý mua bán những dòng sản phẩm xe ô tô mang thương hiệu Nissan; Sửa chữa, bảo hành, bảo dưỡng các loại xe ô tô từ 16 chỗ ngồi trở xuống và kinh doanh phụ tùng ô tô; Đầu tư tài chính
- Vốn điều lệ: 46.250.000.000 đồng
- Tỷ lệ sở hữu: 62,11%

Công ty Cổ phần Ô tô An Thái (*)

4

- Địa chỉ: Số 464 Kinh Dương Vương, phường An Lạc A, Quận Bình Tân, TP. Hồ Chí Minh
- Lĩnh vực hoạt động: Sửa chữa bảo hành xe ô tô, xe cơ giới (không gia công cơ khí tại trụ sở); Mua bán phụ tùng và các bộ phận phụ trợ của xe ô tô; Mua bán xe ô tô, máy móc phụ tùng các loại động cơ nổ; Hàng trang trí nội thất xe ô tô, thiết bị vật tư nông nghiệp (trừ thuốc bảo vệ thực vật); Đại lý mua bán, ký gởi hàng hóa; Sản xuất thân xe có động cơ và rơmooc; Sản xuất chi tiết và phụ tùng xe có động cơ; Sản xuất, mua bán các thiết bị sản phẩm cơ khí; Sản xuất mua bán vật liệu xây dựng (không sản xuất tại trụ sở); Mua bán vật tư, thiết bị, công nghệ máy móc, phụ tùng ngành giao thông; Kinh doanh vận chuyển khách theo hợp đồng bằng xe ô tô; Kinh doanh lữ hành nội địa, quốc tế; Cho thuê kho, bến bãi, nhà xưởng, văn phòng, nhà ở.
- Vốn điều lệ: 30.000.000.000 đồng
- Tỷ lệ sở hữu: 52,35%

(*) Công ty CP Ô tô An Thái là công ty con cấp 2 gián tiếp thông qua công ty con cấp 1 là Công ty CP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây (chiếm 52,35% quyền biểu quyết tại Công ty CP Ô tô An Thái)

CÔNG TY LIÊN KẾT

Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh không có công ty liên kết





ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN



CÁC MỤC TIÊU CHỦ YẾU CỦA CÔNG TY

- » Tiếp tục giữ vững vị thế là nhà phân phối hàng đầu của Mercedes-Benz tại Việt Nam.
- » Trong bối cảnh kinh tế khó khăn, bên cạnh phân phối xe sang, đẩy mạnh phân phối phân khúc ô tô MG – “Đi bằng hai chân để phát triển bền vững”.
- » Tập trung nguồn lực đánh giá, dự báo, chia sẻ thông tin kịp thời về tình hình kinh tế thị trường trong nước và quốc tế để đề ra các giải pháp ứng phó phù hợp với những biến động của thị trường, đảm bảo sự an toàn cho hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.
- » Tăng cường số hóa, quản trị hoạt động và vai trò quản lý của Công ty mẹ tới các đơn vị thành viên
- » Tăng cường quan hệ hợp tác, đầu tư với đối tác, ngân hàng chiến lược.



CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN TRUNG VÀ DÀI HẠN

- » Tập trung nguồn lực vào lĩnh vực cốt lõi của công ty là phân phối ô tô và dịch vụ hậu mãi.
- » Đẩy mạnh mở rộng mạng lưới đại lý phân phối
- » Đa dạng hóa mô hình, dịch vụ, mặt hàng kinh doanh liên quan tới ô tô như cho thuê ô tô, vận chuyển
- » Cải tiến máy móc công nghệ, nâng cấp, đầu tư thiết bị cũng như cơ sở hạ tầng nhằm đảm bảo hoạt động kinh doanh của công ty, mang lại chất lượng dịch vụ chuyên nghiệp.
- » Thực hiện chiến lược phát triển doanh nghiệp xuyên suốt theo hướng hài hòa lợi ích của khách hàng, đối tác, cổ đông, người lao động và giá trị bền vững của công ty.
- » Cam kết tuân thủ, sử dụng hợp lý, bảo vệ, duy trì và tăng cường nguồn nhân lực trong công tác đào tạo nâng cao cùng với trách nhiệm đối với môi trường về chia sẻ đóng góp cho cộng đồng và xã hội



ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN



CÁC MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG (MÔI TRƯỜNG, XÃ HỘI VÀ CỘNG ĐỒNG) VÀ CHƯƠNG TRÌNH CHÍNH LIÊN QUAN ĐẾN NGẮN HẠN VÀ TRUNG HẠN CỦA CÔNG TY

" HAX luôn gắn liền tăng trưởng kinh tế với bảo vệ môi trường và trách nhiệm xã hội - yếu tố tạo nền tảng cho sự thành công lâu dài của Công ty."

Phát triển bền vững

- » Hướng đến môi trường xanh: Haxaco luôn đề cao định hướng phát triển hoạt động kinh doanh thân thiện với môi trường, xã hội và cộng đồng. Chúng tôi cam kết sử dụng hợp lý, bảo vệ và duy trì các nguồn lực thiên nhiên, đồng thời đẩy mạnh công tác bảo vệ môi trường trong mọi hoạt động.
- » Kết nối và nâng cao nhận thức: Haxaco nỗ lực kết nối các công ty con, từng bước thay đổi nhận thức và hành động của cán bộ nhân viên trong việc thực hiện trách nhiệm đối với môi trường và xã hội.

Nâng cao ý thức của nhân viên

- » Haxaco cam kết sử dụng nguồn lực con người một cách hiệu quả và bền vững, đồng thời nâng cao nhận thức và trách nhiệm của nhân viên trong công tác bảo vệ môi trường. Đặc biệt, đối với các bộ phận sửa chữa xe ô tô, thay thế phụ tùng, Haxaco đảm bảo hoạt động theo tiêu chuẩn của các quy định liên quan cũng như của Công ty để giảm thiểu tác động tiêu cực đến môi trường.





CÁC RỦI RO

RỦI RO KINH TẾ

Năm 2023, tình hình kinh tế toàn cầu nói riêng và Việt Nam nói chung tiếp tục đối diện với nhiều khó khăn thách thức. Không chỉ dừng lại ở hậu quả kéo dài của Covid-19, căng thẳng địa chính trị gia tăng ở nhiều khu vực là từ khóa khiến năm 2023 bất ổn hơn bao giờ hết. Trong khi chiến sự Nga – Ukraine vẫn chưa hạ nhiệt, xung đột Israel – Hamas như một cú đánh vào tình trạng mong manh của nền kinh tế toàn cầu, làm dấy lên lo ngại Mỹ, Iran hay một quốc gia vùng Vịnh khác có thể bị kéo vào xung đột, khiến cuộc chơi trên thị trường dầu mỏ có thể thay đổi. Không dừng lại ở đó, các cuộc tấn công giai đoạn cuối năm của lực lượng Houthi nhắm vào các tàu thương mại đi qua Biển Đỏ khiến các chủ tàu phải định tuyến, khiến chi phí vận chuyển tăng gấp 3 (theo Phòng Thương mại Anh), phản ánh vào chi phí đầu vào của doanh nghiệp trong ngắn hạn. Rủi ro vận tải năng lượng và chi phí vận tải sẽ có tác động lan tỏa đáng kể đến giá cả hàng hóa khác, ảnh hưởng đến kế hoạch kiểm soát lạm phát của nhiều khu vực. Theo đó, viễn cảnh giá dầu tăng cao có thể khiến các NHTW giữ vững và duy trì lãi suất cao trong thời gian dài hơn dự kiến. Theo Ngân hàng thế giới (World Bank), tổ chức ghi nhận tăng trưởng kinh tế thế giới năm 2023 đạt 2,1%, thấp hơn mức tăng 3,1% của năm 2022.

Trước tình hình kinh tế thế giới đầy biến động, Việt Nam ghi nhận tăng trưởng GDP đạt 5,05%, thấp hơn so với mục tiêu 6,5% của Quốc hội đặt ra, chỉ cao hơn tốc độ tăng 2,87% và 2,55% của các năm 2020 và 2021 trong giai đoạn 2011-2023. Tuy vậy, nền kinh tế Việt Nam vẫn thể hiện sự ổn định về vĩ mô, kiểm soát lạm phát và sự phục hồi của các hoạt động kinh tế. Đáng chú ý, GDP bình quân đầu người Việt Nam đã vượt mức 4.000 USD, ước đạt 101,9 triệu đồng/người với số xe trung bình trên 1.000 dân đã đạt khoảng 50 xe, bước đầu tạo điều kiện cho xu thế ô tô hóa. Bên cạnh đó, tốc độ đô thị hóa cao cũng như sự gia tăng nhanh chóng của tầng lớp trung lưu tạo nên kỳ vọng nhu cầu tiêu thụ ô tô sẽ bùng nổ trong giai đoạn năm 2025.

Năm 2023 là năm khó khăn đối với các doanh nghiệp sản xuất, phân phối ô tô tại thị trường Việt Nam. Tình hình kinh tế suy thoái, người dân thắt chặt chi tiêu khiến lượng tiêu thụ ô tô giảm sâu bất chấp giá bán nhiều mẫu xe giảm mạnh. Là một trong những doanh nghiệp dẫn đầu phân phối ô tô phân khúc xe sang, Haxaco chịu nhiều ảnh hưởng từ việc thắt chặt chi tiêu của người tiêu dùng. Người tiêu dùng vẫn còn trì hoãn việc mua ô tô trong thời điểm kinh tế khó khăn, có xu hướng giảm mạnh các khoản chi cho các sản phẩm phân khúc cao cấp. Doanh số ngành ô tô sụt giảm thì nguồn thu ngân sách từ thuế, phí cũng giảm mạnh, ảnh hưởng đến các ngành công nghiệp hỗ trợ. Đứng trước thách thức của toàn ngành, ngay từ giữa năm 2023, Haxaco nhận thấy thị trường nhiều khó khăn nên đặt mục tiêu hòa vốn đối với mảng kinh doanh xe, giảm tối đa hàng tồn kho và tập trung khai thác mảng dịch vụ. Chính sách đúng và kịp thời đã giúp Haxaco có kết quả lợi nhuận dương, trong khi không ít công ty cùng ngành thua lỗ. Nhận thức được sức khỏe nền kinh tế sẽ tác động mạnh mẽ đến hoạt động kinh doanh, Haxaco luôn chú trọng đánh giá thị trường thường xuyên, kết hợp với định hướng chiến lược của Công ty, từ đó nhanh chóng đưa ra kế hoạch và hành động, giảm thiểu ảnh hưởng của rủi ro kinh tế.



RỦI RO PHÁP LUẬT

Haxaco hoạt động theo loại hình doanh nghiệp công ty cổ phần, được niêm yết trên Sở giao dịch chứng khoán Hồ Chí Minh (HOSE). Vì thế, Công ty cần đáp ứng các điều kiện niêm yết và duy trì niêm yết theo quy định pháp luật. Đồng thời mọi hoạt động của Công ty được điều chỉnh bởi hệ thống các văn bản quy phạm pháp luật bao gồm: Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, các văn bản pháp luật và các Nghị định, Thông tư hướng dẫn có liên quan.

Trong những năm gần đây, tình hình kinh tế vĩ mô có nhiều biến động, Chính phủ luôn hành động kịp thời, cập nhật, bổ sung, sửa đổi các văn bản pháp luật để hoàn thiện hơn các chính sách, phù hợp với từng giai đoạn. Đặc biệt, với chủ trương thu hút nhà đầu tư nước ngoài, hướng đến thị trường vốn phát triển lành mạnh theo thông lệ quốc tế, các quy định quản trị nhằm minh bạch hóa thông tin được điều chỉnh ngày càng chi tiết, chặt chẽ. Là một trong những công ty hoạt động lâu năm trong ngành, Haxaco luôn theo dõi và cập nhật những quy định mới nhất, có những đánh giá, nhận định phù hợp, và linh hoạt điều chỉnh các kế hoạch để đáp ứng yêu cầu luật định.

Bên cạnh khung pháp lý chung đối với các doanh nghiệp tại thị trường Việt Nam, Haxaco và các doanh nghiệp khác ngành công nghiệp ô tô còn phải tuân thủ các quy định riêng của ngành. Cụ thể, Việt Nam tích cực tham gia cuộc chiến chống biến đổi khí hậu với cam kết giảm lượng phát thải khí nhà kính về 0 (Net Zero) vào năm 2050, theo đó, xây dựng đề án và nhiệm vụ, nội luật hóa các cam kết quốc tế để tổ chức thực hiện. Trong đó, đẩy mạnh hỗ trợ xe sử dụng năng lượng tái tạo, có thể tác động đến mặt trận cạnh tranh giữa các xe xăng truyền thống trên thị trường.

Ngành công nghiệp ô tô ngày càng có vai trò quan trọng khi chính phủ thực hiện các công cụ kích cầu tiêu dùng, do đó, mức độ phức tạp của ngành ngày một nâng cao với sự xuất hiện của nhiều quy định mới và các mô hình kinh doanh mới. Chẳng hạn quy định về thuế trước bạ, quy định về thuế



nhập khẩu và thuế tiêu thụ đặc biệt... Để hạn chế các quy định mới có ảnh hưởng trực tiếp đến hoạt động kinh doanh, Haxaco luôn chú trọng theo dõi chặt chẽ thay đổi trong chính sách và đánh giá mức độ ảnh hưởng. Song song đó, kiểm tra và đánh giá định kỳ để cải thiện tiêu chuẩn dịch vụ và tối ưu hóa hệ thống mạng lưới nhằm giải quyết các rủi ro tiềm ẩn.

Bên cạnh các quy định ảnh hưởng do đặc thù ngành, với đặc trưng cần không gian để trưng bày, các đại lý ô tô còn chịu ảnh hưởng bởi chi phí đầu tư và chi phí thuê mặt bằng. Những thay đổi chính sách liên quan đến tiền thuê đất hoặc siết chặt room tín dụng đối với bất động sản có thể là yếu tố trọng yếu ảnh hưởng mà các công ty cần quan tâm. Để phòng ngừa rủi ro, Haxaco luôn theo dõi biến động kinh tế vĩ mô, đọc hiểu Luật đất đai vừa được ban hành, để chuẩn bị đầy đủ nguồn lực tài chính trước rủi ro.



CÁC RỦI RO

RỦI RO CẠNH TRANH

Sự cạnh tranh trong ngành ô tô tại Việt Nam đang diễn ra vô cùng gay gắt và phức tạp, với sự hiện diện của nhiều thương hiệu ô tô đến từ khắp nơi trên thế giới, từ các dòng xe phổ thông đến cao cấp, cũng như sự xuất hiện của các dòng xe mới như xe điện. Điều này tạo ra một thị trường đa dạng về lựa chọn cho người tiêu dùng nhưng đồng thời cũng đặt ra thách thức lớn cho các doanh nghiệp hoạt động trong ngành, trong đó có Haxaco. Haxaco không chỉ phải cạnh tranh về giá cả mà còn cần chú trọng đến chất lượng sản phẩm, dịch vụ hậu mãi, và khả năng đổi mới công nghệ để đáp ứng xu hướng tiêu dùng hiện đại và

ngày càng khắt khe của khách hàng. Cạnh tranh không chỉ đến từ các thương hiệu lâu đời và đã được khẳng định trên thị trường mà còn từ các thương hiệu mới nổi với chiến lược giá cả linh hoạt và áp dụng công nghệ mới. Để tồn tại và phát triển trong môi trường cạnh tranh khốc liệt này, Haxaco liên tục nâng cao năng lực cạnh tranh thông qua việc đầu tư vào nghiên cứu và phát triển, cải tiến quy trình dịch vụ, và mở rộng thị trường, đồng thời tận dụng các cơ hội từ sự thay đổi của chính sách và quy định pháp luật để tối ưu hóa lợi thế cạnh tranh của mình.

RỦI RO LÃI SUẤT

Năm 2023, kinh tế thế giới đối mặt nhiều khó khăn, thách thức và căng thẳng địa chính trị diễn biến khó lường. Xu hướng lạm phát tuy có hạ nhiệt nhưng vẫn neo ở mức cao, nhiều nền kinh tế lớn duy trì chính sách tiền tệ thắt chặt, lãi suất tăng cao. Tại Việt Nam, để ứng phó với lạm phát và điều tiết vĩ mô, Ngân hàng Nhà nước (NHNN) đã điều chỉnh giảm lãi suất 4 lần với mức giảm từ 0,5% - 2%/năm, mặt bằng lãi suất huy động và cho vay giai đoạn cuối năm có xu hướng hạ nhiệt. Câu tín dụng năm 2023 vẫn ở mức thấp dẫn đến tình trạng dư thừa vốn tại các Ngân hàng thương mại (NHTM). Hiện nay lãi suất cho vay bình quân đạt từ 8,3 - 10,5%/năm, đối với vay ngắn hạn bình quân trong lĩnh vực ưu tiên khoảng 3,8%.

Là công ty hoạt động trong lĩnh vực thương mại, còn là thương mại sản phẩm cao cấp, cơ cấu nguồn vốn của Haxaco được tài trợ phần lớn từ

nợ vay (hệ số nợ trên Tổng tài sản là 62,43% - năm 2022). Do đó, bất cứ biến động nhỏ nào về lãi suất cũng sẽ ảnh hưởng đến chi phí tài chính, chi phí hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Tuy nhiên, trước tình hình khó khăn của thị trường ô tô, Haxaco chủ động cơ cấu lại nguồn vốn, giảm mạnh nợ vay và tái toán trái phiếu, đảm bảo năng lực tài chính lành mạnh, ổn định (hệ số nợ trên Tổng tài sản là 41,98% - năm 2023). Kết quả trên đến từ quá trình Haxaco xem xét kế hoạch đối với vay nợ ngắn hạn, đòn bẩy tài chính và dự phòng tài chính phù hợp cho từng giai đoạn sắp tới. Bên cạnh đó, Ban lãnh đạo Công ty tích cực theo dõi tình hình lãi suất để có những chiến lược tài trợ phù hợp với bối cảnh chung và hoạt động sản xuất kinh doanh, từ đó duy trì một cơ cấu tài chính an toàn, ổn định, giúp Công ty phát triển bền vững.

RỦI RO KHÁC

Bên cạnh những rủi ro trên, các rủi ro bất khả kháng Công ty phải đối mặt như thiên tai, hỏa hoạn, cháy nổ, dịch bệnh, ... luôn được Công ty xem xét và đánh giá. Các rủi ro không thể dự báo này có thể ảnh hưởng đáng kể đến nhân sự, tài sản, tình hình hoạt động chung của Công ty

Để giảm thiểu tối đa ảnh hưởng từ những rủi ro không thể kiểm soát, Haxaco thực hiện chặt chẽ các biện pháp phòng cháy, chữa cháy, cứu hộ và cứu nạn,... Công ty thường xuyên kiểm tra các thiết bị, hệ thống để đảm bảo sự hoạt động trong trường hợp khẩn cấp. Đồng thời, phối hợp nâng cao nhận thức thông qua các hoạt động huấn luyện, diễn tập nhằm trang bị các kỹ năng cần thiết để xử lý kịp thời và chu đáo các tình huống xảy ra bất ngờ đối với Công ty.

Ngoài ra, để bảo vệ người lao động và tài sản, Công ty đã mua bảo hiểm cho nhân viên và toàn bộ tài sản công ty. Bảo hiểm này giúp đảm bảo rằng khi xảy ra sự cố, Công ty có nguồn lực tài chính để xử lý và giảm thiểu thiệt hại không đáng có. Điều này không chỉ làm tăng khả năng ứng phó với những tình huống bất ngờ mà còn giữ cho hoạt động kinh doanh của Công ty ổn định và bền vững.



