

Số: 597/NVC

TP HCM, ngày 14 tháng 08 năm 2024

V/v : giải trình biến động doanh thu,  
lợi nhuận sau thuế TNDN giữa 6 tháng  
đầu năm 2024 so với 6 tháng đầu năm 2023.

**Kính gửi: - ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC**  
**- SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN HN**

Thực hiện Thông tư số 96/2020/TT-BTC ngày 16/11/2020 của Bộ tài chính về hướng dẫn công bố thông tin trên thị trường chứng khoán, Công ty CP Thuốc thú y TW Navetco giải trình biến động của kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh giữa báo cáo tài chính soát xét 6 tháng đầu năm 2024 và 6 tháng đầu năm 2023 như sau:

1. Lợi nhuận sau thuế TNDN trong kỳ báo cáo có sự chênh lệch trước và sau kiểm toán từ 5% trở lên, cụ thể như sau:

STT	Chỉ tiêu	Trước kiểm toán	Sau kiểm toán	Chênh lệch
1	LN trước thuế	10.429.887.812	7.779.303.973	(2.650.583.839)
2	LN sau thuế	8.343.910.250	6.223.443.178	(2.120.467.072)

Lợi nhuận sau thuế 6 tháng đầu năm 2024 sau kiểm toán của công ty giảm 2.120.467.072 đồng so với trước kiểm toán do nguyên nhân chủ yếu sau:

- Chi phí tài chính tăng 1.560.798.585 do các khoản đánh giá lại số dư các khoản công nợ có gốc ngoại tệ.
  - Chi phí bán hàng và chi phí quản lý tăng 2.374.942.750 đồng do điều chỉnh lại thời điểm ghi nhận chi phí thuê văn phòng, chi phí khác theo đúng niên độ kế toán để phản ánh hợp lý kết quả kinh doanh.
  - Thuế thu nhập doanh nghiệp giảm 530.116.767 đồng do tính lại thuế.
2. Lợi nhuận sau thuế TNDN tại báo cáo kết quả kinh doanh của kỳ báo cáo thay đổi từ 10% trở lên so với cùng kỳ năm trước:

STT	Chỉ tiêu	Năm 2023	Năm 2024	Chênh lệch (2023-2022)
1	Doanh thu thuần	176.750.636.412	153.290.109.607	(23.460.526.805)
2	LN sau thuế	14.611.487.236	6.223.443.178	(8.388.044.058)

Nguyên nhân:

- Doanh số sụt giảm do một số nguyên nhân chủ yếu sau:

+ Số lượng tổng đàn gia súc gia cầm ngày càng giảm sút, thu hẹp vì dịch bệnh và giá thành chăn nuôi cao hơn giá bán. Như vậy càng nuôi càng lỗ chưa kể có khi còn nợ nần, phá sản nên người chăn nuôi bỏ chuồng, không tái đàn. Dẫn đến việc kinh doanh sản phẩm công ty bị ảnh hưởng, không thể tiêu thụ sản phẩm.

+ Sự cạnh tranh áp lực quá lớn từ các công ty đối thủ khi mà thị trường ngày càng thu hẹp. Tình hình chăn nuôi giảm nhưng thị trường lại xuất hiện ngày càng nhiều các công ty sản xuất, nhập khẩu phân phối kinh doanh vaccine, thuốc thú y dẫn đến sự cạnh tranh ngày càng gay gắt, khốc liệt giữa các công ty đối thủ.

+ Để duy trì nhà máy hoạt động và giải quyết việc làm cho người lao động có những lúc công ty chấp nhận bán hàng với giá hòa vốn để có doanh thu và đủ trả lương cho người lao động. Trong giai đoạn khó khăn này để tiêu thụ được hàng công ty phải chấp nhận giảm giá bán sản phẩm xuống thấp, điều này cũng ảnh hưởng đến doanh số công ty.

- Lợi nhuận giảm chủ yếu cho công ty đẩy mạnh chính sách bán hàng. Trước tình hình sụt giảm doanh thu đáng kể, đội ngũ kinh doanh của công ty đã đưa ra nhiều chương trình khuyến mãi, giảm giá bán, chấp nhận giảm lợi nhuận để sản phẩm được tiếp cận với người dân nhiều hơn. Để cạnh tranh, công ty cũng áp dụng chính sách hỗ trợ chi phí giao hàng tận nơi làm tăng đáng kể chi phí vận chuyển, giao hàng. Thêm vào đó, chiến tranh giữa Nga và Ukraine ảnh hưởng đến giá xăng dầu; tỷ giá đồng USD tăng biến động; chi phí nguyên liệu tiếp tục gia tăng dẫn đến chi phí đầu vào đội lên khá lớn làm cho giá thành sản phẩm của công ty tăng cao. Tuy nhiên, trước tình hình kinh doanh khó khăn, cạnh tranh khốc liệt nên công ty chấp nhận giảm lợi nhuận, không điều chỉnh tăng giá trong giai đoạn này.

Công ty CP Thuốc thú y TW Navetco xin giải trình UBCK Nhà nước, Sở giao dịch chứng khoán HN và các nhà đầu tư được rõ.

Xin chân thành cảm ơn ./.

Nơi gửi: - Như trên  
- Lưu VT, tài vụ

**TỔNG GIÁM ĐỐC** *12*



**NGUYỄN THỊ KIM LAN**