02

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh

Tổ chức nhân sự

Tình hình đầu tư, thực hiện dự án

Tình hình tài chính

Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu

Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội của Công ty





TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH TRONG NĂM

Đơn vị tính: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022 Thực hiện	Năm 2023		% TH 2023/ TH 2022
			Thực hiện		
1	Doanh thu thuần	6.775.200	3.981.922		58,77%
2	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	259.684	18.973		7,31%
3	Lợi nhuận trước thuế	300.099	48.131		16,04%
5	Lợi nhuận sau thuế	239.733	37.056		15,46%

Năm 2023, bức tranh thị trường xe sang có nhiều nét âm ảm, phản ánh những biến động phức tạp của nền kinh tế toàn cầu và trong nước. Dư âm hậu Covid-19 vẫn còn hiện hữu, với lạm phát dai dẳng từ chính sách nới lỏng tiền tệ kéo dài, cộng hưởng với bất ổn địa chính trị tăng cao, đã giáng đòn mạnh vào niềm tin tiêu dùng và đẩy lạm phát lên cao. Tại thị trường nội địa, sức mua yếu do lạm phát, trong khi mức giảm lãi suất chưa đủ hấp dẫn, là rào cản lớn cho phân khúc xe sang. Áp lực chi tiêu cho nhu cầu thiết yếu khiến người tiêu dùng cân nhắc trước quyết định mua sắm những sản phẩm cao cấp, dẫn đến sự sụt giảm doanh số đáng kể của các thương hiệu xe sang. Chịu ảnh hưởng từ bối cảnh kinh tế nói chung và khó khăn ngành nói riêng, Haxaco ghi nhận doanh thu thuần năm 2023 đạt 3.981.922 triệu đồng, giảm hơn 40% so với cùng kỳ, lợi nhuận trước thuế và sau thuế lần lượt đạt 48.131 triệu đồng (kế hoạch 310.000 triệu đồng) và 37.056 triệu đồng, ghi nhận giảm hơn 80% so với năm 2022. Kết quả này đến từ nỗ lực không ngừng của ban

lãnh đạo và toàn thể nhân viên, trong bối cảnh không ít công ty cùng ngành thua lỗ, việc vẫn còn duy trì lợi nhuận là điều mà Haxaco cảm thấy tự hào.

Về cơ cấu doanh thu, nhận thấy mảng kinh doanh xe khó khăn bởi kinh tế vĩ mô và mức độ cạnh tranh khốc liệt, Haxaco tập trung khai thác mảng dịch vụ sửa chữa và bán phụ tùng. Theo đó, mảng dịch vụ có xu hướng tăng 1,81% cùng kỳ, gia tăng tỷ trọng trong cơ cấu. Doanh thu các hoạt động khác cũng ghi nhận tăng hơn 10 tỷ, tương đương 76,88%. Rõ ràng, chính sách đúng đắn và kịp thời đã mang lại lợi nhuận tích cực cho Haxaco.

DOANH THU THUẦN

3.981,92

(Tỷ đồng)

LỢI NHUẬN TRƯỚC THUẾ

48,13

(Tỷ đồng)

CƠ CẤU DOANH THU

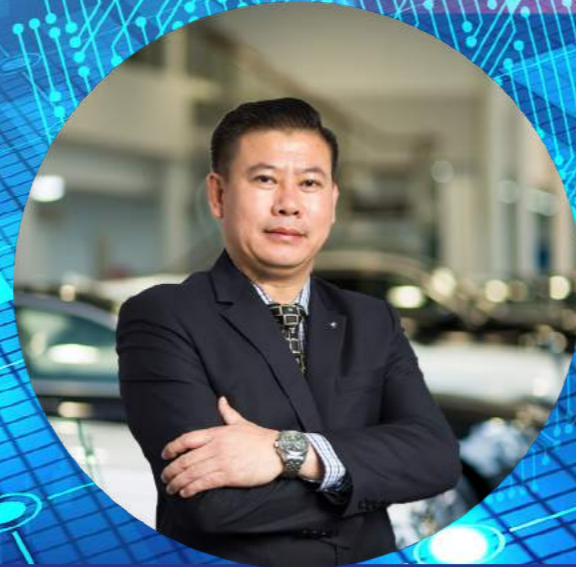
Đơn vị tính: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu Hợp nhất	Năm 2022		Năm 2023		% TH 2023/ TH 2022
		Giá trị	Tỷ trọng(%)	Giá trị	Tỷ trọng(%)	
1	Doanh thu kinh doanh xe	6.255.453	92,33%	3.442.611	86,46%	55,03%
2	Doanh thu dịch vụ sửa chữa và bán phụ tùng	506.203	7,47%	515.354	12,94%	101,81%
3	Doanh thu hoạt động khác	13.544	0,20%	23.957	0,60%	176,88%
	Tổng cộng	6.775.200	100,00%	3.981.922	100,00%	58,77%





TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



DANH SÁCH BAN ĐIỀU HÀNH

STT	Thành viên	Chức vụ
1	Bà Nguyễn Thị Ngọc Bích	Tổng Giám đốc
2	Ông Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc
3	Ông Trần Văn Mỹ	Phó Tổng Giám đốc
4	Bà Nguyễn Thị Thanh Hằng	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng

(*) Tính tại ngày 31/12/2023

NHỮNG THAY ĐỔI BAN ĐIỀU HÀNH TRONG NĂM 2023

Trong năm 2023, Haxaco không có sự thay đổi trong Ban điều hành





TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

LÝ LỊCH BAN ĐIỀU HÀNH



BÀ NGUYỄN THỊ NGỌC BÍCH
Tổng Giám đốc

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Quản trị Kinh doanh.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2000 - 2006	Công ty TNHH Saigon Ô tô	Trưởng phòng Chăm sóc Khách hàng
2007 - 2015	Công ty TNHH Mercedes-Benz Việt Nam	Trưởng phòng cấp cao Quản lý và Phát triển đại lý
2015 - 2017	Công ty TNHH Mercedes-Benz Việt Nam	Trưởng phòng cấp cao Phòng Kinh doanh xe
2017 - 01/10/2018	CTCP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Giám đốc Đại lý HAXACO Điện Biên Phủ
02/10/2018 - 02/4/2021	CTCP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Phó Tổng Giám đốc
02/04/2021 - Nay	CTCP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Đại lý HAXACO Điện Biên Phủ.

Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Không có

Số cổ phần nắm giữ tại ngày 16/02/2024: 1.285.625 cổ phần, chiếm 1,37% vốn điều lệ.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm 16/02/2024 của những người có liên quan: Không có



ÔNG TRẦN QUỐC HẢI
Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc

Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Cơ khí.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
05/1999 - 02/2000	Công ty CCL Sài Gòn	Kỹ thuật viên
02/2000 - 9/2000	Công ty FIMEXCO	Nhân viên kinh doanh
09/2000 - 06/2005	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Cố vấn Dịch vụ
06/2005 - 12/2006	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Phó phòng Dịch vụ
12/2006 - 08/2011	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Trưởng phòng Dịch vụ
08/2011 - 10/2013	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Giám đốc Dịch vụ
10/2013 - 04/2016	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Phó Tổng Giám đốc phụ trách Chi nhánh Võ Văn Kiệt kiêm Giám đốc Dịch vụ
04/2016 - nay	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Đại lý HAXACO Võ Văn Kiệt

Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Chủ tịch HĐQT CTCP Cơ khí Ô tô Cần Thơ, Thành viên HĐQT CTCP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây, Chủ tịch HĐQT CTCP Ô tô An Thái

Số cổ phần nắm giữ tại ngày 16/02/2024: 2.294.505 cổ phần, chiếm 2,46% vốn điều lệ.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm 16/02/2024 của những người có liên quan: Nguyễn Thị Ngân Hà (Vợ) - nắm giữ 250.800 cổ phần, tỷ lệ sở hữu 0,27% vốn điều lệ.



TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

LÝ LỊCH BAN ĐIỀU HÀNH



ÔNG TRẦN VĂN MỸ
Phó Tổng Giám đốc

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kinh tế phát triển.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2017 - 2021	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Giám đốc Đại lý HAXACO Kim Giang
06/2021 - nay	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Phó Tổng Giám đốc

Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Tổng Giám đốc CTCP Sản xuất thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM

Số cổ phần nắm giữ tại ngày 16/02/2024: 1.851.750 cổ phần, chiếm 1,98% vốn điều lệ.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm 16/02/2024 của những người có liên quan: Lê Minh Hà (vợ) – nắm giữ: 1.695 cổ phần, tỷ lệ sở hữu 0,002% vốn điều lệ.



BÀ NGUYỄN THỊ THANH HẰNG
Giám đốc tài chính kiêm Kế toán trưởng

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kế toán.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2017 - 2020	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Trưởng phòng Tài chính - Kế toán
2020 - nay	Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng

Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác: Thành viên HĐQT CTCP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây và CTCP Cổ phần Ô tô An Thái

Số cổ phần nắm giữ tại ngày 16/02/2024: 656.875 cổ phần, chiếm 0,7% vốn điều lệ.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm 16/02/2024 của những người có liên quan: Không có





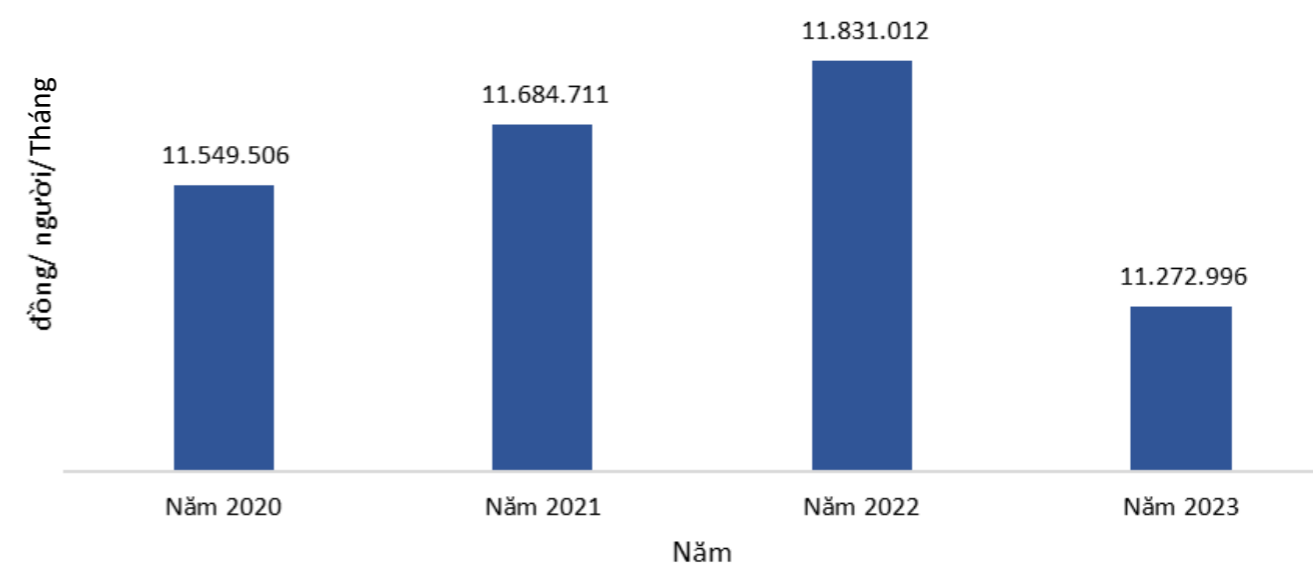
SỐ LƯỢNG CÁN BỘ, NHÂN VIÊN

STT	Chỉ tiêu - Công ty mẹ	Năm 2023	
		Số lượng (người)	Tỷ trọng (%)
I	Theo trình độ lao động	962	100,00%
1	Trình độ Đại học và trên Đại học	448	46,57%
2	Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp	246	25,57%
3	Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật	122	12,68%
4	Lao động phổ thông	146	15,18%
II	Theo giới tính	962	100,00%
1	Nam	683	71,00%
2	Nữ	279	29,00%
III	Theo thời hạn HĐLĐ	962	100,00%
1	Hợp đồng ngắn hạn dưới 1 năm	213	22,14%
2	Hợp đồng có thời hạn 1 đến 3 năm	364	37,84%
3	Hợp đồng không xác định thời hạn	385	40,02%
TỔNG CỘNG		962	100,00%

THU NHẬP BÌNH QUÂN

Chỉ tiêu - Công ty mẹ	Năm 2020	Năm 2021	Năm 2022	Năm 2023
Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng)	11.549.506	11.684.711	11.831.012	11.272.996

Thu nhập bình quân của người lao động trong giai đoạn 2020 - 2023





TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ



Về Chính sách đào tạo

Người lao động là tài sản quý giá nhất và là trung tâm vận hành mọi nguồn lực và hoạt động của tổ chức. Với Haxaco, việc đào tạo không chỉ là hình thức đầu tư cho Công ty mà còn nhằm mục tiêu phát triển bản thân cho người lao động. Haxaco tập trung đào tạo nhân viên trẻ tiềm năng và cán bộ kế thừa để xây dựng đội ngũ quản lý chất lượng cho Công ty. Do đó, Công ty luôn chú trọng triển khai các khóa học nâng cao năng lực chuyên môn cho đội ngũ kinh doanh và quản lý sự thay đổi cho toàn thể nhân viên để thích nghi với xu thế mới. Bên cạnh đó, Công ty còn triển khai chương trình đào tạo cán bộ nguồn, tập trung tìm kiếm, đào tạo nhân viên trẻ tiềm năng và cán bộ kế thừa để xây dựng đội ngũ quản lý chất lượng cho Công ty.



Về Chính sách tuyển dụng

Haxaco luôn xem con người là nhân tố cốt lõi của tổ chức. Vì thế, nhân sự được tuyển dụng không chỉ nhằm đáp ứng yêu cầu công việc hiện tại mà còn là nhân tố để phát triển trong tương lai. Haxaco thực hiện công tác tuyển dụng có chiến lược và đầu tư hợp lý. Xây dựng quy trình chặt chẽ và nâng cao tiêu chuẩn tuyển dụng, nhằm chọn lựa các ứng viên ưu tú để cùng Công ty dẫn dắt sự thay đổi. Việc tuyển dụng được công bố công khai trên website công ty, các trang đưa tin tuyển dụng, mạng xã hội,... nhằm tăng độ phủ sóng thương hiệu Haxaco, thông qua đó thu hút được nhiều ứng viên hơn. Đối với mỗi vị trí, chức danh khác nhau Công ty sẽ có những tiêu chí tuyển dụng phù hợp, đi kèm với chế độ lương thưởng rõ ràng. Quy trình tuyển dụng linh hoạt, tuân thủ nguyên tắc minh bạch và khách quan, đảm bảo tính công bằng cho mọi ứng viên. Tính đến năm 2023, Haxaco đang đồng hành cùng 962 người lao động.



Môi trường công việc và chế độ việc làm

Haxaco xác định 3 yếu tố cần đảm bảo "an toàn lao động – dụng cụ lao động – môi trường lao động". Thứ nhất, luôn đảm bảo trang bị đầy đủ các phương tiện bảo hộ lao động, đặt sức khỏe và sự an toàn của người lao động lên hàng đầu. Thứ hai, đảm bảo người lao động có dụng cụ làm việc, trang thiết bị cần thiết với chất lượng đảm bảo theo quy định. Thứ ba, điều kiện vệ sinh xung quanh khu vực làm việc phải an toàn đối với sức khỏe, đáp ứng các quy định môi trường làm việc theo quy định hiện hành của Nhà nước.

Haxaco đảm bảo thực hiện nghiêm chỉnh chính sách của người lao động được quy định trong Luật Lao động và Luật bảo hiểm xã hội. Cụ thể, đảm bảo đúng nguyên tắc trong thiết lập hợp đồng làm động, thực hiện thanh toán đầy đủ BHXH, BHYT cho người lao động 100%, đảm bảo đầy đủ và hoàn thiện chính sách đối với lao động nữ như thai sản, nghỉ khám thai.



Chính sách lương, thưởng, phúc lợi, đãi ngộ

Căn cứ vào Nghị định 38/2022/NĐ-CP được ban hành ngày 01/07/2022, Công ty tuân thủ chi trả theo đúng quy định Nhà nước, đảm bảo tính công bằng và minh bạch trong công tác xây dựng chính sách lương. Bên cạnh đó, để gia tăng động lực thăng tiến cho người lao động, Công ty lên kế hoạch lộ trình tăng lương. Đi cùng đó là chính sách trả lương theo hiệu quả công việc thay vì khuyến khích tăng ca ngoài giờ, tạo động lực để gia tăng năng suất. Theo thống kê, thu nhập bình quân của một người lao động năm 2023 là 11,2 triệu đồng/tháng. Mặt khác, Công ty chú trọng công tác khám sức khỏe định kỳ cho người lao động hằng năm. Hơn nữa, Haxaco tạo điều kiện cho người lao động tham gia các hoạt động vui chơi như tổ chức thể dục thể thao nội bộ, hoạt động văn nghệ nội bộ nhằm gia tăng tinh thần đoàn kết trong toàn thể nhân viên, chăm sóc đời sống tinh thần của nhân viên.



TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN



HOẠT ĐỘNG ĐẦU TƯ CỦA HAXACO GROUP TRONG NĂM 2023

Trong năm 2023, Haxaco tăng cường hoạt động đầu tư mở rộng đại lý MG tại các công ty con với chủ trương “đi bằng hai chân” – Một chân phân phối xe sang và một chân là các dòng xe khác, nổi bật là MG. Cụ thể:

- Tháng 09/2023, Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây chính thức khai trương đại lý MG Kinh Dương Vương. Đây là showroom có quy mô lớn và hoành tráng nhất của MG tại Việt Nam.
- Tháng 11/2023, HAXACO thông qua đề xuất, chủ trương mở thêm các Đại lý, Chi nhánh kinh doanh xe MG tại các Công ty con.
- Tháng 01/2024, Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM chính thức khai trương Đại lý Premium MG Bắc Giang. Đại lý đạt tiêu chuẩn toàn cầu 3S Premium với quy mô 4.000 m2 trong đó dành 1.000 m2 để làm không gian trưng bày xe.
- Tháng 03/2024, Công Ty Cổ Phần Cơ Khí Ô Tô Cần Thơ chính thức khai trương Đại lý Premium MG Cần Thơ. MG Cần Thơ là đại lý chính hãng đạt tiêu chuẩn Premium lớn nhất khu vực Đồng Bằng Sông Cửu Long.

TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH CÁC CÔNG TY CON, CÔNG TY LIÊN KẾT

Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022	Năm 2023	% Năm 2023/ Năm 2022
1	Tổng giá trị tài sản	12.591	86.929	690%
2	Doanh thu thuần	6.993	16.170	231%

Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022	Năm 2023	% Năm 2023/ Năm 2022
1	Tổng giá trị tài sản	182.049	189.912	104%
2	Doanh thu thuần	275.694	263.639	96%

Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022	Năm 2023	% Năm 2023/ Năm 2022
1	Tổng giá trị tài sản	86.104	129.629	151%
2	Doanh thu thuần	27.751	107.007	386%

Công ty Cổ phần Ô tô An Thái

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022	Năm 2023	% Năm 2023/ Năm 2022
1	Tổng giá trị tài sản	97.399	48.232	50%
2	Doanh thu thuần	347.436	141.253	41%



TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

ĐVT: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu - Hợp nhất	Năm 2022	Năm 2023	% Năm 2023/ Năm 2022
1	Tổng giá trị tài sản	2.578.650	2.006.288	77,80%
2	Doanh thu thuần	6.775.200	3.981.922	58,77%
3	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	259.684	18.973	7,31%
4	Lợi nhuận khác	40.415	29.158	72,15%
5	Lợi nhuận trước thuế	300.099	48.131	16,04%
6	Lợi nhuận sau thuế	239.733	37.056	15,46%

Chỉ tiêu - Hợp nhất	ĐVT	Năm 2022	Năm 2023
Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
Hệ số thanh toán ngắn hạn	Lần	1,11	1,28
Hệ số thanh toán nhanh	Lần	0,37	0,45
Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	62,43%	41,98%
Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	166,14%	72,36%
Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
Vòng quay hàng tồn kho	Vòng	7,66	4,21
Vòng quay tổng tài sản	Vòng	3,51	1,74
Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Doanh thu thuần (ROS)	%	3,54%	0,93%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Vốn chủ sở hữu bình quân (ROE)	%	28,56%	3,47%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/ Tổng tài sản bình quân (ROA)	%	12,43%	1,62%
Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh/ Doanh thu thuần	%	3,83%	0,48%

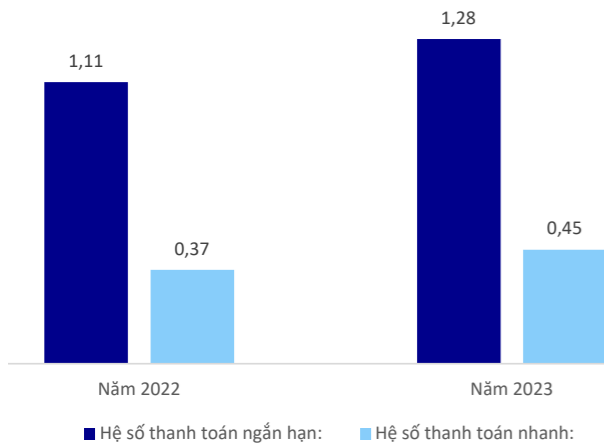




TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

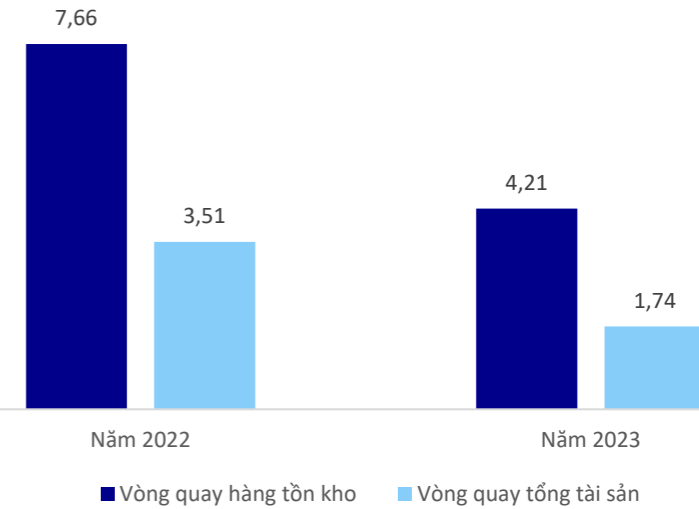
Chỉ tiêu về khả năng thanh toán

Thời điểm cuối năm 2023, các chỉ tiêu khả năng thanh toán có xu hướng tăng so với năm 2022, cụ thể hệ số thanh toán ngắn hạn và hệ số thanh toán nhanh của Công ty lần lượt tăng 0,17 lần và 0,08 lần cùng kỳ. Sự gia tăng này chủ yếu đến từ nợ ngắn hạn giảm mạnh 41%, trong khi tài sản ngắn hạn cũng có xu hướng giảm thấp hơn với 32,41%. Cụ thể, vay và nợ thuê tài chính ngắn hạn giảm 39,25%, tương đương mức giảm hơn 450 tỷ đồng, một phần đến từ việc Haxaco hạn chế vay mới bổ sung vốn lưu động, giảm áp lực tài chính ngắn hạn do mảng kinh doanh ô tô gặp nhiều khó khăn, một phần là do Haxaco đã tắt toán các khoản nợ vay ngắn hạn lớn ghi nhận thời điểm cuối năm 2022. Về hệ số thanh toán nhanh, với đặc trưng ngành nghề là kinh doanh thương mại, hàng tồn kho của Haxaco chiếm phần lớn tỷ trọng trong tài sản ngắn hạn nói riêng và tổng tài sản nói chung, do đó việc hệ số thấp hơn 1 vẫn hợp lý. Nhìn chung, với hệ số thanh toán ngắn hạn lớn hơn 1, Haxaco có đủ năng lực chi trả cho các khoản nợ ngắn hạn.



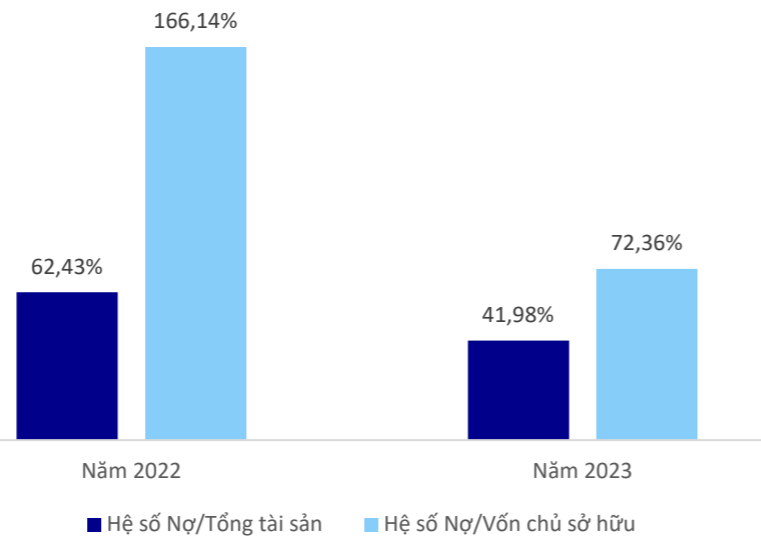
Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Kết thúc năm 2023, Haxaco ghi nhận vòng quay hàng tồn kho và vòng quay tổng tài sản đạt 4,21 vòng và 1,74 vòng, lần lượt giảm 3,45 vòng và 1,77 vòng so với năm 2022. Kết quả này đến từ sự khó khăn của thị trường ô tô trong năm qua, việc thắt chặt chi tiêu, cân nhắc trước các quyết định mua những tài sản thuộc phân khúc cấp cao đã trực tiếp ảnh hưởng đến số lượng xe sang tiêu thụ. Theo báo cáo của Hiệp hội Các nhà sản xuất ô tô Việt Nam (VAMA), tính đến tháng 12/2023, vòng quay hàng tồn kho trung bình của ngành chỉ đạt 4,5 lần, thấp hơn nhiều so với mức 6-7 lần trong những năm trước. Chịu ảnh hưởng chung, Haxaco nỗ lực giảm tối đa hàng tồn kho. Đối với vòng quay tổng tài sản, xu hướng giảm chủ yếu đến từ doanh thu thuần trong bối cảnh khó khăn của nền kinh tế nói chung và ngành ô tô nói riêng.



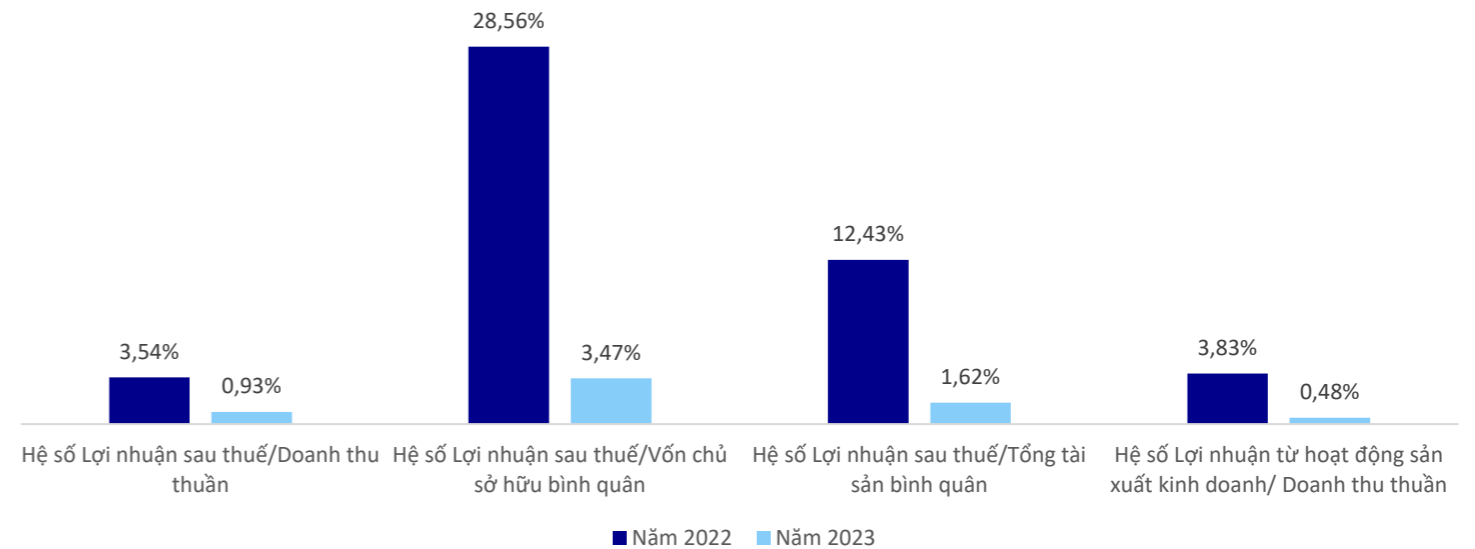
Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

Tại thời điểm ngày 31/12/2023, hệ số Nợ/Tổng tài sản và hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu đều có xu hướng giảm mạnh, lần lượt giảm 20,45% và 93,78% cùng kỳ. Kết quả này đến từ nợ phải trả giảm mạnh 47,68%, trong khi vốn chủ sở hữu lại có xu hướng tăng 20,13% cùng kỳ. Trong năm 2023, bên cạnh giảm nợ ngắn hạn do triển vọng mua xe giảm, Haxaco đã thực hiện tắt toán lô trái phiếu có giá trị 180 tỷ đồng bằng cách phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu. Với tỷ lệ chuyển đổi 12:100, vốn góp chủ sở hữu ghi nhận tăng



150 tỷ đồng. Bên cạnh đó, đóng góp vào mức tăng của vốn chủ sở hữu là 14 tỷ đồng tăng thêm (phát hành có thu tiền) từ việc phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn cho người lao động (ESOP). Nhìn chung, tình hình tài chính của Công ty ổn định, lành mạnh với xu hướng giảm tỷ lệ đòn bẩy tài chính.

Chỉ tiêu về khả năng sinh lời



Kết thúc năm 2023, trong bối cảnh ảm đạm của ngành ô tô, các chỉ tiêu về khả năng sinh lời năm 2023 đều giảm so với cùng kỳ. Cụ thể, các chỉ số tỷ suất sinh lợi trên doanh thu (ROS), tỷ suất sinh lợi trên vốn chủ sở hữu (ROE), tỷ suất sinh lợi trên tài sản (ROA) và hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/doanh thu thuần lần lượt đạt 0,93%; 3,47%; 1,62%; 0,48%. Mặc dù chưa đạt được kế hoạch đã đề ra và giảm so với cùng kỳ, Haxaco tự hào khi vẫn giữ được lợi nhuận dương nhờ vào các chính sách đúng đắn và kịp thời. Cụ thể, Haxaco xác định đạt mục tiêu hòa vốn đối với mảng kinh doanh xe, tập trung vào mảng dịch vụ. Kết quả là mảng dịch vụ sửa chữa, cứu hộ đã mang lại lợi nhuận tích cực hơn hẳn cùng kỳ, góp phần vào kết quả lợi nhuận chung.



CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

CỔ PHẦN



TỶ LỆ SỞ HỮU NƯỚC NGOÀI TỐI ĐA

Tỷ lệ sở hữu nhà đầu tư nước ngoài tối đa của HAX là 50%.

CƠ CẤU CỔ ĐÔNG

Căn cứ theo Danh sách chốt cổ đông gần nhất tại ngày 16/02/2024

STT	Đối tượng	Số cổ phần (CP)	Giá trị (Triệu đồng)	Tỷ lệ sở hữu (%)
Cổ đông theo tiêu chí tỷ lệ sở hữu				
1	Cổ đông sở hữu từ 5% vốn CP trở lên	37.148.716	371.487.160.000	39,76%
	Cổ đông sở hữu dưới 5% vốn CP	56.278.849	562.788.490.000	60,24%
2	Cổ đông nhà nước	0	0	0,00%
Cổ đông trong nước		78.804.814	788.048.140.000	84,35%
3	Cá nhân	74.543.794	745.437.940.000	79,79%
	Tổ chức	4.261.020	42.610.200.000	4,56%
Cổ đông nước ngoài		14.622.751	146.227.510.000	15,65%
4	Cá nhân	1.221.814	12.218.140.000	1,31%
	Tổ chức	13.400.937	134.009.370.000	14,34%
Tổng cộng		93.427.565	934.275.650.000	100,00%





CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

DANH SÁCH CỔ ĐÔNG LỚN

Tại thời điểm 16/02/2024

STT	Tên	Địa chỉ	Số lượng cổ phiếu nắm giữ (CP)	Tỷ lệ sở hữu (%)
1	Đỗ Tiến Dũng	Số 7, ngõ 71, phố Láng Hạ, Thành Công, Ba Đình, Hà Nội	16.324.251	17,47%
2	Vũ Thị Hạnh	Số 7, ngõ 71, phố Láng Hạ, Thành Công, Ba Đình, Hà Nội	15.515.965	16,61%
3	AFC VF LIMITED	c/o Ogier Fiduciary Services (Cayman) Ltd., 89 Nexus Way, Camana Bay, Grand Cayman	5.308.500	5,68%

TÌNH HÌNH THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU



Phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu

+15.000.000

cổ phiếu

Ngày 13/02/2023, Haxaco hoàn tất phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu phát hành với tỷ lệ chuyển đổi 12:100, nâng tổng vốn điều lệ của Công ty lên 719.434.340.000 đồng.



Phát hành cổ phiếu để trả cổ tức

+17.984.131

cổ phiếu

Ngày 26/06/2023, Haxaco báo cáo kết quả phát hành cổ phiếu để trả cổ tức, vốn điều lệ tăng thêm 179.841.310.000 đồng, với tổng giá trị vốn điều lệ là 899.275.650.000 đồng.



Phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP)

+3.500.000

cổ phiếu

Ngày 03/10/2023, Haxaco hoàn tất phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP) với tổng số lượng phát hành là 3.500.000 cổ phiếu, đưa tổng vốn điều lệ lên 934.275.650.000 đồng.

BÁO CÁO QUÁ TRÌNH TĂNG VỐN

STT	Thời điểm	Vốn điều lệ trước phát hành (đồng)	Vốn điều lệ sau khi tăng giảm (đồng)	Hình thức tăng giảm vốn
1	13/02/2023	569.434.340.000	719.434.340.000	Phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu
2	26/06/2023	719.434.340.000	899.275.650.000	Phát hành cổ phiếu để trả cổ tức
3	03/10/2023	899.275.650.000	934.275.650.000	Phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP)

GIAO DỊCH CỔ PHIẾU QUỸ: Không có

CÁC CHỨNG KHOÁN KHÁC: Không có





BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY



Bên cạnh việc tập trung vào hiệu quả của hoạt động sản xuất kinh doanh, Công ty vẫn luôn ý thức được tầm quan trọng về mục tiêu phát triển bền vững. Việc hoạt động sản xuất kinh doanh đi kèm với bảo vệ môi trường và xã hội.



TÁC ĐỘNG LÊN MÔI TRƯỜNG

Việt Nam đang phải đối mặt với những thách thức lớn từ biến đổi khí hậu, với thiên tai lũ lụt hạn hán xảy ra thường xuyên, ảnh hưởng nghiêm trọng đến đời sống kinh tế - xã hội của người dân. Nhận thức được tầm quan trọng của việc bảo vệ môi trường, Việt Nam là một trong những quốc gia đi đầu trong việc đưa ra lời hứa giảm phát thải nhà kính, thể hiện qua cam kết giảm phát thải ròng bằng 0 vào năm 2050 được Thủ tướng Phạm Minh Chính công bố tại COP26. Với xu hướng sống xanh của toàn cầu nói chung và Việt Nam nói riêng trước thực trạng Trái Đất đang nóng lên, HAX luôn đảm bảo Công ty phát triển hoạt động kinh doanh dựa trên tiêu chí thân thiện với môi trường. Với đặc thù ngành nghề kinh doanh là thương mại xe ô tô, những hoạt động của Công ty không có nhiều ảnh hưởng tiêu cực đến môi trường. Tuy nhiên, vẫn có những hoạt động như bảo dưỡng xe ô tô, chạy thử xe ô tô hoặc trong vận hành hoạt động hằng ngày có thải khí thải ra môi trường. Để hạn chế tối đa lượng khí thải này, Công ty luôn theo dõi sát sao và cập nhật các quy định về môi trường, đồng thời nỗ lực sử dụng máy móc thiết bị giảm thiểu lượng chất thải, tránh gây ảnh hưởng đến bầu khí quyển và môi trường xung quanh nơi Công ty hoạt động. Trong những năm qua, Công ty không vi phạm lỗi gì liên quan đến xả thải bừa bãi, ảnh hưởng xấu đến môi trường trong quá trình triển khai thực hiện các dự án.

QUẢN LÝ NGUỒN NGUYÊN VẬT LIỆU

Haxaco luôn dự trữ lượng nguyên vật liệu phù hợp để đáp ứng nhu cầu bảo dưỡng và sửa chữa xe. Đồng thời, áp dụng quy trình kiểm tra chất lượng nghiêm ngặt để đảm bảo nguyên vật liệu đầu vào đáp ứng tiêu chuẩn kỹ thuật. Về mặt tối ưu hóa chi phí, Haxaco sử dụng phương pháp quản lý hàng tồn kho hiệu quả như FIFO để giảm thiểu chi phí lưu trữ và hao hụt.





BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY



TIÊU THỤ NƯỚC

Nhận thức nước là nguồn tài nguyên vô cùng quý giá và có giới hạn, Haxaco luôn đề cao tinh thần tiết kiệm nước trong mọi hoạt động. Để hạn chế lãng phí nước và giảm thiểu chi phí hoạt động, Công ty thường xuyên kiểm tra hệ thống dẫn nước, việc kiểm tra định kỳ giúp phát hiện và khắc phục kịp thời các rò rỉ, tránh lãng phí nước. Bên cạnh đó, lắp đặt vòi rửa, vòi sen, bồn cầu có cơ chế ngắt tự động hoặc sử dụng lượng nước ít hơn sẽ giúp giảm thiểu lượng nước tiêu thụ đáng kể. Về mặt tuyên truyền, Haxaco thông qua các buổi tập huấn, khuyến khích mỗi cá nhân sử dụng nước một cách tiết kiệm và hiệu quả. Năm 2023, Công ty ghi nhận lượng nước tiêu thụ là 13.965 m³, với giá trị tiêu thụ 356.450.175 đồng.

TIÊU THỤ NĂNG LƯỢNG

Là quốc gia đang trên con đường xây dựng công nghiệp hóa – hiện đại hóa, cân bằng cung cầu năng lượng là mục tiêu của Việt Nam xác định và luôn hướng đến. Xác định tầm quan trọng của tiết kiệm năng lượng, Thủ tướng chính phủ đã ban hành quyết định số 280/QĐ-TTg - phê duyệt Chương trình quốc gia về Sử dụng năng lượng tiết kiệm và hiệu quả giai đoạn 2019-2030. Tiếp nối tinh thần của quốc gia, Haxaco đặt mục tiêu tiết kiệm năng lượng, sử dụng hợp lý giảm thiểu chi phí sản xuất trong quá trình hoạt động sản xuất kinh doanh và quản lý lên hàng đầu, cụ thể một số hành động như:

- Tạo dựng văn hóa nội bộ hướng đến môi trường xanh, sạch, đẹp bằng cách kiểm soát và sử dụng tiết kiệm điện, nước. Công ty tăng cường phổ biến đến từng người lao động ảnh hưởng tiêu cực của tiêu thụ điện lãng phí lên môi trường, nâng cao ý thức sử dụng hợp lý như tắt các thiết bị điện khi không sử dụng, bật điều hòa ở nhiệt độ không thấp hơn 25oC, đóng cửa khi ra khỏi phòng điều hòa, sử dụng vòi nước tiết kiệm,...
- Trang bị những thiết bị điện tiết kiệm năng lượng như bóng đèn compact tiết kiệm điện, đảm bảo công suất chiếu sáng và tuổi thọ cao.
- Theo dõi và có kế hoạch bảo trì máy móc thiết bị và hệ thống điều hòa, vệ sinh máy móc thiết bị đảm bảo không bị tiêu hao năng lượng vô ích tối ưu hóa hoạt động.
- Tham gia tích cực, hưởng ứng phong trào giữ Trái đất.
- Trong năm 2023, tổng điện năng tiêu thụ của Công ty là 588.603 Kwh, với giá trị tiêu thụ 1.851.512.592 đồng.

TUÂN THỦ PHÁP LUẬT VỀ BẢO VỆ MÔI TRƯỜNG

Từ khi thành lập đến hiện tại, Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh tuân thủ nghiêm chỉnh và đầy đủ các quy định về môi trường trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14, đảm bảo không có bất cứ sai phạm về môi trường.





BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

CHÍNH SÁCH LIÊN QUAN ĐẾN NGƯỜI LAO ĐỘNG

"Đối với Haxaco, nguồn lực quan trọng và quý giá nhất đóng góp vào sự phát triển bền vững và lâu dài của Công ty chính là đội ngũ lao động. Vì vậy, Công ty luôn dành sự tôn trọng, biết ơn đến toàn thể cán bộ công nhân viên vì những đóng góp to lớn của họ trong suốt hành trình phát triển của Công ty."



Ban lãnh đạo của Haxaco không ngừng nghiên cứu, cải tiến các chính sách lao động của mình sao cho phù hợp, đảm bảo đầy đủ quyền lợi của người lao động theo đúng quy định, đồng thời có thêm các chính sách đãi ngộ hấp dẫn nhằm thu hút, giữ chân nhân tài để phục vụ hoạt động kinh doanh của Công ty. Với người lao động ở nhiều vị trí, Công ty luôn tôn trọng sự khác biệt và không phân biệt đối xử, có các chính sách lương thưởng hợp lý, lộ trình tăng thu nhập rõ ràng, thỏa đáng theo kết quả kinh doanh của người lao động. Bên cạnh đó, Công ty cũng định kỳ tổ chức các hoạt động nhân ngày Quốc tế Phụ nữ 08/03, Ngày Phụ nữ Việt Nam 20/10, Hội mừng kỷ niệm sinh nhật Công ty,... đây chính là cơ hội để tạo ra sự gắn kết cũng như nâng cao tinh thần gắn bó giữa tập thể người lao động với Công ty. Bên cạnh đó, Công ty cũng thực hiện đầy đủ các nghĩa vụ về bảo hiểm cho cán bộ nhân viên Công ty như bảo hộ lao động, khám sức khỏe định kỳ, v.v....



Tại Haxaco, người lao động được làm việc trong môi trường an toàn và đảm bảo sức khỏe. Công ty luôn trang bị đầy đủ các đồ dùng bảo hộ cho người lao động, thường xuyên kiểm tra độ bụi trong không khí, hệ thống thang máy, hệ thống phòng cháy chữa cháy được bảo trì định kỳ nhằm phát hiện, sửa chữa kịp thời.



Các hoạt động đào tạo, tập huấn được Công ty tổ chức định kỳ nhằm nâng cao, phát triển kỹ năng chuyên môn theo từng phòng ban. Đồng thời Công ty cũng tổ chức các buổi kiểm tra, đánh giá để có chương trình đào tạo phù hợp, nâng cao trình độ chuyên môn, bồi dưỡng kỹ năng của toàn thể nguồn lực của Công ty.

Đào tạo nguồn nhân lực luôn được Công ty đặt lên hàng đầu. Trong năm qua, Công ty đã tổ chức nhiều buổi đào tạo nhằm nâng cao năng lực quản trị, kỹ năng bán hàng.

BÁO CÁO LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM ĐỐI VỚI CỘNG ĐỒNG ĐỊA PHƯƠNG

Từ những ngày đầu thành lập, Công ty đã bắt đầu hiện thực hóa giá trị tạo ra lợi nhuận để sẻ chia bằng một số hoạt động hướng đến cộng đồng, đồng hành cùng địa phương tại các địa bàn Công ty hoạt động, hỗ trợ cho những người dân có hoàn cảnh khó khăn, đóng góp giá trị cho các chương trình phúc lợi xã hội của chính quyền địa phương. Đồng thời phối hợp với Công đoàn chăm lo đời sống vật chất và tinh thần cho người lao động. Cụ thể, năm 2023, Công ty tiếp tục quyên góp tiền cho các hoạt động thiện nguyện, thăm hỏi giúp đỡ hộ nghèo,...

BÁO CÁO LIÊN QUAN ĐẾN HOẠT ĐỘNG THỊ TRƯỜNG VỐN XANH THEO HƯỚNG DẪN CỦA UBCKNN

Trong những năm gần đây, việc phát triển thị trường vốn xanh đã được triển khai mạnh mẽ bởi Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước. Đây là một cách thức để khuyến khích các doanh nghiệp thực hiện các hoạt động ESG (Tác động về Môi trường, Xã hội và Quản trị doanh nghiệp) và thúc đẩy việc kêu gọi các nhà đầu tư quan tâm đến việc đầu tư vào các dự án phát triển xanh. Bằng cách phát hành báo cáo ESG, các doanh nghiệp có thể kỹ thuật hóa các quy định liên quan đến yếu tố môi trường, xã hội và con người, xác định các cơ hội và thách thức để đóng góp vào mục tiêu phát triển xanh. Tuy nhiên, để đảm bảo việc thực hiện ESG được hiệu quả, các doanh nghiệp cần phải thực hiện nhiều biện pháp khác nhau, bao gồm tăng cường giám sát, đào tạo nhân viên và xác định các chỉ tiêu đo lường hiệu quả ESG.

Haxaco luôn quan tâm và theo dõi thường xuyên các hoạt động, chính sách mới của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước cũng như Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh. Từ đó, Công ty điều chỉnh và cập nhật các chính sách nội bộ nhằm phù hợp với các quy định để ra, định hướng xây dựng kế hoạch tài chính hướng đến phát triển bền vững toàn diện.



03

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

Đánh giá kết quả hoạt động SXKD

Tình hình tài chính

Những cải tiến về cơ cấu tổ chức,
chính sách, quản lý

Kế hoạch phát triển trong tương lai

Giải trình của Ban Giám đốc đối với ý
kiến kiểm toán (nếu có)

Báo cáo đánh giá liên quan đến trách
nhiệm về môi trường và xã hội của
công ty





ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Năm 2023 đánh dấu một kỷ nguyên đầy khó khăn đối với nền kinh tế thế giới nói riêng và Việt Nam nói chung. Trên phạm vi toàn cầu, sau khi đã trải qua rất nhiều yếu tố bất lợi của năm 2022 như khủng hoảng năng lượng, lạm phát leo thang,... một số nền kinh tế đã có dấu hiệu phục hồi, song không vững chắc và không đồng đều giữa các quốc gia, trong khi tình hình địa chính trị bất ổn làm chậm tăng trưởng một số khu vực. Về ngành ô tô, ngành ô tô như hàn thử biểu phản ánh sức khỏe của nền kinh tế. Lạm phát vẫn còn cao, người dân tiếp tục thắt chặt tiêu dùng, đặc biệt là các sản phẩm phân khúc xa xỉ. Theo đó, bất chấp các biện pháp hỗ trợ kích cầu từ cả chính phủ và các đại lý phân phối, doanh số bán hàng vẫn thấp do người tiêu dùng có xu hướng trì hoãn mua ô tô trong thời điểm kinh tế khó khăn. Bên cạnh sự cạnh tranh truyền thống giữa xe nhập khẩu và xe lắp ráp, việc xe điện đã trở nên phổ biến hơn tại Việt Nam càng gia tăng thêm lựa chọn cho người tiêu dùng, từ chất lượng sản phẩm đến thương hiệu.

Trước những khó khăn trên, Ban điều hành Haxaco đã luôn thận trọng, bám sát tình hình thực tế, đề ra các kế hoạch kinh doanh phù hợp nhằm xây dựng phương án hoạt động hợp lý, đảm bảo mục tiêu đã đề ra.

“ Trải qua một năm với nhiều thách thức, Haxaco đã ghi nhận các kết quả như sau: Lợi nhuận trước thuế đạt hơn 41 tỷ đồng, đạt 13% so với kế hoạch đã đề ra. Với việc phân phối 1.099 xe, giảm đáng kể so với năm 2022 cho thấy thị trường ngành ô tô năm 2023 rất khó khăn. Dưới đây là một số điểm thuận lợi và khó khăn của Công ty trong suốt quá trình hoạt động của năm 2023: ”



Là đơn vị phân phối ủy quyền chiếm phần lớn thị phần của Mercedes-Benz tại Việt Nam.

Với 5 Đại lý đều đạt các tiêu chuẩn của nhà máy Mercedes-Benz, khẳng định sự phát triển đồng đều, ổn định của hệ thống Haxaco.

Các đại lý của Haxaco được đặt tại 3 thành phố lớn Hà Nội, TP. Hồ Chí Minh và Cần Thơ, đáp ứng được nhu cầu tiêu thụ xe sang của khách hàng trên cả nước.

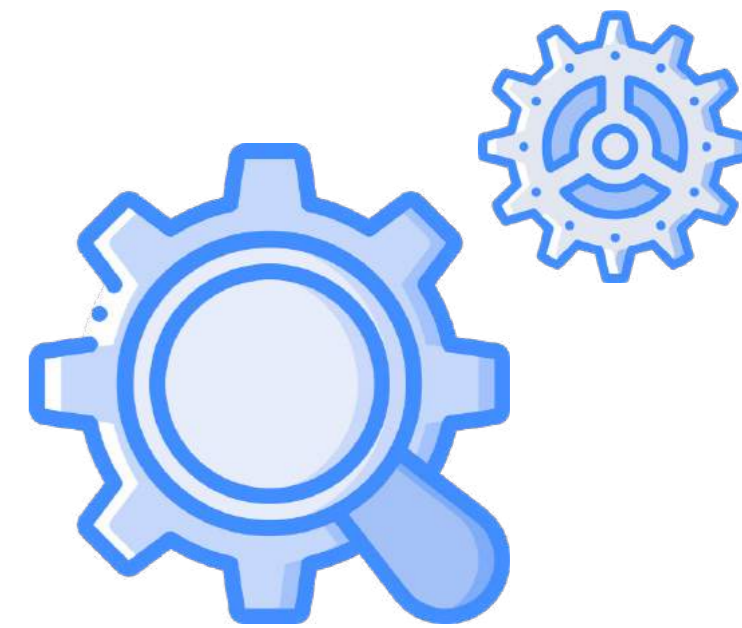
Chính sách giảm 50% phí trước bạ với xe lắp ráp trong nước có hiệu lực từ đầu tháng 07/2023 đến tháng 12/2023 đã kích thích nhu cầu mua sắm của người tiêu dùng.



Tình hình kinh tế suy thoái, nguy cơ lạm phát gia tăng cùng với việc người dân thắt chặt chi tiêu... khiến lượng tiêu thụ ô tô giảm sâu.

Lãi suất vay ngân hàng vẫn ở mức cao và khó giải ngân khiến người tiêu dùng gặp khó khăn khi mua ô tô trả góp.

Các hãng xe và đại lý ô tô tại Việt Nam liên tục ra mắt các sản phẩm mới, chương trình ưu đãi, giảm giá bán trực tiếp... làm cho sự cạnh tranh giữa các hãng ô tô càng khốc liệt hơn.





TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

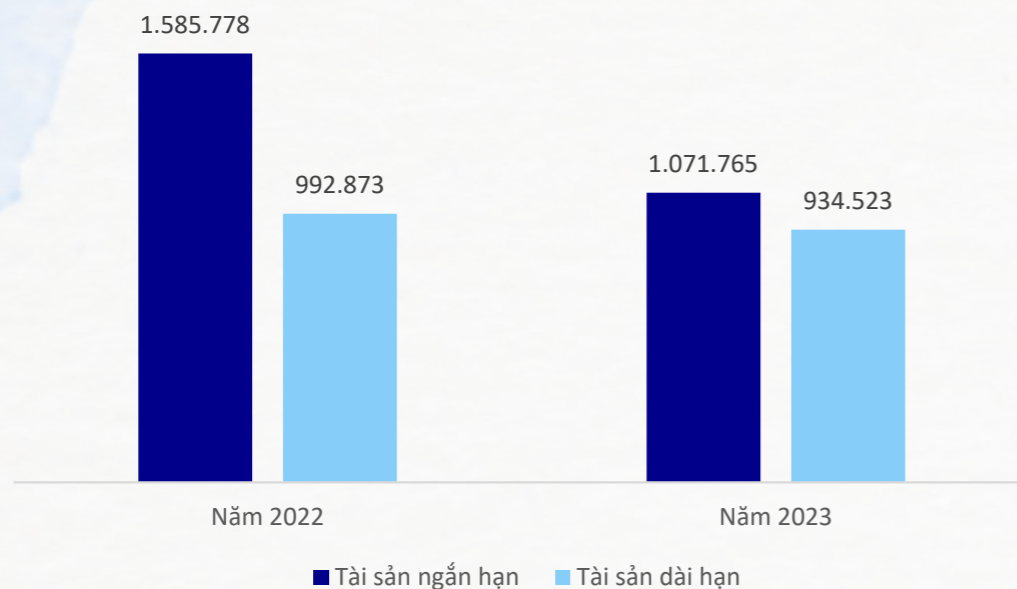


Tình hình tài sản

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Khoản mục- Hợp nhất	31/12/2022		31/12/2023		2023/2022
		Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
1	Tài sản ngắn hạn	1.585.778	61,50%	1.071.765	53,42%	67,59%
2	Tài sản dài hạn	992.873	38,50%	934.523	46,58%	94,12%
Tổng tài sản		2.578.650	100,00%	2.006.288	100,00%	77,80%

Tình hình tài sản



Tính đến ngày 31/12/2023, tổng tài sản của Haxaco đạt 2.006.288 triệu đồng, giảm 22,2% so với cùng kỳ, trong đó chiếm tỷ trọng cao nhất là tài sản ngắn hạn có xu hướng giảm 32,41%, đóng góp phần lớn vào mức giảm của tổng tài sản. Cụ thể, hàng tồn kho (chiếm tỷ trọng 34,7% tổng tài sản) ghi nhận giảm 34,62%, tương đương hơn 368 tỷ đồng. Nguyên nhân là do trong năm 2023, ngành ô tô khó khăn hơn bao giờ hết, doanh số bán xe sang sụt giảm. Người tiêu dùng thắt chặt chi tiêu và cân nhắc kỹ lưỡng trước khi mua sắm những tài sản cao cấp, dẫn đến ảnh hưởng trực tiếp đến lượng xe sang tiêu thụ. Để thích ứng với tình hình chung, Haxaco đã nỗ lực giảm tối đa lượng hàng tồn kho và tạm dừng lắp ráp thêm xe ô tô mới. Mặt khác, mức nền hàng tồn kho thời điểm cuối năm 2022 cao hơn hẳn so với mọi năm do Công ty đã mở mới chi nhánh Mercedes-Benz Haxaco tại Cần Thơ. Đóng góp vào mức giảm của tài sản ngắn hạn, khoản mục tiền và tương đương tiền ghi nhận giảm 25,08%, tương đương 40 tỷ đồng, chủ yếu phục vụ bổ sung vốn lưu động khi Haxaco chủ động giảm nợ ngắn hạn để giảm áp lực tài chính.

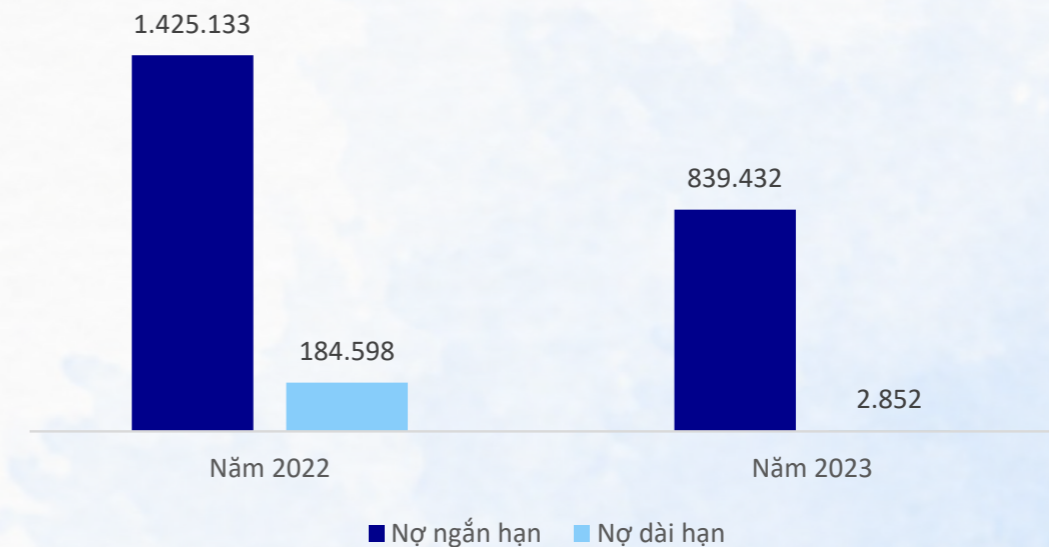


Tình hình nợ phải trả

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Khoản mục - Hợp nhất	31/12/2022		31/12/2023		2023/2022
		Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng	
1	Nợ ngắn hạn	1.425.133	88,53%	839.432	99,66%	58,90%
2	Nợ dài hạn	184.598	11,47%	2.852	0,34%	1,54%
Tổng nợ phải trả		1.609.731	100,00%	842.284	100,00%	52,32%

Tình hình nợ phải trả



Thời điểm cuối năm, Haxaco ghi nhận tổng nợ phải trả giảm 47,68% cùng kỳ, trong đó, nợ ngắn hạn giảm 41,1%, tương đương 585 tỷ đồng, nợ dài hạn giảm 98,46%, tương đương 181 tỷ đồng. Đối với nợ ngắn hạn, mức giảm chủ yếu đến từ việc Haxaco giảm mạnh 39,25% khoản mục vay và nợ thuê tài chính ngắn hạn, tương đương 452 tỷ đồng. Nguyên nhân là do Haxaco hạn chế vay mới bổ sung vốn lưu động trong bối cảnh thị trường ô tô gặp nhiều khó khăn, giảm áp lực tài chính trong ngắn hạn. Đồng thời, Haxaco đã tất toán các khoản nợ vay ngắn hạn lớn ghi nhận tại thời điểm cuối năm 2023. Về phía nợ dài hạn, mức giảm mạnh đến từ việc Haxaco đã hoàn tất chuyển đổi lô trái phiếu 180 tỷ sang cổ phiếu, chuyển dịch nợ dài hạn sang vốn chủ sở hữu, nâng cao mức độ an toàn tài chính của chỉ số cơ cấu vốn.



NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ

Năm 2023, Công ty thực hiện các giải pháp kinh doanh linh hoạt, giữ ổn định toàn hệ thống, đẩy mạnh công tác chuẩn bị nhân sự kế nhiệm, sắp xếp cơ cấu Công ty theo định hướng sẽ trở thành Tập đoàn trong tương lai. Cụ thể:

- » Ban điều hành Công ty với 01 Tổng Giám đốc và 02 Phó Tổng Giám đốc phụ trách các mảng chuyên môn, hỗ trợ Tổng Giám đốc chủ động giải quyết công việc.
- » Thực hiện các phương án với định hướng mở rộng phát triển kinh doanh ở các công ty con, hiện tại Haxaco đang đẩy mạnh các công ty con phân phối các sản phẩm xe hơi phân khúc khác.
- » Ứng dụng các tiến bộ và xu hướng công nghệ vào hoạt động quản trị, điều hành của Công ty thông qua việc nghiên cứu, triển khai phần mềm quản lý.



KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2024

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Hợp nhất
1	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	200

PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ TRONG NĂM 2024

- Tiếp tục xây dựng chiến lược kinh doanh phù hợp kịp thời để tăng sức cạnh tranh với các đại lý khác.
- Tiếp tục đầu tư nâng cấp cơ sở vật chất, trang thiết bị, nâng cao hình ảnh thương hiệu Haxaco và phát triển dịch vụ hỗ trợ sau bán hàng.
- Mở rộng các mạng lưới đại lý kinh doanh xe Mercedes-Benz, xe MG, ...trên khắp tỉnh thành Việt Nam và đa dạng hóa mô hình, dịch vụ, mặt hàng kinh doanh liên quan đến Ô tô góp phần tăng trưởng lợi nhuận Công ty.
- Linh hoạt trong quá trình điều hành, đảm bảo kết quả thực hiện đúng mục tiêu đề ra.
- Thực hiện tốt các tiêu chuẩn quy định của Nhà máy đối với Đại lý.
- Tăng cường công tác đào tạo nhằm nâng cao chất lượng cán bộ công nhân viên.
- Đảm bảo nguồn thu nhập cho cán bộ công nhân viên.
- Quyết tâm thực hiện và đạt kết quả kế hoạch lợi nhuận năm 2024 của Công ty.



GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN

Không có



BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN CÁC CHỈ TIÊU MÔI TRƯỜNG

Bảo vệ môi trường không chỉ là một nhiệm vụ quan trọng mà còn là một cam kết không ngừng của Công ty trong quá trình phát triển. Cụ thể, Haxaco triển khai thực hiện như: Quản lý và sử dụng tiết kiệm nguyên vật liệu; Xây dựng văn hóa nội bộ tiết kiệm điện là tiết kiệm ngân sách quốc gia, hưởng ứng tích cực ngày Trái Đất, phổ biến và nâng cao ý thức của từng cán bộ công nhân viên; Trang bị những thiết bị điện tiết kiệm năng lượng như bóng đèn tiết kiệm điện mà vẫn đảm bảo công suất chiếu sáng cùng tuổi thọ cao; Chú trọng công tác bảo trì thiết bị vừa đảm bảo sử dụng hiệu quả tài sản vừa tận dụng năng suất với lượng tiêu thụ điện tương đương; Sử dụng nước tiết kiệm với phương châm "Tắt khi không sử dụng";...

Suốt những năm qua, Haxaco đều luôn nỗ lực giảm thiểu các tác động của Công ty đến môi trường. Nhờ vào những hành động nhỏ ảnh hưởng lớn, cũng như các kế hoạch xanh được xây dựng và triển khai, Haxaco tự hào đóng góp nhỏ vào công tác giữ gìn một Trái Đất màu xanh, một môi trường xanh sạch đẹp.

ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN VẤN ĐỀ NGƯỜI LAO ĐỘNG

Ban Tổng giám đốc luôn đề cao vị trí của người lao động trong thành công của Công ty cho đến ngày hôm nay. Với Haxaco, người lao động là trọng tâm của vận hành doanh nghiệp. Do đó, Công ty đã, đang và sẽ luôn chú trọng đến các chính sách người lao động. Suốt những năm vừa qua, Haxaco đã giải quyết tốt vấn đề lao động của hàng trăm nhân viên với chế độ làm việc phù hợp và chính sách lương thưởng thỏa đáng. Công ty luôn đảm bảo chuyên nghiệp, công khai minh bạch trong công tác tuyển dụng, đảm bảo các nghĩa vụ được quy định trong Luật lao động cho người lao động. Mặt khác, Haxaco luôn khuyến khích người lao động phát triển chuyên môn như chương trình đào tạo các chức danh vận hành và sửa chữa, nhằm cung cấp cho nhân viên các kỹ năng cần thiết để giải quyết các vấn đề kỹ thuật phức tạp trong quá trình sản xuất và kinh doanh. Đồng thời, Haxaco chú trọng đến việc thiết lập chính sách lương thưởng và phụ cấp hấp dẫn, linh hoạt và phù hợp cho từng bộ phận, nhằm khuyến khích và động viên nhân viên làm việc hiệu quả. Song song đó, tạo ra một môi trường làm việc tích cực và khuyến khích sự phát triển cá nhân là không thể thiếu. Công ty cũng cam kết đảm bảo đầy đủ các nghĩa vụ về bảo hiểm, bao gồm bảo hộ lao động và các cuộc khám sức khỏe định kỳ, nhằm bảo vệ sức khỏe và an toàn cho tất cả nhân viên. Ban Tổng giám đốc luôn tự hào vì đã xây dựng và phát triển một tập thể vững mạnh, một đoàn đội gắn kết.

ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM CỦA DOANH NGHIỆP ĐỐI VỚI CỘNG ĐỒNG ĐỊA PHƯƠNG

Sự hỗ trợ từ phía địa phương và cộng đồng là một yếu tố quan trọng giúp Haxaco xây dựng mối quan hệ gắn bó và bền vững trong hoạt động kinh doanh tại khu vực đó trong dài hạn. Chính vì lẽ đó, Công ty chú trọng đến việc thực hiện các chính sách hỗ trợ và các hoạt động tương tác cộng đồng tại địa phương.

Công ty luôn dành sự quan tâm và thăm hỏi đến các gia đình có hoàn cảnh khó khăn trong cộng đồng, cùng với việc thường xuyên tổ chức các hoạt động thiện nguyện như quyên góp, tình nguyện và xây dựng cơ sở hạ tầng vùng lân cận. Những hoạt động này không chỉ giúp cải thiện đời sống của cộng đồng mà còn tạo ra một môi trường hòa nhập và phát triển bền vững cho tất cả các bên liên quan.

Công ty tin rằng việc hỗ trợ cộng đồng địa phương không chỉ mang lại lợi ích ngay lập tức mà còn tạo ra tiền đề cho sự phát triển kinh tế và xã hội lâu dài và bền vững trong tương lai. Điều này không chỉ là cam kết của Công ty với cộng đồng mà còn là một phần quan trọng trong chiến lược phát triển toàn diện của Công ty

04

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty

Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Giám đốc công ty

Đánh giá liên quan đến trách nhiệm môi trường và xã hội





ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty

Có thể nói, năm 2023 là một năm vô cùng khó khăn đối với các doanh nghiệp sản xuất, lắp ráp và phân phối ô tô tại Việt Nam. Dư âm của đại dịch Covid-19 còn ảnh hưởng kéo dài khi lạm phát vẫn còn ở mức cao, người tiêu dùng vẫn còn nhiều e dè trong việc chi tiêu, đặc biệt đối với các sản phẩm thuộc phân khúc cao cấp. Bên cạnh đó, tình hình kinh tế thế giới còn nhiều bất ổn với nhiều dự báo lãi suất sẽ tiếp tục neo cao khi kinh tế toàn cầu chưa về với mức lạm phát mục tiêu. Khi kinh tế khó khăn, hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp đi xuống, người dân hạn chế chi tiêu, tiêu thụ xe sang bị ảnh hưởng đầu tiên.

Hội đồng quản trị Haxaco nhìn nhận, mặc dù năm 2023 là một năm đầy khó khăn, nhưng nhờ vào sự linh hoạt trong chiến lược và quản trị, Công ty đã thể hiện được sức bền và khả năng thích ứng cao trước các biến cố. Cụ thể, tập trung vào việc tối ưu hóa hàng tồn kho và tăng cường mảng dịch vụ, một quyết định chiến lược giúp Haxaco giữ vững được dòng lợi nhuận trong bối cảnh nhiều công ty cùng ngành phải đối mặt với thua lỗ.

Haxaco cũng đã nhận thấy và đáp ứng kịp thời các xu hướng thay đổi của thị trường, bằng việc đa dạng hóa dịch vụ và mở rộng mạng lưới phân phối khi chuyển hướng mở rộng hệ thống đại lý phân phối ô tô MG. Sự điều chỉnh này không chỉ giúp Công ty duy trì lợi nhuận mà còn mở ra các cơ hội mới để phát triển trong tương lai.

Đứng trước thử thách, Hội đồng quản trị nhìn nhận khó khăn là dịp để Công ty nhìn lại chính mình, củng cố đội ngũ, khắc phục các điểm yếu, phát huy điểm mạnh, hoàn thiện bộ máy tốt hơn, sẵn sàng đáp ứng các kế hoạch dài hạn, khẳng định vị thế của Công ty trong ngành ô tô tại Việt Nam



Về trách nhiệm môi trường và xã hội

Là một trong số những quốc gia chịu ảnh hưởng nặng nề của biến đổi khí hậu, Việt Nam nói chung và Haxaco nói riêng nhận thức được vai trò của mỗi cá thể trong cộng đồng. Từ đó, Haxaco đặt hoạt động môi trường song song với hoạt động kinh doanh. HĐQT luôn đốc thúc, ủng hộ các sáng kiến "xanh" của Ban Tổng giám đốc áp dụng vào hoạt động kinh doanh. Trong năm qua, các hoạt động môi trường, xã hội và cộng đồng đã được Ban Tổng giám đốc lên kế hoạch và xây dựng chiến lược rõ ràng. Đầu tiên, HĐQT quan tâm đến việc quản lý và sử dụng tài nguyên một cách bền vững, chúng tôi đánh giá cao những nỗ lực của Công ty trong việc tiết kiệm nhiên liệu, sử dụng thiết bị điện và nước một cách tiết kiệm. Không chỉ trong công tác vận hành kinh doanh, Haxaco còn chú trọng trong công tác xây dựng con người, tuyên truyền nâng cao tinh thần bảo vệ môi trường với văn hóa nội bộ xanh sạch đẹp. Đối với người lao động, HĐQT luôn trân trọng từng người lao động đã ở bên Công ty những lúc khó khăn nhất. Với Haxaco, người lao động là nền tảng vận hành của một tổ chức, cần gìn giữ và phát huy giá trị. Vì thế, HĐQT luôn chủ trương cho Ban điều hành chăm sóc cả về vật chất lẫn tinh thần cho người lao động. Đồng thời, Haxaco nhận thức được sự tăng trưởng trong lợi nhuận nên đi cùng với giá trị đóng góp cho xã hội. Do đó, Haxaco luôn hết mình trong các hoạt động phục vụ xã hội như học bổng khuyến học, thăm hỏi những gia đình khó khăn, thường xuyên tổ chức các hoạt động thiện nguyện,... Với những đóng góp trên, HĐQT tin rằng Công ty sẽ luôn là một trong những thành viên tích cực trong công tác vì môi trường, vì xã hội.





ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

Căn cứ vào điều lệ Công ty, HĐQT đã thực hiện việc giám sát hoạt động của Tổng Giám đốc và các thành viên Ban Điều hành. Tại các cuộc họp, HĐQT đều soát xét tình hình thực hiện các nghị quyết, tình hình sản xuất kinh doanh của quý và lũy kế, thảo luận và quyết định thông qua các Nghị quyết để Tổng Giám đốc và Ban Điều hành làm cơ sở triển khai thực hiện. Theo đó, Tổng Giám đốc và Ban Điều hành sẽ gửi báo cáo hoạt động theo định kỳ và thực hiện giải trình đối với các nội dung mà HĐQT yêu cầu. Qua quá trình giám sát các hoạt động của Công ty năm 2023, HĐQT có những nhận định như sau:

- HĐQT tin tưởng và đánh giá cao vào khả năng lãnh đạo và phẩm chất đạo đức Ban Tổng Giám đốc.
- Thích ứng với thị trường luôn biến động, linh hoạt trong quá trình điều hành, đảm bảo kết quả thực hiện đúng mục tiêu đề ra.
- Đảm bảo công khai, minh bạch công bố thông tin kịp thời chính xác.
- Thực hiện tốt các tiêu chuẩn quy định của Mercedes-Benz Việt Nam đối với Đại lý.
- Năm 2023, tất cả hoạt động của Công ty đều nằm trong phạm vi được cho phép theo Giấy đăng ký kinh doanh, cũng như theo các quy định và luật pháp hiện hành tại Việt Nam
- Ban TGD cùng các cán bộ quản lý đã rất cố gắng để tạo ra giá trị cao nhất cho công ty và cổ đông.





CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

LỢI NHUẬN TRƯỚC THUẾ HỢP NHẤT

(Tỷ đồng)

200

PHƯƠNG HƯỚNG HOẠT ĐỘNG NĂM 2024

Để vượt vũ môn trong năm 2024, Công ty xác định phương hướng hoạt động năm 2024 như sau:

- Với tình hình kinh tế thị trường luôn thay đổi không ngừng, Công ty chủ động đưa ra các kế hoạch linh hoạt về cạnh tranh, giá cả, chính sách chiết khấu nhằm giữ vững thị phần. Song song đó, luôn theo dõi sát sao nhằm giữ vững sự ổn định về hoạt động kinh doanh, đầu tư, tài chính của Công ty.
- Kiểm soát đòn bẩy tài chính, tăng cường quản trị rủi ro, lên kế hoạch cho các kịch bản có thể xảy ra, từ đó chuẩn bị kế hoạch phù hợp để ứng phó, đặc biệt trong công tác quản lý chi phí.
- Nỗ lực xây dựng cán bộ quản lý các cấp vừa hồng vừa chuyên, vừa giỏi năng lực chuyên môn, vừa có phẩm chất đạo đức tốt. Song song, kiện toàn và củng cố bộ máy quản lý, tăng cường quy trình kiểm soát chất lượng dịch vụ, kết hợp với công nghệ hỗ trợ nhằm mở rộng phát triển hệ thống.
- Tiếp tục triển khai mở rộng kinh doanh xe, nghiên cứu đa dạng danh mục sản phẩm đồng thời định hướng xây dựng chiến lược lâu dài, xây dựng thương hiệu uy tín, sự tin tưởng đối với khách hàng. Công ty đang nỗ lực nhiều hơn trong việc phân phối ô tô mang thương hiệu MG và tham gia vào phân khúc xe điện với Mercedes-Benz và Vinfast.
- Xác định quản trị công ty hướng đến phát triển bền vững và toàn diện, trong đó bước đầu tiên là đảm bảo thực hiện việc công bố thông tin đúng theo quy định của pháp luật.
- Xây dựng kế hoạch kinh doanh 2024 phù hợp với tình hình thực tế của Công ty, theo sát diễn biến của nền kinh tế và tập trung nỗ lực hoàn thành các chỉ tiêu đề ra.

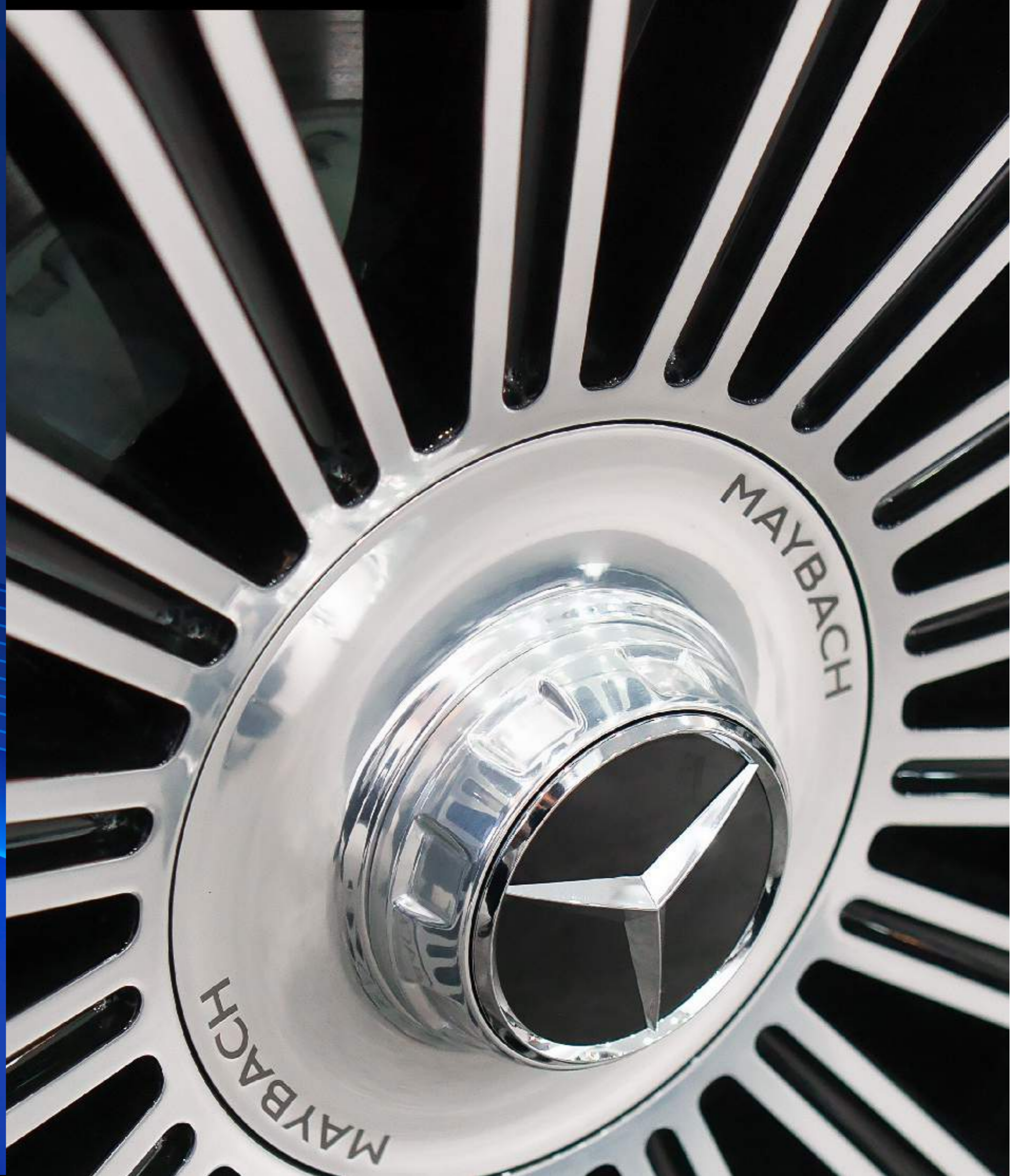
05

QUẢN TRỊ CÔNG TY

Hội đồng quản trị

Ban kiểm soát

Các thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng Quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Ban Kiểm soát





HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

DANH SÁCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu (*)	Tỷ lệ sở hữu
1	Ông Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	16.324.251	17,47%
2	Bà Vũ Thị Hạnh	Thành viên HĐQT không điều hành	15.515.965	16,61%
3	Bà Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên HĐQT không điều hành	24.475	0,03%
4	Ông Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc	2.294.505	2,46%
5	Bà Trần Tiểu Mai	Thành viên HĐQT độc lập	0	0%

(*) Tính tại ngày 16/02/2024



Hoạt động của thành viên HĐQT tại Công ty khác

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng chức danh TVHĐQT tại các công ty khác	Chức danh quản lý do từng TVHĐQT của công ty nắm giữ tại các công ty khác
1	Ông Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	3	- Chủ tịch HĐQT - Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây - Thành viên HĐQT - Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ - Thành viên HĐQT - Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM
2	Bà Vũ Thị Hạnh	Thành viên HĐQT không điều hành	1	Chủ tịch HĐQT - Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM
3	Bà Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên HĐQT không điều hành	2	- Thành viên HĐQT - Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ - Giám đốc chi nhánh - Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM
4	Ông Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc	3	- Chủ tịch HĐQT - Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ - Thành viên HĐQT - Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây - Chủ tịch HĐQT - Công ty Cổ phần Ô tô An Thái
5	Bà Trần Tiểu Mai	Thành viên HĐQT độc lập	-	-





SỐ LƯỢNG CÁC CUỘC HỌP HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp
1	Ông Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	32/32	100%
2	Bà Vũ Thị Hạnh	Thành viên HĐQT không điều hành	32/32	100%
3	Bà Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên HĐQT không điều hành	32/32	100%
4	Ông Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc	32/32	100%
5	Bà Trần Tiểu Mai	Thành viên HĐQT độc lập	32/32	100%



Khó khăn là dịp để chúng tôi nhìn lại chính mình, củng cố đội ngũ, khắc phục các điểm yếu, phát huy điểm mạnh, hoàn thiện bộ máy tốt hơn, sẵn sàng đáp ứng các kế hoạch dài hạn. Haxaco có tỷ lệ nợ vay rất thấp, chúng tôi chú trọng đến phát triển bền vững, ổn định.

Chúng tôi xác định, trọng tâm hoạt động trong năm 2024 là đầu tư. Haxaco sẽ tìm kiếm các cơ hội M&A, đầu tư vào những công ty kinh doanh gặp khó khăn nhưng có tiềm năng để tái cấu trúc, qua đó mở rộng dư địa tăng trưởng.

Từ những áp lực vượt qua khó khăn đã tiếp thêm niềm tin và tạo nền tảng vững chắc cho sự phát triển bền vững trong những năm tới.

HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

- ✓ HĐQT xây dựng kế hoạch cụ thể, thuận lợi cho việc phối hợp triển khai bên cạnh việc phân công nhiệm vụ cho các TVHĐQT chi tiết, rõ ràng dựa trên năng lực chuyên môn, kỹ năng và kinh nghiệm của từng TVHĐQT đã đóng góp hiệu quả cho hoạt động của HĐQT.
- ✓ Năm 2023, trên cơ sở các Quy định về hoạt động của HĐQT, các TVHĐQT đã phát huy vai trò và trách nhiệm của mình, đã xem xét và biểu quyết các vấn đề về toàn diện các mặt hoạt động của Công ty, kịp thời xử lý các vấn đề cấp bách, phê duyệt chiến lược phát triển Công ty để TGD triển khai thực hiện, thực hiện một cách cẩn trọng, nghiêm túc các công tác quản trị doanh nghiệp, phát triển thương hiệu, quan hệ nhà đầu tư, chiến lược về nhân sự, v.v... theo đúng phạm vi quyền hạn và nhiệm vụ của HĐQT quy định tại Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty.
- ✓ HĐQT đã hoạt động phù hợp với quy định của pháp luật, điều lệ Công ty, vượt qua khó khăn thách thức. Các nội dung thuộc trách nhiệm và thẩm quyền HĐQT về quản trị, quản trị rủi ro, tuân thủ, giám sát thực hiện chiến lược, nhân sự và lương thưởng đã được thực thi nghiêm túc. Các ý kiến đề xuất nâng cao hiệu quả kèm theo các ý kiến đánh giá đều được ghi nhận và triển khai tổ chức thực hiện. Về cá nhân, các thành viên HĐQT đều được đánh giá hoàn thành tốt nhiệm vụ, chủ động và tích cực trong việc thực thi trách nhiệm bổn phận của mình.
- ✓ Về cuộc họp, HĐQT duy trì họp định kỳ mỗi quý ít nhất một lần theo quy định tại Điều lệ Công ty để xem xét quyết định các vấn đề thuộc thẩm quyền của HĐQT với sự tham gia của Ban Tổng Giám đốc.



CÁC NGHỊ QUYẾT/ QUYẾT ĐỊNH HĐQT

Trong năm 2023, Hội đồng quản trị đã tổ chức 32 cuộc họp, để định hướng, chỉ đạo, xem xét quyết định các nội dung công việc thuộc thẩm quyền xử lý của Hội đồng quản trị. Nội dung cụ thể các phiên họp và Nghị quyết được ban hành tương ứng như sau:

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
1	01/NQ-HĐQT-HAX	13/02/2023	Thông qua việc chuyển đổi trái phiếu chuyển đổi thành cổ phiếu của Công ty
2	02/NQ-HĐQT-HAX	13/02/2023	Thông qua việc thanh toán tiền lãi Trái phiếu chuyển đổi của Công ty bằng tiền mặt
3	03/NQ-HĐQT-HAX	14/02/2023	Chấp thuận các Hợp đồng mua bán, Hợp đồng hợp tác kinh doanh, Hợp đồng dịch vụ và các Hợp đồng khác của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh với các Công ty con năm 2023
4	04/NQ-HĐQT-HAX	23/02/2023	Thông qua thay đổi tỷ lệ sở hữu Nhà đầu tư nước ngoài tối đa tại Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh là 50% do gỡ bỏ phòng tỏa tỷ lệ sở hữu nhà đầu tư nước ngoài tương ứng với tổng số trái phiếu chuyển đổi đã được chuyển đổi thành cổ phiếu cho nhà đầu tư trong nước
5	05/NQ-HĐQT-HAX	24/02/2023	Thông qua việc xác định Nhà đầu tư chứng khoán chuyên nghiệp
6	06/NQ-HĐQT-HAX	27/02/2023	Quyết định triệu tập Đại hội đồng cổ đông thường niên 2023
7	07/NQ-HĐQT-HAX	02/03/2023	Thông qua việc thay đổi vốn điều lệ Công ty do chuyển đổi trái phiếu thành cổ phiếu
8	08/NQ-HĐQT-HAX	04/03/2023	Thông qua việc đăng ký chứng khoán bổ sung do phát hành cổ phiếu để chuyển đổi trái phiếu chuyển đổi tại Trung Tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) và Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM (HOSE) theo quy định của pháp luật hiện hành.
9	09/NQ-HĐQT-HAX	29/03/2023	Thông qua dự thảo Tài liệu họp Đại hội đồng cổ đông thường niên 2023
10	10/NQ-HĐQT-HAX	21/04/2023	Quyết định bổ sung dự thảo Tài liệu họp Đại hội đồng cổ đông thường niên 2023
11	11/NQ-HĐQT-HAX	04/05/2023	Thông qua việc triển khai thực hiện phương án phát hành cổ phiếu để trả cổ tức năm 2022 theo Nghị quyết ĐHCĐ thường niên năm 2023 số 01/2023/NQ-ĐHCĐ ngày 22/04/2023

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
12	12/NQ-HĐQT-HAX	04/05/2023	Thông qua hồ sơ đăng ký phát hành thêm cổ phiếu để chi trả cổ tức bằng cổ phiếu năm 2022 cho cổ đông hiện hữu
13	13/NQ-HĐQT-HAX	24/05/2023	Thông qua việc tái cấp hạn mức vay vốn tại Ngân hàng TMCP Công Thương Việt Nam theo hạn mức tín dụng trong vòng 12 tháng là 400 tỷ đồng, dùng để bổ sung vốn lưu động của Công ty
14	14/NQ-HĐQT-HAX	24/05/2023	Thông qua việc sửa đổi nội dung: "Thời gian dự kiến phát hành" tại Nghị quyết Hội đồng quản trị số 11/NQ-HĐQT-HAX ngày 04/05/2023
15	15/NQ-HĐQT-HAX	08/06/2023	Thông qua ngày đăng ký cuối cùng để thực hiện chi trả cổ tức năm 2022 bằng tiền và bằng cổ phiếu
16	16/NQ-HĐQT-HAX	13/06/2023	Thông qua sửa đổi điều lệ Công ty do điều chỉnh ngành nghề kinh doanh theo Nghị quyết ĐHCĐ thường niên năm 2023 số 01/2023/NQ-ĐHCĐ ngày 22/04/2023
17	17/NQ-HĐQT-HAX	04/07/2023	Thông qua việc tăng vốn điều lệ công ty bằng hình thức phát hành cổ phiếu để trả cổ tức
18	18/NQ-HĐQT-HAX	05/07/2023	Thông qua việc đăng ký chứng khoán bổ sung do phát hành cổ phiếu để trả cổ tức tại Trung Tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) và niêm yết chứng khoán bổ sung do phát hành cổ phiếu để trả cổ tức với Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM (HOSE)
19	19/NQ-HĐQT-HAX	27/07/2023	Xác định Tiêu chuẩn và Danh sách người lao động được tham gia chương trình phát hành cổ phiếu cho người lao động Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh (ESOP) - Nguyên tắc xác định số cổ phiếu được phân phối cho từng đối tượng - Thời gian thực hiện
20	20/NQ-HĐQT-HAX	27/07/2023	Thông qua việc triển khai thực hiện phương án phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động; thông qua việc đảm bảo việc phát hành cổ phiếu đáp ứng quy định về tỷ lệ sở hữu nước ngoài
21	21/NQ-HĐQT-HAX	05/09/2023	Thông qua việc sửa đổi nội dung Điều 3, Khoản 14 Điều 1 tại Nghị quyết Hội đồng quản trị số 20/NQ-HĐQT-HAX ngày 27/07/2023



CÁC NGHỊ QUYẾT/ QUYẾT ĐỊNH HĐQT

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
22	22/NQ-HĐQT-HAX	02/10/2023	Phân phối số lượng cổ phần chưa phân phối hết cho người lao động
23	23/NQ-HĐQT-HAX	04/10/2023	Thông qua kết quả phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động của Công ty
24	24/NQ-HĐQT-HAX	11/10/2023	Thông qua tăng vốn điều lệ của công ty do phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP)
25	25/NQ-HĐQT-HAX	24/10/2023	Thông qua việc đăng ký chứng khoán bổ sung do phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP) tại Trung Tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) và việc niêm yết chứng khoán bổ sung do phát hành cổ phiếu theo chương trình lựa chọn người lao động (ESOP) với Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM (HOSE)
26	26/NQ-HĐQT-HAX	01/11/2023	Thông qua Báo cáo của Ban Tổng Giám đốc Công ty về kết quả sản xuất kinh doanh 9 tháng đầu năm 2023 đã thực hiện và dự kiến kế hoạch chi trả cổ tức năm 2023; Thông qua đề xuất, chủ trương mở thêm các Đại lý, Chi nhánh kinh doanh xe MG tại các Công ty con
27	27/NQ-HĐQT-HAX	12/12/2023	Thông qua việc Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh cam kết bảo lãnh để đảm bảo cho các Công ty con của Công ty trong trường hợp vi phạm nghĩa vụ trả nợ khi đến hạn
28	28/NQ-HĐQT-HAX	12/12/2023	Thông qua việc tái cấp hạn mức tín dụng vay vốn tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam – CN Hải Dương theo hạn mức tín dụng trong vòng 12 tháng là 400 tỷ đồng, dùng để bổ sung vốn lưu động của Công ty
29	29/NQ-HĐQT-HAX	29/12/2023	Thông qua chủ trương cho Công ty con vay vốn
30	30/NQ-HĐQT-HAX	29/12/2023	Phê duyệt chủ trương cho Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM tăng vốn để mở rộng phát triển hoạt động kinh doanh





HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

HOẠT ĐỘNG CỦA THÀNH VIÊN HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ ĐỘC LẬP

- ✓ Thành viên Hội đồng quản trị độc lập đã thực hiện giám sát các hoạt động của Hội đồng quản trị trong năm vừa qua công khai, minh bạch.
- ✓ Thành viên Hội đồng quản trị độc lập đánh giá HĐQT năm 2023 đã có những nỗ lực hoàn thiện năng lực quản trị Công ty phù hợp với quy định hiện hành.

CÁC TIỂU BAN THUỘC HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

STT	Thành viên	Chức vụ
1	Bà Hoàng Thị Minh Nguyệt	Trưởng ban kiểm toán nội bộ
5	Bà Phạm Thị Thùy Nhi	Thành viên ban kiểm toán nội bộ

CÁC THÀNH VIÊN HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÓ CHỨNG CHỈ ĐÀO TẠO VỀ QUẢN TRỊ CÔNG TY:

Hiện tại, quản trị công ty đang là lĩnh vực mới, các thành viên HĐQT chưa có chứng chỉ đào tạo về quản trị công ty. Haxaco đã chuẩn bị và sẽ tiến hành triển khai sớm trong tương lai gần nhất.





DANH SÁCH ỦY BAN KIỂM TOÁN

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu (*)	Tỷ lệ sở hữu
1	Bà Trần Tiểu Mai	Chủ tịch	0	0%
2	Bà Vũ Thị Hạnh	Ủy viên	15.515.965	16,61%

(*) Tính tại ngày 16/02/2024

RÀ SOÁT DANH SÁCH THAY ĐỔI THÀNH VIÊN ỦY BAN KIỂM TOÁN TRONG NĂM 2023

Trong năm 2023, Haxaco không có thay đổi thành viên Ủy ban kiểm toán

HOẠT ĐỘNG CỦA ỦY BAN KIỂM TOÁN

Trong năm 2023, Ủy ban kiểm toán tổ chức 04 cuộc họp nhằm đánh giá hoạt động kế toán và tài chính, kết quả hoạt động kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty, cụ thể:

STT	Thành viên Ủy ban Kiểm toán	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Tỷ lệ biểu quyết
1	Bà Trần Tiểu Mai	4/4	100%	100%
2	Bà Vũ Thị Hạnh	4/4	100%	100%

Đánh giá hoạt động của Ủy ban kiểm toán trong năm 2023

Giám sát tình hình thực hiện nghị quyết ĐHĐCĐ; kiểm tra tính hợp pháp, hợp lý của các hoạt động kinh doanh theo các nghị quyết của HĐQT năm 2023. Triển khai thực hiện đúng trách nhiệm theo quy định của Pháp luật, Điều lệ, quy chế, quy định của Công ty.

Giám sát hoạt động điều hành và quản lý của BGD. Trực tiếp và phối hợp với các bộ phận để kiểm tra, giám sát việc tuân thủ các quy định Pháp luật, Điều lệ, quy chế, quy định của Công ty.

Kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp, tính trung thực và mức độ cần trọng trong tổ chức công tác kế toán, báo cáo KQKD, Báo cáo tài chính. Phân tích, đánh giá tình hình tài chính, hiệu quả hoạt động, ngăn ngừa rủi ro.

Đề xuất các biện pháp khắc phục những sai sót, rủi ro làm ảnh hưởng đến lợi ích Công ty.

Định kỳ thực hiện và gửi báo cáo theo quy định tới HĐQT, Ban Tổng Giám đốc.

HOẠT ĐỘNG CỦA ỦY BAN KIỂM TOÁN

Kết quả giám sát hoạt động của HĐQT và Ban điều hành Công ty trong năm 2023

HĐQT đã tổ chức hoạt động theo đúng quy định của Điều lệ và Luật doanh nghiệp. Các cuộc họp HĐQT được thực hiện đầy đủ. Trong năm 2023, HĐQT bám sát định hướng Nghị quyết của ĐHĐCĐ năm 2023 để đề ra và triển khai các Nghị quyết thực hiện. Các thành viên HĐQT đã tham gia đầy đủ các phiên họp HĐQT.

Ban điều hành đã tổ chức và thực hiện công tác điều hành Công ty tuân thủ theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ, HĐQT, Điều lệ, quy định và quy chế của Công ty.

HĐQT và BDH đều đảm bảo quyền lợi của cổ đông khi Công ty luôn chấp hành đầy đủ các quy định pháp lý, hoàn thành trả cổ tức theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ năm 2023.

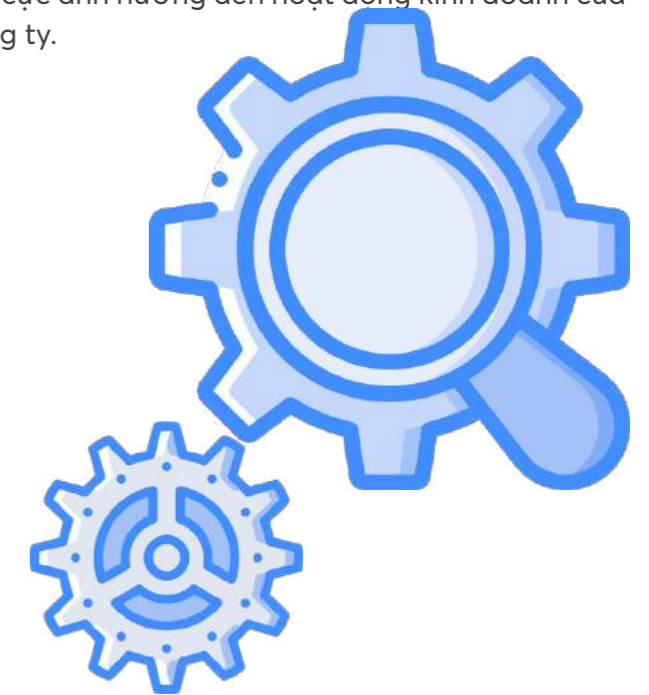
Kết quả đánh giá sự phối hợp hoạt động giữa Ủy ban kiểm toán với HĐQT, TGD và các cổ đông

Ủy ban kiểm toán với HĐQT, TGD và các cổ đông có sự phối hợp chặt chẽ trong quan hệ công tác theo các nguyên tắc sau:

- Luôn vì lợi ích chung của Công ty, của cổ đông
- Tuân thủ nghiêm túc các quy định có liên quan của Pháp luật, Điều lệ, Quy chế quản trị công ty.
- Thực hiện nguyên tắc tập trung, dân chủ, công khai, minh bạch.
- Phối hợp công tác với tinh thần trách nhiệm cao nhất, trung thực, hợp tác và thường xuyên chủ động phối hợp tháo gỡ các vướng mắc, khó khăn.

Kết quả đánh giá hệ thống kiểm soát nội bộ và quản lý rủi ro của Công ty

Hệ thống kiểm soát nội bộ và quản lý rủi ro của Công ty trong năm 2023 đã ngày càng được hoàn thiện, chuẩn hóa để kịp thời phát hiện rủi ro tiềm ẩn, rủi ro phát sinh nhằm giảm thiểu các tác động tiêu cực ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh của Công ty.





CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

LƯƠNG, THƯỞNG, THÙ LAO, CÁC KHOẢN LỢI ÍCH

STT	Họ và tên	Chức danh	Thù lao (đồng)	Lương (đồng)	Thưởng (đồng)
-----	-----------	-----------	----------------	--------------	---------------

Thù lao năm 2023 của từng thành viên Hội đồng quản trị

1	Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	360.000.000		
2	Vũ Thị Hạnh	Thành viên HĐQT không điều hành	180.000.000		
3	Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên HĐQT không điều hành	180.000.000		
4	Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc	180.000.000		
5	Trần Tiểu Mai	Thành viên HĐQT độc lập	180.000.000		

Thu nhập năm 2023 của từng thành viên Ban Tổng Giám đốc

1	Nguyễn Thị Ngọc Bích	Tổng Giám đốc	1.060.000.000	170.000.000
2	Trần Quốc Hải	Phó Tổng Giám đốc	742.000.000	119.000.000
3	Trần Văn Mỹ	Phó Tổng Giám đốc	742.000.000	119.000.000
4	Nguyễn Thị Thanh Hằng	Giám đốc tài chính kiêm Kế toán trưởng	530.000.000	85.000.000





CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC



GIAO DỊCH GIỮA CÔNG TY VỚI NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN CỦA CÔNG TY; HOẶC GIỮA CÔNG TY VỚI CỔ ĐÔNG LỚN, NGƯỜI NỘI BỘ, NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN CỦA NGƯỜI NỘI BỘ

Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với Công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Số Nghị quyết/ Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch chưa bao gồm thuế GTGT
Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ	Công ty con	1800420206 cấp ngày 14/06/2001	Số 102 Cách Mạng Tháng Tám, phường Cái Khế, quận Ninh Kiều, Cần Thơ	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	- Doanh thu sửa chữa và khác: 259.399.409 đồng - Chi phí dịch vụ khác: 4.778.555.568 đồng - Cho vay ngắn hạn: 24.000.000.000 đồng
Công ty cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM	Công ty con	0101116000 cấp ngày 09/03/2001	Số 256 đường Kim Giang, phường Đại Kim, quận Hoàng Mai, Hà Nội	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	- Doanh thu sửa chữa, cho thuê xe: 696.716.015 đồng - Chi phí thuê mặt bằng, thuê xe và khác: 4.718.341.893 đồng
Công ty Cổ phần Xe Khách và Dịch Vụ Miền Tây	Công ty con	0302365938, thay đổi lần thứ 13 ngày 31/05/2017	54 Kinh Dương Vương, Phường 13, Quận 6, Thành Phố Hồ Chí Minh	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	Chi phí dịch vụ khác: 804.835.000 đồng



GIAO DỊCH GIỮA NGƯỜI NỘI BỘ CÔNG TY, NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN CỦA NGƯỜI NỘI BỘ VỚI CÔNG TY CON, CÔNG TY DO CÔNG TY NẮM QUYỀN KIỂM SOÁT Không có



GIAO DỊCH GIỮA CÔNG TY VỚI CÔNG TY MÀ THÀNH VIÊN HĐQT, THÀNH VIÊN BAN KIỂM SOÁT, TỔNG GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH ĐÃ VÀ ĐANG LÀ THÀNH VIÊN SÁNG LẬP HOẶC THÀNH VIÊN HĐQT, TỔNG GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH TRONG THỜI GIAN BA (03) NĂM TRỞ LẠI ĐÂY

Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với người nội bộ	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Số Nghị quyết/ Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch chưa bao gồm thuế GTGT
Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ	Công ty con Ông Đỗ Tiến Dũng – HĐQT. Ông Trần Quốc Hải – HĐQT Bà Đỗ Ngọc Thùy Trang – HĐQT	1800420206 cấp ngày 14/06/2001	Số 102 Cách Mạng Tháng Tám, phường Cái Khế, quận Ninh Kiều, Cần Thơ	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	- Doanh thu sửa chữa và khác: 259.399.409 đồng - Chi phí dịch vụ khác: 4.778.555.568 đồng - Cho vay ngắn hạn: 24.000.000.000 đồng
Công ty cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ ô tô PTM	Công ty con Ông Đỗ Tiến Dũng – HĐQT Bà Vũ Thị Hạnh – HĐQT Trần Văn Mỹ – TGD	0101116000 cấp ngày 09/03/2001	Số 256 đường Kim Giang, phường Đại Kim, quận Hoàng Mai, Hà Nội	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	- Doanh thu sửa chữa, cho thuê xe: 696.716.015 đồng - Chi phí thuê mặt bằng, thuê xe và khác: 4.718.341.893 đồng
Công ty Cổ phần Xe Khách và Dịch Vụ Miền Tây	Công ty con Ông Đỗ Tiến Dũng – HĐQT. Ông Trần Quốc Hải – HĐQT Bà Nguyễn Thị Thanh Hằng – HĐQT	0302365938, thay đổi lần thứ 13 ngày 31/05/2017	54 Kinh Dương Vương, Phường 13, Quận 6, Thành Phố Hồ Chí Minh	NQ HĐQT số 03/ NQ-HĐQT-HAX ngày 14/02/2023	Chi phí dịch vụ khác: 804.835.000 đồng



CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC



GIAO DỊCH VỚI CÁC BÊN LIÊN QUAN KHÁC

Danh sách các bên liên quan khác được liệt kê theo BCTC hợp nhất năm 2023

STT	Bên liên quan	Mối quan hệ
1	Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV (Samco)	Cổ đông có ảnh hưởng đáng kể đến Công ty con (Công ty Cổ phần Xe khách và Dịch vụ Miền Tây)
2	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Cơ khí Ô tô Isuzu An Lạc	Công ty cùng tập đoàn Samco
3	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Ô tô Toyota - Bến Thành	Công ty cùng tập đoàn Samco
4	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Công nghiệp và Dịch vụ Ô tô	Công ty cùng tập đoàn Samco
5	Công ty Cổ phần Xe khách Sài Gòn	Công ty cùng tập đoàn Samco

Trong năm Công ty đã có giao dịch với các bên liên quan liệt kê theo BCTC hợp nhất như sau:

STT	Họ và tên	Năm 2022 (đồng)	Năm 2023 (đồng)
Mua phụ tùng xe			
1	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Cơ khí Ô tô Isuzu An Lạc	5.354.085	0
2	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Công nghiệp và Dịch vụ Ô tô	4.941.900	0
Doanh thu dịch vụ sửa chữa xe			
1	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Ô tô Toyota - Bến Thành	32.244.420	50.484.499
2	Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Công nghiệp và Dịch vụ Ô tô	0	12.591.052
3	Công ty Cổ phần Xe khách Sài Gòn	11.096.150	8.069.850





CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

GIAO DỊCH CỔ PHIẾU CỦA NGƯỜI NỘI BỘ VÀ NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN NĂM 2023

STT	Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với người nội bộ	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm (mua, bán,...)
			Số CP	Tỷ lệ	Số CP	Tỷ lệ	
1	Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	12.363.401	21,71%	16.324.251	17,47%	Được tặng thưởng theo chương trình ESOP
2	Vũ Thị Hạnh	Thành viên HĐQT	6.412.772	11,26%	15.515.965	16,61%	Cơ cấu danh mục đầu tư
3	Nguyễn Thị Ngọc Bích	Tổng Giám đốc	264.500	0,46%	1.282.625	1,37%	-Cơ cấu danh mục đầu tư -Được tặng thưởng/đăng ký mua theo chương trình ESOP
4	Trần Văn Mỹ	Phó TGD	561.000	0,99%	1.851.750	1,98%	-Cơ cấu danh mục đầu tư -Được tặng thưởng/đăng ký mua theo chương trình ESOP
5	Trần Quốc Hải	Thành viên HĐQT kiêm Phó TGD	595.604	1,05%	2.294.505	2,46%	-Cơ cấu danh mục đầu tư -Được tặng thưởng/đăng ký mua theo chương trình ESOP
6	Nguyễn Thị Thanh Hằng	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng	349.500	0,61%	656.875	0,7%	Được tặng thưởng/đăng ký mua theo chương trình ESOP
7	Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên HĐQT	11.580	0,02%	24.475	0,03%	Đăng ký mua theo chương trình ESOP
8	Đỗ Ngọc Oanh	Chị ruột ông Đỗ Tiến Dũng	126.500	0,22%	228.125	0,24%	Đăng ký mua theo chương trình ESOP



Mercedes-Benz Haxaco

ĐÁNH GIÁ VIỆC THỰC HIỆN CÁC QUY ĐỊNH VỀ QUẢN TRỊ CÔNG TY

- QTCT tại Haxaco được thực hiện theo các hướng dẫn của Bộ nguyên tắc QTCT dành cho các công ty đại chúng tại Việt Nam, theo G20/OECD và Thẻ điểm QTCT của ASEAN. Cùng với đó, Haxaco cũng tuân thủ các quy định của pháp luật liên quan đến QTCT, bao gồm Nghị định 155/2020/NĐ-CP ban hành ngày 31/12/2020 quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán, và Thông tư 96/2020/TT-BTC ban hành ngày 16/11/2020 hướng dẫn công bố thông tin trên thị trường chứng khoán. Công ty cũng thực hiện nhiệm vụ công bố thông tin đúng quy định cho cổ đông và nhà đầu tư thông qua trang web của Haxaco.
- Năm 2023, Công ty thực thi công tác quản trị theo đúng quy định, đảm bảo vận hành hoạt động kinh doanh hiệu quả, đảm bảo lợi ích của Công ty, cổ đông và các bên liên quan. Song song đó, tập trung đổi mới, cải tiến Điều lệ Công ty, Quy chế nội bộ về quản trị Công ty, Quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị, Quy chế Công bố thông tin,...

06

BÁO CÁO TÀI CHÍNH

Ý kiến kiểm toán

Báo cáo tài chính được kiểm toán 2023



Số: 2049 /24/BCKT/AUD-VVALUES

BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

**Kính gửi: QUÝ CỔ ĐÔNG, HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VÀ BAN TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH**

Chúng tôi đã kiểm toán Báo cáo tài chính (hợp nhất) kèm theo của công ty mẹ là Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh ("Công ty") và các công ty con (sau đây gọi tắt là "Tập đoàn"), được lập ngày 02 tháng 03 năm 2024 (từ trang 08 đến trang 36), bao gồm Bảng cân đối kế toán (hợp nhất) tại ngày 31 tháng 12 năm 2023, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh (hợp nhất), Báo cáo lưu chuyển tiền tệ (hợp nhất) và thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) cho năm tài chính kết thúc cùng ngày.

Trách nhiệm của Ban Tổng Giám đốc

Ban Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm lập và trình bày báo cáo tài chính (hợp nhất) theo Chuẩn mực Kế toán, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính (hợp nhất), chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Ban Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày báo cáo tài chính (hợp nhất) không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về Báo cáo tài chính (hợp nhất) dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các Chuẩn mực Kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu báo cáo tài chính (hợp nhất) của Tập đoàn có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên báo cáo tài chính (hợp nhất). Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong báo cáo tài chính do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Tập đoàn liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính (hợp nhất) trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Tập đoàn. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Ban Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể Báo cáo tài chính (hợp nhất).

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

Ý kiến của kiểm toán viên

Theo ý kiến chúng tôi, Báo cáo tài chính (hợp nhất) đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính (hợp nhất) của Tập đoàn Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh tại ngày 31 tháng 12 năm 2023, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh (hợp nhất) và tình hình lưu chuyển tiền tệ (hợp nhất) cho năm tài chính kết thúc cùng ngày phù hợp với Chuẩn mực Kế toán, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính (hợp nhất).

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 02 tháng 03 năm 2024.

Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn Chuẩn Việt - VIETVALUES



Trần Văn Hiệp – Phó Tổng Giám đốc
Giấy CNDKHN số 2141-2023-071-1
Chữ ký được ủy quyền



Nguyễn Thị Tuyết Vân – Kiểm toán viên
Giấy CNDKHN số 2839-2020-071-1

Nơi nhận:

- Như trên.
- Lưu VIETVALUES.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

BẢN THUYẾT MINH BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Thuyết minh này là một bộ phận không thể tách rời và phải được đọc kèm với Báo cáo tài chính (hợp nhất) cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023 của Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh và 04 công ty con (03 công ty con trực tiếp và 01 công ty con gián tiếp) (sau đây gọi là "Tập đoàn").

I. ĐẶC ĐIỂM HOẠT ĐỘNG

1. Hình thức sở hữu vốn

Công ty CP Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh (sau đây gọi tắt là "Công ty") là công ty cổ phần.

2. Lĩnh vực kinh doanh

Lĩnh vực kinh doanh của Tập đoàn là kinh doanh thương mại, dịch vụ.

3. Ngành nghề kinh doanh

- Đại lý mua bán xe ô tô;
 - Dịch vụ sửa chữa, bảo dưỡng, bảo hành các loại ô tô;
 - Đại lý mua bán phụ tùng các loại;.....
 - Mua bán phụ tùng, máy móc, thiết bị chuyên ngành ô tô;
 - Dịch vụ cứu hộ xe ô tô;
 - Đóng mới thùng xe các loại; sản xuất các chi tiết và phụ tùng cho xe có động cơ (trừ rền, đúc, cán kéo kim loại, dập cắt, gò, hàn sơn, tái chế phế thải kim loại và xi mạ điện);
 - Thiết kế, cải tạo phương tiện xe cơ giới đường bộ;
 - Cho thuê xe ô tô;
 - Đại lý bảo hiểm;
 - Kinh doanh bất động sản (trừ Đầu tư xây dựng hạ tầng nghĩa trang, nghĩa địa để chuyển nhượng quyền sử dụng đất gắn với hạ tầng). (Thực hiện cam kết với Ủy ban chứng khoán Nhà nước theo văn bản số 446/2021/CV ngày 02/11/2021 của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh về việc cam kết ngành nghề kinh doanh);
 - Vận tải hàng hóa bằng đường bộ;
 - Bán lẻ ô tô con (loại 9 chỗ ngồi trở xuống). Thực hiện quyền phân phối bán lẻ các hàng hóa không thuộc danh mục hàng hóa không được phân phối theo quy định của pháp luật Việt Nam hoặc không thuộc diện hạn chế theo cam kết quốc tế trong các điều ước quốc tế mà Việt Nam là thành viên (CPC 632);
 - Dịch vụ đại lý hoa hồng (CPC 621);
 - Dịch vụ đại lý hoa hồng (CPC 621) (trừ đấu giá hàng hóa, trừ các loại hàng hóa thuộc danh mục hàng hóa nhà đầu tư nước ngoài, tổ chức kinh tế có vốn đầu tư nước ngoài không được thực hiện quyền xuất khẩu, quyền nhập khẩu, quyền phân phối);
 - Dịch vụ tính toán, đánh giá rủi ro và giải quyết bồi thường.
- Hoạt động chính của Công ty là kinh doanh xe, mua bán phụ tùng và dịch vụ sửa chữa xe.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

4. Chu kỳ sản xuất, kinh doanh thông thường

Chu kỳ sản xuất kinh doanh thông thường của Tập đoàn không quá 12 tháng.

5. Đặc điểm hoạt động của Công ty trong kỳ có ảnh hưởng đến Báo cáo tài chính (hợp nhất)

Tình hình kinh tế trong nước gặp nhiều khó khăn làm ảnh hưởng đến nhu cầu tiêu dùng xe ô tô phân khúc cao cấp, dẫn đến số lượng xe Tập đoàn bán ra năm nay giảm so với năm trước, cho nên doanh thu của Tập đoàn năm nay giảm 41,23% so với năm trước, trong khi Công ty vẫn duy trì ổn định các chi phí vận hành quản lý, do đó dẫn đến lợi nhuận kế toán trước thuế năm nay giảm 83,96% so với năm trước.

6. Các công ty con được hợp nhất

Tổng số công ty con: 04 công ty.

Số lượng các công ty con được hợp nhất: 04 công ty.

Công ty con bao gồm:

STT	Tên công ty	Địa chỉ trụ sở chính	Tỷ lệ vốn góp		Tỷ lệ quyền biểu quyết		Tỷ lệ lợi ích	
			Cuối năm	Đầu năm	Cuối năm	Đầu năm	Cuối năm	Đầu năm
1.	Công ty Cổ phần Cơ khí Ô tô Cần Thơ	Số 102 đường Cách Mạng Tháng Tám, phường Cái Khế, quận Ninh Kiều, Tp. Cần Thơ.	85,89%	85,89%	85,89%	85,89%	85,89%	85,89%
2.	Công ty Cổ phần Sản xuất, Thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM	Số 256, đường Kim Giang, phường Đại Kim, quận Hoàng Mai, Tp. Hà Nội.	98,32%	98,32%	98,32%	98,32%	98,32%	98,32%
3.	Công ty CP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây	Số 54 Kinh Dương Vương, P. 13, Q. 6, Tp. Hồ Chí Minh	62,11%	62,11%	62,11%	62,11%	62,11%	62,11%
4.	Công ty CP Ô tô An Thái (công ty con gián tiếp)	Số 464 Kinh Dương Vương, P. An Lạc A, Q. Bình Tân, Tp. Hồ Chí Minh	0,0%	0,0%	52,35%	52,35%	32,51%	32,51%

7. Số lượng nhân viên

Tại ngày kết thúc năm tài chính Tập đoàn có 962 nhân viên, tại ngày đầu năm có 914 nhân viên.

II. NĂM TÀI CHÍNH, ĐƠN VỊ TIỀN TỆ SỬ DỤNG TRONG KẾ TOÁN

1. Năm tài chính

Năm tài chính của Tập đoàn bắt đầu từ ngày 01 tháng 01 và kết thúc vào ngày 31 tháng 12 hàng năm.

2. Đơn vị tiền tệ sử dụng trong kế toán

Đơn vị tiền tệ sử dụng trong kế toán là Đồng Việt Nam (VNĐ) do việc thu, chi chủ yếu được thực hiện bằng đơn vị tiền tệ VNĐ.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

III. CHUẨN MỰC VÀ CHẾ ĐỘ KẾ TOÁN ÁP DỤNG

1. Chuẩn mực và chế độ kế toán áp dụng

Công ty áp dụng hệ thống Chuẩn mực kế toán và Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam được ban hành theo Thông tư số 200/2014/TT-BTC ngày 22 tháng 12 năm 2014 (được sửa đổi, bổ sung theo Thông tư số 53/2016/TT-BTC ngày 21/03/2016) và Thông tư 202/2014/TT-BTC ngày 22 tháng 12 năm 2014 cũng như các thông tư hướng dẫn thực hiện chuẩn mực kế toán của Bộ Tài chính trong việc lập Báo cáo tài chính (hợp nhất).

2. Tuyên bố về việc tuân thủ chuẩn mực kế toán và chế độ kế toán

Ban điều hành đảm bảo đã tuân thủ yêu cầu của các chuẩn mực kế toán, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam được ban hành theo Thông tư số 200/2014/TT-BTC ngày 22 tháng 12 năm 2014 (được sửa đổi, bổ sung theo Thông tư số 53/2016/TT-BTC ngày 21/03/2016) và Thông tư 202/2014/TT-BTC ngày 22 tháng 12 năm 2014 cũng như các thông tư hướng dẫn thực hiện chuẩn mực kế toán của Bộ Tài chính trong việc lập Báo cáo tài chính (hợp nhất).

IV. CÁC CHÍNH SÁCH KẾ TOÁN ÁP DỤNG

1. Cơ sở lập Báo cáo tài chính (hợp nhất)

Các báo cáo tài chính (hợp nhất) bao gồm các báo cáo tài chính của Công ty mẹ và các công ty con. Các báo cáo tài chính của các công ty con đã được lập cho cùng năm tài chính với Công ty mẹ, áp dụng các chính sách kế toán thống nhất với các chính sách kế toán của Công ty mẹ. Các bút toán điều chỉnh đã được thực hiện đối với bất kỳ chính sách kế toán nào có điểm khác biệt nhằm đảm bảo tính nhất quán giữa các công ty con và Công ty mẹ.

Tất cả các số dư và các giao dịch nội bộ, kể cả các khoản lãi chưa thực hiện phát sinh từ các giao dịch nội bộ đã được loại trừ hoàn toàn. Các khoản lỗ chưa thực hiện được loại trừ trên báo cáo tài chính (hợp nhất), trừ trường hợp không thể thu hồi chi phí.

Lợi ích của cổ đông thiểu số thể hiện phần lợi nhuận hoặc lỗ và tài sản thuần không nắm giữ bởi các cổ đông của Công ty và được trình bày ở mục riêng trên báo cáo kết quả kinh doanh (hợp nhất) và bảng cân đối kế toán (hợp nhất).

Các công ty con được hợp nhất kể từ ngày Công ty mẹ nắm quyền kiểm soát và sẽ chấm dứt hợp nhất kể từ ngày Công ty mẹ không còn kiểm soát các công ty con đó. Trong trường hợp Công ty mẹ không còn nắm quyền kiểm soát các công ty con thì các báo cáo tài chính (hợp nhất) sẽ bao gồm cả kết quả kinh doanh của giai đoạn thuộc kỳ báo cáo mà trong giai đoạn đó Công ty mẹ vẫn còn nắm quyền kiểm soát.

Báo cáo tài chính của các công ty con thuộc đối tượng hợp nhất kinh doanh dưới sự kiểm soát chung được bao gồm trong báo cáo tài chính (hợp nhất) của Công ty theo phương pháp cộng giá trị số kế toán. Báo cáo tài chính của các công ty con khác được hợp nhất vào báo cáo của Công ty mẹ theo phương pháp mua, theo đó tài sản và nợ phải trả được ghi nhận theo giá trị hợp lý tại ngày hợp nhất kinh doanh.

2. Tiền và các khoản tương đương tiền

Tiền bao gồm tiền mặt, tiền gửi ngân hàng không có kỳ hạn và tiền đang chuyển.

Các khoản tương đương tiền là các khoản đầu tư ngắn hạn có thời hạn thu hồi hoặc đáo hạn không quá 3 tháng kể từ ngày mua, dễ dàng chuyển đổi thành một lượng tiền xác định cũng như không có nhiều rủi ro trong việc chuyển đổi thành tiền.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

3. Các khoản phải thu

Các khoản nợ phải thu được trình bày theo giá trị ghi sổ trừ đi các khoản dự phòng phải thu khó đòi.

Việc phân loại các khoản phải thu là phải thu khách hàng và phải thu khác được thực hiện theo nguyên tắc sau:

- Phải thu của khách hàng phản ánh các khoản phải thu mang tính chất thương mại phát sinh từ giao dịch có tính chất mua – bán giữa Tập đoàn và người mua là đơn vị độc lập với Tập đoàn, bao gồm cả các khoản phải thu về tiền bán hàng xuất khẩu ủy thác cho đơn vị khác.
- Phải thu khác phản ánh các khoản phải thu không có tính thương mại, không liên quan đến giao dịch mua – bán.

Dự phòng nợ phải thu khó đòi thể hiện phần giá trị của các khoản phải thu mà Tập đoàn dự kiến không có khả năng thu hồi tại ngày kết thúc năm tài chính. Tăng hoặc giảm số dư tài khoản dự phòng được hạch toán vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh.

4. Hàng tồn kho

Hàng tồn kho được ghi nhận theo giá thấp hơn giữa giá gốc và giá trị thuần có thể thực hiện được.

Giá gốc hàng tồn kho được xác định như sau:

- Nguyên liệu, vật liệu, hàng hóa: bao gồm chi phí mua và các chi phí liên quan trực tiếp khác phát sinh để có được hàng tồn kho ở địa điểm và trạng thái hiện tại.
- Chi phí sản xuất kinh doanh dở dang: chỉ bao gồm chi phí nguyên vật liệu chính.

Giá trị thuần có thể thực hiện được là giá bán ước tính của hàng tồn kho trong kỳ sản xuất, kinh doanh bình thường trừ chi phí ước tính để hoàn thành và chi phí ước tính cần thiết cho việc tiêu thụ chúng.

Giá trị hàng tồn kho được tính theo phương pháp giá đích danh (đối với xe ô tô), bình quân gia quyền (đối với các loại nguyên liệu, vật liệu, hàng hóa khác) và được hạch toán theo phương pháp kê khai thường xuyên.

Dự phòng giảm giá hàng tồn kho được trích lập cho phần giá trị dự kiến tổn thất do các khoản suy giảm trong giá trị (do giảm giá, kém phẩm chất, lỗi thời, ...) có thể xảy ra đối với hàng tồn kho thuộc quyền sở hữu của Tập đoàn dựa trên bằng chứng hợp lý về sự suy giảm giá trị tại ngày kết thúc năm tài chính. Tăng, giảm số dư dự phòng giảm giá hàng tồn kho cần phải trích lập tại ngày kết thúc kỳ kế toán được ghi nhận vào giá vốn hàng bán.

5. Chi phí trả trước

Chi phí trả trước bao gồm các chi phí trả trước ngắn hạn hoặc chi phí trả trước dài hạn trên bảng cân đối kế toán và được phân bổ trong khoảng thời gian trả trước hoặc thời gian các lợi ích kinh tế tương ứng được tạo ra từ các chi phí này.

Chi phí trả trước bao gồm các chi phí thực tế đã phát sinh nhưng có liên quan đến kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh của nhiều kỳ kế toán. Chi phí trả trước của Tập đoàn bao gồm các chi phí sau:

Công cụ, dụng cụ

Các công cụ, dụng cụ đã đưa vào sử dụng được phân bổ vào chi phí theo phương pháp đường thẳng với thời gian phân bổ không quá 36 tháng.

6. Tài sản cố định hữu hình

Tài sản cố định hữu hình được thể hiện theo nguyên giá trừ hao mòn lũy kế. Nguyên giá tài sản cố định hữu hình bao gồm toàn bộ các chi phí mà Tập đoàn phải bỏ ra để có được tài sản cố định tính đến thời điểm đưa tài sản đó vào trạng thái sẵn sàng sử dụng. Các chi phí phát sinh sau ghi nhận ban đầu chỉ được ghi tăng nguyên giá tài sản cố định nếu các chi phí này chắc chắn làm tăng lợi ích kinh tế trong

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

6. Chi phí quản lý doanh nghiệp

	Năm nay	Năm trước
- Chi phí cho nhân viên	35.316.830.370	31.307.319.486
- Chi phí khấu hao tài sản cố định	4.251.700.764	3.630.051.978
- Chi phí phân bổ lợi thế thương mại	11.058.523.850	6.288.863.508
- Chi phí dịch vụ thuê ngoài và bằng tiền khác	25.559.396.553	23.045.640.407
Cộng	76.186.451.537	64.271.875.379

7. Thu nhập khác

	Năm nay	Năm trước
- Từ tiền hỗ trợ kinh doanh xe	16.206.909.796	6.984.916.023
- Lãi thanh lý tài sản cố định	8.208.284.551	26.799.979.534
+ Thu nhập từ thanh lý tài sản cố định	401.681.863.657	309.195.994.143
+ Giá trị còn lại và chi phí thanh lý TSCĐ	(393.473.579.106)	(282.396.014.609)
- Thu nhập khác	5.540.685.266	6.664.324.598
Cộng	29.955.879.613	40.449.220.155

8. Lãi cơ bản trên cổ phiếu

	Năm nay	Năm trước
Lợi nhuận kế toán sau thuế TNDN	37.056.457.843	239.732.739.927
Các khoản điều chỉnh tăng, giảm lợi nhuận kế toán để xác định lợi nhuận phân bổ cho cổ đông sở hữu cổ phiếu phổ thông:		
- Lợi ích của cổ đông không kiểm soát	(2.467.281.327)	(352.343.717)
Lợi nhuận tính lãi cơ bản trên cổ phiếu	34.589.176.516	239.380.396.210
Số lượng bình quân gia quyền của cổ phiếu phổ thông đang lưu hành trong kỳ (CP)	92.284.551	56.943.434
Lãi cơ bản trên cổ phiếu (đồng/CP)	375	4.204

9. Lãi suy giảm trên cổ phiếu

	Năm nay	Năm trước
Lợi nhuận kế toán sau thuế TNDN	37.056.457.843	239.732.739.927
Các khoản điều chỉnh tăng, giảm lợi nhuận kế toán để xác định lợi nhuận phân bổ cho cổ đông sở hữu cổ phiếu phổ thông:		
- Lợi ích của cổ đông không kiểm soát	(2.467.281.327)	(352.343.717)
Lợi nhuận tính lãi suy giảm trên cổ phiếu	34.589.176.516	239.380.396.210
Số lượng bình quân gia quyền của cổ phiếu phổ thông đang lưu hành trong kỳ (CP)	92.284.551	56.943.434
Số lượng cổ phiếu phổ thông dự kiến được phát hành thêm sau ngày kết thúc năm tài chính (CP)	-	15.000.000
Lãi suy giảm trên cổ phiếu (đồng/CP)	375	3.327

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

10. Chi phí sản xuất kinh doanh theo yếu tố

	Năm nay	Năm trước
- Chi phí nguyên liệu, vật liệu	339.164.696.795	216.471.078.672
- Chi phí nhân công	138.570.981.439	130.991.539.645
- Chi phí khấu hao tài sản cố định	50.455.353.997	30.898.885.607
- Phân bổ chi phí lợi thế thương mại	11.058.523.850	6.288.863.508
- Chi phí dịch vụ mua ngoài và bằng tiền khác	139.270.489.260	132.794.962.241
Cộng	678.520.045.341	517.445.329.673

VII. NHỮNG THÔNG TIN KHÁC**1. Tài sản tiềm tàng**

Công ty không có tài sản tiềm tàng ảnh hưởng đến báo cáo tài chính (hợp nhất) cần thiết phải có các điều chỉnh số liệu hoặc công bố trong Báo cáo tài chính (hợp nhất).

2. Nợ tiềm tàng

Tại thời điểm lập Báo cáo tài chính (hợp nhất) không có yếu tố nào cho thấy có thể phát sinh khoản nợ tiềm tàng mà Tập đoàn có nghĩa vụ phải thanh toán.

3. Giao dịch và số dư với các bên liên quan

Các bên liên quan với Tập đoàn bao gồm: các thành viên quản lý chủ chốt, các cá nhân có liên quan với các thành viên quản lý chủ chốt và các bên liên quan khác.

3.1. Giao dịch và số dư với các thành viên quản lý chủ chốt và các cá nhân có liên quan với các thành viên quản lý chủ chốt (bao gồm Hội đồng Quản trị và Ban Tổng Giám đốc)

Thu nhập của các thành viên quản lý chủ chốt^(*). Chi tiết như sau:

Tiền lương	Chức vụ	Năm nay	Năm trước
Bà Nguyễn Thị Ngọc Bích	Tổng Giám đốc	1.230.000.000	1.350.000.000
Ông Trần Quốc Hải	Phó Tổng Giám đốc	861.000.000	945.000.000
Ông Trần Văn Mỹ	Phó Tổng Giám đốc	861.000.000	945.000.000
Bà Nguyễn Thị Thanh Hằng	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng	615.000.000	675.000.000
Cộng		3.567.000.000	3.915.000.000
Thù lao thành viên HĐQT	Chức vụ	Năm nay	Năm trước
Ông Đỗ Tiến Dũng	Chủ tịch HĐQT	360.000.000	360.000.000
Bà Vũ Thị Hạnh	Thành viên	180.000.000	180.000.000
Ông Trần Quốc Hải	Thành viên	180.000.000	180.000.000
Bà Trần Tiểu Mai	Thành viên	180.000.000	180.000.000
Bà Đỗ Ngọc Thùy Trang	Thành viên	180.000.000	180.000.000
Cộng		1.080.000.000	1.080.000.000

^(*) Đây là thu nhập tại Báo cáo tài chính (riêng) của Công ty.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

3.2. Giao dịch và số dư với các bên liên quan khác

Bên liên quan	Mối quan hệ với Tập đoàn
1. Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV (Samco)	Cổ đông có ảnh hưởng đáng kể đến công ty con (Công ty CP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây)
2. Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Cơ khí Ô tô An Lạc	Công ty cùng tập đoàn Samco
3. Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Ô tô Toyota - Bến Thành	Công ty cùng tập đoàn Samco
4. Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Công nghiệp và Dịch vụ ô tô	Công ty cùng tập đoàn Samco
5. Công ty CP Xe khách Sài Gòn	Công ty cùng tập đoàn Samco

Giao dịch với bên liên quan khác

	Năm nay	Năm trước
Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Dịch vụ Ô tô Isuzu An Lạc		
Mua phụ tùng xe	-	5.354.085
Chi nhánh Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Ô tô Toyota - Bến Thành		
Doanh Thu dịch vụ sửa chữa xe	50.484.499	32.344.420
CN Tổng Công ty Cơ khí GTVT Sài Gòn - TNHH MTV - XN Công nghiệp và Dịch vụ ô tô		
Mua phụ tùng xe	-	4.941.900
Doanh thu dịch vụ sửa chữa xe	12.591.052	-
Công ty Cổ phần Xe khách Sài Gòn		
Doanh Thu dịch vụ sửa chữa xe	8.069.850	11.096.150

Số dư với bên liên quan khác

Số dư với các bên liên quan khác được trình bày tại Thuyết minh số V.2.

4. Báo cáo bộ phận**Báo cáo bộ phận theo lĩnh vực kinh doanh**

Công ty có các lĩnh vực kinh doanh chính như sau:

- + Kinh doanh xe Ô tô nhãn hiệu Mercedes-Benz; MG
- + Kinh doanh dịch vụ sửa chữa và bán phụ tùng;
- + Hoạt động dịch vụ khác.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

	Kinh doanh Xe Ô tô	Kinh doanh dịch vụ sửa chữa, bán phụ tùng và khác	Cộng
Năm nay			
Doanh thu thuần	3.442.610.869.373	539.310.841.565	3.981.921.710.938
Giá vốn hàng bán	3.269.183.655.549	435.784.790.791	3.704.968.446.340
Lãi gộp	173.427.213.824	103.526.050.774	276.953.264.598
Năm trước			
Doanh thu thuần	6.255.453.189.845	519.747.063.250	6.775.200.253.095
Giá vốn hàng bán	5.882.882.059.362	419.286.971.717	6.302.169.031.079
Lãi gộp	372.571.130.483	100.460.091.533	473.031.222.016

Báo cáo bộ phận theo khu vực địa lý

Trong năm, toàn bộ hoạt động của Công ty là toàn bộ trên lãnh thổ Việt Nam.

5. Tài sản đảm bảo**Tài sản thế chấp cho đơn vị khác**

Tập đoàn thế chấp hàng tồn kho, tài sản cố định hữu hình và tài sản cố định vô hình, bất động sản đầu tư để đảm bảo cho khoản vay của các ngân hàng (xem Thuyết minh số V.6, V.8, V.9, V.10 và V.17). Tổng giá trị sổ sách của tài sản thế chấp tại ngày kết thúc năm tài chính là 643.141.458.579 đồng.

Tài sản nhận thế chấp của đơn vị khác

Tập đoàn không nhận tài sản đảm bảo nào của đơn vị khác.

6. Cam kết bảo lãnh

Tại ngày kết thúc năm tài chính, Công ty cam kết bảo lãnh cho các khoản vay của các công ty con (Công ty CP Cơ khí Ô tô Cần Thơ, Công ty CP sản xuất, Thương mại và Dịch vụ Ô tô PTM, Công ty CP Xe Khách và Dịch Vụ Miền Tây). Giá trị bảo lãnh mỗi công ty con hạn mức không vượt quá 80.000.000.000 đồng.

7. Khả năng hoạt động liên tục

Tại thời điểm lập Báo cáo tài chính (hợp nhất) không có yếu tố nào cho thấy có thể ảnh hưởng đến khả năng hoạt động liên tục của Tập đoàn. Do vậy, Báo cáo tài chính (hợp nhất) cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023 được lập dựa trên giả thiết Tập đoàn hoạt động kinh doanh liên tục.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH

Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

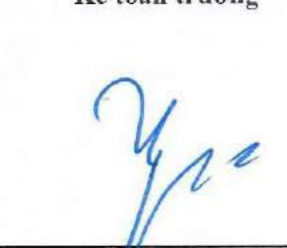
8. Các Sự kiện phát sinh sau ngày kết thúc năm tài chính

Báo cáo tài chính (hợp nhất) của Tập đoàn cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023 sẽ không bị ảnh hưởng nghiêm trọng bởi bất kỳ khoản mục, nghiệp vụ hay sự kiện quan trọng hoặc có bản chất bất thường nào phát sinh từ ngày kết thúc năm tài chính cho đến ngày lập Báo cáo này cần thiết phải có các điều chỉnh số liệu hoặc công bố trong Báo cáo tài chính (hợp nhất).

TP. Hồ Chí Minh, ngày 02 tháng 03 năm 2024

Người lập biểu

TRẦN KHÔI NGUYÊN

Kế toán trưởng

NGUYỄN THỊ THANH HẰNG

Chủ tịch Hội Đồng Quản Trị

ĐỖ TIẾN DŨNG



CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH
Địa chỉ: 333 Điện Biên Phủ, phường 15, quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh
BÁO CÁO TÀI CHÍNH (HỢP NHẤT)

Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023

Bản thuyết minh Báo cáo tài chính (hợp nhất) (tiếp theo)

PHỤ LỤC SỐ 01: TÌNH HÌNH TĂNG GIẢM VỐN CHỦ SỞ HỮU

Chỉ tiêu	PHỤ LỤC SỐ 01: TÌNH HÌNH TĂNG GIẢM VỐN CHỦ SỞ HỮU				
	Vốn đầu tư của chủ sở hữu	Thặng dư vốn cổ phần	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối	Lợi ích của cổ đông không kiểm soát	Cộng
A	1	2	3	4	5
Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2022					
Tại ngày 01/01/2022	495.169.820.000	524.927.236	212.089.478.725	2.221.446.812	710.005.672.773
Tăng trong năm	74.264.520.000	-	239.380.396.210	50.405.847.622	364.050.763.832
- Lãi trong năm	-	-	239.380.396.210	352.343.717	239.732.739.927
- Phát hành cổ phiếu để trả cổ tức	74.264.520.000	-	-	-	74.264.520.000
- Hợp cộng tài sản thuần của công ty con thuộc về cổ đông không kiểm soát trong năm đầu tiên hợp nhất	-	-	-	50.053.503.905	50.053.503.905
Giảm trong năm	-	-	(99.023.011.000)	(6.114.273.995)	(105.137.284.995)
- Chia cổ tức (bằng cổ phiếu)	-	-	(74.264.520.000)	-	(74.264.520.000)
- Chia cổ tức bằng tiền	-	-	(24.758.491.000)	-	(24.758.491.000)
- Phân giá phi đầu tư và lợi thế thương mại phân bổ cho cổ đông không kiểm soát của công ty con cấp 1	-	-	-	(6.114.273.995)	(6.114.273.995)
Tại ngày 31/12/2023	569.434.340.000	524.927.236	352.446.863.935	46.513.020.439	968.919.151.610
Cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023					
Tại ngày 01/01/2023	569.434.340.000	524.927.236	352.446.863.935	46.513.020.439	968.919.151.610
Tăng trong năm	364.841.310.000	30.000.000.000	34.589.176.516	2.467.281.327	431.897.767.843
- Lãi trong năm	-	-	34.589.176.516	2.467.281.327	37.056.457.843
- Phát hành cổ phiếu được chuyển đổi từ trái phiếu chuyển đổi	150.000.000.000	30.000.000.000	-	-	180.000.000.000
- Phát hành cổ phiếu để trả cổ tức	179.841.310.000	-	-	-	179.841.310.000
- Tăng từ thu tiền phát hành cổ phiếu cho người lao động	14.000.000.000	-	-	-	14.000.000.000
- Phát hành cổ phiếu thường Ban Điều hành	21.000.000.000	-	-	-	21.000.000.000
Giảm trong năm	-	-	(236.813.027.000)	-	(236.813.027.000)
- Chia cổ tức bằng cổ phiếu	-	-	(179.841.310.000)	-	(179.841.310.000)
- Thường Ban Điều hành bằng cổ phiếu	-	-	(21.000.000.000)	-	(21.000.000.000)
- Chia cổ tức bằng tiền	-	-	(35.971.717.000)	-	(35.971.717.000)
Tại ngày 31/12/2023	934.275.650.000	30.524.927.236	150.223.013.451	48.980.301.766	1.164.003.892.453

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH
 2000
 NGT PHÂN VỤ Ô TÔ
 VÀ TÀI HO

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH
 02/03/2024
 NGT PHÂN VỤ Ô TÔ
 VÀ TÀI HO

(*) Chi tiết tình hình tăng giảm Lợi ích của cổ đông không kiểm soát cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2023 như sau:

Lợi ích của cổ đông không kiểm soát trong các công ty con	Tại ngày		Lãi/(Lỗ) trong năm	Tại ngày	
	01/01/2023	31/12/2023		01/01/2023	31/12/2023
Công ty CP Cơ khí Ô tô Cần Thơ	1.719.688.425	898.933.819	898.933.819	2.618.622.244	
Công ty CP SX TM DV Ô tô PTM	854.102.104	158.413.267	158.413.267	1.012.515.371	
Công ty CP Xe khách và Dịch vụ Miền Tây	23.474.661.704	11.997.412	11.997.412	23.486.659.116	
Công ty CP Dịch vụ Ô tô An Thái	20.464.568.206	1.397.936.829	1.397.936.829	21.862.505.035	
Cộng	46.513.020.439	2.467.281.327		48.980.301.766	

Người lập biểu



TRẦN KHỞI NGUYỄN

Kế toán trưởng



NGUYỄN THỊ THANH HẰNG



Thuyết minh này là một bộ phận không thể tách rời với Báo cáo tài chính (hợp nhất)



2023 BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ Ô TÔ HÀNG XANH
NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT
CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



ĐỖ TIẾN DŨNG

